# 未戴口罩舌战超7小时? 宁波公运股东陷拖延会议"罗生门"

## ▲本报记者 吴奕萱 见习记者 杜卓蔓

近日,新三板挂牌的宁波公运因股东在狭小空间内未戴口罩激烈争论,导致股东大会召开"泡汤"的消息引起多方关注。

3月10日,宁波公运披露股东大会 未能召开的原因称,会议原定于3月6 日15时召开,但在会议召开前,小股东 与大股东东钱永旭及其一致行动人之 间发生激烈争论,造成现场混乱。期间 多名股东情绪失控,在狭小空间内未戴 口罩进行激烈争论。直至当晚22时35 分,股东大会仍无法召开。

随后,宁波公运以疫情防控为由中 止了本次股东大会,具体召开时间另行 通知。

根据公告披露内容,中小股东双方进行了长达7个多小时的唇枪舌剑。而宁波公运一出席上述会议的高管向《证券日报》记者透露,"在整个7个小时内,无论是股东大会应当召开期间还是会场外,均未发生任何争吵。"

### 一再延期 两度新增临时提案

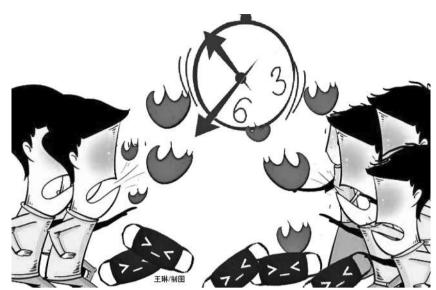
事实上,这并不是本次股东大会第一次延期。

1月6日,宁波公运公告通知了召开2020年第一次临时股东大会的相关事项,会议原定于1月21日召开,会议审议事项包括《关于预计公司2020年度日常性关联交易的议案》、《关于公司董事会换届选举的议案》和《关于公司监事会换届选举的议案》。

随后,1月10日,持股3.12%的股东方军提请在上述股东大会中增加临时提案,提出新增2名董事和1名监事候选人,打破了本次会议的进程。

公司章程规定宁波公运董事会由5 名董事组成。新增临时提案后,公司董事会董事候选人在原定赖兴祥等共5位的基础上,增加至7位,意味着公司董事会董事的选举将以差额选举的方式进行。

1月16日,宁波公运公告上述股东 大会延期至3月6日15时召开,原因为



拟审议事项发生重大变化。2月24日,宁波公运董事会再一次收到临时提案。合计持股28.09%的东钱永旭及其一致行动人提请以公司总股本为基数,向全体股东每10股派发现金红利20元(含税),共计派发现金红利总额为3.267亿元(含税)。

值得注意的是,会议采用现场投票和网络投票相结合的表决方式,网络投票起止时间为2020年3月5日15时至2020年3月6日15时。也就是说,网络投票结果在现场会议召开时已经产生。

### 持续舌战超7小时 确有其事还是"无中生有"

截至2020年3月11日,宁波市新冠 肺炎现有确诊人数已经归零。宁波公 运作为宁波市交通运输龙头企业,在为 全社会复工复产做好交通先行保障方 面发挥重要作用。

疫情防控和复工复产的"大考"当前,宁波公运的股东大会何以一再延迟? 个中缘由不禁令人浮想联翩。

宁波公运一高管告诉《证券日报》 记者,"长达7个小时的激烈争论"等信息与事实严重不符。

上述高管向记者还原现场情况称, 会议时间15时后,股东大会迟迟未开始。公司董事长赖兴祥、董事会秘书邱 国强等公司领导和工作人员在会场几次进出,商议事情。15时30分左右,邱国强向股东代表陈述:网络投票结果已产生,预计原董事会成员中的赖董事长没选上,而方军提议的两名董事、一名监事按照投票结果预计是选上了。

天眼查资料显示,赖兴祥1957年生,是宁波公运的法定代表人,2010年12月份至今任宁波公运第四届董事会副董事长、董事长、第五届董事会董事长、第六届董事会董事长。

