

# D2 信息披露

证券日报

制作 刘凡

电话:010-82031718 E-mail:zqrb9@zqrb.sina.net 2018年12月10日 星期一

(上接D1版)

布的有关规定、规则,对本人作出处罚或采取相关管理措施。”  
全体董事和高级管理人员承诺:  
(一)“无论直接或间接通过其他单位或者个人输送利益,也不采用其他方式损害公司利益。  
(二)包括本人在内的董事和高级管理人员的职务消费行为进行约束。  
(三)不动用公司资产从事与本人履行职责无关的投资、消费活动。  
(四)董事会或其薪酬与提名委员会制订薪酬制度时,提议(如有权)并支持薪酬制度与公司填补回报措施的执行情况相挂钩,并在董事会决议(如有投票权)赞成薪酬制度与公司填补回报措施的执行情况相挂钩的相关议案。  
(五)如公司未来实施股权激励方案,承诺未来股权激励方案的行权条件将与公司填补回报措施的执行情况相挂钩。  
作为填补回报措施相关责任主体之一,若本人违反上述承诺或拒不履行上述承诺,本人同意按照中国证监会和深圳证券交易所等证券监管机构制定并发布的有关规定、规则,对本人作出处罚或采取相关管理措施。”  
五、本次公开发行前持股5%以上股东的持股意向  
本次公开发行前持股5%以上股东立业集团、怡景公司、希格玛公司承诺如下:

立业集团承诺:“本公司所持股票在锁定期满后两年内减持的比例不超过华林证券发行上市时本公司持有华林证券股份总数的25%,且减持价格不低于本次发行价格;如自公司首次公开发行股票至减持公告之日期间公司发生派息、送股、资本公积转增股本等除权除息事项的,发行价格应相应调整;公司上市后6个月内如公司股票连续20个交易日的收盘价均低于发行价,或者上市后6个月期末收盘价低于发行价,持有公司股票锁定期自动延长至少6个月。本公司在锁定期满后两年内进行减持时,将提前三个交易日通知华林证券并予以公告,减持价格应符合相关法律法规及证券交易所规则要求;减持方式包括二级市场集中竞价交易、大宗交易、协议转让等证券交易所认可的合法方式;减持股份行为的期限为减持计划公告后六个月内(含六个月期满当日),减持期限届满后,若拟继续减持股份,则需按照上述安排再次履行减持公告。”  
怡景公司承诺:“本公司所持股票在锁定期满后两年内减持的比例不超过华林证券发行上市时本公司持有华林证券股份总数的25%,且减持价格不低于本次发行价格;如自公司首次公开发行股票至减持公告之日期间公司发生派息、送股、资本公积转增股本等除权除息事项的,发行价格应相应调整;本公司在锁定期满后两年内进行减持时,将提前三个交易日通知华林证券并予以公告,减持价格应符合相关法律法规及证券交易所规则要求;减持方式包括二级市场集中竞价交易、大宗交易、协议转让等证券交易所认可的合法方式;减持股份行为的期限为减持计划公告后六个月内(含六个月期满当日),减持期限届满后,若拟继续减持股份,则需按照上述安排再次履行减持公告。”  
希格玛公司承诺:“本公司所持股票在锁定期满后两年内减持的比例不超过华林证券发行上市时本公司持有华林证券股份总数的25%,且减持价格不低于本次发行价格;如自公司首次公开发行股票至减持公告之日期间公司发生派息、送股、资本公积转增股本等除权除息事项的,发行价格应相应调整;公司上市后6个月内如公司股票连续20个交易日的收盘价均低于发行价,或者上市后6个月期末收盘价低于发行价,持有公司股票的锁定期自动延长至少6个月。本公司在锁定期满后两年内进行减持时,将提前三个交易日通知华林证券并予以公告,减持价格应符合相关法律法规及证券交易所规则要求;减持方式包括二级市场集中竞价交易、大宗交易、协议转让等证券交易所认可的合法方式;减持股份行为的期限为减持计划公告后六个月内(含六个月期满当日),减持期限届满后,若拟继续减持股份,则需按照上述安排再次履行减持公告。”

六、关于承诺履行的约束措施  
发行人承诺:“本公司将严格履行本公司被IPO所作出的所有公开承诺事项,积极接受社会监督。除因不可抗力因素导致未能履行公开承诺事项外,若本公司违反相关承诺,需接受如下约束措施:  
1.在本公司股东大会及中国证监会指定的披露媒体上公开说明未履行的具体原因并向公司股东和社会公众投资者道歉;  
2.在违反行为纠正前,不得转让所持有的华林证券的股份。因继承、被强制执行、上市公司重组、为履行保护投资者利益承诺等必须转让股份的情形除外。  
3.在违反行为纠正前,暂不领取华林证券分配利润中归属于本公司的部分。”

发行人全体董事、监事及高级管理人员承诺:“本人将严格履行本人作为公司IPO所作出的所有公开承诺事项,积极接受社会监督。除因不可抗力因素导致未能履行公开承诺事项外,若本人违反相关承诺,需接受如下约束措施:  
1.在公司股东大会及中国证监会指定报刊上公开说明未履行的具体原因并向公司股东和社会公众投资者道歉;  
2.停止在公司领取薪酬;  
3.如果因未履行相关承诺事项而给公司造成损失,其所获收益归公司所有,并在获得收益的5个工作日内将所获收益支付给公司投资者;  
七、本公司特别提醒投资者注意“风险因素”中的下列风险  
(一)市场周期性变化造成的盈利大幅波动风险  
(二)投资银行业务风险

