

美康生物与疫情赛跑 完成两款新型冠状病毒检测产品研制

■本报记者 吴奕萱

2月3日,美康生物发布公告称,其于近日完成了两款新型冠状病毒检测产品的研制,分别为新型冠状病毒核酸检测试剂盒以及新型冠状病毒蛋白快速检测试剂盒。据公司相关负责人介绍:“前者可实现对2019-nCoV新型冠状病毒RNA的检测,最快2小时可出检测结果;后者主要用于医疗机构对新型冠状病毒的初步快速筛查,最快10分钟可出结果。上述产品临床验证的结果符合相关检测标准,公司正争取产品早日上市,参与抗击疫情。”



王研行制图

产品尚处临床验证阶段

自1月10日武汉新型冠状病毒基因组序列被首次破译并对外公布以来,国内众多IVD厂商迅速组织开展新型冠状病毒检测试剂的研发工作。美康生物作为浙江省首批基因检测技术应用示范中心之一,迅速响应。

美康生物相关负责人表示:“得到消息后,公司相关部门员工立即停止休假,集中力量组建两个项目团队,同步进行新型冠状病毒核酸检测和蛋白快速检测两款试剂盒产品研发、生产工作。”

通过项目团队近半个月的努力,尤其是春节以来的连续奋战,针对两款试剂盒进行了配方的筛选和优化,成功建

立了检测体系。

据介绍,本次开发的新型冠状病毒核酸检测试剂盒采用实时荧光定量PCR技术,以2019-nCoV新型冠状病毒的高度特异性序列为靶区域,设计特异性引物和TaqMan荧光探针,通过多重荧光PCR扩增,实现对2019-nCoV新型冠状病毒RNA的检测。

另一款用于新型冠状病毒蛋白快速检测的试剂盒采用胶体金免疫层析法,不要任何检测设备,具备快速、便捷、高效检测的特点,适用于新型冠状病毒的快速筛查。

但公告显示,上述产品尚处于公司临床验证阶段,临床验证的结果符合相关检测标准,公司将提交样品及相关资料向国家药品监督管理局进行注册申请,能否取得医疗器械注册证书及取得注册证书的时间具有不确定性。

“公司将按照国家药监局针对新型冠状病毒试剂盒快速审批通道的规定,撰写、整理并提交相关注册样品和资料,注册流程同步进行,同步审批。”前述公司相关负责人称:“产品一旦上市,可以满足各级医疗机构的需求。目前,我们正积极努力,争取产品早日上市,参与抗击疫情。”

在2019-nCoV诊断服务方面,美康生物子公司新余美康盛德医学检验实验室有限公司PCR实验室参与新型冠状病毒感染的肺炎临床标本检测工作,公司其他检验所将根据当地卫健委的通知要求,做好接收新型冠状病毒相关检测准备工作。

保障各地检验工作开展

美康生物相关负责人表示:“自疫

情爆发以来,公司的工程师团队也一直奔走于各大医院,以保障各地检验工作的顺利开展,希望为疫情防控奉献自己的一份力量。”

1月26日,兰州地区医院生化设备故障停机,在下雪交通中断的情况下,美康生物工程师冒险开车进山维修设备保障了医院检验科日常工作的开展。

衢州市人民医院浮石院区被指定为当地新型冠状病毒指定收治医院,需要紧急装机之时,美康生物工程师们奋战24小时,完成了平时需要1周才能完成的订单、出库、装运、安装、调试、验收的全部工作,从而保证了第二天医院隔离病区检验科工作的正常开展。

1月27日至1月29日,美康生物技术部工程师第一时间连续处理了盐亭中医院、安县人民医院、长宁县中医院和长宁县人民医院生化仪器维修。

2月1日,江西抚州第一人民医院急缺新型冠状病毒检测试剂盒及保存液试剂,美康生物技术部工程师第一时间打“飞的”从宁波赶往江西,再带货前往抚州,只为能早一点让医院用上试剂,让焦急等待的疑似病例可以提早确诊、提早治疗。同时,公司还向抚州市卫健委捐赠了全自动血细胞分析仪等检验设备,用于医院抗击疫情。

