

证券代码:002289 证券简称:*ST宇顺 公告编号:2020-028

深圳市宇顺电子股份有限公司
关于对深圳证券交易所 2019 年年报问询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

深圳市宇顺电子股份有限公司(以下简称“公司”、“宇顺电子”)于2020年5月6日收到深圳证券交易所创业板公司管理部下发的《关于对深圳市宇顺电子股份有限公司2019年年报的问询函》(中小板年报问询函【2020】第40号)(以下简称“问询函”)。公司根据深圳证券交易所的要求,对问询函中所提问题逐项进行了核查,现就问询函所涉及的问题回复说明如下:

注:下列回复中,部分数据加总后与合计数据存在尾数差异,系数据计算时四舍五入造成。

问题一:2019年度,你公司实现营业收入20,448.03万元,同比下降36.95%,归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(以下简称“扣非后净利润”)为-7,509.21万元,扣非后净利润已经连续8年为负。其中,非流动资产处置损益为7,753.55万元,主要为转让长沙触控、长沙触控100%股权形成的投资收益。请具体说明以下事项:

(1)结合行业发展情况和公司市场地位,分产品说明你公司营业收入大幅下降的原因,与行业变动趋势是否一致。

回复:公司所属行业为液晶显示模组制造业,目前主营业务为液晶显示屏及模组、触控屏及模组、触控显示一体化模组等产品的研发、生产、销售。

2019年,全球显示不确定因素持续增加,中美贸易摩擦与冲突加剧,经济下行压力持续加大,显示行业竞争愈加激烈,消费类电子产品行业增速趋缓,液晶显示模组制造端为手机、平板电脑、数码相机、家用电器、通讯、医疗、车载、智能显示产品等电子产品行业上游配套行业,其企业分布呈现比较明显的产业集群效应,厂商之间的竞争激烈,对企业技术及工艺水平、客户需求响应能力、客户资源质量、企业品牌认可度等综合竞争力的要求日益提高。2019年,上市公司同行业可比企业的触控显示类产品营业收入与上年同期相比有增有减,具体如下:

单位:人民币万元	2019年	2018年	变化比率
合力泰	1,272,408.44	1,154,633.00	10.20%
圆通达	512,113.58	401,283.83	27.62%
深天马	3,065,267.00	2,852,736.80	5.53%
星昊科技	127,619.00	96,146.63	32.19%
歌菲华	914,000.00	1,291,900.00	-29.25%
超思电子	156,797.28	151,488.00	3.51%
壹富高科	475,838.25	437,538.86	8.75%
ST华映	61,720.88	430,901.24	-85.60%

公司自2015年底控制权发生变更后,在触控显示业务上调整了经营战略,近年来连续剥离了深圳市雅理科技有限公司(以下简称“雅理科技”)、深圳市华丽丰丰科技有限公司(以下简称“华丽丰”)、长沙市宇顺显示技术有限公司(以下简称“长沙显示”)、长沙市宇顺触控技术有限公司(以下简称“长沙触控”)等亏损子公司资产,逐步退出手机、平板电脑等消费电子智能终端产品市场,生产规模大幅缩小。2019年度,公司实现营业收入人民币20,448.03万元,同比下降36.95%,具体情况如下:

(1)液晶显示屏及模组
该类类产品主要应用于家电、医疗设备、智能家居、通讯、金融支付、工业控制、办公自动化、车载等行业客户。2019年,公司液晶显示屏及模组业务的营业收入下降了人民币3,820万元,下降幅度23.7%,主要原因是:①家电行业客户对于液晶显示屏及模组业务的主要客户,由于市场竞争激烈,产品价格面临降价压力,同时人工成本、游程运费费用持续上升,公司主动砍掉了部分毛利率为负的家电产品订单,导致主力客户价格的不断下降,收入为人民币1,120万元,下降幅度为26.44%;②海外客户原来自有存量项目需求逐渐萎缩,逐渐停产,但新项目未能及时导入;③客户自身需求下降;④新客户开发导入周期长,订单未完全释放,对2019年营业收入贡献未达预期。