报告期内,上证指数波动也较大,2015年底上证指数收盘报3,539.18点,同比增长9.41%,但相比2015年上半年上证指数收盘高点5,178.19点,下跌31.65%。2016年底,上证指数收盘报3,103.64点,同比下降12.31%。2017年底,上证指数收盘报3,307.17点,比年初上涨6.56%。2018年6月末,上证指数收盘报2,847.42点,比年初下降13.90%。  
证券市场情况直接影响证券公司的经营业绩。报告期内,根据中国证券业协会统计,2015年度,全行业累计实现净利润2,447.63亿元,较2014年上涨153.50%;2016年度,全行业累计实现净利润1,234.45亿元,较2015年下降49.57%;2017年度,全行业累计实现净利润1,129.95亿元,较2016年下降8.47%;2018年1-6月,全行业累计实现净利润328.61亿元,较2017年上半年下降40.53%。报告期内证券行业利润水平波动明显,主要是受证券经纪业务(含融资融券)等变动的影响。  
受证券市场周期性变化以及发行人自身收入结构中经纪业务占比较大的影响,本公司的经营业绩亦相应发生变化,根据安永华明会计师事务所出具的审计报告2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,本公司营业收入分别为49,669.04万元、106,718.60万元、131,835.33万元和166,885.78万元,归属于母公司股东的净利润分别为18,531.16万元、46,315.04万元、58,911.83万元和81,599.42万元。总体来说,本公司各项业务收入波动与证券市场周期性变化以及自身收入结构关系密切,未来存在本公司盈利水平随我国证券市场周期性变化而出现大幅波动的风险,波动幅度甚至可能超过50.00%。  
(二)证券经纪业务风险  
证券经纪业务是本公司的主要业务之一。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,公司证券经纪业务营业收入为14,441.32万元、30,058.49万元、36,967.95万元和91,984.93万元,占公司营业收入比例分别为29.08%、28.17%、28.04%和55.12%。市场交易活跃度、交易佣金率变化、市场竞争环境变化等因素可能导致本公司证券经纪业务增速放缓或下滑,从而给本公司带来经营风险。  
本公司证券经纪业务收入受佣金水平和交易量影响较大。随着证券公司经纪业务竞争的日趋激烈以及证券交易方式、投资者结构的变化等,经纪业务佣金费率可能持续下降。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,本公司的股票业务平均佣金费率水平分别为0.28%、0.30%、0.37%和0.54%。未来随着竞争环境的变化,本公司佣金率仍存在进一步下降的可能。目前我国证券市场客户交易偏好投资涨跌影响较大,市场股票成交金额随市场行情变化而出现波动,根据证监会及Wind统计,2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,市场股票成交金额分别为522,277.01亿元、1,118, 559.58亿元、1,267,262.64亿元和1,550,538.29亿元,同期本公司代理买卖股票业务交易金额分别为1,818.17亿元(因沪深交易所自2018年4月1日起停止公布会员相关交易数据,该数

据实际为2018年1-3月的数据)、6,999.641亿元、7,381.14亿元和13,791.30亿元,与市场预期交易情况趋势基本保持一致。随着投资者结构日益机构化,投资理念逐步成熟,市场的交易活跃度存在下降的可能,进而可能给本公司证券经纪业务带来不利影响。证券营业部数量和规模的变动也会影响公司经纪业务收入金额的重要因素。截至本报告查阅日期,公司已取得新设经纪业务许可证的证券营业部数量为154家,其中128家为2015年以来新设的轻型营业部,大部分的新设营业部数量低于业务开拓时期。若新设营业部业务开展不稳定,将对本公司经纪业务的盈利带来不利影响。  
2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,公司证券经纪业务代理买卖证券手续费净收入来自广东省内的占公司该项业务收入总额的55.21%、62.41%、64.18%和66.58%。虽然公司近年来优化业务布局,不断扩大省外的营业部数量,但来自广东省内的代理买卖业务收入仍保持较高比重。区域经济发展水平、客户数量和质量等因素对区域经纪业务收入产生较大影响。非现场开户、“一人多户”启动后,客户稳定性可能面临新的变化。因此,如果广东省经济发展状况发生重大不利变化,行业竞争加剧使得优质客户流失,可能对公司业务产生重大不利影响。  
(三)投资银行业务风险  
投资银行业务为本公司的主要业务之一,主要包括股权融资、债权及结构化融资,相关财务顾问等。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年本公司证券银行业务收入分别为13,013.99万元、32,757.02万元、38,493.75万元和46,662.14万元,占本公司营业收入的比例为26.20%、30.69%、29.20%和27.96%。

投资银行业务受监管政策、发行节奏和二级市场行情的影响较大,业务收入存在一定的不确定性。证券公司在投资银行业务发行及时、客户开发、定价及承销能力等方面面临的挑战日益增加,如果公司没有及时调整业务策略加以应对,可能会对投资银行业务收入产生影响。此外,还存在着由于公司对市场情况的判断出现偏差、对发行方案设计不合理或发行时机选择不恰当等原因而导致出现发行失败或大比例包销的风险。公司承销的债券发行人亦可能由于各种原因产生违约,导致投资者损失,从而可能使公司面临诉讼、声誉受损等风险。  
在投资银行业务中,可能因客户欺诈、其他机构欺诈或不当行为、公司个别员工未勤勉尽责、不当行为甚至违法违规等相关项目出现信息披露问题或工作不到位甚至违法违规的情况,使公司及相关人员被监管机构或其他有权部门立案调查,采取监管及自律措施甚至行政处罚等处罚,可能给公司带来声誉损害、业务资格限制和财务损失。在其中的IPO业务过程中,如果公司出具的文件有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,给投资者造成损失的,将先行赔偿投资者损失。虽然公司投资银行业务建立了较完备的规章制度和工作指引,并致力加强员工培训和管理,但仍可能存在因尽职调查不够充分、员工道德风险等问题,存在先行赔偿投资者损失的风险。  
(四)信用业务风险  
公司信用业务主要是融资融券业务、股票质押式回购交易业务及约定购回式证券交易业务等中观业务,其中融资融券业务收入为公司信用业务收入的最主要组成部分,公司信用业务规模快速增长,2018年1-6月、2017年、2016年和2015年信用业务收入分别为10,079.21万元、16,356.42万元、13,854.39万元、14,064.36万元。对营业收入的贡献度分别达到20.29%、15.33%、10.51%和8.43%。本公司证券信用业务主要集中在信用风险、利率风险以及流动性不足和无法满足客户需求所造成的业务损失或客户流失等风险。  
在信用业务开展过程中,客户由于维持担保比例或履约保障比例低于警戒线且未能追加担保物,不能按期支付利息,到期不偿还融入资金,市场交易出现极端情况等原因,信用交易客户未能履行合同约定,可能会导致本公司出现资金损失。此外,客户信用账户若被司法冻结,本公司也可能面临无法及时收回债权的风险,公司对客户信用账户强行平仓可能引致的纠纷纠纷风险,也可能使公司遭受相应损失。公司信用业务收入主要来自利息净收入。在我国加速推进利率市场化及市场竞争日趋激烈的背景下,利差可能逐步收窄,公司信用业务存在利润水平下降的风险。公司证券信用交易业务规模不断扩大带来持续的资金需求,若公司不能及时筹集相应的资金,将可能带来流动性风险。  
(五)资产管理业务风险  
本公司资产管理业务起步较晚,但发展迅速,正在逐步成长为公司的利润增长点。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,本公司资产管理业务收入分别为4,405.85万元、10,586.41万元、10,997.26万元和12,468.83万元,占本公司营业收入的比重分别为8.87%、9.92%、8.34%和1.48%。公司资产管理业务的风险主要包括资产增值产品的投资风险和巨额赎回的流动性风险。本公司为客户设计的投资组合方案可能会由于投资决策失误、市场波动等原因无法达到业绩基准,影响客户对公司资产管理业务的认可程度,从而导致本公司资产管理规模的降低,进而影响公司的收益。本公司资产管理产品还面临来自其他证券公司资产管理产品以及基金公司、保险公司、信托公司等,近年来基金公司类似产品的激烈竞争,若公司不能在产品设计、市场推广、投资服务、客户服务等方面保持竞争优势,则可能影响公司资产管理业务的进一步拓展。如果资产管理产品在开放期出现投资者大额或巨额赎回的情况,致使资产管理产品没有足够的现金应对投资者赎回的要求,则资产管理产品可能发生流动性风险,也会导致公司声誉损失及客户流失的风险。

