

一、重要提示
本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。
董事:王贵生、高级管理人员异议声明

Table with 2 columns: Name, Content/Reason

非标准审计意见提示
□ 适用 √ 不适用
董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案
□ 适用 √ 不适用

Table with 2 columns: Name, Content/Reason

Table with 2 columns: Name, Content/Reason

2、报告期主要业务或产品简介
公司是一家综合云基础服务集成商,为广告政企行业及互联网用户提供从云到端的一站式综合云基础解决方案与服务集成,依托多年资源积累、云及大数据产品研发与平台服务能力,整合云生态链,致力于帮助客户更快、更好、更便捷获取数字化转型升级。公司业务布局涵盖云基础等各个环节,可提供全产业链的 IDC(数据中心)设计咨询建设运营、VPN(虚拟专用网)、CDN(内容分发网络)、IX(互联网交换中心)、CDN(内容分发网络)、CMP(多云融合与混合云管理)、BVP(大数据决策与可视化)、ITOM(云及应用运维自动化)、APM(全链路性能监测与优化)等核心产品,并可为客户提供多活数据中心、DCI(数据同城互联)、云存储等服务。

(1)产品简介
1.IDC业务
IDC运营业务是通过整合基础电信运营商和第三方机房的基础网络资源、空间资源,向客户提供机柜出租、服务器出租、带宽出售等服务,负责客户的技术上安装维护,以及为客户提供安全监控、技术支撑等增值服务,帮助客户节省在技术、人力等方面的运营成本。客户为使用的空间和带宽资源、增值服务支付相应的费用。
报告期内,IDC行业逐步向规模化、集中化发展。国内电信运营商逐步将重点客户的集约化运营,面向最终客户谈业务,使得 IDC 服务商部分产品与业务流失。IDC 云化进程加快,在云化趋势的加持下,品牌竞争力下降,部分对价格敏感的客户提供云资源,传统 IDC 客户资源大量流失,毛利持续下滑。公司将加大自有一线城市数据中心业务的投入,为客户实施同城双活、异地灾备等服务,未来也将继续加大自建数据中心覆盖区域,在热点区域打造云网一体化基地,面向不同行业客户需求,灵活集成公司自有的 IDC、CDN(内容分发网络)、虚拟专用网、CMP(多云融合与混合云管理)、云存储、APM(全链路性能监测与优化)等产品,与设备商、云厂商、安全服务商等的产品,升级一站式云及云基础服务能力,以自建数据中心和分布式 IDC 节点组成的基础资源网,打造成为内容交换中心、融合云中心以及行业云基础服务中心。

2.VPN业务
虚拟专用网(VPN)是指在互联网上建立私有专用网络的技术,整个网络的任意两个节点之间的连接并没有传统专用网络的端到端的物理链接,而是架设在互联网网络所搭建的网络平台,如 Internet、ATM(异步传输模式)、Frame Relay(帧中继)等之上的逻辑网络,用户数据在逻辑链路中传输。VPN业务主要依托大容量虚拟专用网系统平台及运营支撑系统,结合客户所处行业的特点及自身技术,向客户提供虚拟专用网连接解决方案,取得相关服务费用。

3.CDN业务
CDN业务主要是各地运营商机房内投入服务器网络等服务,通过利用高科技智能的调度平台和负载均衡技术,以及边缘服务器提高客户网站的服务器承载能力和安全性,从而避开互联网上有可能影响数据传输速度和稳定性的瓶颈和环节,使互联网内容传输的更快、更稳定,同时也加快了用户访问效率。

4.APM业务
APM业务的产品 mmatx 在云端、服务器端和移动端能够对网络进行监测、分析、优化,帮助用户以终端用户、服务器端甚至应用代码的角度来监测自己的应用,并提供全场景的应用和网络性能优化服务,最大限度提升用户体验和企业影响力。mmatx 产品体系由云审计、云监控、云加速和云基础服务等,分别提供完整的一站式应用性能监测、分析、优化服务。APM服务的计费体系包括线 SaaS 套餐、线下大客户项目定制(软件开发费用、性能优化费用、监测数据按次收费)、全球云加速服务(流量收费)、咨询服务费等。