对于"会场内未发生任何争吵"的表述,上述高管称,当时两位在场的律师亦可见证。该高管进一步补充道,会场外也未发生争吵,而是沟通。18时后,部分股东代表和董事至五楼董事长办公室,询问为何不继续召开股东大会,董事长直接表态自己没有当选,这次股东大会不予召开也不能召开。

而本次股东大会究竟是因争论延迟,还是被故意拖延?3月13日《证券日报》记者致电宁波公运就相关情况进行求证,董秘邱国强以没时间为由未作

### 涉嫌虚假陈述 最高可处以1000万元罚款

北京炜衡(杭州)律师事务所合伙 人邵鑫律师在接受《证券日报》记者采 访时表示,公众公司应当依法履行信息披露义务,对公告的真实性、准确性、完整性负责。如公告载明的股东大会召开现场的情况与实际事实情况不相符合,则公众公司和直接责任人将可能涉嫌构成虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

2019年12月20日开始施行的《非上市公众公司信息披露管理办法》(以下简称《办法》)第32条已将保障临时报告信息披露"真实、准确、完整"的责任主体明确到挂牌公司董事长、经理、信息披露事务负责人等。2020年1月3日开始施行的《全国中小企业股份转让系统挂牌公司信息披露规则》也有相关规定。

此外,《办法》第25条明确指出,公司的董事、三分之一以上监事或者经理发生变动时,可能对投资者作出投资决策有较大影响的,挂牌公司应当立即向证监会和全国股转公司报送临时报告,并予公告,说明事件的起因、目前的状态和可能产生的影响。

挂牌公司及其董事等责任主体未按《办法》规定履行报告义务的,依照《证券法》有关规定处罚。值得一提的是,新证券法大幅提高了对证券违法行为的处罚力度。

新证券法第197条规定,信息披露义务人报送的报告或者披露的信息有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏的,责令改正,给予警告,并处以一百万元以上一千万元以下的罚款;对直接负责的主管人员和其他直接责任人员给予警告,并处以五十万元以上五百万元以下的罚款

新证券法第213条规定,证券服务 机构违反本法第一百六十三条的规 定,未勤勉尽责,所制作、出具的文件 有虚假记载、误导性陈述或者重大遗 漏的,责令改正,没收业务收入,并处 以业务收入一倍以上十倍以下的罚 款,没有业务收入或者业务收入不足 五十万元的,处以五十万元以上五百 万元以下的罚款;情节严重的,并处暂 接负责的主管人员和其他直接责任人 员给予警告,并处以二十万元以上二 百万元以下的罚款。

## 陕西国资改革再落子 法士特集团将入主秦川机床

#### ▲本报记者 殷高峰

陕西国资改革近日再落一子。

3月13日晚间,秦川机床发布公告称,公司控股股东陕西省国资委,拟将手中持有公司15.94%的股份,全部无偿划转至陕西法士特汽车传动集团有限责任公司(以下简称"法士特集团")。本次无偿划转完成后,法士特集团将成为公司控股股东,实际控制人仍为陕西省国资委,本次无偿划转不会导致公司实际控制人发生变化。

同时,公司第二大股东陕西省产业投资有限公司将手中13.24%股份所对应的表决权,委托给法士特集团,其实际表决权将为29.18%。

秦川机床也成为继延长化建、陕 天然气之后,又一家纳入陕西国资改 革大局的上市公司。

事实上,据《证券日报》记者梳理, 法士特此次人主秦川机床已早有伏 笔。

去年10月份,秦川机床做出人事调动。陕西省委组织部、省国资委党委召开干部任命大会,任命严鉴铂为公司党委书记,并提名严鉴铂为公司董事、董事长人选。

在换帅的背后,则是秦川机床这个曾经陕西工业的"明珠"多年来疲软的经营业绩:2015年净利润-2.36亿元,2016年报净利润0.15亿元,2017年净利润约0.165亿元,2018年净利润-2.8亿元。秦川机床1月份发布2019业绩预告,预计去年亏损1.8亿元-2.6亿元。