及《投资者管理细则》要求的投资者于2018年12月11日(T-5)12:00前在证券业协会完成网下投资者注册,已办理深交所网下发行电子平台数字证书,并与深交所签订网下发行电子平台使用协议,成为深交所网下发行电子平台的用户并经过中国证券深圳分公司完成配售对象的证券账户、银行帐户开户工作后方可参与初步询价。  
2.本次初步询价时间为2018年12月12日(T-4)的9:30-15:00。在上述时间内,符合条件的网下投资者可通过深交所网下发行电子平台为其所管理的配售对象填写报价、拟申购数量等信息,相关信息一经提交,不得擅自撤回,因特殊原因需调整报价的,应当在网下发行电子平台填写真实原因。  
3.网下投资者及其管理的配售对象报价应当包含每股价格和该价格对应的拟申购股数,且只能有一个报价,其中非个人投资者应当以机构为单位进行报价。  
综合考虑本次初步询价阶段网下初始发行数量及招商证券对发行人的估值情况,保荐机构(主承销商)将网下投资者指定的配售对象最低拟申购数量设定为600万股,拟申购数量最小变动单位设定为10万股,网下投资者每个配售对象的拟申购数量不得超过600万股的部分必须为10万股的整数倍;每个配售对象的拟申购数量不得超过1,200万股。配售对象报价的最小单位为0.01元。  
4.网下投资者申报的以下情形将被视为无效:  
(1)网下投资者未在2018年12月11日(T-5)12:00前在证券业协会完成网下投资者注册的,或未通过中国结算深圳分公司完成配售对象的证券账户、银行开户信息工作的;  
(2)配售对象名称、证券账户、银行收付账户/账号等申报信息与注册信息不一致的;该信息不一致的配售对象的报价部分为无效报价;  
(3)配售对象的拟申购数量超过1,200万股以上的部分为无效申报;  
(4)配售对象拟申购数量不足600万股的最低数量要求;或者拟申购数量不符合10万股的整数倍,则该配售对象的申报无效;  
(5)经审查不符合本公告二、投资者参与网下询价的相关安排”中要求的;  
(6)保荐机构(主承销商)发现投资者不遵守行业监管要求,超过其相应资产规模或资金规模申购的,则该配售对象的申购无效;  
(7)被证券业协会列入黑名单的网下投资者;  
5.投资者在其管理的配售对象的托管席位号系办理股份登记的重要信息,托管席位号错误将导致无法办理股份登记或股份登记有误,请与初步询价的网下投资者正确填写其托管席位号,如发现填报有误请及时与保荐机构(主承销商)联系。  
四、确定有效报价投资者和发行价格  
发行人和保荐机构(主承销商)根据初步询价结果,对所有参与初步询价的配售对象的报价按照申购价格由高到低、同一申购价格按照申购对象的申购数量由多至少、同一申购价格同一申购数量按照申购时间由晚到早的顺序排序,剔除最高报价部分配售对象的报价,剔除申购不得高于申购总数的10%,然后根据剩余报价及拟申购数量协商确定发行价格。当最高申购价格与确定的发行价格相同时,对该价格的申购可不再剔除,剔除比例可低于10%。剔除部分不得参与网下申购。  
在剔除最高部分报价后,发行人和保荐机构(主承销商)考虑拟余报价及拟申购数量,所处行业、市场情况,同行业上市公司估值水平、募集资金需求及承销风险等因素,协商确定发行价格,最终发行数量、有效报价投资者及有效拟申购数量。有效报价投资者(机构法人或个人)的数量不少于10家。有效报价投资者的认定按以下方式确定:  
(1)当报价不低于发行价格的网下投资者少于10家时,中止发行;  
(2)当报价不低于发行价格的网下投资者少于10家时,剔除最高报价部分后申购价格不低于发行价格的网下投资者即为有效报价投资者。有效报价投资者申购价格不低于发行价格的拟申购数量为有效拟申购数量。  
五、股权转让安排  
本次公开发行股票27,000万股,全部为公开发行新股,公司股东不进行公开发售股份。本次公开发行后的流通股股份占公司股份总数的比例为10.00%。  
六、网下网上申购  
1.网下申购  
本次网下申购的时间为2018年12月18日(T日)的9:30-15:00。《发行公告》中公布的全部有效报价投资者必须参与网下申购。在参与网下申购时,网下投资者必须在网下发行电子平台为其管理的有效的配售对象录入申购单信息。申购单中申购价格为确定的发行价格,申购数量须不超过《发行公告》中规定的申购阶段网下初始发行数量,即申购数量须为:  
(1)当某一配售对象的有效拟申购数量小于或等于申购阶段网下初始发行数量时,其中申购数量为投资者有效拟申购数量;  
(2)当某一配售对象的有效拟申购数量大于申购阶段网下初始发行数量时,其中申购数量为申购阶段网下初始发行数量。  
七、网上申购  
本次网上申购的时间为2018年12月18日(T日)的9:30-15:00。《发行公告》中公布的全部有效报价投资者必须参与网下申购。在参与网下申购时,网下投资者必须通过深交所交易系统履行。投资者持有1万元以上(含1万元)深交所非限售A股股份所交易的,可在2018年12月18日(T日)参与本次发