单位:人民币万元

产品类型	2019年	2018年	变动金额	变动比率
液晶显示屏及模组	12,299.84	16,120.57	-3,820.73	-23.70%

(2)触控屏及模组
该类类产品主要应用于金融支付、车载、通讯、导航仪、智能手表等行业客户。2019年,公司触控屏及模组业务的营业收入下降了人民币1,233.92万元,下降幅度53.53%,主要原因是:①该类类产品主要由原全资子公司长沙显示生产,长沙显示生产基地自2012年建成以来,产能利用率长期处于较低水平,导致单位分摊固定费用过高,产品价格没有竞争力,在激烈的市场竞争环境下,销售价格越来越困难;②2016年以来,公司在触控屏业务上的经营战略方向一直趋向收缩,导致2019年触控屏产品毛利率下降,下降幅度为21.86%;③为保持与主要客户的良好合作关系,公司主动降价,进一步优化公司资产结构,公司于2019年10月将长沙显示100%股权对外转让,收入合并范围减少。

单位:人民币万元

产品类型	2019年	2018年	变动金额	变动比率
触控屏及模组	7,102.49	15,226.41	-8,123.92	-53.35%

(2)你公司扣非后净利润连续8年为负的原因,主营业务的持续盈利能力是否存在重大不确定性,为改善经营业绩采取的措施及效果。

回复:公司自2004年成立以来,一直致力于中小尺寸液晶显示屏的研发、生产、制造,但由于所处行业市场竞争激烈,产能投资过剩,产品技术快速变化,公司战略调整等因素的影响,连续8年扣非后净利润为负。

2012年至2013年期间,公司原全资子公司长沙显示建成投产,由于新产品线投产期较大,相应的人员增加,期间费用增长,财务费用增长,存货跌价因素的影响下,导致2012年和2013年均出现经营性亏损。

2014年至2015年期间,公司通过并购雅理科技扩大了产业规模,但同时也受国内三大运营商手机补贴政策调整及行业市场竞争激烈,产品技术快速变化的影响,加之雅理科技未能如期完成业绩承诺,形成了较大的商誉减值计提,导致公司出现大额亏损。

2016年初公司控制权变更后至2019年底的四年期间,公司在触控显示屏业务上经营战略方向收缩,连续剥离了亏损子公司(如雅理科技、华丽丰、长沙显示、长沙触控)公司根据行业实际情况,主动调整经营战略,优化资产结构,加大研发开拓工业级显示产品(如家电、医疗、车载等),但由于客户开发进展缓慢,经营效果未达预期。

基于公司在触控显示屏业务上的经营战略,截至2019年底,公司已全面完成了对消费类电子业务的剥离。通过剥离亏损资产,公司盘活资金超过人民币3.2亿元,进一步改善公司的盈利能力,实现多元化发展。2020年,公司将继续以“强主业、抓市场、促发展”为战略主题,对主营业务继续采取稳健经营策略,积极拓展新业务及市场。

(1)加大固定资产投入
2020年,公司将加大力度开拓智能家居、智能穿戴、智能金融、医疗健康、车载、工控等消费类电子产品业务,持续优化触控屏产品的设计及制作工艺,公司内部研究、测算,将投入不超过人民币3,000万元用于生产设备进行全面自动化改造,降低生产成本,提高生产效率和提高公司竞争力。

(2)完善管理团队,引进专业人才
为匹配公司发展战略,公司将引入生产、销售、研发等专业人才,重新组建管理团队和引入核心考核机制,强化奖惩效果;打造企业与员工的发展共同成长长效机制,不断提升公司整体经营、生产、管理效益。

(3)加大市场开发和研发投入
公司将加大市场开拓力度,推行以客户需为导向的经营策略,进一步提升公司产品研发实力;紧跟市场机遇推动业务转型,利用资本市场优势继续提升优化公司资产质量,增强公司的盈利能力,实现多元化发展。