5.通信工程建设规划及技术服务
报告期内,公司以发行股份及支付现金的方式收购了华骞通信 99.997%的股份,并于 2018 年 6 月 12 日完成过户。华骞通信是通信行业基础设施建设工程甲级资质,通信工程勘察甲级资质、通信信息专业资格等级甲级资质、建筑行业(建筑工程)设计乙级资质、增值电信业务经营许可证、信息通信建设工程企业资质证书,是全国范围内在电子通信工程行业有线通信、无线通信、通信设计方面同时具有甲级资质的 25 家公司之一(根据 2018 年 1 月 10 日全国建筑市场监管公共服务平台的查询结果),并且拥有一支专业化、年轻化的通信技术研究与设计团队和专家队伍,能够保证高质量的服务。自华骞通信成为公司控股子公司后,其自身的通信工程建设和设计技术服务业务使得公司在云、管、端产业链协同业务上更加完善,公司可从数据中心设计、施工、销售、运营、维护等服务上形成了更为全面的协同效应。

(2)公司所处的行业地位
公司是国内产业链条最为完善的综合云基础服务集成商之一,能够一站式提供 ICT 项目设计咨询、建设实施与运营维护服务,以覆盖全国的 300+IDC 节点、300+CDN 节点、分布在 100 个城市的大容量虚拟专用网平台等资源为基础,结合自身自主研发的混合云管理平台与可视化解决方案,同时联合云产业上下游,集成一体化综合云基础服务,业务覆盖企业 IT 全链条全生命周期。
公司的分布式数据中心资源覆盖规模、大容量虚拟专用网络的覆盖范围均处于全国前列。相对于云服务商而言,能够更好地满足客户对多云部署、多云管理的需求;相对于资源型服务企业而言,其前沿的云计算及大数据产品研发能力也足够将多年的基础资源价值最大化。因此,独特的定位和业务模式使得高升控股有能力整合上下游产业链,更好地为企业及政企客户服务。

3、主要会计数据和财务指标
(1)近三年主要会计数据和财务指标
公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据
√ 是 □ 否
追溯调整或重述原因
会计差错更正
单位:元

2019年 年度报告摘要

证券代码:000971 证券简称:ST 高升 公告编号:2020-31号 高升控股股份有限公司

Table with 6 columns: 2019年, 2018年, 本年比上年增减, 2017年, 2016年, 2015年

会计政策变更的原因及会计差错更正的情况
一、前期会计差错更正的原因
2019年,中审众环会计师事务所(特殊普通合伙)(以下简称中审众环)对高升控股公司 2018 年度财务报表,出具了众环审字(2019)011762 号无法表示意见的审计报告。其中导致无法表示意见的事项中,如下事项涉及对前期财务报表的会计差错的更正:

中审众环认为,违规担保事项表明高升控股公司内部控制在重大缺陷,中审众环无法实施完整的审计程序确认高升控股公司对外担保及关联交易的完整性,同时中审众环无法判断高升控股公司对外担保的有效性及其计提预计损失金额的合理性。因此中审众环无法确定是否有必要对营业外支出、预计负债、或有事项、关联交易及财务报表其他项目的列报或附注的披露作出调整,以及可能涉及的调整金额或内容。故 2018 年年度审计报告对上述事项发表了无法表示意见。
高升控股公司决定根据获取的关于最新信息,以及《企业会计准则》相关规定进行差错更正。

Table with 4 columns: 2019年末, 2018年末, 本年比上年, 2017年末

Table with 4 columns: 2019年末, 2018年末, 本年比上年, 2017年末

Table with 4 columns: 2019年, 2018年, 2017年, 2016年

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

上述关联方关系或一致行动的说明
第一大股东与第二大股东属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人,前 10 名股东袁忠、于平、深圳市前海高捷投资管理咨询有限公司、袁佳宁、刘凤鸣、肖磊、付刚毅和袁忠均不存在关联关系,也不属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人。

(2)公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表
公司报告期无优先股股东持股情况。



5、公司债券债务
公司是否存在公开发行并在证券交易所上市,且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券