行的网上申购,每5,000元市值可申购一个申购单位,不足5,000元的部分不计入申购额度。每一个申购单位为500股,申购数量应当为500股或其整数倍,但申购上限不得超过本次网下初始发行股数的千分之一,具体网上发行数量将在《发行公告》中披露。投资者持有的市值按其2018年12月14日(含T-2日)前20个交易日日均持有市值计算,可同时进行2018年12月18日(T日)申购多次申购的相关规定。  
网上投资者应当自主表达申购意向,不得全权委托证券公司的代进行新股申购。  
网上投资者申购日(T日)申购无需缴纳申购款,T+2日根据中签结果缴纳认购款。  
参与本次初步询价的配售对象不得再参与网上发行,若配售对象同时参与网下询价和网上申购的,网上申购为无效申购。  
七、本次发行回拨机制  
本次发行网上申购于2018年12月18日(T日)15:00同时截止。申购结束后,发行人和保荐机构(主承销商)将根据网上申购情况于2018年12月18日(T日)决定是否启动回拨机制,对网下、网上发行的规模进行调节。回拨机制的启动将根据网上投资者初步有效申购数量确定:  
网上投资者初步有效申购倍数=网上有效申购数量/回拨前网上发行数量。  
有关回拨机制的具体安排如下:  
(1)网上发行获得足额申购的情况下,若网上投资者初步有效申购倍数为50倍以上但低于100倍(含)的,应从网上向网下回拨,回拨比例为本次公开发行股票数量的20%;网上投资者初步有效申购倍数为100倍以上的,回拨比例为本次公开发行股票数量的40%;网下投资者初步有效申购倍数超过150倍的,回拨后网下发行比例不超过本次公开发行总股数的10%;  
(2)若网上申购不足,可以回拨给网下投资者,向网下回拨后,有效报价投资者仍未能足额申购的情况下,则中止发行;  
(3)在网下发行未获得足额申购的情况下,不足部分不向上回拨,中止发行。  
(4)网上、网下均获得足额申购的情况下,网上投资者初步有效申购倍数未超过50倍的,将不启动回拨机制。  
5. 在发生回拨的情况下,发行人和保荐机构(主承销商)将及时启动回拨机制,并于2018年12月19日(T+1日)在《华林证券股份有限公司首次公开发行股票网上中签率公告》中披露。  
八、网下配售原则  
发行人和保荐机构(主承销商)在完成双向回拨机制后,将根据以下原则对网下投资者进行配售:  
1.招商证券及发行人将对提供有效报价的网下投资者是否符合招商证券及发行人确定的网下投资者标准进行审核,不符合配售投资者条件的,将被剔除,不能参与网下配售;  
2.保荐机构(主承销商)将提供有效报价并参加网下申购的符合配售投资者条件的网下投资者分为以下三类:  
(1)通过公开募集方式设立的证券投资基金(以下简称“公募基金”),依据《基本养老保险基金投资管理办法》设立的基本养老保险基金(以下简称“养老金”)和社保基金投资管理人所管理的社会保障基金(以下简称“社保基金”)为A类投资者;  
(2)根据《企业年金基金管理办法》设立的企业年金基金和符合《保险资金运用管理暂行办法》等相关规定的保险基金(以下简称“年金保险基金”)为B类投资者;  
(3)其他投资者为C类投资者;  
3.若网上申购总量大于本次网下最终发行数量(双向回拨之后),发行人和保荐机构(主承销商)将根据以下原则进行配售:  
(1)同类投资者的配售比例应当相同;  
(2)A类投资者的配售比例不低于B类投资者,B类投资者的配售比例不低于C类投资者;  
(3)不低于本次网下发行数量的50%、20%分别优先向A类、B类配售;若A类或B类的有效申购不足优先配售数量的,发行人和保荐机构(主承销商)将向申购数量不足优先配售数量的A类或B类全额配售,然后向C类配售剩余部分;  
(4)当由于向B类投资者优先配售不低于本次网下发行数量的20%而使得B类投资者的配售比例高于A类投资者,B类投资者优先配售份额将相应调整使得A类投资者的配售比例不低于B类投资者;  
4.若网下有效申购总量等于本次网下最终发行数量(双向回拨之后),网上申购数量不足,由此产生的后果由投资者自行承担。  
5.若网下有效申购总量小于本次网下最终发行数量(双向回拨之后),中止发行;  
6.若网下有效申购总量小于本次初步询价阶段网下初始发行数量,中止发行;  
7.零股的处理原则  
在实施配售过程中,每个配售对象的配售数量调整后精确到1股,产生的零股统一分配给A类投资者中申购数量最大的配售对象;若配售对象中没有A类投资者,则产生的零股统一分配给B类投资者中申购数量最大的配售对象;若配售对象中没有B类投资者,则分配给C类投资者中申购数量最大的申购数