聚焦线上教育

教育部连发两文呼吁网上教学 在线教育行业加速整合利好头部企业

■本报记者 李春莲

2月3日,A股迎来了鼠年首个交易日,在线教育概念股逆市走强。截至昨日收盘,方直科技、世纪天鸿涨停,昆仑万维、全通教育涨幅超5%。

其中,方直科技在此之前曾表示,将全力支持各地教育部门部署“停课不停学”的工作,提供同步线上学习方案。

教育部呼吁“停课不停学”

受新型冠状病毒感染的肺炎疫情影响,教育部要求学校延期开学,但同时号召“停课不停学”。

1月27日晚,教育部发布《关于2020年春季学期延期开学的通知》,要求部属各高等学校、地方所属院校、中小学校和幼儿园等学校适当推迟春季学期开学时间。

此外,多地发布通知暂停线下培训活动,并鼓励尽可能利用互联网和信息化教育资源为学生提供学习支持。

截至目前,北京、重庆、天津、河南、黑龙江、山东、山西、浙江等十余省市教育部门发布通知称,暂停当地校外培训机构线下培训服务,呼吁家长和学生不参加各类社会机构组织的校外培训、研学旅行等聚集性活动。

仅隔了两天,1月29日,教育部再次发文称,利用网络平台“停课不停学”,各网络视听平台通过优势技术赋能在线教育。针对延期开学,教育部正在统筹整合国家、有关地方和学校相关教学资源,提供丰富多样、可供选择、覆盖各地的优质网上教学资源,全力保障教师们在网上教、孩子们在网上学。

线下培训需求被抑制,在线教育或迎来发展良机。

据记者粗略统计,新东方、好未来、跟谁学、猿辅导、网易有道等在线教育头部企业都提供了免费课程。

“疫情形势下,有道精品课的线上上课的人数有明显的增加,这主要是因为有道精品课响应国家号召停课不停学,所以面向全国中小学免费赠

送学习课程。”网易有道副总裁刘磊向《证券日报》记者表示,目前上课的用户数据我们主要是根据报名人数来的。其中,第一批赠课的是湖北的孩子,然后是面向全国的孩子。湖北赠课活动于1月30日截止,最终有7.7万湖北用户申领,发放免费课程19万份;全国赠课活动正在进行中,截至2月1日,报名课程的全国人数达47万。

在线教育模式加速普及

“共克时艰,在线教育接棒线下。”兴业证券研究报告指出,疫情为在线教育扩大市场影响力提供有利契机,线下龙头培训机构准备充足将继续抢占市场份额。

在此基础上,线下机构也纷纷计划开设线上课程,在线教育在全国的渗透率有望进一步提高。

西部证券分析师李艳丽也认为,疫情之下,“宅经济”受益。在线教育纷纷跑步进场,提供免费的网络课程,

助力“停课不停学”。此次疫情为在线教育的拉新提供了一个重要契机,但留存成本不断增加,甚至在暑假和寒假这样的关键期,开启营销大战,但与此同时,在线教育企业仍存在较为严重的同质化竞争,实现盈利的仍是少数。

值得一提的是,去年以来,在线教育行业竞争加剧,不少企业为了获客,营销成本不断增加,甚至在暑假和寒假这样的关键期,开启营销大战,但与此同时,在线教育企业仍存在较为严重的同质化竞争,实现盈利的仍是少数。

“可以预计的是,选择线上教育培训的会增多,但不可能井喷。”21世纪教育研究院副院长熊丙奇向《证券日报》记者表示,在教育部门、学校推出在线教育之后,如何给学生提供差异化选择,假如在线教育培训机构提供的教学内容,在教育部门和学校的在线教育平台上都有,那么,学生、家长也就不会再选择在线教育培训。这其实给在线教育培训机构提出更大的挑战,之前很多在线教育机构把很多精力用于营销,并不注重在线课程的质量。