三、经营情况讨论与分析
1.报告期经营情况与 overview
近年来,企业 IT 架构经历从云到多云、混合云的变迁,混合 IT 环境复杂性升级。同时,新技术趋势推动数字化进程加速,企业 IT 服务从支撑基础设施配置、监控、管理延伸到支持业务的数字化运营、服务需求深度升级。在此背景下,对 IT、云计算相关领域服务商提出更高要求,一方面要求资源、生态整合能力,一方面要求技术基于上的平台化运营能力,此外,还需要对行业需求的挖掘深度。高升控股是专注于上述平台化运营服务商,近年来通过自研、投建、收购等方式完成平台、网络资源和全周期的业务布局。从报告期所面临的内外部环境变化和最终业绩表现对照看,当前的业务布局已体现出较强的抗风险能力及数字化综合服务业务的营销能力。因此,综合来看,机遇与挑战并存。

2019 年,公司实现营业收入 82,462.31 万元,较上年同期减少 7,620.33 万元;营业利润为-60,811.21 万元,较上年同期增加 95,313.45 万元;归属于上市公司股东的净利润为-57,475.26 万元,较上年同期增加 175,024.26 万元。
(一)盈利模式及报告期变化
1.IDC 业务
IDC 运营业务是通过整合基础电信运营商和第三方机房的基础网络资源、空间资源,向客户提供机柜出租、服务器出租、带宽出售等服务,负责客户的技术上安装维护,以及为客户提供安全监控、技术支撑等增值服务,帮助客户节省在技术、人力等方面的运营成本。客户为使用的空间和带宽资源、增值服务支付相应的费用。
报告期内,客户云商对传统 IDC 的业务影响进一步显现,云厂商优势的价格和品牌竞争力下,中小型企业客户从传统 IDC 向云迁移速度加快,造成客户数和 IDC 骨干流丢失;另外运营商对 IDC 政策的集约化管理加剧,导致第三方 IDC 资源采购价格大幅上涨,使得 IDC 业务毛利率下降。因此,报告期内 IDC 领域的企业盈利普遍下降,行业价格趋同。在诸多因素影响下,2019 年公司 IDC 及相关业务收入 32,318.36 万元,较 2018 年减少 37.21%;毛利 1,887.22 万元,较 2018 年减少 4.88%。IDC 业务收入增长率及毛利率均处于较低水平,市场份额竞争压力不强。

2.CDN 业务
CDN 业务主要是各地运营商机房内投入服务器网络等服务,通过利用高科技智能的调度平台和负载均衡技术,以及边缘服务器提高客户网站的服务承载能力和安全性,从而避开互联网上有可能影响数据传输速度和稳定性的瓶颈和环节,使互联网内容传输的更快、更稳定,同时也加快了用户的访问效率。
报告期内,持续三年的 CDN 价格战基本结束,云计算厂商占据 CDN 市场过半份额,传统 CDN 市场空间缩减。据统计,截至 2019 年底,获得 CDN 牌照的企业达 673 家,同比增长 186%。市场竞争激烈,受此影响,公司 CDN 业务大幅萎缩,从而导致设备利用率降低,单位折旧成本上升,客户复用率大幅下降,毛利率进一步降低。因此,报告期内 CDN 业务进一步亏损,公司 CDN 业务收入 1,843.78 万元,较 2018 年减少 72.34%;亏损 133.29 万元,亏损额较 2018 年减少 72.74%。