综上,公司在经营战略、资金、生产工业、人才配备、市场开拓和研发投入等多方面均采取了有效措施并积极推动执行,加强主营业务盈利能力,改善公司经营业绩。

绩。

2019年,2019年12月5日,你公司公告以1元对价将长沙触控全部股权转让给福源光学,2019年第三季度末,长沙触控净资产为-2,347.34万元,你公司在本次交易中确认投资收益4,231.87万元。请具体说明1元对价的合理性和公允性,福源光学与你公司及控股股东之间是否存在关联关系,本次交易是否涉及或有对价,是否存在控股股东或其他第三方为支付交易对价的情形。

回复:为进一步整合公司资源、优化公司资产结构,有效降低管理成本、提高运营效率,更好地维护公司和广大投资者的利益,公司有意将长沙触控100%股权转让给外方,经多方寻找,长沙市福源光学技术有限公司(以下简称“福源光学”)主营业务为各种高品质的背光产品的研发、生产和销售,为触控显示行业的主流企业,同时福源光学有意向下游延伸扩大自身业务,因此公司与福源光学双方达成合作意向。

2019年12月4日,你公司召开了第四届董事会第三十六次会议,审议通过了《关于转让长沙宇顺触控技术有限公司100%股权的议案》,同意公司以人民币1元的价格将全资子公司长沙触控100%股权转让给福源光学。同日,公司与福源光学签署了《关于长沙市宇顺触控技术有限公司之股权转让协议》,将持有的长沙触控100%股权以人民币1元为对价转让给福源光学,截至转让协议签订时,2019年9月30日,长沙触控经审计的净资产为人民币2,483.40万元,其中固定资产人民币1,244.73万元,净资产人民币-2,347.34万元。

此次股权转让交易达成,是交易双方经过反复考察磋商、基于自愿互惠原则的市场行为,具有公允性,从公司角度,交易达成有利于公司进一步整合资源,优化资产结构,提高运营效率,更好地维护公司和广大投资者的利益;福源光学,可以满足其作为触控显示行业的主流企业,进一步向下游产业链延伸,扩大自身业务规模的需求。综上,以人民币1元作为交易对价,符合自由市场交易原则,交易定价具有合理性和公允性。

本次交易受让方福源光学成立于2013年7月,注册资本为人民币696万元,经营范围为LED显示屏、LED系列产品、智能环保产品、电子产品研发、设计、生产、销售,法定代表人为林永生。福源光学是由林永生及其他5位自然人共同持股,以自有资金出资设立的,与公司或控股股东之间不存在关联关系。

本次交易或协议条款中,不存在任何可能影响合并合同的未来事项作出的约定,不存在业绩承诺、风险补偿等约定,交易不涉及或有对价,不存在控股股东或其他第三方为支付交易对价的情形。

问题二:2019年度,你公司综合毛利率为2.00%,其中液晶显示屏及模组为3.48%,触控显示模组为-0.57%,请结合同行业公司可比公司情况说明你公司产品毛利率偏低的原因及合理性,具体分析你产品的市场竞争力。

回复:2019年度,你公司产品按主要类别分为液晶显示屏及模组和触控显示模组。公司产品综合毛利率与同行业公司可比公司情况如下:

产品类别	上市公司	综合毛利率
宇顺电子	宇顺电子	2.00%
深天马	深天马	10.57%
莱宝高科	莱宝高科	15.36%
ST华映	ST华映	16.83%
合力泰	合力泰	15.97%
星昊科技	星昊科技	11.88%

如上表所示,公司产品毛利率较同行业公司相比偏低,说明如下:

1.液晶显示屏及模组
该类类产品主要应用于家电、医疗设备、智能家居、通讯、金融支付、工业控制、办公自动化、车载等行业客户。2019年至2019年该类类产品毛利率逐年下降,分别是19.65%、9.85%、3.48%,主要原因是:①2017年至2019年,公司部分客户已量产产品价格持续下降,例如:主要家电行业客户历年销售单价占公司液晶显示屏及模组产品类型营业收入的比率分别为18.63%、26.29%、25.34%;②受客户自身降价预期影响,2017年至2019年,公司产品综合毛利率分别为4.31%、3.16%、2.98元,持续下降;③2019年,2019年12月,公司开始投产运行。设备投产运行初期的前段生产良率从2017年12月的90.1%,最低下降至67.45%,从2019年起,前段生产良率逐月上升,从年初的82.44%上升至93.22%,直至2019年下半年前段生产未达到设备预期生产良率水平,前段生产设备的生产良率逐步提升,良品率的过程,不单导致该段工序产品品质增加,同时导致该段工序生产成本和有效成本存在不良影响。

