

热点追踪

## 继工业园后金立总部再裁员 债务危机并非死结

本报记者 马燕 见习记者 王小康

危机中的金立,再次裁员自救。

继金立工业园工厂裁员之后,深圳金立总部也开始裁员。对此,金立公关负责人回应《证券日报》记者称,“10号开始,与部分员工沟通,协商解除劳动合同,但充分尊重员工意愿,接受‘N+1’补偿协议的,会在近期办理手续;希望留下的,可继续在本职岗位上工作。”

而此前就已开始的工业园的裁员,据《证券日报》记者了解,在经过短暂卡壳后,开始继续推进。

### 工业园区现状冷清

近日,《证券日报》记者驱车来到位于东莞的金立工业园,进行实地探访。

金立的官网上曾有报道这样描述工业园:投资23亿元的金立工业园被誉为“亚洲最大的单体智能终端制造中心”,占地面积约300亩,建筑面积30多万平方米,年产能高达8000万台,拥有主板贴片车间(SMT)、自动化测试车间、组装车间、成品测试车间等,自动化程度极高。其中,SMT贴片车间中的设备均来自全球市场排名前三的松下NPM和西门子DX4。这样高精尖的生产线金立共有65条,每条线的造价超千万,有的甚至高达2000万元。

然而,就是这样重金打造,具备各类顶尖设备和生产技术的工业园,现在却是门可罗雀。

记者观察了半个小时,可能是在工作时间,园内没有见到多少员工走动。而在记者逗留的时间内,没有一辆货车进出工业园,和旁边其他有货车不断往来,车间轰鸣的园区相比,显得十分冷清。

同时,记者不止一次看到穿着金立员工制服的人员在工业园外闲逛,员工的神态透露出一种闲散。一位金立员工对记者表示,目前他们并没有相应的工作可做,“没有生产,每天就上下班打个卡就可以了。”

### 员工不满分期支付补偿金

按照此前金立公布的信息,金立工业园裁员的补偿标准严格执行《劳动合同法》相关条款,对离职员工按照“N+1”的方式进行补偿,并与员工签订补偿协议书,经济补偿金分期支付,自补偿协议签订次月起开始支付,按每月支付1个月补偿金的方式进行,最长8个月内支付完毕。

金立强调,与员工解约是以平等自愿为原则,协商一致为目标,并非强迫行为,尊重员工自主选择,不强迫、不威胁、不引诱、不欺骗。



金立工业园里十分冷清,在记者逗留的时间内,没看到一辆货车进出

摄影/王小康

一位在金立从事车间作业的员工此前向记者表示,公司目前没有强迫员工离职,就只是协商,“协商解除劳动合同,然后分期付款给我们,我们大部分的员工都没有同意。到今天为止都没有人愿意,没有人签。”他说。

而对于员工不同意的原因,一位在金立大门值班室里工作人员告诉记者,“金立目前的补偿措施就是打了一个白条,不能一次性给我们现金,而是分期付款。我们怎么知道公司能补偿到什么时候?”留在金立的员工大部分都是工作5-10年以上的,我们不愿意放弃这样一个补偿机会。但是也不知道什么时候能够具体的把钱拿到手。”

另一位员工在提到这个问题时十分激动,他表示不同意公司的做法,“要是赔了两个月就跑了,那我怎么办,我找谁去。”

记者就金立的情况咨询了北京市隆安(深圳)律师事务所的高级合伙人张军律师,他表示,金立的情况属于经济性裁员,根据《劳动合同法》第50条规定,劳动者应当按照双方约定,办理工作交接。用人单位依照本法有关规定应当向劳动者支付经济补偿的,在办结工作交接时支付。而对于员工担心的后续补偿无法保障的情况,他表示,解除或者终止劳动合同,未依照规定向劳动者支付经济补偿的,由劳动行政部门责令限期支付经济补偿;逾期不支付的,责令用人单位按应付金额50%以上100%