而且,因连续两年亏损,可能被深交所实行退市风险警示。

对于公司的发展现状,秦川机床 在公告中表示,行业发展对大环境的 依赖作用还在不断放大。复杂国际环 境对下游客户投资信心的影响,市场 订单增量放缓,客户签约意愿不足。 尽管其对内降本控费,对外开拓市场, 仍旧不能弥补行业下行带来的损失。

"目前整个机床行业都不景气。" 开源证券资深投资顾问刘浪对《证券 日报》记者表示,机床行业作为制造 业的上游,在供给侧改革、去产能的 大背景下,行业发展的大环境是受到 制约的。

相比秦川机床近年的疲软,法士特集团近几年的发展则可以用亮眼形容。2019年法士特集团的变速器销量首次突破100万台,营收首超200亿元。单厂变速器累计产销量突破900万台的历史成绩,在全球重型变速器行业也尚属首例。

在西安朝华管理科学研究院院长单元庄看来,入主秦川机床之后,法士特集团在人才、资本、管理等方面或许有新鲜的"血液"注入,给秦川机床带来新的改变。

从秦川机床本身来看,尽管这几年业绩疲软,但也不乏亮点。秦川机床近三年的研发费用逐年上涨,这与其转向现代制造服务业和关键零部件业务有一定的关系,尤其是此前巨额投资布局的工业机器人颇受外界关注,随着法士特集团的进入,或许会进一步推动秦川机床的发展。

"事实上,秦川机床尽管这几年经营业绩不太好,但在技术层面,秦川机床仍然是领先的,有些甚至是世界领先水平。"西安石油大学教授、中国西部制造业研究所所长曾昭宁对《证券日报》记者表示,他曾到秦川机床进行过调研,"公司对人才的重视让我印象深刻,比如专门为高级技师设立了工作室。"

"在当前国资改革加快的大背景下,通过战略性重组、资本运作等多种改革方式,提升国企的经营效率,改善国企的盈利能力,推动国有资产的证券化都是当前的重点。"单元庄对《证券日报》记者表示。

事实上,这也符合目前陕西国企改革的方向。在陕西去年出台的《推进企业上市三年行动计划(2019—2021年)》中,明确提出,各级国资监管机构对国有控股上市公司逐一制定"发展质量提升方案",对具备条件的其他拟上市国有企业逐一建立上市路线图和时间表,支持国有企业积极参与省内外上市公司并购重组及资本运作。

在单元庄看来,"之前延长化建和 陕建集团的重组、延长石油和陕西燃 气集团的重组,都是遵循这一思路。"

本版主编 于德良 责 编 姚 尧 制 作 王敬涛 E-mail:zmzx@zgrb.net 电话 010-83251785

## 旭阳事业全国布局 行业领导者地位日益巩固

## ——写在中国旭阳上市一周年之际

### 成功上市 旭阳登陆联交所

前往生产园区调研。

2019年3月15日,联交所内金锣声响,香港资本市场迎来一家煤化工行业龙头企业,中国旭阳集团有限公司("旭阳"或"中国旭阳")。中国旭阳自1995年创业至今,脚踏实地的发展历程在上市一刻获得了资本市场投资人的充分认可,同时也开启了业务发展和资本扩张的新篇章。

## 传统行业龙头开启资本新篇章

上市历程一如旭阳25年发展史,紧张有序,步步为营。

2017年9月,上市工作组召开上市工作启动会。 2018年10月,向香港联交所提交A1申请。 2018年12月,召开分析师大会,投资人、分析师

2019年2月,通过香港联合交易所聆讯并启动

全球路演。 2019年2月,公开发售并召开IPO发布会 2019年3月15日,香港联交所主板上市,开启了

国际资本市场新征程。 回顾上市筹备历程及各重要事件节点,奔跑的旭阳人用奋斗换来的不仅是攻克万难的执行力,更像是旭阳发展历程的一个缩影——

#### 前进的脚步永不停歇。 **为股东创造回报争做卓越上市公司**

旭阳的创业者精神成就了其行业内的龙头地位。纵观上市以来这一年,似乎旭阳收起了头顶的光环,心无旁骛致力从一家优秀的企业转变为卓越的上市公司。自身的发展如何带动行业的发展,自身的成功如何与股东和社会共享,新的使命和新的责任落在了这颗资本市场新星的肩上。