综上,2019年液晶显示屏及模组产品毛利率为3.48%,较2018年同期下降6.37%,低于同行业水平。2020年,面对市场变化和响应客户需求,公司将通过提升生产设备进行自动化改造,降低生产成本,提高生产效率;通过整合管理团队,引进专业人才,打造企业与员工的发展共同成长长效机制,不断提升公司整体经营、生产、管理效益;进一步加大市场开发和研发投入,全面提升液晶显示屏及模组产品的市场竞争力。

2.触控显示模组
该类类产品主要应用于金融支付、车载、通讯、导航仪、智能手表等行业客户,由原子公司长沙显示负责研发生产,2019年,公司产品综合毛利率为-0.57%,主要原因是长沙显示生产基地于2012年建成投产,但由于投入的产品技术路线与市场发展存在差异,后续虽然持续进行技术更新,但是一直未能及时与市场需求,客户不断流失,订单量逐年下降,2019年,产品生产产能利用率仅维持在30%左右,导致单位产品所承担的固定费用较高,导致2019年,公司产品综合毛利率低于同行业水平。

由于整个触控显示模组行业竞争加剧,公司调整了相关经营战略,2019年10月,公司将长沙显示100%股权对外转让,公司退出了消费类电子产品(如手机、平板电脑、数码相机、数码等产品)业务。

问题三:2019年度,你公司计提存货跌价准备2,214.50万元,转回或转销存货跌价准备6,876.17万元,未计提存货跌价准备和无形资产减值准备。请具体结合你公司主营业务持续亏损的实际状况,说明转回或转销存货跌价准备的原因及合理性,上述资产是否存在重大减值风险,你公司已计提的减值准备是否充分。请公司会计师发表专业意见。

回复:公司根据企业会计准则,于每年中和年末对存货采用成本与可变现净值孰低法进行减值测试,当可变现净值低于成本时计提存货跌价准备,存货跌价准备按单个存货项目进行,高于其可变现净值的差额计提。2019年,公司计提存货跌价准备人民币2,214.50万元。资产负债表日,对于已生产领用但已售存货,将其成本结转当期损益,相应的存货跌价准备在已计提的存货跌价准备金额内转回或转销,2019年转回或转销存货跌价准备人民币6,876.17万元,明细如下:

项目	本期计提存货跌价准备增加金额	本期转回或转销存货跌价准备增加金额
原材料	501.55	1,684.84
库存商品	783.92	3,638.27
发出商品	780.68	699.33
半成品	127.31	835.02
低值易耗品	21.03	18.71
合计	2,214.50	6,876.17

2019年,公司对呆滞存货进行了全面清理,对满足订单需求的存货进行了分类、拆解、重新利用,报告期内该部分存货以前年度已计提存货跌价准备转回人民币1,706.46万元;对于已无法使用的存货,寻找电子回收企业直接出售,报告期内该部分存货以前年度已计提存货跌价准备转回人民币5,169.71万元。

对于固定资产使用寿命有限的无形资产,公司于资产负债表日判断是否存在减值迹象,如存在减值迹象的,则估计其可收回金额,进行减值测试。减值测试结果表明资产的可收回金额低于其账面价值的,按其差额计提减值准备并计入减值损失。

2019年年末,公司固定资产分为房屋建筑物、机器设备、运输设备、办公设备及其他,净值人民币10,280.30万元,其中房屋建筑物位于深圳市软件产业基地1栋A座1-13楼,账面原值人民币1,299.42万元,累计折旧人民币1,830.69万元,净值人民币9,478.73万元,经评估不存在减值迹象。机器设备账面原值人民币8,762.01万元,累计折旧人民币5,955.06万元,以账面净值计提减值准备人民币2,070.22万元,净值人民币736.73万元,经评估不存在减值迹象。运输设备和办公设备及其他账面净值人民币64.84万元,经评估不存在减值迹象。

