（上接 C125 版）

（3）假设被评估单位完全遵守所有有关的法律法规。

（4）假设和被评估单位相关的利率、汇率、赋税基准及税率、政策性征收费用等评估基准日后不发生重大变化。

（5）假设评估基准日后无其他人力不可抗拒因素及不可预见因素对企业造成重大不利影响。

2、关键参数

| 项目 | 预测期 | 预测期增长率 | 稳定期 | 稳定期增长率 | 利润率 | 折现率 |
|---|---|---|---|---|---|---|
| 金祥立 | 2020-2024 年 | 注 1 | 永续期 | 持平 | 根据预测的收入、成本、费用等计算 | 15.63% |
| 国海建设 | 2020-2024 年 | 注 2 | 永续期 | 持平 | 根据预测的收入、成本、费用等计算 | 14.91% |

注 1：根据佛山金祥立已经签订的合同、协议、发展规划、历年经营趋势等因素综合分析，对预测日未来 5 年的收入、成本、费用等进行预测。公司基于历史实际经营数据，电器销售行业的发展趋势，国内国际的经济形势等制定最近一期财务预算和未来规划目标，并合理考虑目前公司提供的合同意向及合同内容，预测 2020 年及各年收入，预期收入增长率不超过相关行业平均增长率，2024 年度以后各年营业收入稳定在 2024 年的水平。

注 2：根据国海建设有限公司已经签订的合同、协议以及意向合同等因素综合分析，对预测日未来 5 年的收入、成本、费用等进行预测。公司根据在手订单以及意向合同等情形，预测 2020 年以及各年收入，预期收入增长率各年度为 168.13%、22.28%、14.44%、16.85%、8.29%以及永续增长率。

3、减值测试

报告期末，公司对与商誉相关的资产组进行了减值测试，将资产组账面价值与其可收回金额进行比较，以确定各资产组（包括商誉）是否发生了减值，进行的商誉减值测试具体情况如下：

单位：万元

| 项目 | | 金祥立 | 国海建设 |
|---|---|---|---|
| 商誉账面金额 | a | 1,580.05 | 2,759.67 |
| 资产组的账面价值 | b | 230.00 | 9,897.38 |
| 包含整体商誉的资产组账面价值 | c=a+b | 1,810.05 | 12,657.05 |
| 资产组预计未来现金流量现值 | d | 2,842.37 | 12,981.91 |
| 商誉减值损失 | e=c-d | 因“资产组预计未来现金流量现值”大于“包含整体商誉的资产组账面价值”，因此公司不存在商誉减值损失 | |

根据测试的结果，本期期末商誉未发生减值，未计提减值准备。

三、保荐机构及会计师核查意见

保荐机构及会计师核查程序如下：

1、核查并了解金莱特收购金祥立和国海建设 100%股权时商誉的形成过程、历史沿革及背景等；

2、查阅《广东金莱特电器股份有限公司拟收购股权涉及的佛山市金祥立电器有限公司股东全部权益价值资产评估报告》（京信评报字〔2018〕第 264 号）、《广东金莱特电器股份有限公司拟股权收购涉及的国海建设有限公司股东全部权益价值资产评估报告》（北方亚事评报字〔2019〕第 01-605 号）。

3、确定每个资产组组合，并与收购时点资产组组合比较，确定保持一致；

4、对每个资产组组合的可收回金额进行测算，并比较测算的数据与收购时点数据的差异，检查是否存在重大差异；

5、由于每个资产组组合均为 100%购买，因此，对每个资产组组合测算后的可回收金额与每个相应的商誉进行比较，检查是否存在商誉减值迹象。

经核查，保荐机构及会计师认为：

申请人商誉减值过程和方法合理，商誉在报告期内不存商誉减值的迹象。

问题 6

申请人最近三年一期营业收入和净利润波动较大，2017 年微利，2018 年亏损，2019 年扭亏为盈，2020 年一季度亏损。

请申请人补充说明：（1）申请人最近三年一期营业收入和净利润波动较大的原因及合理性，与同行业可比公司是否一致，是否存在跨期调节利润情形；（2）结合最近三年一期亏损及微利情况说明持续经营能力是否存在重大不确定性。

请保荐机构和会计师发表核查意见。

问题答复

一、申请人最近三年一期营业收入和净利润波动较大的原因及合理性，与同行业可比公司是否一致，是否存在跨期调节利润情形；

（一）申请人最近三年一期营业收入和净利润波动较大的原因及合理性

公司最近三年一期营业收入与净利润的波动主要因为公司 2018 年收入的下滑与亏损，当年初实际控制人发生变化，全年处于管理与发展的过渡与调整期，公司在产品结构、内部管理、以及资产处置方面进行了全面深度调整，导致当年收入下滑 15.83%，亏损 9,031.12 万元。2019 年收入与盈利则全面企稳回升，2020 年一季度，因疫情导致收入的下滑与亏损，具体如下：