3.融合云业务
融合云业务主要是在各地运营商机房内投入服务器网络等服务,通过利用高科技智能的调度平台和负载均衡技术,以及边缘服务器提高客户网站的服务承载能力和安全性,从而避开互联网上有可能影响数据传输速度和稳定性的瓶颈和环节,使互联网内容传输的更快、更稳定,同时也加快了用户的访问效率。
报告期内,受“提速降费”等政策影响,传统虚拟专用网业务利润空间被摊薄,但融合云专线、IX 等新兴业务呈现出较强的增长活力。其中跨区域、跨区域集团、传统企业数字化转型、数据中心项目中的融合云业务,在企业向未来的 IT 基础设施建设的必然选择。目前,APM 产业升级已经全面支持云原生架构,并融入到高升融合云平台,为企业提供端到端的云、端、应用全链路性能监测与优化服务。
受企业上云政策利好,多云及边缘计算技术趋势,以及传统行业数字化转型影响,企业普遍重视构建信息化架构问题,复杂、异构的多云或混合 IT 管理是其痛点,第三方云管理服务成为刚需。业界对于不同云厂商及云管理市场的竞争者,但关键问题依然在服务深度。随着客户对内涵 IT 购、销售、运维、售后等全产业链,云管理平台对于企业 IT 全生命周期服务的支撑作用愈加凸显。因此,2019 年公司升级了融合云平台的研发技术力度,优化和完善平台功能模块,扩大基础云资源等融合云战略合作,并在该基础上形成以该平台为基础的生态,产品形态更趋丰富。

报告期内,公司专注于融合云平台功能开发及生态建设,目前处于产品持续迭代,营业收入 637.78 万元。
4.VPN 及相关业务
虚拟专用网(VPN)是指在互联网上建立私有专用网络的技术,整个网络的任意两个节点之间的连接并没有传统专用网络的端到端的物理链接,而是架设在互联网网络所搭建的网络平台,如 Internet、ATM(异步传输模式)、Frame Relay(帧中继)等之上的逻辑网络,用户数据在逻辑链路中传输。
公司 VPN 业务主要依托大容量虚拟专用网系统平台及运营支撑系统,结合客户所处行业的特点及自身技术,向客户提供虚拟专用网连接解决方案,取得相关服务费用。

报告期内,受“提速降费”等政策影响,传统虚拟专用网业务利润空间被摊薄,但融合云专线、IX 等新兴业务呈现出较强的增长活力。其中跨区域、跨区域集团、传统企业数字化转型、数据中心项目中的融合云业务,在企业向未来的 IT 基础设施建设的必然选择。目前,APM 产业升级已经全面支持云原生架构,并融入到高升融合云平台,为企业提供端到端的云、端、应用全链路性能监测与优化服务。
受企业上云政策利好,多云及边缘计算技术趋势,以及传统行业数字化转型影响,企业普遍重视构建信息化架构问题,复杂、异构的多云或混合 IT 管理是其痛点,第三方云管理服务成为刚需。业界对于不同云厂商及云管理市场的竞争者,但关键问题依然在服务深度。随着客户对内涵 IT 购、销售、运维、售后等全产业链,云管理平台对于企业 IT 全生命周期服务的支撑作用愈加凸显。因此,2019 年公司升级了融合云平台的研发技术力度,优化和完善平台功能模块,扩大基础云资源等融合云战略合作,并在该基础上形成以该平台为基础的生态,产品形态更趋丰富。

报告期内,公司专注于融合云平台功能开发及生态建设,目前处于产品持续迭代,营业收入 637.78 万元。
4.VPN 及相关业务
虚拟专用网(VPN)是指在互联网上建立私有专用网络的技术,整个网络的任意两个节点之间的连接并没有传统专用网络的端到端的物理链接,而是架设在互联网网络所搭建的网络平台,如 Internet、ATM(异步传输模式)、Frame Relay(帧中继)等之上的逻辑网络,用户数据在逻辑链路中传输。
公司 VPN 业务主要依托大容量虚拟专用网系统平台及运营支撑系统,结合客户所处行业的特点及自身技术,向客户提供虚拟专用网连接解决方案,取得相关服务费用。

报告期内,受“提速降费”等政策影响,传统虚拟专用网业务利润空间被摊薄,但融合云专线、IX 等新兴业务呈现出较强的增长活力。其中跨区域、跨区域集团、传统企业数字化转型、数据中心项目中的融合云业务,在企业向未来的 IT 基础设施建设的必然选择。目前,APM 产业升级已经全面支持云原生架构,并融入到高升融合云平台,为企业提供端到端的云、端、应用全链路性能监测与优化服务。
受企业上云政策利好,多云及边缘计算技术趋势,以及传统行业数字化转型影响,企业普遍重视构建信息化架构问题,复杂、异构的多云或混合 IT 管理是其痛点,第三方云管理服务成为刚需。业界对于不同云厂商及云管理市场的竞争者,但关键问题依然在服务深度。随着客户对内涵 IT 购、销售、运维、售后等全产业链,云管理平台对于企业 IT 全生命周期服务的支撑作用愈加凸显。因此,2019 年公司升级了融合云平台的研发技术力度,优化和完善平台功能模块,扩大基础云资源等融合云战略合作,并在该基础上形成以该平台为基础的生态,产品形态更趋丰富。

