

集油价

沪原油期货7个合约跌停 客服最多打近100个电话提示风险

■本报记者 王宁

本月初，国际原油价格创出了近四年来新低，这是继2016年年初26.05美元/桶低点后，再次跌破30美元关口的新纪录；虽然周二亚洲时段外盘原油价格止跌回升，但沪原油期货仍以跌停板开盘，全天7个合约封于跌停。昨日，《证券日报》记者从多家期货公司处了解到，本周客服的主要工作基本以打电话向客户追加保证金为主，且都有不同时辰的加班。

北京某期货公司相关人士告诉记者，公司每个客服员工每天的电话数量平均在50个至70个，基本上每个电话对应的都是一位客户，虽然交易所和期货公司在保证金方面设置了风险提示，但面对如此特殊的市场行情，仍有客户面临着穿仓的风险。目前来看，多数客户都能够配合在下一个交易日开盘前将保证金汇入交易账户，如果未能够及时追加保证金的，期货公司只能以跌停板价格挂单。

沪原油20个合约全线翻绿

在基本面多个利空因素影响下，国际油价迎来了近四年新低。本周一，纽约商业交易所(NYMEX)原油期货主力合约在亚洲时段跌破30美元大关，创出了阶段性新低27.31美元/桶的记录，随后便有所反弹。

“国际油价闪崩其实很难预测或抓住的，虽然事前有一些预兆，例如OPEC会议就协商产油国进一步减产，加之今年全球性重大突发性公共卫生事件蔓延等因素，这些因素令市场担心原油供需预期会更加疲软。”方正中期期货研究院院长王骏在接受《证券日报》记者采访时表示，目前来看，国际油价不可能维持，在20美元/桶-30美元/桶的低价区域，因全球疫情影响不会一直或长期存在。此外，OPEC会议参与各方很难长期忍受低于30美元/桶的油价，特别经济对原油出口依赖度较高的国家。

在国际油价大跌的同时，国内期货市场也迎来了一轮大幅调整。本周一，国内商品期货大面积下跌，尤其是能源化工板块，多数品种以深幅下调收盘；昨天开盘，原油期货、沥青期货等部分品种，以跌停价开盘；截至收盘，原油期货仍有7个合约未能打开跌停板。

记者梳理发现，沪原油期货昨日20个合约全线翻绿，盘终仍有7个合约处于跌停板状态，其中，近月合约2004、主力合约2005、远月合约2006等部分成交量较高的合约，盘终仍以跌停价报收。

与此同时，周一沪原油全部合约成交752手，成交额2.57亿元，持仓量减少166手至85112手；主力合约2005以338.1元/桶收盘，下跌21.6元，跌幅为6.01%，成交302手，

持仓量减少129手至41059手。但周二盘面表现变化则相对较大，沪原油期货20个合约合计成交6265手，成交额高达近20亿元；其中，主力合约2005成交1371手，持仓4.05万手，较前一交易日下降524手。

分析人士指出，成交额和成交量的变动反映了投资者对于后市价格的变动存在分歧，双量波动加剧，反映了投资者在砍仓的同时，也有在进行补仓或入场。

截至记者发稿，亚洲时段NYMEX原油已有所反弹，主力合约报收于33.55美元/桶，上涨10.98美元，成交近20万手。

星石投资分析认为，国际原油价格大幅下跌，大部分国家都很难做到独善其身，不过，对于国内的影响来看可以分为三个方面：一是有助于实体经济降本；二是资本市场短期反应的需求下降和通缩恐慌，长期趋势不改；三是国内政策有望迎来进一步宽松。

有客户面临穿仓风险

一方面是行情波动带来的较大风险，另一方面则是期货公司忙于应对投资资金穿仓风险。

《证券日报》记者昨日通过对多家期货公司了解到，此次国际油价大跌所带来的风险影响较大，有投资者均有不同程度的亏损，除了未能在沪原油期货离场



曾妙/制图

的投资者外，其他能源化工板块的也未能幸免。

“公司客服从周一就开始拨打投资者电话、发短信，不停地提示风险，周一加班到晚上十点多才结束。”北京某期货公司高管向记者表示，“周一我们有客服工作人员最多打了100多个电话，平均每个人打了60个左右的电话。”“仅北京营业部的单个员工每天的电话数量也平均在50个至70个，这些电话基本上都是对应的一位客户，虽然交易所和期货公司在保证金方面设置了常规的风险提示，但面对原油价格如此特殊的行情，仍有客户面临着穿仓