2019年年末,公司无形资产为在用的办公管理系统和ERP管理系统软件,账面原值人民币538.98万元,已摊销人民币557.23万元,期末账面净值人民币1.75万元,经评估不存在减值迹象。

年审会计师意见:

1.针对存货减值,我们实施的核查程序包括:
(1)取得公司存货库龄明细表,执行存货监盘程序,重点关注存货的品质状况,观察存货的残次、毁损、滞销以及其他减值情形;
(2)取得公司关于存货减值测试方法步骤与说明,检查其存货减值测试方法是否合理,并获取公司关于存货减值测试方法和程序,并获取公司存货减值测试表,执行分析及重新计算程序,检查存货跌价计提是否充分,账务处理是否正确;

(3)对需要计提存货减值准备的存货,例如根据销售价格和完工工时发生的成本,销售费用以及可变税金是否准确计量;
(4)对于直接以销售价作为可变现净值计提跌价测试的存货,我们检查了公司近期同类型产品销售订单价格,近期无同类型产品销售订单的,检查销售及采购人员的询价邮件,获取其计提的存货减值准备充分性。

通过执行上述核查程序,会计师认为,公司根据相关会计准则的规定进行存货减值测试,不存在生产领用或已售存货,将其成本结转为当期损益,相应的存货跌价准备予以结转,其报告期内转回或转销存货跌价准备是合理的,本年度已计提的存货减值准备充分、合理。

2.针对固定资产减值,我们实施的核查程序包括:
(1)对固定资产减值测试相关内部控制设计和运行的有效性进行了评估;
(2)通过与管理层沟通,了解被测试行业发展趋势以及公司未来的经营规划,以评估行业发展趋势和未来经营规划对公司现有资产可使用期限的影响;
(3)根据对公司经营业务的理解以及相关会计准则的规定,评价管理层识别的资产组以及资产组内分摊至各资产组;

(4)对固定资产执行了实地盘点及勘查程序,检查其账面状况,了解其是否存在减值迹象;基于会计准则的规定,合理评估管理层对固定资产减值迹象的判断,审慎评估是否存在减值风险,合理评估管理层对固定资产减值迹象的判断,审慎评估是否存在减值风险,合理评估管理层对固定资产减值迹象的判断,审慎评估是否存在减值风险。

3.针对无形资产减值,我们核查了公司截止2019年末无形资产的具体构成情况,以及账面净值,复核了公司管理层对无形资产不存在减值迹象的判断,并对无形资产的当前使用状况进行了审慎评价。

根据《企业会计准则第8号—资产减值》,企业应当在资产负债表日判断资产是否存在可能发生减值的迹象,存在减值迹象的,应当估计其可收回金额。可收回金额根据资产的公允价值减去处置费用后的净额与资产预计未来现金流量的现值两者之间较高者确定。

通过执行上述核查程序,会计师认为,公司固定资产和无形资产未发生减值迹象,也未发生重大减值风险,已计提的减值准备充分、合理。

问题五:2019年年末,你公司研发人员数量为131人,同比下降59.44%。你公司2019年度研发投入金额为1,072.45万元,同比下降47.02%,请具体说明研发人员数量变化和研发投入大幅下降的原因及合理性,是否会对你公司高新技术企业资格认定造成不利影响。

回复:2019年年末,公司研发人员数量为131人,2019年度研发投入金额较上年同期有较大下降,主要原因如下:

1.原系研发人员数量和长期合作的研发人员随子公司长沙显示和长沙触控100%股权转让给福源光学,同时长沙显示和长沙触控2019年期末研发人员数量大幅减少,导致2019年年末和2019年年末公司研发人员变动情况如下:

研发人员(人数)	归属主体	2019年年末	2018年年末	本年比上年增减
131	母公司宇顺电子	131	153	-14.38%
0	隶属于子公司长沙显示和长沙触控	0	170	-100.00%
合计		131	323	-59.44%