2019年7月,财富中文网发布2019《财富》中国500强排行榜,中国旭阳以45.37%的净资产收益率位居ROE榜单第四名。

2019年8月,恒生指数有限公司宣布——中国旭阳纳入以下成分股:1.恒生综合指数;2.恒生港股通指数。

2019年8月,旭阳分派2018年度股息每股 0.1744港元,合计7.13亿港元。估算派息率达 30%,股息率逾6%。

2019年9月,深圳证券交易所发布《关于深

港通下的港股通股票名单调整的公告》,中国 旭阳正式进入深港通下港股通股票名单。 2019年11月,旭阳分派2019中期股息每股 0.0689港元,合计2.82亿港元,估算派息率仍保

持在30%的可观水平。 2020年2月,旭阳向新冠肺炎疫情防控前线 揭赠370万元人民币及条防护物资上万供

捐赠370万元人民币及各类防护物资上万件。 对股东的持续回报,把履行社会责任视为 己任,体现出的不仅仅是旭阳作为公众公司的 义务履行,更多的是旭阳进入新征程后责无旁 贷的使命和责任。在持续提升自我能力的同 时,旭阳已经充分酝酿并逐步开始实施推动行 业健康发展的各项举措。

## 厉兵秣马厚积薄发资本助力扩张步伐

回顾旭阳上市前的24年,从无到有、从小到大、从弱到强,每一步的发展都伴随着旭阳全方面能力的不断提升。不断巩固增强、不断更新优化换来的不仅仅是围绕生产管理的内功提升,更主要的是得到了对行业的深刻理解及战略战术的清晰规划。上市筹备期间,短暂的业务扩张休整为旭阳腾出了再次整装待发的从容姿态。

围绕行业整合大旗的战略逐渐展开,基于旭阳全面优势能力的规划也已谱好,上市后短短的一年,凭借经验丰富的兼并收购经验及高效的运营管理服务,双擎驱动带来了一系列对行业产生长久深化影响的整合故事。

## 中盛科技项目——轻资产扩张战略再结硕果

2019年7月,旭阳集团与中盛科技项目签署销售大合同,为旭阳2019年新增运营管理服务业务板块中首个营销一体化合作项目,依托旭阳上下游优质客户资源及长期培育的"预收款、零库存"政策,该项目成为旭阳轻重资产扩展并举战略中的又一重要成果。

本项目下,旭阳将中盛科技纳人自身供应链体系,派驻生产、技术、检验、营销专业人员,协助对方提高生产效率和管理水平,按照销售量收取销售服务费,包括固定费用和溢价奖励。此举将使旭阳进一步提高焦炭供应能力,扩大焦炭终端市场占有率,巩固焦炭业务在全国的战略布局。

## 旭阳中燃项目——合资合作精准定位、复产达产快速响应

2019年7月,旭阳集团与清水河县人民政府、呼和浩特中燃焦化分公司(中国燃气0384. HK之附属公司)签署合作协议,标志着旭阳呼和浩特园区成功创建。

2019年11月,园区1#焦炉成功投产,迈出了旭阳中燃90万吨/年焦化装置全面复产的第一步。旭阳专家攻坚团队仅历时88天就完成了已停产4年7个月的原内蒙古中燃能源发展有限公司焦化系统的复产工作。

2019年12月,甲醇装置成功产出甲醇,至此,园区一体化项目全面复产。

立足河北25载,旭阳中燃作为河北省外第一个园区,寄托了全体旭阳人的期望。依托全集团的技术能力保障,项目一线团队高效的执行力,为合作奠定了良好开端。旭阳人展现出

己任,体现出的不仅仅是旭阳作为公众公司的 的旭阳精神不仅来源于卓越的专业技术能力, 张,更为旭阳推动"利益共同体、事业共同体、命运义务履行,更多的是旭阳进入新征程后责无旁 更印证了旭阳走向全国的坚决信心。 共同体"理念的落实添砖加瓦。不仅获得了下游