单位：万元

| 项目 | 2020 年 1-3 月 | 2019 年度 | 2018 年度 | 2017 年度 |
|---|---|---|---|---|
| 营业收入与毛利率情况 | | | | |
| 营业收入 | 13,123.91 | 100,081.79 | 83,050.21 | 98,664.57 |
| 毛利 | 1,486.34 | 15,490.19 | 4,579.40 | 10,224.15 |
| 毛利率 | 11.33% | 15.48% | 5.51% | 10.36% |
| 期间费用情况 | | | | |
| 期间费用 | 1,847.64 | 11,281.98 | 8,539.35 | 9,384.90 |
| 期间费用率 | 14.08% | 11.27% | 10.28% | 9.51% |
| 利润表其他项目情况 | | | | |
| 投资收益等小计 | -194.42 | 698.32 | -4,019.51 | 793.72 |
| 净利润情况 | | | | |
| 净利润 | -615.40 | 3,906.94 | -9,031.12 | 766.77 |
| 净利率 | -4.69% | 3.90% | -10.87% | 0.78% |

注：上表中列示了造成业绩波动的主要科目。

1、营业收入与毛利率情况

（1）营业收入变化原因分析

2018 年营业收入同比减少 15,614.36 万元，下降 15.83%，主要因为，一是，2018 年申请人开始调整产品结构，即缩减低毛利率产品的销售，但相对高毛利率产品市场的培养仍存在一定的过程，因此收入整体减少；二是，2018 年度美元汇率较上年总体呈升值的趋势且波动较大，申请人海外客户多在第三世界国家，所在国的货币汇率贬值，购买力下降，导致海外市场疲软，2018 年度出口销售金额下降 12.97%。

2019 年营业收入同比增加 17,031.58 万元，增幅 20.51%，主要因为，一是，产品类型与收入多元化提升了收入，2019 年除传统的风扇和手电筒以外的其他家电产品销售增长 5,773.29 万元，同时 2019 年 10 月收购国海建设后当年实现工程施工类收入 5,603.15 万元，上述合计实现增量收入 11,376.44 万元；二是，传统的风扇和照明类重点客户收入增幅显著，包括名创优品、倬亿贸易等，同比分别增长 2,644.43 万元、1,769.97 万元，合计 4,414.40 万元。

2020 年一季度营业收入的下滑情况详见本反馈意见回复，“问题二”之“一、新冠肺炎疫情对公司一季度经营及业绩的影响”。

（2）毛利率变化原因分析

2017 年至 2019 年毛利率的波动，主要是因为照明风扇类家用电器的单位售价、成本以及毛利率的波动所致，具体如下：

单位：元 / 台

| 项目 | 2019 年度 | 2018 年度 | 2017 年度 |
|---|---|---|---|
| 单位售价 | 16.24 | 17.50 | 15.69 |
| 单位材料 | 10.64 | 12.78 | 11.09 |
| 单位工费 | 2.83 | 3.35 | 3.09 |
| 单位成本 | 13.47 | 16.13 | 14.18 |
| 毛利率 | 17.07% | 7.85% | 9.65% |

1> 单位售价变动分析

报告期内公司产品以外销为主，基本以美元定价，因此美元汇率的变动是导致单位售价变化的重要影响因素，另外当年的销售策略也对单价产生影响，具体如下。

2018 年单位售价提高，增幅 11.54%，一方面是因为当年 1 月美元汇率短暂下跌后，即从年初的 6.51 下跌至 2 月初的 6.29 后，后续持续上涨至年末的 6.86，从 2 月末到年底涨幅达到 9.06%，而年度内公司产品的美元定价基本保持稳定，使得年度内人民币单价上升；另一方面公司当年缩减了定价偏低的手电类产品的销售，因此单位售价上升。

2019 年单位售价降低，降幅 7.20%，主要是因为公司原本以单价相对较高的传统风扇为主，但随着产品与客户结构的多元化调整，定价较低但毛利率更具竞争力的时尚迷你风扇的销量不断增长，因此拉低了平均单价。