的风险。”

据了解，目前期货公司对客户的风险控制有两类，一类是交易所设置的保证金制度，另一类则是期货公司在交易所的基础上追加保证金，以确保面对极端行情下可能穿仓的风险。即便如此，仍有客户由于未能及时追加保证金，而随时有可能穿仓。

“一般来说，当客户的风险度达到了交易所保证金规定的95%时，系统是自动提示风险，期货公司客服人员根据风险窗口提示，会再次向客户电话或短信提示。”某期货公司风控人士告诉记者。

水比油贵再现 三桶油恐再次面临低油价冲击

■本报记者 李春莲

3月9日，原油暴跌三成让业内大跌眼镜，资本市场更是反应迅速。其中，布伦特原油期货在亚洲交易时段开盘后的短短几秒钟内下跌了31%(约14美元/桶)，最低触及31.02美元/桶，遭遇有史以来最猛烈的抛售。

这一价格已经击穿原油地板价，水比油贵的时代来了。

隆众资讯分析师李彦向《证券日报》记者表示，盘中如此剧烈的单一下跌幅度，上一次还是在中东两伊开战时才看得上(1991年1月份)，距离现在已经过去了29年。受此影响，3月9日，石油板块几乎全线大跌，港股中海油开盘更是大跌超20%，截至收盘跌17.23%，3月10日，股价略有反弹。

3月10日，原油价格有所反弹，但目前各大机构已经调低了对油价的预期，高盛下调二季度布伦特油价格预估至30美元/桶，并表示布伦特原油价格可能下跌至20美元/桶附近。时隔三年，低油价再次来袭，国

内主要油企三桶油刚刚从上一轮低油价的日子中缓过来，如今又要面临巨大的挑战和考验。

油价击穿地板价

3月6日，OPEC+政策会议上俄罗斯拒绝减产之后，OPEC(石油输出国组织)主力国沙特阿拉伯主动打响原油价格战。而在公共卫生事件带来的全球需求下滑背景下，主要产油国之间的价格战范围进一步扩大。

这只“黑天鹅”直接暴击了原油价格。3月9日，原油开盘自由落体式下跌，跌幅一度超过30%，并深度击穿40美元/吨的“地板价”。

“地板价”到底有多低?不少人再次拿出“水比油贵”的例子进行比较，国际原油一桶是158.98升，以当前WTI原油价格30.05美元/桶来计算，每升原油0.19美元，合人民币1.3元。而一桶4升的农夫山泉的价格在8元左右，合每升2元。

对此，卓创资讯分析师刘新伟

向《证券日报》记者表示，进入2020年之后，公共卫生事件成为影响商品市场的主导逻辑。在国内疫情已经得到基本控制的情况下，国外疫情则呈现加速蔓延趋势，并引发资本市场巨震。以美国BRENT原油价格为例，相较年初高点63.38美元，原油价格最大波动幅度已经达到了48%。

他还强调，原油价格下跌源自需求下滑，加上减产协议的推波助澜，促使价格跳水。此次OPEC会议上，减产协议破裂主要是基于对未来需求的担忧情绪，而依靠油价下跌打竞争对手已无先例。

受原油大跌影响，全球石油板块走势不容乐观，3月9日，A股石油板块开盘全线受挫，中海油服、潜能恒信均大跌；港股同样惨烈，以三桶油为首，中国海洋石油开盘大跌超20%。