报告期内,公司专注于融合云平台功能开发及生态建设,目前处于产品持续迭代,营业收入 637.78 万元。
4.VPN 及相关业务
虚拟专用网(VPN)是指在互联网上建立私有专用网络的技术,整个网络的任意两个节点之间的连接并没有传统专用网络的端到端的物理链接,而是架设在互联网网络所搭建的网络平台,如 Internet、ATM(异步传输模式)、Frame Relay(帧中继)等之上的逻辑网络,用户数据在逻辑链路中传输。
公司 VPN 业务主要依托大容量虚拟专用网系统平台及运营支撑系统,结合客户所处行业的特点及自身技术,向客户提供虚拟专用网连接解决方案,取得相关服务费用。

报告期内,受“提速降费”等政策影响,传统虚拟专用网业务利润空间被摊薄,但融合云专线、IX 等新兴业务呈现出较强的增长活力。其中跨区域、跨区域集团、传统企业数字化转型、数据中心项目中的融合云业务,在企业向未来的 IT 基础设施建设的必然选择。目前,APM 产业升级已经全面支持云原生架构,并融入到高升融合云平台,为企业提供端到端的云、端、应用全链路性能监测与优化服务。
受企业上云政策利好,多云及边缘计算技术趋势,以及传统行业数字化转型影响,企业普遍重视构建信息化架构问题,复杂、异构的多云或混合 IT 管理是其痛点,第三方云管理服务成为刚需。业界对于不同云厂商及云管理市场的竞争者,但关键问题依然在服务深度。随着客户对内涵 IT 购、销售、运维、售后等全产业链,云管理平台对于企业 IT 全生命周期服务的支撑作用愈加凸显。因此,2019 年公司升级了融合云平台的研发技术力度,优化和完善平台功能模块,扩大基础云资源等融合云战略合作,并在该基础上形成以该平台为基础的生态,产品形态更趋丰富。

报告期内,公司专注于融合云平台功能开发及生态建设,目前处于产品持续迭代,营业收入 637.78 万元。
4.VPN 及相关业务
虚拟专用网(VPN)是指在互联网上建立私有专用网络的技术,整个网络的任意两个节点之间的连接并没有传统专用网络的端到端的物理链接,而是架设在互联网网络所搭建的网络平台,如 Internet、ATM(异步传输模式)、Frame Relay(帧中继)等之上的逻辑网络,用户数据在逻辑链路中传输。
公司 VPN 业务主要依托大容量虚拟专用网系统平台及运营支撑系统,结合客户所处行业的特点及自身技术,向客户提供虚拟专用网连接解决方案,取得相关服务费用。

报告期内,受“提速降费”等政策影响,传统虚拟专用网业务利润空间被摊薄,但融合云专线、IX 等新兴业务呈现出较强的增长活力。其中跨区域、跨区域集团、传统企业数字化转型、数据中心项目中的融合云业务,在企业向未来的 IT 基础设施建设的必然选择。目前,APM 产业升级已经全面支持云原生架构,并融入到高升融合云平台,为企业提供端到端的云、端、应用全链路性能监测与优化服务。
受企业上云政策利好,多云及边缘计算技术趋势,以及传统行业数字化转型影响,企业普遍重视构建信息化架构问题,复杂、异构的多云或混合 IT 管理是其痛点,第三方云管理服务成为刚需。业界对于不同云厂商及云管理市场的竞争者,但关键问题依然在服务深度。随着客户对内涵 IT 购、销售、运维、售后等全产业链,云管理平台对于企业 IT 全生命周期服务的支撑作用愈加凸显。因此,2019 年公司升级了融合云平台的研发技术力度,优化和完善平台功能模块,扩大基础云资源等融合云战略合作,并在该基础上形成以该平台为基础的生态,产品形态更趋丰富。