据实际为2018年1-3月的数据)、6,999.641亿元、7,381.14亿元和13,791.30亿元,与市场预期交易情况趋势基本保持一致。随着投资者结构日益机构化,投资理念逐步成熟,市场的交易活跃度存在下降的可能,进而可能给本公司证券经纪业务带来不利影响。证券营业部数量和规模的变动也会影响公司经纪业务收入金额的重要因素。截至本报告查阅日期,公司已取得新设经纪业务许可证的证券营业部数量为154家,其中128家为2015年以来新设的轻型营业部,大部分的新设营业部数量低于业务开拓时期。若新设营业部业务开展不稳定,将对本公司经纪业务的盈利带来不利影响。  
2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,公司证券经纪业务代理买卖证券手续费净收入来自广东省内的占公司该项业务收入总额的55.21%、62.41%、64.18%和66.58%。虽然公司近年来优化业务布局,不断扩大省外的营业部数量,但来自广东省内的代理买卖业务收入仍保持较高比重。区域经济发展水平、客户数量和质量等因素对区域经纪业务收入产生较大影响。非现场开户、“一人多户”启动后,客户稳定性可能面临新的变化。因此,如果广东省经济发展状况发生重大不利变化,行业竞争加剧使得优质客户流失,可能对公司业务产生重大不利影响。  
(三)投资银行业务风险  
投资银行业务为本公司的主要业务之一,主要包括股权融资、债权及结构化融资,相关财务顾问等。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年本公司证券银行业务收入分别为13,013.99万元、32,757.02万元、38,493.75万元和46,662.14万元,占本公司营业收入的比例为26.20%、30.69%、29.20%和27.96%。  
投资银行业务受监管政策、发行节奏和二级市场行情的影响较大,业务收入存在一定的不确定性。证券公司在投资银行业务发行及时、客户开发、定价及承销能力等方面面临的挑战日益增加,如果公司没有及时调整业务策略加以应对,可能会对投资银行业务收入产生影响。此外,还存在着由于公司对市场情况的判断出现偏差、对发行方案设计不合理或发行时机选择不恰当等原因而导致出现发行失败或大比例包销的风险。公司承销的债券发行人亦可能由于各种原因产生违约,导致投资者损失,从而可能使公司面临诉讼、声誉受损等风险。  
在投资银行业务中,可能因客户欺诈、其他机构欺诈或不当行为、公司个别员工未勤勉尽责、不当行为甚至违法违规等相关项目出现信息披露问题或工作不到位甚至违法违规的情况,使公司及相关人员被监管机构或其他有权部门立案调查,采取监管及自律措施甚至行政处罚等处罚,可能给公司带来声誉损害、业务资格限制和财务损失。在其中的IPO业务过程中,如果公司出具的文件有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,给投资者造成损失的,将先行赔偿投资者损失。虽然公司投资银行业务建立了较完备的规章制度和工作指引,并致力加强员工培训和管理,但仍可能存在因尽职调查不够充分、员工道德风险等问题,存在先行赔偿投资者损失的风险。  
(四)信用业务风险  
公司信用业务主要是融资融券业务、股票质押式回购交易业务及约定购回式证券交易业务等中观业务,其中融资融券业务收入为公司信用业务收入的最主要组成部分,公司信用业务规模快速增长,2018年1-6月、2017年、2016年和2015年信用业务收入分别为10,079.21万元、16,356.42万元、13,854.39万元、14,064.36万元。对营业收入的贡献度分别达到20.29%、15.33%、10.51%和8.43%。本公司证券信用业务主要集中在信用风险、利率风险以及流动性不足和无法满足客户需求所造成的业务损失或客户流失等风险。  
在信用业务开展过程中,客户由于维持担保比例或履约保障比例低于警戒线且未能追加担保物,不能按期支付利息,到期不偿还融入资金,市场交易出现极端情况等原因,信用交易客户未能履行合同约定,可能会导致本公司出现资金损失。此外,客户信用账户若被司法冻结,本公司也可能面临无法及时收回债权的风险,公司对客户信用账户强行平仓可能引致的纠纷风险,也可能使公司遭受相应损失。公司信用业务收入主要来自利息净收入。在我国加速推进利率市场化及市场竞争日趋激烈的背景下,利差可能逐步收窄,公司信用业务存在利润水平下降的风险。公司证券信用交易业务规模不断扩大带来持续的资金需求,若公司不能及时筹集相应的资金,将可能带来流动性风险。  
(五)资产管理业务风险  
本公司资产管理业务起步较晚,但发展迅速,正在逐步成长为公司的利润增长点。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,本公司资产管理业务收入分别为4,405.85万元、10,586.41万元、10,997.26万元和12,468.83万元,占本公司营业收入的比重分别为8.87%、9.92%、8.34%和1.48%。公司资产管理业务的风险主要包括资产增值产品的投资风险和巨额赎回的流动性风险。本公司为客户设计的投资组合方案可能会由于投资决策失误、市场波动等原因无法达到业绩基准,影响客户对公司资产管理业务的认可程度,从而导致本公司资产管理规模的降低,进而影响公司的收益。本公司资产管理产品还面临来自其他证券公司资产管理产品以及基金公司、保险公司、信托公司等,近年来基金公司类似产品的激烈竞争,若公司不能在产品设计、市场推广、投资服务、客户服务等方面保持竞争优势,则可能影响公司资产管理业务的进一步拓展。如果资产管理产品在开放期出现投资者大额或巨额赎回的情况,致使资产管理产品没有足够的现金应对投资者赎回的要求,则资产管理产品可能发生流动性风险,也会导致公司声誉损失及客户流失的风险。