旭阳中燃项目总体规划300万吨焦炭及煤气综合利用项目,在已建成90万吨/年焦化和10万吨/年焦炉煤气制甲醇的基础上,还将进一步扩大生产规模及延伸产业链,发展醇醚、芳烃、碳材料等资源综合利用及高端材料项目,打造具有行业竞争力的化工产业层区

#### 具有行业竞争力的化工产业园区。 旭阳、信达强强联合——资本助力收购、 挑战机遇并存

2019年9月,旭阳化工与信达资产管理(1359.HK)、信达资本管理及芜湖顺日签订框架协议。在信达获得六家目标公司股权后,旭阳与信达就六家目标公司的破产重整开展合作,主要包括:(1) 拟向信达方购买六家目标公司不少于99.99%的股权。收购目标公司股权的价格预计不超过人民币45亿元,并可于五年内分期支付。(2) 由旭阳化工持续为目标公司提供委托运营管理服务。根据招募重整投资人公告,目标公司主要装置的年产能包括120万吨焦炭及焦化产品、20万吨已内酰胺、8万吨尼龙 6 切片、23万吨硫酸、26万吨双氧水及15万吨合成氨。

与非同业公司的合作体现了旭阳立足焦化的专业能力,与下游行业公司的合作反映了产业链协同的高度必要性,与资本的合作则全面印证了旭阳创业以来所积累的成熟并购经验。资本逐利的属性与旭阳持续创造价值的能力高度正相关,这笔并购亦将旭阳的资本蓝图再添浓墨重彩。

### 旭阳凌钢项目——深化产业链合作、打造 事业共同体

2019年12月份,旭阳集团与凌钢股份(600231)举行签约仪式,正式启动旭阳为凌钢配套焦炭项目。

根据协议,旭阳与凌钢成立合资公司,为凌钢600万吨钢产能配套建设300万吨焦化项目。此项目建设地址与凌钢厂区相距不足千米,将来所产焦炭经皮带运输直达凌钢高炉,减少运输中售炭的损耗的同时预计节省每吨运费200元。

焦炭的损耗的同时预计节省每吨运费200元。 园区建成后计划年产300万吨焦化、40万吨甲醇,配套260t/h干熄焦和170t/h干熄焦装置各一套,并达到超低排放标准。该项目将选用当期国内先进生产工艺、生产技术和生产设备,煤耗、能耗、节水、污染物排放等指标均优于国家标准和地方超低排放标准。项目建成预计可解决近千人就业。合资公司还将积极参与朝阳市产业规划,开展新能源、新材料项目建设,拟建凌源开发区能源中心,为凌源市供热、供燃气、供氢气,在贡献区域经济发展的同时和极履行企业的社会责任

同时,积极履行企业的社会责任。 2020新年临近之际,旭阳全国布局版图再下一城。这一次的合作不仅仅是旭阳版图的一次扩 张,更为旭阳推动"利益共同体、事业共同体、命运 共同体"理念的落实添砖加瓦。不仅获得了下游 优质企业的高度认可成就了行业间事业共同体, 也积极布局造福地方回馈社会的命运共同体。

## 旭阳铺开全国布局、行业整合势在必行

旭阳上市一周年以来,生产园区从上市前仅限于河北一省境内的邢台、定州、唐山和沧州四个园区,拓展至内蒙古、山东、辽宁三省新增内蒙古呼和浩特园区、山东东明园区、山东郓城园区和辽宁朝阳园区共四个园区,园区总数量由四个扩展至八个。作为已经具备行业龙头地位的公司,一年内实现"一省扩四省、四园变八园",这也印证了上市之日董事长对公司的寄语——"一直以创业公司自勉,一刻都不停止前进的步伐"。

旭阳的快速扩展不是偶然,更多的是长期的技术积累和管理提升,待行业整合的东风吹来,必将乘风而起。因势利导开展整合不但要自身功夫过硬能与合作方共享红利,更要紧抓经济发展结构变革带来的难得机遇。