湖南多家公司免费开放课程 “云课堂”保障停课不停学

■本报记者 何文英

为阻断新型冠状病毒感染的肺炎疫情影响,日前教育部宣布2020年春季学期延期开学,目前全国31省、市、自治区已明确延迟开学时间。同时,教育部相关负责人明确表示,正在统筹整合国家、有关地方和学校相关教学资源搭建“云课堂”,保障停课不停学。

《证券日报》记者了解到,湖南多家教育类上市公司积极响应教育部“停课不停学”的号召,免费开放在线课程,助力“云课堂”的搭建,保障学生在家学习质量。

《证券日报》记者从拓维信息了解到,公司区域在线学习中心已联合华为云WeLink,为全国区域教育主管部门和中小学校,提供本地化的线上教学服

务和全国名校优质课程资源,帮助全国中小学校保持正常教学进度,助力疫情防控阻击战。

据拓维信息董秘龙麒介绍,截止目前,湖北、广东、四川、浙江、湖南、山东、云南等全国多省份近1万所中小学、200多万中小学生通过拓维区域在线学习中心平台“在家上课”。

“教育管理者、老师可通过华为云WeLink实现方便快捷的协同办公,老师可通过学习中心用一台电脑或手机轻松开启在线教学、布置作业、答疑辅导、与学生实现互动,学生还可享受平台免费开放的全国名校优质课程资源,实现个性化学习。”龙麒对《证券日报》记者说。

龙麒表示,此次与华为云WeLink合作,实现了在线协同办公场景与在线教育场景的融合创新,是在非常时期

“互联网+教育”领域的成果展现,也将进一步促进传统教育行业向在线教育的转型。

《证券日报》记者从中南传媒了解到,为帮助广大初中生居家安心学习、备考,公司面向全国免费赠送《初中核心素养音频课》。该课程包括历史、地理、道德与法治、生物四科,课程开发以课程标准为依据,内容覆盖初中学习阶段全部重、难知识点,适合全国初中生预习、复习和中考备考。

据中南传媒相关负责人介绍,郑州七中高三年级依托天闻数媒智慧课堂平台,借助平板交互式教学,制定了详细具体的假期学生学习指导方案以及监控措施。

“天闻数媒的核心产品校比邻APP中的一些精品教育资源也免费向

全国中小生开放,全学段、多角度满足中小学生在居家即能学习的需求。”上述负责人对《证券日报》记者说。

致力于职业教育的开元股份也调动旗下多个核心品牌的学习资源,向全国逾百万学员开放免费的线上课程,合计近280门课程,超过40万分钟,包括:财经(会计考证、实操)、设计课程、学历辅导、职业资格培训等类别丰富的学习内容。

开元股份董事长江勇在接受《证券日报》记者采访时表示:“越是严峻的形势,越是需要社会各界级共克时艰。在疫情肆虐的非常时期,教育类上市公司应充分发挥‘教育+互联网’的优势,为学生营造高效且安全的学习环境,为抗击疫情作出一份贡献。”

科创板将迎“绿鞋机制”第一股 华润微电子启动招股

■本报记者 施磊

1月31日,华润微电子发布《首次公开发行股票并在科创板上市发行安排及初步询价公告》称,华润微电子和主承销商将通过网下初步询价确定发行价格,网下不再进行累计投标询价。

引人注意的是,华润微电子本次还将引入超额配售选择权,即“绿鞋”机制,这将成为科创板引入“绿鞋机制”的第一股。

在A股主板市场上,迄今仅有4家公司IPO发行时采取了绿鞋机制,分别为邮储银行、农业银行、光大银行、工商银行。此次华润微电子是A股历史上第五次采取绿鞋机制的公司,也开创了科创板IPO引入绿鞋机制的先河。