据实际为2018年1-3月的数据)、6,999.641亿元、7,381.14亿元和13,791.30亿元,与市场预期交易情况趋势基本保持一致。随着投资者结构日益机构化,投资理念逐步成熟,市场的交易活跃度存在下降的可能,进而可能给本公司证券经纪业务带来不利影响。证券营业部数量和规模的变动也会影响公司经纪业务收入金额的重要因素。截至本报告查阅日期,公司已取得新设经纪业务许可证的证券营业部数量为154家,其中128家为2015年以来新设的轻型营业部,大部分的新设营业部数量低于业务开拓时期。若新设营业部业务开展不稳定,将对本公司经纪业务的盈利带来不利影响。  
2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,公司证券经纪业务代理买卖证券手续费净收入来自广东省内的占公司该项业务收入总额的55.21%、62.41%、64.18%和66.58%。虽然公司近年来优化业务布局,不断扩大省外的营业部数量,但来自广东省内的代理买卖业务收入仍保持较高比重。区域经济发展水平、客户数量和质量等因素对区域经纪业务收入产生较大影响。非现场开户、“一人多户”启动后,客户稳定性可能面临新的变化。因此,如果广东省经济发展状况发生重大不利变化,行业竞争加剧使得优质客户流失,可能对公司业务产生重大不利影响。  
(三)投资银行业务风险  
投资银行业务为本公司的主要业务之一,主要包括股权融资、债权及结构化融资,相关财务顾问等。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年本公司证券银行业务收入分别为13,013.99万元、32,757.02万元、38,493.75万元和46,662.14万元,占本公司营业收入的比例为26.20%、30.69%、29.20%和27.96%。  
投资银行业务受监管政策、发行节奏和二级市场行情的影响较大,业务收入存在一定的不确定性。证券公司在投资银行业务发行及时、客户开发、定价及承销能力等方面面临的挑战日益增加,如果公司没有及时调整业务策略加以应对,可能会对投资银行业务收入产生影响。此外,还存在着由于公司对市场情况的判断出现偏差、对发行方案设计不合理或发行时机选择不恰当等原因而导致出现发行失败或大比例包销的风险。公司承销的债券发行人亦可能由于各种原因产生违约,导致投资者损失,从而可能使公司面临诉讼、声誉受损等风险。  
在投资银行业务中,可能因客户欺诈、其他机构欺诈或不当行为、公司个别员工未勤勉尽责、不当行为甚至违法违规等相关项目出现信息披露问题或工作不到位甚至违法违规的情况,使公司及相关人员被监管机构或其他有权部门立案调查,采取监管及自律措施甚至行政处罚等处罚,可能给公司带来声誉损害、业务资格限制和财务损失。在其中的IPO业务过程中,如果公司出具的文件有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,给投资者造成损失的,将先行赔偿投资者损失。虽然公司投资银行业务建立了较完备的规章制度和工作指引,并致力加强员工培训和管理,但仍可能存在因尽职调查不够充分、员工道德风险等问题,存在先行赔偿投资者损失的风险。  
(四)信用业务风险  
公司信用业务主要是融资融券业务、股票质押式回购交易业务及约定购回式证券交易业务等中观业务,其中融资融券业务收入为公司信用业务收入的最主要组成部分,公司信用业务规模快速增长,2018年1-6月、2017年、2016年和2015年信用业务收入分别为10,079.21万元、16,356.42万元、13,854.39万元、14,064.36万元。对营业收入的贡献度分别达到20.29%、15.33%、10.51%和8.43%。本公司证券信用业务主要集中在信用风险、利率风险以及流动性不足和无法满足客户需求所造成的业务损失或客户流失等风险。  
在信用业务开展过程中,客户由于维持担保比例或履约保障比例低于警戒线且未能追加担保物,不能按期支付利息,到期不偿还融入资金,市场交易出现极端情况等原因,信用交易客户未能履行合同约定,可能会导致本公司出现资金损失。此外,客户信用账户若被司法冻结,本公司也可能面临无法及时收回债权的风险,公司对客户信用账户强行平仓可能引致的纠纷风险,也可能使公司遭受相应损失。公司信用业务收入主要来自利息净收入。在我国加速推进利率市场化及市场竞争日趋激烈的背景下,利差可能逐步收窄,公司信用业务存在利润水平下降的风险。公司证券信用交易业务规模不断扩大带来持续的资金需求,若公司不能及时筹集相应的资金,将可能带来流动性风险。  
(五)资产管理业务风险  
本公司资产管理业务起步较晚,但发展迅速,正在逐步成长为公司的利润增长点。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,本公司资产管理业务收入分别为4,405.85万元、10,586.41万元、10,997.26万元和12,468.83万元,占本公司营业收入的比重分别为8.87%、9.92%、8.34%和1.48%。公司资产管理业务的风险主要包括资产增值产品的投资风险和巨额赎回的流动性风险。本公司为客户设计的投资组合方案可能会由于投资决策失误、市场波动等原因无法达到业绩基准,影响客户对公司资产管理业务的认可程度,从而导致本公司资产管理规模的降低,进而影响公司的收益。本公司资产管理产品还面临来自其他证券公司资产管理产品以及基金公司、保险公司、信托公司等,近年来基金公司类似产品的激烈竞争,若公司不能在产品设计、市场推广、投资服务、客户服务等方面保持竞争优势,则可能影响公司资产管理业务的进一步拓展。如果资产管理产品在开放期出现投资者大额或巨额赎回的情况,致使资产管理产品没有足够的现金应对投资者赎回的要求,则资产管理产品可能发生流动性风险,也会导致公司声誉损失及客户流失的风险。