以下的标准向劳动者加付赔偿金,如果双方另有约定的除外。

据《证券日报》记者了解,有一些已经离职的员工去东莞市大岭山镇劳动局以及当地法院反映情况,但是劳动局和法院都表示他们无法处理。

此前金立曾向《证券日报》记者表示,东莞工厂的人员调整已经和东莞劳动局沟通,与员工沟通一致,协商解除劳动合同,经济补偿标准严格按照劳动合同法操作。

金立工业园裁员的进程就这样卡在了半空中。

不过,据《证券日报》记者从金立员工处最新获悉,很多员工虽然不满意分期付款的赔偿方式,但最后还是决定离职了。

### 金立危机并非死结

裁员虽然能从开支方面减轻压力,但金立债务危机的解决还要靠融资和卖资产。

但目前来看,金立融资尚无进展。第一手机界研究院院长孙燕燕在与《证券日报》记者交流时,对金立来说,融资并不容易。“至于卖资产,它也没卖的资产肯定现在都在卖,但其实它什么资产可卖的。刘立荣所有名下资产现在都被银行申请冻结,要想变卖首先要解封,但他欠银行那么多钱,银行怎么能够解封呢。”

金立债务危机似乎陷入了一个死

结。

对此,通信专家康钊在接受《证券日报》记者采访时认为,也不算死结,“第一,金立可以出售股份,就看刘立荣是否愿意让出控股权了;第二,可以债务换股份,把拖欠供应商的股份转换成股份。不过,供应商在看不到有影响力的企业成为金立重要股东的情况下,肯定不愿意债转股;第三,金立与地方政府合作,承诺把生产线搬去,给当地创造GDP,当地政府给贷款化解财务危机。”

但此前金立官方曾明确表示,刘立荣是金立的灵魂人物,不会出局。对此,康钊表示,刘立荣肯定不愿让出话语权,但如果债务问题无法解决,就不以他的意志为转移了。

值得注意的是,根据工商信息,刘立荣已经出资在四川省宜宾市成立了一家名为“宜宾市金立科技有限公司”的企业。信息显示,这家公司成立于2017年12月份,注册资本为2亿元人民币,刘立荣本人占股100%。

这似乎也从一个侧面反映了金立未来的去处。

康钊指出,刘立荣去宜宾设立公司,估计就是为了吸引地方政府帮他化解债务危机,那就必然要搬迁生产线。

此外,对于金立目前遇到危机的情况,有与金立有紧密合作关系的供应商向《证券日报》记者表示,“作为供应商,我们赞赏金立通过各种途径走出困境的举措和决心,希望金立能走出暂时的低谷,重新迎来辉煌。”

## 芳纶市场将长期处于上升通道 泰和新材70亿元扩产提质增效

本报记者 赵彬彬

泰和新材日前公布的“五年规划”显示,公司欲斥资70亿元,大幅扩产、提质、增效,增强公司产品未来国际竞争力。泰和新材总经理宋西全对《证券日报》记者表示,从未来很长一段时间来看,芳纶的市场都是处于上升通道,市场前景很好。公司此次规划的24000吨芳纶扩产也是为了更好地满足市场持续快速增长的需求。

有市场人士分析,随着技术不断创新,质量的持续提升,以及行业巨头相互竞争角力,未来全球高性能纤维竞争格局或将生变。

### 70亿元扩产增效

泰和新材欲在未来五年全面提升其国际竞争力。

3月23日晚间,泰和新材发布公告,计划到2022年总投资70亿元,形成间位芳纶产能1.2万吨,对位芳纶产能1.2万吨,氨纶产能9万吨,间位芳纶产能保持全球前二位,对位芳纶产能跻身全球前三位,氨纶产能保持全球前六位。上述项目全部达产后,预计年可实现销售收入58.8亿元,利润总额11.8亿元。

同时,公司还计划将老厂区有效产能全部搬迁,淘汰其中的落后产能,在烟台投资建设新的产业园区。2022年底前,新园区项目建设和老厂区搬迁的全部工作有望完成。

泰和新材预计,到2022年,公司氨纶、间位芳纶、对位芳纶全球市场占有率分别达到10%、25%、10%,国内市场占有率分别达到15%、60%、40%。

资料显示,目前,全球氨纶产能达到102万吨,我国氨纶总产能71万吨,国内年需求量约为53万吨。目前来看整个行业产能过剩,市场竞争激烈。公司为何会在产能过剩的当下,选择积极扩产?这背后的逻辑是怎样的?