三桶油恐遭受巨大冲击

事实上，原油价格下跌，国内直接受到影响的就是三桶油。上一轮原

油价格大跌，三桶油业绩也受到了巨大冲击。

“回溯过去，与本次引发油价暴跌原因类似的，是2014年。”李彦表示。

受低油价影响，中石油2016年一季度曾亏损138亿元，创下上市以来首次亏损的记录。

相比较而言，具备一体化优势的中石化、勘探业务比例相对较小，在此次原油价格大跌中，是受冲击最小的。而中海油由于专注于上游勘探业务受此次油价大跌影响较大。中海油2019年的桶油成本降至30美元以下，达28.99美元。不难发现，目前的原油价格几乎接近中海油的桶油成本。而如果原油价格继续探底，中海油面临的情况恐怕比较糟糕。

而中石油的主要业务除了勘探，还有炼化以及天然气管道等，其他板块在一定程度上可以抵消勘探业务的亏损。银河证券研究报告认为，当前低油价水价下，看好不含石油开采业务的相关石油加工企业，将受益于油价下降带来的盈利能力提升。

马斯克私下回应“减配门”犯众怒 国内涉事车主欲集体上诉

■本报记者 龚梦泽

因交付的国产版Model 3搭载的自动驾驶配置与随车环保清单上标注不符，特斯拉在315前夕被推上了舆论的风口浪尖。《证券日报》记者注意到，此前在国内化道路上顺风顺水的特斯拉，在国产车实际交付阶段接连遭遇到货不对板、减配降档诸多诟病。关于此次HW3.0芯片减配问题，已经引发了多个特斯拉车主群、汽车论坛、电动汽车博主等参与讨论，质疑特斯拉中国在消费者不知情的情况下擅自减配。

随着“减配门”风波愈演愈烈，特斯拉官方在3月3日发布说明称：之所以出现了硬件安装的不一致，

是受到疫情期间供应链的影响。并表示，“随着产能以及供应链恢复，我们将按计划陆续为控制硬件为HW2.5的中国制造标准续航升级版Model 3的车主提供免费更换HW3.0的服务，请有更换需求的用户，通过特斯拉服务中心预约。”

然而，特斯拉官方的息事宁人却难抵埃隆·马斯克的一句抱怨。近日，马斯克在其推特上回应称：“那些抱怨的人实际上并没有选装FSD功能，如果选装了FSD功能，特斯拉会为他们免费升级为HW3.0芯片。”

对于马斯克的此番言论，一时间引发了强烈的情绪反弹，记者注意到，在其推文下面，众多特斯拉车

主纷纷指责其说谎。

有国产Model 3涉事车主对记者表示，问题的本质是车辆装配的硬件与环保清单不一致，而不是装配的硬件是否影响车辆的使用。“实车与购车清单配置不符本身就涉嫌欺诈。至于免费更换，且不说多跑一趟售后费时费力，最主要的是一辆新车就要更换硬件心里肯定不舒服。”

此外，部分进口Model 3车主向《证券日报》记者反映，3月3日特斯拉官方发布的声明中，仅针对国产Model 3车主免费更换HW3.0硬件，却只字未提进口Model 3的处理措施。记者向特斯拉客服方面求证得到的答复为：“暂时未接到任何关于

对进口Model 3车主更换HW3.0硬件进行免费更换的通知。”

当记者问及使用旧版HW芯片，是否应履行告知义务，控制硬件是如何受到供应链影响，以及计划何时能够给用户进行更换时，特斯拉方面亦未予回应。截至发稿，部分国内Model 3车主已在收集证据，准备集体上诉；也有车主向各大投诉平台进行了投诉，并陆续收到相关部门的反馈。

值得一提的是，马斯克已非首次“祸从口出”。对此，资深汽车分析师林霖表示，特斯拉是北美第一家也是全球第一家上市的新能源汽车公司，马斯克属于横空出世，他带来的存在感和人设成了特斯拉的品

牌溢价。这种高度个性即是特斯拉的卖点，也是痛点。

“特斯拉本身的技术过硬体验感强，同时凭借马斯克的人设和号召力，企业与个人高度绑定，确实带来了快速地成长。”林霖强调，但个人的一言一行一举一动又给企业带来了高度影响，同时对于传统的监管体系也带来了非常直观的冲击。