据实际为2018年1-3月的数据)、6,999.641亿元、7,381.14亿元和13,791.30亿元,与市场预期交易情况趋势基本保持一致。随着投资者结构日益机构化,投资理念逐步成熟,市场的交易活跃度存在下降的可能,进而可能给本公司证券经纪业务带来不利影响。证券营业部数量和规模的变动也会影响公司经纪业务收入金额的重要因素。截至本报告查阅日期,公司已取得新设经纪业务许可证的证券营业部数量为154家,其中128家为2015年以来新设的轻型营业部,大部分的新设营业部数量低于业务开拓时期。若新设营业部业务开展不稳定,将对本公司经纪业务的盈利带来不利影响。  
2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,公司证券经纪业务代理买卖证券手续费净收入来自广东省内的占公司该项业务收入总额的55.21%、62.41%、64.18%和66.58%。虽然公司近年来优化业务布局,不断扩大省外的营业部数量,但来自广东省内的代理买卖业务收入仍保持较高比重。区域经济发展水平、客户数量和质量等因素对区域经纪业务收入产生较大影响。非现场开户、“一人多户”启动后,客户稳定性可能面临新的变化。因此,如果广东省经济发展状况发生重大不利变化,行业竞争加剧使得优质客户流失,可能对公司业务产生重大不利影响。  
(三)投资银行业务风险  
投资银行业务为本公司的主要业务之一,主要包括股权融资、债权及结构化融资,相关财务顾问等。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年本公司证券银行业务收入分别为13,013.99万元、32,757.02万元、38,493.75万元和46,662.14万元,占本公司营业收入的比例为26.20%、30.69%、29.20%和27.96%。  
投资银行业务受监管政策、发行节奏和二级市场行情的影响较大,业务收入存在一定的不确定性。证券公司在投资银行业务发行及时、客户开发、定价及承销能力等方面面临的挑战日益增加,如果公司没有及时调整业务策略加以应对,可能会对投资银行业务收入产生影响。此外,还存在着由于公司对市场情况的判断出现偏差、对发行方案设计不合理或发行时机选择不恰当等原因而导致出现发行失败或大比例包销的风险。公司承销的债券发行人亦可能由于各种原因产生违约,导致投资者损失,从而可能使公司面临诉讼、声誉受损等风险。  
在投资银行业务中,可能因客户欺诈、其他机构欺诈或不当行为、公司个别员工未勤勉尽责、不当行为甚至违法违规等相关项目出现信息披露问题或工作不到位甚至违法违规的情况,使公司及相关人员被监管机构或其他有权部门立案调查,采取监管及自律措施甚至行政处罚等处罚,可能给公司带来声誉损害、业务资格限制和财务损失。在其中的IPO业务过程中,如果公司出具的文件有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,给投资者造成损失的,将先行赔偿投资者损失。虽然公司投资银行业务建立了较完备的规章制度和工作指引,并致力加强员工培训和管理,但仍可能存在因尽职调查不够充分、员工道德风险等问题,存在先行赔偿投资者损失的风险。  
(四)信用业务风险  
公司信用业务主要是融资融券业务、股票质押式回购交易业务及约定购回式证券交易业务等中观业务,其中融资融券业务收入为公司信用业务收入的最主要组成部分,公司信用业务规模快速增长,2018年1-6月、2017年、2016年和2015年信用业务收入分别为10,079.21万元、16,356.42万元、13,854.39万元、14,064.36万元。对营业收入的贡献度分别达到20.29%、15.33%、10.51%和8.43%。本公司证券信用业务主要集中在信用风险、利率风险以及流动性不足和无法满足客户需求所造成的业务损失或客户流失等风险。  
在信用业务开展过程中,客户由于维持担保比例或履约保障比例低于警戒线且未能追加担保物,不能按期支付利息,到期不偿还融入资金,市场交易出现极端情况等原因,信用交易客户未能履行合同约定,可能会导致本公司出现资金损失。此外,客户信用账户若被司法冻结,本公司也可能面临无法及时收回债权的风险,公司对客户信用账户强行平仓可能引致的纠纷风险,也可能使公司遭受相应损失。公司信用业务收入主要来自利息净收入。在我国加速推进利率市场化及市场竞争日趋激烈的背景下,利差可能逐步收窄,公司信用业务存在利润水平下降的风险。公司证券信用交易业务规模不断扩大带来持续的资金需求,若公司不能及时筹集相应的资金,将可能带来流动性风险。  
(五)资产管理业务风险  
本公司资产管理业务起步较晚,但发展迅速,正在逐步成长为公司的利润增长点。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,本公司资产管理业务收入分别为4,405.85万元、10,586.41万元、10,997.26万元和12,468.83万元,占本公司营业收入的比重分别为8.87%、9.92%、8.34%和1.48%。公司资产管理业务的风险主要包括资产增值产品的投资风险和巨额赎回的流动性风险。本公司为客户设计的投资组合方案可能会由于投资决策失误、市场波动等原因无法达到业绩基准,影响客户对公司资产管理业务的认可程度,从而导致本公司资产管理规模的降低,进而影响公司的收益。本公司资产管理产品还面临来自其他证券公司资产管理产品以及基金公司、保险公司、信托公司等,近年来基金公司类似产品的激烈竞争,若公司不能在产品设计、市场推广、投资服务、客户服务等方面保持竞争优势,则可能影响公司资产管理业务的进一步拓展。如果资产管理产品在开放期出现投资者大额或巨额赎回的情况,致使资产管理产品没有足够的现金应对投资者赎回的要求,则资产管理产品可能发生流动性风险,也会导致公司声誉损失及客户流失的风险。