公告显示,华润微电子股票简称为“华润微”,将于2月4日启动网下投资者路演,2月7日初步询价,2月10日确定发行价格。根据初步询价公告,本次初始发行股票数量为2.92亿股,占发行后总股本的25.00%(超额配售选择

权行使前)。华润微电子授予主承销商不超过初始发行规模15%的超额配售选择权,若超额配售选择权全额行使,则发行总股数将扩大至3.37亿股,约占发行后总股本27.71%(超额配售选择权全额行使后)。本次发行后公司总股本为11.71亿股(超额配售选择权行使前),若绿鞋全额行使,则发行后公司总股本为12.15亿股(超额配售选择权行使后)。

业内人士表示,“绿鞋”机制在一定程度上可以实现维护发行人和投

资者双方利益的制度化安排。其作用主要体现在以下两个方面:若股票上市后发行人股票的市场交易价格低于发行价格,则获授权主承销商可通过超额配售股票募集的资金在二级市场买入发行人的股票,以促进其股价稳定。若股票上市后发行人的股价走势良好,则获授权主承销商可行使超额配售选择权要求发行人按照发行价格增发股票,发行人则得以扩大发行规模,以更高效地获得资本市场的支持。

*ST索菱董事长盛家方: 债务重组进展顺利 重振主业有信心

■本报记者 赵琳

上任*ST索菱董事长仅半个月时间,盛家方进入了新的工作节奏。在与*ST索菱债务方进行和解交流的同时,盛家方还奔走各地了解*ST索菱的经营状况。如今,*ST索菱面临债务问题和退市风险,而为公司扭转颓势的重任自然落到了新管理层的肩上。“压力很大,但信心更大。”盛家方笑称。

1月10日,《证券日报》记者走访了*ST索菱位于深圳南山区的办公地,并对盛家方进行了独家采访。盛家方强调,新管理层将加强公司内控和规范化治理,同时利用新控股股东的资源优势,解决*ST索菱的债务问题和提振主业,这也是新控股股东中长期的经营目标。

*ST索菱陷入困境

盛家方与*ST索菱的渊源起始于1年前。2018年8月份,时任*ST索菱董事长的肖行亦与中山乐兴企业管理咨询有限公司(以下简称“中山乐兴”)签署协议,以9.5亿元的价格,将其持有的*ST索菱1.06亿股股份转让给中山乐兴。签署协议前,肖行亦持有*ST索菱1.91亿股股份,所持股份占*ST索菱总股本的45.31%,是*ST索菱的控股股东。

公开资料显示,中山乐兴的实际控制人为许培锋,其间接持有中山乐兴100%的股权。除中山乐兴外,许培锋还持有建华建材(中国)有限公司(以下简称“建华建材”)50%的股份。天眼查资料显示,建华建材实缴资本为5664万美元。2018年,建华建材入围相关机构评选的“中国民营建材企业10强”名单,在中国民营企业500强中排名第340名。

此后,肖行亦和*ST索菱相继曝出债务危机。2019年12月25日,中山乐兴再次与肖行亦签署框架协议,肖行亦及其一致行动人萧行杰宣布,放弃其合计持有的*ST索菱1.46亿股股票对应的投票权。本次权益变动完成后,中山乐兴成为*ST索菱控股股东,*ST索菱实际控制人变为许培锋。而在12月25日董事会之后,盛家方也接替肖行亦成为公司董事长。此前,盛家方曾任建华建材财务总监。

新管理团队上任后,首先发力解决公司的债务问题。盛家方告诉《证券日报》记者,在与公司债务方进行多次交流后,上市公司债务问题取得较好的进展。“目前我们主要是利用建华的品牌和影响力,希望和债务方和解,毕竟所有人都希望上市公司好转,目前个别大机构还在走流程,但整体来说还是比较顺利的。”盛家方如是说。

火神山医院正式接诊 央企9天跑出“中国速度”