数据显示，2019年，特斯拉的电动车交付量达到36.75万辆，其中中国销量占特斯拉全球销量的13%，同比劲增50%。据最新发布财报显示，目前上海超级工厂已经生产了近1000台可供销售的车辆，并达到了周产量3000台的生产速度。

额温计、耳温枪“秒成”网红 体温检测产品需求暴涨

■本报记者 张敏

疫情之下，体温检测产品成了紧俏商品，不仅有公共卫生防疫端的需求，也有企业端、家庭端的需求。

《证券日报》记者在一个名为全国抗疫物资交流群里看到，出售耳温枪、额温枪的平台众多，有国产、进口产品，数量、质量、价格不一。值得关注的是，记者询问的这些耳温枪、额温枪的销售平台都有一定的数量起售。记者从一家销售平台展示的存货视频中看到，耳温枪的库存数量达十几箱。为何消费者称买不到货，而供应端却有大量存货呢?

“一个月以来，我微信上每天都有超过100万台的需求。”九安医疗董事长刘毅向《证券日报》记者表示：“对外称有成千上万把额温枪的平台，肯定是骗子！市场上不是倒货，而是根本没货。目前政府的公共卫生防疫需求很大，包括交通、学校、超市、复工企业等等。大部分厂家的产能都在满足政府公共卫生防疫需求，流向终端的产品很少。”

疫情之下 体温检测产品市场需求暴涨

《证券日报》记者在投资者互动平台上了解到，包括九安医疗、鱼跃医疗等上市公司均涉足体温检测产品的生产。

九安医疗介绍，公司额温计日产能已突破1万台，基本每日产量都马上发货，基本零库存。目前公司正在积极扩大产能，计划三月上旬先达到日产能15000台，计划于4月上旬达到日产能3万~4万台。据公司介绍，目前公司的产品主要是满足国内外的公共卫生防疫需求。此外，公司一直收到来自国内外的订单，如果国内疫情好转，将在优先满足国内公共卫生防疫需求的前提下，考虑向国外地区提供额温计及相关领域医疗器械。

鱼跃医疗称，体温检测类产品线已开足马力生产，峰值日产能在两万左右。目前公司额温枪产品因疫情影响，订单排队较多，处于供不应求的情况。在首先满足一线医疗机构、防疫单位需求的前提下，公司会根据订单紧急程度与排队先后顺序安排供应，同时会尽力在零售端发售产品。

高德红外在接受投资者调研时介绍，公司技术储备和物料储备充足，截至目前已供货6000台产品，前期已经交付的测温设备已经应用到了全国各地高铁、火车站、地铁站、医院等人员密集的区域。公司投产的2万台产品，这几天已进入快速生产、密集交付期，预计在3月初完成生产并交付。

值得一提的是，一些公司纷纷转战体温检测类产品生产。例如，昌红科技表示，公司全资子公司深圳市柏明胜医疗器械有限公司已完成经营范围变更，增加“口罩与额温枪的生产经营”。目前，正在进行口罩与额温枪生产经营的相关资质备案工作。

预计四月份 产业链供应紧张局面会缓和

不过，在短期内成功造出体温检测产品的难度较大，例如市场比较关心的额温计。

九安医疗董事长刘毅向《证券日报》记者，目前申请生产额温计、体温枪的企业很多，但都需要特批。“特批最大的难题是需要临床验证。额温计的工作原理是先测额头的表面温度，之后将其转为腋下或者口腔的温度。这个需要企业做出算法和进行临床验证。临床验证的难度在于需要一定的病例，包括发烧的病人，普通人群，一定的温度。如果严格按照程序推进，需要一两个月。”

刘毅向记者介绍，即使获得特批，企业还得有生产设备，开模具，需要两个月。最关键的是，企业是否具备额温计生产的原材料，额温枪的原材料涉及上百种，缺少一种都很难以生产。此外，额温枪生产所需的关键元器件红外传感器，已经出现了供不应求的现象。

“额温计产品关键元器件红外传感器一直选用德国海曼热电堆传感器，随着产能的进一步提升，虽然德国海曼公司已经把近一半的产能用来支持公司额温计的生产，但缺口依然很大，我们也在积极拓展其他高品质供货渠道，品质要求与德国达到同样水准，工信部也在积极帮助我们协调关键元器件供应渠道。”九安医疗表示。