据实际为2018年1-3月的数据)、6,999.641亿元、7,381.14亿元和13,791.30亿元,与市场预期交易情况趋势基本保持一致。随着投资者结构日益机构化,投资理念逐步成熟,市场的交易活跃度存在下降的可能,进而可能给本公司证券经纪业务带来不利影响。证券营业部数量和规模的变动也会影响公司经纪业务收入金额的重要因素。截至本报告查阅日期,公司已取得新设经纪业务许可证的证券营业部数量为154家,其中128家为2015年以来新设的轻型营业部,大部分的新设营业部数量低于业务开拓时期。若新设营业部业务开展不稳定,将对本公司经纪业务的盈利带来不利影响。  
2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,公司证券经纪业务代理买卖证券手续费净收入来自广东省内的占公司该项业务收入总额的55.21%、62.41%、64.18%和66.58%。虽然公司近年来优化业务布局,不断扩大省外的营业部数量,但来自广东省内的代理买卖业务收入仍保持较高比重。区域经济发展水平、客户数量和质量等因素对区域经纪业务收入产生较大影响。非现场开户、“一人多户”启动后,客户稳定性可能面临新的变化。因此,如果广东省经济发展状况发生重大不利变化,行业竞争加剧使得优质客户流失,可能对公司业务产生重大不利影响。  
(三)投资银行业务风险  
投资银行业务为本公司的主要业务之一,主要包括股权融资、债权及结构化融资,相关财务顾问等。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年本公司证券银行业务收入分别为13,013.99万元、32,757.02万元、38,493.75万元和46,662.14万元,占本公司营业收入的比例为26.20%、30.69%、29.20%和27.96%。  
投资银行业务受监管政策、发行节奏和二级市场行情的影响较大,业务收入存在一定的不确定性。证券公司在投资银行业务发行及时、客户开发、定价及承销能力等方面面临的挑战日益增加,如果公司没有及时调整业务策略加以应对,可能会对投资银行业务收入产生影响。此外,还存在着由于公司对市场情况的判断出现偏差、对发行方案设计不合理或发行时机选择不恰当等原因而导致出现发行失败或大比例包销的风险。公司承销的债券发行人亦可能由于各种原因产生违约,导致投资者损失,从而可能使公司面临诉讼、声誉受损等风险。  
在投资银行业务中,可能因客户欺诈、其他机构欺诈或不当行为、公司个别员工未勤勉尽责、不当行为甚至违法违规等相关项目出现信息披露问题或工作不到位甚至违法违规的情况,使公司及相关人员被监管机构或其他有权部门立案调查,采取监管及自律措施甚至行政处罚等处罚,可能给公司带来声誉损害、业务资格限制和财务损失。在其中的IPO业务过程中,如果公司出具的文件有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,给投资者造成损失的,将先行赔偿投资者损失。虽然公司投资银行业务建立了较完备的规章制度和工作指引,并致力加强员工培训和管理,但仍可能存在因尽职调查不够充分、员工道德风险等问题,存在先行赔偿投资者损失的风险。  
(四)信用业务风险  
公司信用业务主要是融资融券业务、股票质押式回购交易业务及约定购回式证券交易业务等中观业务,其中融资融券业务收入为公司信用业务收入的最主要组成部分,公司信用业务规模快速增长,2018年1-6月、2017年、2016年和2015年信用业务收入分别为10,079.21万元、16,356.42万元、13,854.39万元、14,064.36万元。对营业收入的贡献度分别达到20.29%、15.33%、10.51%和8.43%。本公司证券信用业务主要集中在信用风险、利率风险以及流动性不足和无法满足客户需求所造成的业务损失或客户流失等风险。  
在信用业务开展过程中,客户由于维持担保比例或履约保障比例低于警戒线且未能追加担保物,不能按期支付利息,到期不偿还融入资金,市场交易出现极端情况等原因,信用交易客户未能履行合同约定,可能会导致本公司出现资金损失。此外,客户信用账户若被司法冻结,本公司也可能面临无法及时收回债权的风险,公司对客户信用账户强行平仓可能引致的纠纷风险,也可能使公司遭受相应损失。公司信用业务收入主要来自利息净收入。在我国加速推进利率市场化及市场竞争日趋激烈的背景下,利差可能逐步收窄,公司信用业务存在利润水平下降的风险。公司证券信用交易业务规模不断扩大带来持续的资金需求,若公司不能及时筹集相应的资金,将可能带来流动性风险。  
(五)资产管理业务风险  
本公司资产管理业务起步较晚,但发展迅速,正在逐步成长为公司的利润增长点。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,本公司资产管理业务收入分别为4,405.85万元、10,586.41万元、10,997.26万元和12,468.83万元,占本公司营业收入的比重分别为8.87%、9.92%、8.34%和1.48%。公司资产管理业务的风险主要包括资产增值产品的投资风险和巨额赎回的流动性风险。本公司为客户设计的投资组合方案可能会由于投资决策失误、市场波动等原因无法达到业绩基准,影响客户对公司资产管理业务的认可程度,从而导致本公司资产管理规模的降低,进而影响公司的收益。本公司资产管理产品还面临来自其他证券公司资产管理产品以及基金公司、保险公司、信托公司等,近年来基金公司类似产品的激烈竞争,若公司不能在产品设计、市场推广、投资服务、客户服务等方面保持竞争优势,则可能影响公司资产管理业务的进一步拓展。如果资产管理产品在开放期出现投资者大额或巨额赎回的情况,致使资产管理产品没有足够的现金应对投资者赎回的要求,则资产管理产品可能发生流动性风险,也会导致公司声誉损失及客户流失的风险。

据实际为2018年1-3月的数据)、6,999.641亿元、7,381.14亿元和13,791.30亿元,与市场预期交易情况趋势基本保持一致。随着投资者结构日益机构化,投资理念逐步成熟,市场的交易活跃度存在下降的可能,进而可能给本公司证券经纪业务带来不利影响。证券营业部数量和规模的变动也会影响公司经纪业务收入金额的重要因素。截至本报告查阅日期,公司已取得新设经纪业务许可证的证券营业部数量为154家,其中128家为2015年以来新设的轻型营业部,大部分的新设营业部数量低于业务开拓时期。若新设营业部业务开展不稳定,将对本公司经纪业务的盈利带来不利影响。  
2018年1-6月、2017年、2016年和2015年,公司证券经纪业务代理买卖证券手续费净收入来自广东省内的占公司该项业务收入总额的55.21%、62.41%、64.18%和66.58%。虽然公司近年来优化业务布局,不断扩大省外的营业部数量,但来自广东省内的代理买卖业务收入仍保持较高比重。区域经济发展水平、客户数量和质量等因素对区域经纪业务收入产生较大影响。非现场开户、“一人多户”启动后,客户稳定性可能面临新的变化。因此,如果广东省经济发展状况发生重大不利变化,行业竞争加剧使得优质客户流失,可能对公司业务产生重大不利影响。  
(三)投资银行业务风险  
投资银行业务为本公司的主要业务之一,主要包括股权融资、债权及结构化融资,相关财务顾问等。2018年1-6月、2017年、2016年和2015年本公司证券银行业务收入分别为13,013.99万元、32,757.02万元、38,493.75万元和46,662.14万元,占本公司营业收入的比例为26.20%、30.69%、29.20%和27.96%。  
投资银行业务受监管政策、发行节奏和二级市场行情的影响较大,业务收入存在一定的不确定性。证券公司在投资银行业务发行及时、客户开发、定价及承销能力等方面面临的挑战日益增加,如果公司没有及时调整业务策略加以应对,