“公司市场网络布局相对健全,有经销商,也有大的直销客户,消化产能能力在国内是比较强的。此外,公司在烟台的氨纶产能主要是中、粗旦丝,宁夏项目是细旦丝,正好补充公司原来产品中缺失的部分,宁夏项目一套装置3万吨,可以满足大客户的需求。”泰和新材总经理宋西全告诉《证券日报》记者,“从目前氨纶总体需求来看还是在增长,所以公司内部认为有条件消化新增产能。”

宋西全对记者表示,公司向来谨慎,做这么大的决定,也是看到了氨纶行业新的整合机遇。目前,中国已经发起了污染防治攻坚战,多数化工和化纤企业面临着煤改气、退城入园等压力,许多中小

氨纶生产企业面临着“关停并转”的局面,而煤改气也将导致东部地区一些规模较大的厂家竞争力大幅下降,预计未来氨纶行业的竞争格局将会出现较大变化,产能将向少数龙头企业集中。

有业内人士也对记者表示,从氨纶行业来看,虽然大公司在扩产,小公司产能却在退出,氨纶行业面临新旧动能转换。“浙江有企业正在破产,也有企业原计划破产地方政府未允许,继续留在行业的意愿不强,包括某大型企业在温州的部分产能去年被关停。据了解,浙江一带还有不少氨纶企业打算退出。未来,氨纶产能向实力企业集中趋势明显。”该人士对《证券日报》记者解释。

“对于芳纶业务,一个基本的判断就是,目前正处于上升期。去年以来公司芳纶产品全线供不应求。”宋西全进一步解释,“因为芳纶的应用很广,信息通信、国防军工、环境保护、安全防护、高端装备制造等战略新兴产业均有应用。从未来很长一段时间来看,芳纶的市场都是处于上升通道,市场前景很好。公司此次规划的2.4万吨芳纶扩产也是为了更好地满足市场持续快速增长的需求。”

### 竞争格局将变?

资料显示,目前全球芳纶产能约为12万吨,间位芳纶产能约为4万吨,对位芳纶产能约为8万吨,主要产能被美国杜邦和日本帝人占据。

泰和新材目前是国内规模最大的高性能纤维研发生产基地。公司的间位芳纶产能7000吨/年,居全球第二位;对位芳纶产能1500吨/年,居全球第四位。新增产能达产后,间位芳纶和对位芳纶产能均达到1.2万吨。

关于芳纶未来竞争格局,宋西全介绍说,“间位芳纶全球最大的企业产能约2.2万吨,但有一条生产线被砍掉,公司与领头羊的差距减小,与第三名的产能差距也将拉大。此外,泰和新材此次规划了一些目前没有的新品种,目前在全球来看,烟台间位芳纶的品种是最全的,扩产后这方面的优势将进一步增强。对位芳纶方面,泰和新材目前产能1500吨,扩产到1.2万吨后,目标是逐步站稳前三名。”

宋西全告诉记者,此次扩产,不是简单的产能扩大,就目前来看,公司芳纶技术的创新,生产效率至少会提高一倍,公司希望能降低30%生产成本,产品质量也会提升,这可能是公司扩产对全球行业竞争格局产生的最大影响。