### 行业领导地位日益巩固 旭阳全力推动行业进步

## 政策红利推动行业整合机遇

当市场蓝海正在逐步转向市场红海,市场增速转缓,以往的增量市场转向存量市场带来行业巨变。对于旭阳而言,只有不断创新,提升核心竞争力与智能化水平,才能适应存量时期。自"高质量发展"概念提出以来,中国正从依靠要素驱动转向依靠创新驱动,中国经济结构不断优化,发展新动能也快速成长。

从政策层面来看,国家深入推进供给侧结构性改革、三去一降一补等亦为高质量发展指明方向。2018年中央经济工作会议提出,要巩固"三去一降一补"成果,推动更多产能过剩行业加快出清,降低全社会各类营商成本,加大基础设施等领域补短板力度。钢铁、水泥、煤炭等行业结构调整已经初现成果,仅2015年-2018年期间,粗钢产能稳步减少的同时产能利用率及行业利润率出现大幅增长,行业前十集中度达到35%。水泥亦经历了相似的发展历程,仅"十二五"期间淘汰落后产能6.57亿吨,截至2018年,行业前十集中度攀升至64%。焦化行业仅从极低的市场集中度来看,整合大潮必将来临。

#### 旭阳竞争优势充分显现、势如破竹重塑行 W格尼

业格局

中国旭阳立足传统行业,自创立以来始终专注自身研究能力提升,培育人才的同时伴随着整体的研发能力提升。制定商业模式的能力为旭阳带来不断由传统制造业向先进制造业、智能制造转变,向精细化工品转变,向高端化工

和新材料转型。

中国旭阳全面制定战略与策略的能力,以国家战略为最大战略,坚定集团、园区两级规划体系,始终有正常经营的业务,始终有并购投资的业务,始终有研发调研的业务。制定园区规划的能力,带来了纵向一体化,延伸产业链,拓宽产品线,提高附加值,实现纵向一体化的业务发展,形成了循环经济产业链。

中国旭阳以市场为导向,以客户为中心,围绕产品质量、服务水平和运营效率提升,实施"品牌+服务、贸易+金融、供应链+信息化"三大营销策略。持续推进数字化能力,用自动化、信息化、智能化承载旭阳核心竞争力。不断优化扩张能力,通过将自身二十余年的焦化和化工运营管理经验进行提炼、整合、固化、复制,打造有旭阳集团特色的"运营管理服务"和"兼并收购"业务模式,对外进行管理输出开展行业整合,成为旭阳集团新的业务增长点。

对照已经初步完成市场整合与落后产能出清的煤炭行业、水泥行业,回顾焦化行业全局,信息化水平落后、环保水平低、经营模式老套、区域市场固步自封的现象将不复存在,取而代之的将是具备绿色化、智能化等特点的新焦化行业领军者。

### 谋划未来新的奋斗目标 旭阳迎来更大发展空间

2020年初,在应对肆虐的新型冠状病毒肺炎疫情防控上,旭阳集团启动快、下手狠,坚决执行党中央和相关省市决策部署,动作精准,细致到位。正因为如此,旭阳集团全体员工及家属,未出现一例感染或疑似者,且春节假期内旭阳集团各公司生产和库存稳定,后续的复工复产也稳步推进,销、运、产、供均正常运行。

2020年,是旭阳集团"五五"发展纲要的收官之年,旭阳集团必将圆满完成各项规划发展目标。今年我国将制定"十四五"规划纲要,旭阳集团也将起草并颁布其"六五"(2021-2025)规划和旭阳集团第一个十年(2021-2030)发展纲要,规划未来五年乃至十年的奋斗目标、发展路径。

回顾诸多行业过往发展历程,焦化行业同样会经历环保压减落后产能、市场出清低效产能、行业集中度显著提升的必然过程,焦化行业整合的大幕已经开启。过去的一年,旭阳在夯实自身功底的同时全面铺开了扩张的蓝图,2020年旭阳集团将更进一步扩大战果,提高市

场占有率,巩固集团焦化行业龙头地位。 行业变革永远会使强者恒强,同时行业的健康发展终将带给所有参与者共享红利的机会。 不断的革新创新才是保持企业长久生命力的根本,永不停下的步伐才能奠定基业长青。 (CIS)