2.2019年1-10月,长沙显示股权转让,已存在客户开发进展缓慢,订单量大额下降,新项目立项数量大幅下降的情况,导致研发费用投入亦相应减少,2018年和2019年研发投入变化情况如下:

研发费用(单位:万元)	归属主体	2019年	2018年	本年比上年增减
437.49	母公司宇顺电子	437.49	561.80	-22.13%
634.96	隶属于子公司长沙显示和长沙触控	634.96	1,462.40	-56.58%
合计		1,072.45	2,024.20	-47.02%

3.2019年10月,公司将长沙显示100%股权转让后,公司合并范围发生变化,影响研发投入金额。

综上,研发投入数量和研发投入金额大幅下降,具有合理性,但上述情况不会对高新技术企业资格复审造成不利影响,主要原因是公司在研发高新技术企业资格复审的主体为母公司主体,在进行高新技术企业资格复审申报的数据指标并未包含原全资子公司长沙显示和长沙触控的相关数据。公司于2018年10月16日通过高新技术企业复审,取得编号为GR201844201789的高新技术企业证书,有效期至2018年10月16日至2021年10月16日。2020年,公司将根据市场发展及客户需求,持续加强研发团队的技术能力,进一步确保公司高新技术企业资格复审不存在问题。

问题六:2019年度,你公司子公司北京宇顺天合管理咨询有限公司(以下简称“北京宇顺”)无营业收入,净亏损138.62万元。而你公司在回复我部2018年年报问询函时表述,北京宇顺天合将在2019年全面开展业务并持续投入,融资进度有所改善。请具体说明北京宇顺天合至今未实现营业收入并持续亏损的原因。

北京宇顺天合管理咨询有限公司(以下简称“北京宇顺天合”)为我公司全资子公司,主营业务为企业管理咨询、企业策划、品牌策划、经济贸易咨询,公司共无营业收入、财务费用。

2019年,公司计划以北京宇顺天合为实施主体,全面开展企业管理咨询及财务咨询、融资顾问等业务,为公司增加新的利润点,但由于2019年宏观经济形势变化,行业竞争加剧,公司根据行业实际情况,主动调整经营战略,优化资产结构,加大研发开拓工业级显示产品(如家电、医疗、车载等)等业务,但由于客户开发进展缓慢,经营效果未达预期。

问题七:2019年8月22日,你公司公告董事会同意公司向股东中植产投申请将前期借款1亿元自到期日2019年9月27日起展期12个月,并申请新增借款1亿元,期限自2019年9月27日起至2021年9月27日止,借款利率为同期银行借款利率加0.5%。请具体说明借款利率是否显著高于同类借款,是否存在向中植产投进行利益输送的情形。

回复:2019年度,公司向中植产业投资有限公司(以下简称“中植产投”)借款的期初余额、变动情况和利息情况:

为满足正常生产经营的需要,公司于2017年9月25日召开了第四届董事会第十次会议,第四届监事会第八次会议,审议通过了《关于公司向关联方借款暨关联交易的议案》,同意公司向股东中植产投借款,借款总额为人民币1亿元,借款期限为12个月,自2017年9月27日起至2018年9月27日止,借款利率为同期银行借款利率加0.5%。

2018年8月20日,2018年9月6日,公司分别召开了第四届董事会第二十次会议和2018年第二次临时股东大会,审议通过了《关于公司向关联方借款暨关联交易的议案》,同意公司向股东中植产投申请将已借款人民币1亿元自到期日2018年9月27日起予以展期,展期期限12个月,年利率不超过15%;并同意向中植产投新增借款人民币1亿元,借款期限12个月,年利率不超过15%,自借款金额支付之日起算。

2019年年初,公司向中植产投借款余额为人民币8,000万元,借款利率为

12.98%,报告期内,新增借款人民币1,000万元,借款年利率为12.98%。上述借款本金累计人民币9,000万元和相应的借款利息已于2019年12月6日之前全部归还。