有的多云管理及覆盖全国的虚拟专用网、数据中心网络资源相结合,形成“平台+网络+服务”的完整布局,既为通信基础设施领域的业务开拓提供了上层云资源的补充,同时打通 IDC 全产业链,相关业务发展更具优势,更重要的是为深入服务政企客户打下坚实基础。报告期内,公司通信及信息工程规划设计与建设实施共实现营业收入 31,337.3 万元,毛利额 14,012.66 万元。

(二)客户所处行业的情况
1.宏观经济形势
2019 年,中美贸易摩擦进一步升级,因外部形势的不确定性,国内信息网络及基础设施自主安全可控问题更加突出。在严峻的国际冲突下,中国经济态势依然保持相对平稳,体现了较强的发展韧性。其中,数字经济已成为我国经济增长力的基础,数字经济与实体经济深度融合正在加速进行,催生新产业、新业态、新模式。

2.外部因素变化情况
在政策利好及技术趋势的影响下,传统产业的数字化转型进一步深入,数字化科技相关的云计算、大数据、人工智能、边缘计算等领域成为投资热点。国内公有云市场格局基本成型,私有云、混合云竞争相对分散,边缘计算的蓄势待发为未来云市场格局带来新的变数。
3.对公司当期及未来发展的影响
宏观环境及行业格局变化,都对企业的综合服务能力提出更高要求。公司近年来向企业 IT 全生命周期实施一体化服务的业务布局已初步完善,将在新的变化刺激下释放其强劲生命力。多云及“中心+边缘”市场格局的变迁,宏观上也需要一个强大的第三方基础平台。

4.公司采取的措施
(1)强化以客户为中心的价值观,进一步深入吃透各行各业业务需求,优化完善一体化解决方案,升级客户服务。
(2)完善与新的业务模式相适应的集团管理模式,充分释放各业务线自身发展潜力的同时,促进资源协同。
(3)扩大战略合作,紧密围绕数字化转型需求,联动上下游合作资源,打开开放、稳固的共赢生态圈,加速解决方案升级迭代,共享数字化发展红利,服务数字化经济。

Table with 6 columns: 产品名称, 营业收入, 营业利润, 毛利率, 营业收入比上年同期增减, 营业利润比上年同期增减, 毛利率比上年同期增减

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征
□ 是 √ 否
5、报告期营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明
□ 适用 √ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市风险
□ 适用 √ 不适用
7、涉及财务报告的相关事项
(1)与上年度财务报告相比,会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明
√ 适用 □ 不适用

Table with 3 columns: 会计政策变更的内容和原因, 审批程序, 备注

(2)报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明
√ 适用 □ 不适用
一、前期会计差错更正的原因
2019 年,中审众环会计师事务所(特殊普通合伙)(以下简称中审众环)对高升控股公司 2018 年度财务报表,出具了众环审字(2019)011762 号无法表示意见的审计报告。其中导致无法表示意见的事项中,如下事项涉及对前期财务报表的会计差错的更正:

中审众环认为,违规担保事项表明高升控股公司内部控制在重大缺陷,中审众环无法实施完整的审计程序确认高升控股公司对外担保及关联交易的完整性,同时中审众环无法判断高升控股公司对外担保的有效性及其计提预计损失金额的合理性。因此中审众环无法确定是否有必要对营业外支出、预计负债、或有事项、关联交易及财务报表其他项目的列报或附注的披露作出调整,以及可能涉及的调整金额或内容。故 2018 年年度审计报告对上述事项发表了无法表示意见。
高升控股公司决定根据获取的关于最新信息,以及《企业会计准则》相关规定进行差错更正。

Table with 4 columns: 2019年末, 2018年末, 本年比上年, 2017年末

Table with 4 columns: 2019年末, 2018年末, 本年比上年, 2017年末

Table with 4 columns: 2019年, 2018年, 2017年, 2016年

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度

Table with 4 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度