业内人士指出,随着泰和新材产能的扩张和成本的降低,在新一轮行业竞争中,泰和新材的全球竞争力有望提升。

## 铜箔市场供不应求 铜陵有色去年净利大增204%

本报见习记者 黄群

铜价的上涨让铜陵有色在2017年交出了一份靓丽的业绩报告。《证券日报》记者近日从公司了解到,目前铜箔市场供不应求,加工费用继续维持高位。

### 产品价格快速上涨

4月13日,铜陵有色披露了2017年年报,期内实现营业收入824.30亿元,同比微降4.90%,但实现归属于母公司净利润为5.49亿元,同比大幅增长204.35%。截至2017年年末,公司总资产477.94亿元,净资产185.75亿元。

靓丽的业绩来源于产品价格快速上涨。年报显示,2017年铜均价同比上涨31%,硫酸全年均价同比上涨76%,铜精矿加工费、锂电箔加工费则继续维持稳定。期内,铜陵有色抢抓有利条件,生产阴极铜127.85万吨,铜精矿含铜量4.67万吨,黄金9605千克,白银385.9吨,硫酸378.34万吨,主产品产量保持稳定。

作为国内最大的铜冶炼产能企业,铜陵有色目前拥有铜冶炼产能135万吨/年,铜材深加工综合产能40万吨/年。2015年至2017年阴极铜产量分别达131.51万吨、129.79万吨、127.85万吨,在国内同行业市场占有率达16%左右,阴极铜的年产量连续多年居国内首位。

虽然身处传统行业,铜陵有色近年来却一直寻求推动产业升级产品换代,其中最值得关注的就是铜箔。

资料显示,早在2010年10月份,铜陵有色就投资建设了子公司安徽铜冠铜箔有限公司(下称“铜冠铜箔”),主要从事印制电路板用(简称标箔)和新能源汽车锂电池用(简称锂电箔)高性能、高精度电子铜箔的制造经营,总投资约14亿元。铜冠铜箔自主研发了国内最薄铜箔,能够大幅提升锂电池的能量密度。2017年,铜冠铜箔实现营业收入12.53亿元,对应净利润1.95亿元。截至2017年年

末,该公司总资产达到14.61亿元,其中净资产8.83亿元。

### 布局新兴行业

对于新兴行业,铜陵有色十分看好。公司相关工作人员近日在接受《证券日报》记者采访时表示,新能源产业是国家具有确定性的、战略性的产业。2018年公司将继续谋划,着眼长远发展,瞄准新兴领域,储备一批后劲足、潜力大、前景好的产业和项目。

铜陵有色在年报中也明确表示,2018年重点以新能源产业为依托,加快战略性新兴产业的研究和谋划,寻找新的经济增长点,特别是在锂电池材料领域,加大与相关单位合作力度,不断拓展合作内容。推进与中航发公司的合作,抓好航空材料提取、技术研发和项目建设。

上述人士进一步告诉《证券日报》记者:“目前公司用于新能源汽车用的锂电池铜箔市场供不应求,我们的加工成本每吨不到3万元,但是卖给下游企业的价格在4万元到4.5万元。像我们的6微米铜箔,市场也就两三家公司可以生产,其价格可以卖到每吨6万多元,甚至7万元。”

业内人士认为,随着5G通信时代的到来和新能源汽车的全球性增长,高性能、高精度电子铜箔的需求将持续增长,铜箔行业迎来了一个良好的发展新机遇。

值得关注的是,当前铜陵有色股价仍低于其控股股东员工参与的新薪酬计划持仓价格。公告显示,该薪酬计划通过深交所交易系统累计增持公司股份13383.99万股,占公司已发行总股份的1.2715%,增持金额超过4亿元,增持均价为2.9923元/股。对比2017年三季报的前十大流通股股东名单来看,截至2017年年末,三只社保基金组合依然驻守在榜单中,持股数量不变,随着公司业绩的持续改善,铜陵有色未来表现可期。