“传感器的关键元器件是晶元，而晶元的生产周期是七周到八周。这也意味着2月份下单，三月下旬才能拿到货。此外，做出传感器，封箱装货也需要时间。”刘毅看来，产业链供应紧张的情况，大概在4月份得到缓解。

值得一提的是，在额温枪等体温检测产品需求暴增，关键材料传感器的价格也水涨船高。“以前是七八块钱，现在私下里拿100元~150元的价格都有。”刘毅向记者介绍。

助推业绩预期下 相关公司股价翻倍

疫情之下，额温计、耳温枪以及自动测温设备的需求暴增，其在多大程度上影响上市公司业绩，也成为投资者关注的焦点。

九安医疗称，预计额温计销售收入的增加将对一季报和半年报产生一定积极影响，但影响金额尚具有不确定性。

汉威科技介绍，热电堆型红外传感器普遍应用在额温枪、耳温枪等医疗用品及消费电子产品中，亦可用于疫情防控所需的体温检测用品中。公司研发的基于硅工艺的热电堆型红外传感器可以用于检测人体体温。经过多年研发，公司的红外类传感器已经走向成熟，市场成效正逐渐显现，但目前业务整体收入占比尚小。

值得一提的是，体温检测类上市公司的股价已经出现波动。数据显示，1月份以来，高德红外、大立科技的股价已经翻倍，九安医疗涨幅最高超80%、鱼跃医疗最高涨幅超60%。

陕天然气换帅 80后刘宏波接任董事长

■本报记者 殷高峰

陕西燃气巨头陕天然气迎来了新的董事长。

3月9日晚间，陕天然气发布公告称，李谦益卸任董事长，陕天然气董事会随即选举刘宏波担任公司董事长。资料显示，出生于1980年的刘宏波也是陕天然气的一名老兵，从2008年就进入陕天然气工作。

这家陕西燃气巨头近来人事调整频繁。经过近一年的调整，随着总经理和董事长的先后到位，陕天

然气的高层人事调整基本完成。

而此次人事调整由于公司控股股东陕西燃气集团原党委书记、董事长郝晓晨涉嫌受贿、行贿一案而颇受外界关注，“此次公司人事调整和该案没有关系，是控股股东燃气集团班子成员职责分工调整的一部分，燃气集团班子成员均不再兼任控股参股公司业务。李谦益、方嘉志目前还在燃气集团班子内任职。”陕天然气相关人士对《证券日报》记者表示。

陕天然气近期高层变动频繁。

2月19日，方嘉志因工作变动申请辞去公司第四届董事会董事、董事会提名委员会委员及总经理职务，董事会聘任陈东生担任总经理；2月19日，监事会选举陈黎为公司职工代表监事，张璐不再担任职工代表监事，张璐也是公司审计部门负责人，并于3月5日辞职；1月21日，经陕天然气董事长提名，提名委员会资格审核通过，同意聘任毕卫为公司董事会秘书，同时担任审计委员会委员。

在人事调整的背后，陕天然气

在资本市场也动作频频。

去年9月份，国内四大石油企业，延长石油以增资置入的方式，对陕西燃气集团增资扩股。本次增资扩股完成后，延长石油将持有陕西燃气集团52.45%的股份，成为陕西燃气集团的控股股东。延长石油将通过陕西燃气集团间接控制陕天然气55.36%的股份，成为陕天然气的控股股东。

此举作为陕西省属国有企业的改革大动作，曾一度备受瞩目。 “通过对相关国企中相同、相近

业务和资源的有效整合，使企业经营范围和业务聚焦更能专注、专长于核心领域，对企业在做大做强做优主业、提升盈利能力、促进国有资产保值增值等方面会起到积极的促进作用。”财税专家、西北大学国际商学院客座教授全铁汉对《证券日报》记者表示。

陕天然气最新业绩快报显示，2019年公司实现总收入95.48亿元，较上年同期微增6.1%。其中，归属于上市公司股东的净利润4.2亿元，较上年同期仅增长3.94%。