具体情况如下:

借款单位	年利率	借款日	还款日	本金	利息
中植产投	12.98%	2017/9/27	2019/10/21	3,000.00	805.47
	12.98%	2018/1/29	2019/12/6	1,600.00	379.51
	12.98%	2018/1/29	2019/12/5	700.00	168.28
	12.98%	2018/1/29	2019/12/6	200.00	48.13
	12.98%	2018/5/21	2019/12/6	2,500.00	502.31
	12.98%	2019/7/9	2019/10/21	1,000.00	37.34
合计				9,000.00	1,941.66

2.公司向中植产投借款的必要性,借款利率是否显著高于同类借款,是否存在向中植产投进行利益输送的情形:

由于公司2017年、2018年连续两个年度亏损,2019年公司股票被实行“退市风险警示”特别处理,银行暂停了公司因经营需要向银行申请流动资金贷款业务受理。2017年以来,公司向银行申请的流动资金贷款未获得银行审批,为保证公司正常的生产经营,公司向控股股东中植产投借款,同时以人民银行同期贷款基准利率为基准,综合考虑中植产投建立资金成本,经双方协商确定借款基准利率为12.98%。因此,公司向控股股东中植产投借款和支付资金利息不存在向中植产投进行利益输送的情形。

问题八:你公司第四届董事会和监事会成员任期已于2020年1月4日届满,但截至目前你公司尚未完成换届选举。请具体说明第四届董事会换届选举推迟的具体原因,是否会对你公司生产经营造成不利影响。

公司第四届董事会和监事会任期已于2020年1月4日届满,公司第五届董事会董事候选人及监事会监事候选人的提名工作已在进行中,受新冠肺炎疫情,相关工作尚未完成。

《公司章程》及公司《章程》规定,董事、监事任期届满未改选,在改选出的董事、监事就任前,原董事、监事仍应依照法律、行政法规、部门规章和《公司章程》的规定,履行董事、监事职责。

根据上述规定,为确保董事会和监事会工作的连续性及稳定性,公司董事会和监事会的换届选举工作将继续进行,第四届董事会、监事会、董事会专门委员会及高级管理人员的任期亦相应顺延。目前,公司全体董事、监事、高级管理人员继续履行职务,不会对生产经营造成不利影响。公司也将尽快推进第五届董事会董事候选人及监事会监事候选人及提名工作,完成换届选举。

问题九:2019年度,你公司存货周转率为5.07,同比下降16.61%,应收账款周转率为6.69,同比下降15.17%,请具体说明存货周转率及应收账款周转率同比下降的原因及合理性。

回复:1.存货周转率反映企业存货的周转速度,是衡量企业投入生产、存货管理水平、销售效率的综合指标,其计算公式为:存货周转率(次数)=销售成本/平均存货余额=报告期销售成本/(期初存货+期末存货)/2。

同行业可比公司2019年度2018年度存货周转率变动情况如下:

存货周转率	2019年	2018年	较上年增减变动数
宇顺电子	5.07	6.08	-16.61%
圆通达	4.18	3.77	10.93%
合力泰	3.12	3.69	-15.37%
星昊科技	3.45	2.37	45.09%
歌菲华	5.78	4.54	27.26%
深天马	7.79	8.59	-9.27%
ST华映	3.72	6.65	-44.11%
超思电子	5.40	5.99	-9.97%
壹富高科	7.47	8.15	-8.32%

2.应收账款周转率是指企业一定时期内销售净收入与平均应收账款余额之比,是衡量企业应收账款周转速度及管理效率的指标。其计算公式为:应收账款周转率=赊销企业净收入/应收账款平均余额=赊销收入净额/(期初应收账款余额+期末应收账款余额)/2。

同行业可比公司应收账款周转率2019年较2018年变动情况如下:

应收账款	2019年	2018年	较上年增减变动数
宇顺电子	3.69	4.35	-15.17%
圆通达	3.68	4.26	-13.64%
合力泰	2.57	2.79	-18.48%
星昊科技	3.10	2.37	30.64%
歌菲华	5.81	5.58	