## “约定”上市期限已过半 估值252亿元的盛大游戏回归A股光打雷不下雨?

本报记者 谢诚 见习记者 施露

自美股私有化退市回来后的盛大游戏,在结束了史诗级别的股权斗争后,重新踏进资本市场的路途依旧不太顺利。

从2014年宣布私有化,到2017年1月世纪华通控股股东浙江华通控股集团有限公司(下称“华通控股”)拿到盛大游戏的控制权,盛大游戏的股权斗争告一段落。这一夹杂着管理层频繁换人、私有化买方财团的多次更迭,9大财团的围猎的发展历程,让盛大游戏这几年湮灭在资本战中,私有化后回归A股之路至今并没有明确消息。

按照去年1月份,世纪华通与盛大游戏彼时的其他股东的协议,如果世纪华通不能提出权益收购要求,则华通控股、王佶、邵恒应在将来的12个月内将所持有的盛大游戏90.92%的权益转让给其他与华通控股、王佶、邵恒不存在关联关系的第三方。

《证券日报》记者发现,截至目前,虽然距离12个月时间所剩无几,但关于盛大游戏上市的议程依旧停留在世纪华通的表态上,并未进入实质过程。

“盛大游戏毕竟体量比较大,注入上市需要先拆除VIE,这不是难点,如何注入上市公司,方案设计如何通过监管层的审核是难点。”一位资本市场的投行人士对《证券日报》记者评价道。

### 履诺上市 充满不确定性

在历经过去密集的股权斗争之后,

盛大游戏的A股上市之路依旧充满不确定性。

此前,世纪华通控股股东为拿下盛大游戏的控制权之时,曾有将盛大游戏股权注入上市公司的承诺,而《证券日报》记者发现,这些履诺时间不断逼近,但盛大游戏的上市之路依旧没有进展。

2017年1月,世纪华通发布公告称,公司控股股东及大股东控制的上海曜曜如投资合伙企业(有限合伙)(以下简称“曜曜如”)与宁夏中绒圣达股权投资合伙企业(有限合伙)等5家公司签署了股权转让协议。

根据协议,公司控股股东及大股东拟通过曜曜如收购宁夏5家合伙企业合计持有盛大游戏47.92%的股权,本次收购完成后曜曜如将间接持有盛大游戏47.92%的股权。

2017年6月12日,公司接到控股股东及大股东的《通知函》,曜曜如已完成盛大游戏47.92%的股权收购,控股股东及大股东已合计间接持有盛大游戏90.92%的股权。”

如果以6月份为时间节点,那么距离12个月的期限还剩下不到2个月,世纪华通方面对于盛大游戏的上市安排方面,亦没有确切说法。

对于上市的时间节点及腾讯入股细节,《证券日报》记者给盛大游戏管理层发送了采访提纲,但截至发稿并未收到回复。

腾讯抢筹盛大游戏 估值250亿元

而对赌协议也提到:“若在本次收购交割完成后12个月内,本公司未提出权益收购要求的,则华通控股、王佶、邵恒应在将来的12个月内将所持有的盛大游戏90.92%的权益转让给其他与华通控股、王佶、邵恒不存在关联关系的第三方,以解决与本公司构成的同业竞争情形。”

若按照工商登记完成的时间来算,截至当前,12个月的期限已经过去。而2017年,世纪华通的高管曾在公开场合喊话会择机注入盛大游戏资产,但上市公司层面并未发出正式的公告。

世纪华通也在2017年6月12日发布公告称:“本公司接到控股股东及大股东的《通知函》,曜曜如已完成盛大游戏47.92%的股权收购,控股股东及大股东已合计间接持有盛大游戏90.92%的股权。”

如果以6月份为时间节点,那么距离12个月的期限还剩下不到2个月,世纪华通方面对于盛大游戏的上市安排方面,亦没有确切说法。

对于上市的时间节点及腾讯入股细节,《证券日报》记者给盛大游戏管理层发送了采访提纲,但截至发稿并未收到回复。

### 腾讯抢筹盛大游戏 估值250亿元

随着独角兽概念和CDR的细则推出,盛大游戏作为早期已经私有化的中概股之一,当前并未顺利踏上资