■本报记者 杜雨萌

《证券日报》记者从中国建筑了解到,为对抗武汉新型冠状病毒感染的肺炎疫情,由中建三局牵头建设的武汉火神山医院已于2月2日举行交付仪式。据悉,这座总建筑面积达3.39万平方米、可容纳1000张床位的医院,从1月25日正式开工建设到2月2日交付,仅仅用了9天时间,并于2月3日正式接诊。在这场与疫情的竞速中,中央企业展现出不一样的“中国速度”。

将时间回溯至1月25日晚间,自中建三局正式打响火神山医院建设战,在设计图纸尚不确定的情况下,建设者们提前进场施工,完成大部分地面平整及碎石铺设、细沙回填;1月26日,防渗层施工全面展开,开始底板钢筋绑扎;1月27日,开始基础钢筋及混凝土施工,首批箱式集装箱板房吊装搭建;1月28日,1栋双层病房区钢结构初具规模;1月29日,板房安装完成20%,水电暖用、机电设备同步作业;1月30日,集装箱板房进场、改装、吊装快速推进;1月31日,基础混凝土浇筑全面完成。

中国建筑相关人士告诉《证券日报》记者,建设高峰期,中建三局动员管理人员800余人,作业人员4000余人,调配大型机械设备、车辆近千台。现场作业实行两班轮班制,24小时不间断施工。截至2月1日,活动板房全部安装完成,机电安装完成70%,道路、医疗配套设施施工全面推进。

事实上,不只是中国建筑,在央企同心抗击疫情面前,包括中国电信、中国电信、中国铁塔等央企,同样在前线奋战,为火神山医院的通信设施提供坚实保障。

除协调债务外,中山乐兴还承诺,自实际取得上市公司控制权之日起十日内,向上市公司或其子公司提供借款5000万元,在上市公司退市风险解除后,还将再提供1.5亿元借款,以纾解上市公司财务困难。

与此同时,新管理团队在加强*ST索菱管理上也做了针对性部署。1月9日,*ST索菱通过了调整公司组织架构的议案。盛家方介绍,新的组织架构将更加细化,其中加强内控是架构调整的主要目的。

未来聚焦振兴主业

公开资料显示,*ST索菱是一家专业从事CID(Car Informatic Device)系统研发、生产、销售的企业,并在此基础上提供专业车联网硬件及软件服务、自动驾驶开发业务。目前,*ST索菱主要产品包括车联网产品、汽车辅助驾驶产品、自动驾驶产品以及相关后台服务。

经过20年的经营,*ST索菱已经成为珠三角地区最具规模和实力的CID系统生产厂家之一,成为众多汽车厂、腾讯、中国电信、中国移动、中国联通以及华为等企业的战略合作伙伴。*ST索菱现拥有占地面积超过5万平方米的产业化基地,具有超过100万台的年生产和销售能力。*ST索菱介绍称,2018年,公司在中国车联网企业中排名第15名,在广东省500强排名第463名。

盛家方表示,中山乐兴2018年收购*ST索菱的股份,重要原因是集团希望加强多元化经营,看好汽车电子这个行业的发展,而后者就是这个行业的代表性企业之一,其产业布局较为完善。“来到深圳后,我去公司位于广东惠州的厂房看了,看到惠州厂房的管理和运转情况后,我们对重新提振公司主营业务充满信心。”盛家方如是说。

另外,*ST索菱所在的行业目前也迎来了较好的发展时机。赛迪顾问数据显示,2021年行业市场规模将过千亿元,由于2020年5G技术的推广应用、V2X技术发展、用户增值付费提升等因素,市场将迎来爆发式增长,增速预计超过60%。

盛家方特别强调,中山乐兴对*ST索菱的投资是中长期的行为,未来新管理层的任务是全面聚焦主业。“经常有人问,你们原来是做建材的,能否管理好一家做汽车电子的上市公司。其实管理的理念都是相通的,建华这些年的成绩,证明了我们的管理的先进性,加上索菱的底子,建华在电子行业也有一定的资源,我对提振索菱主业充满信心。”盛家方如是说。