2> 单位成本与毛利率变动分析

报告期内单位成本也呈现出先升后降的趋势，其中 2018 年单位成本偏高主要是由于当年对成本的管控力度不足，经过一年的调整到 2019 年单位成本得以有效降低。

2018 年单位成本提高了 1.95 元 / 台，增幅达到 13.76%，进而导致了毛利率的大幅下降，造成上述情况的原因主要由于当年各项原材料的单位采购价格同比都有显著的上升，其中电池单位采购价格增长 15.19%，PCB 材料则为 15.38%。

2019 年单位成本得到有效控制，每台减少 2.66 元，降幅达到 16.47%，毛利率相应回升，造成上述情况主要依靠对原材料采购的有效管控与渠道优化，当年米料平均采购单价同比下降 16.75%。

2020 年一季度毛利率同比略有下降，一方面因疫情的影响售价有所降低，另外疫情下相关材料的采购成本与用工成本略有增长所致。

2、期间费用情况

公司期间费用金额与占比总体稳定，不是造成业绩波动的主要因素。2019 年期间费用合计 11,281.98 万元，相对偏高主要是因为当年因实施股权激励产生管理费用 656.94 万元，2018 年期间费用合计 8,539.34 万元，主要是因为当年因美元升值形成汇兑收益 911.67 万元。剔除上述影响，2017 年至 2019 年期间费用基本控制在 1 亿元左右水平。2020 年一季度期间费用金额同比减少，但因为收入下滑以及固定开支，导致占比增大。

3、利润表其他项目情况

利润表其他项目是造成 2018 年亏损的重要因素，具体如下：

单位：万元

| 项目 | 2020 年 1-3 月 | 2019 年度 | 2018 年度 | 2017 年度 |
|---|---|---|---|---|
| 投资收益 | - | 677.11 | -3,282.05 | 217.54 |
| 公允价值变动收益 | -252.29 | -199.6 | -766.72 | 59.6 |
| 信用和资产减值损失 | 26.92 | -998.71 | -254.74 | 34.62 |
| 其他收益 | 30.95 | 1,219.52 | 284 | 481.96 |
| 合计 | -194.42 | 698.32 | -4,019.51 | 793.72 |

2018 年投资损失由于参股公司亏损和汇率波动造成，参股公司亏损方面，2018 年金信小额贷经营不力，导致亏损，形成权益法核算的长期股权投资损失 2,586.42 万元；汇率波动方面，2018 年第一季度，人民币汇率波动较大，表现为大幅升值。公司因此加大了外汇管理力度，增加了外汇套期保值产品的购买额度，锁定后续美元兑换人民币的汇率在 6.45-6.50 之间。由于 2018 年第一季度以后美元增幅超出上述区间，从第一季度末的 6.28 上升至 2018 年年末的 6.86，因此外汇套期保值产品出现亏损 695.64 万元，合计 3,282.05 万元。

2019 年其他收益较大，主要系新设立子公司江西金莱特获取的瑞昌经济开发区电器入园奖励 1,000 万元所致。同时，随着公司应收账款余额的增长，相应的信用和资产减值损失的金额增长。

综上，营业收入与净利润的波动均有合理原因。2019 年起收入与盈利已企稳回升，但 2020 年一季度受到疫情影响，又产生一定的波动。

（二）同行业可比公司分析

相较于同行业可比公司，在营业收入方面，除 2018 年出现下滑，整体与行业情况一致；在毛利率方面，公司还有提升的空间；在净利率方面，公司 2019 年的净利率水平已接近行业平均水平，具体如下：

1、营业收入比较

同行业可比公司最近三年一期营业收入情况如下：

单位：万元

| 公司 | 2020 年 1-3 月 | 2019 年度 | 2018 年度 | 2017 年度 |
|---|---|---|---|---|
| 久量股份 | 15,352.51 | 87,960.24 | 86,757.48 | 86,433.90 |
| 三雄极光 | 22,753.10 | 250,392.16 | 243,250.48 | 226,561.76 |
| 得邦照明 | 83,532.09 | 424,363.56 | 399,539.01 | 403,135.39 |
| 欧普照明 | 103,042.74 | 835,485.86 | 800,386.97 | 695,704.62 |
| 美的集团 | 5,801,303.10 | 27,821,601.70 | 25,966,482.00 | 24,071,230.10 |
| 金莱特 | 13,123.91 | 100,081.79 | 83,050.21 | 98,664.57 |

如上表，行业内主要公司的营业收入总体保持稳定，2020 年一季度不同程度受到疫情的影响。公司除 2018 年营业收入下滑以外，其他期间的变化趋势与行业情况基本一致。

2、毛利率比较

同行业可比公司最近三年一期整体毛利率情况如下：

| 项目 | 2020 年 1-3 月 | 2019 年度 | 2018 年度 | 2017 年度 |
|---|---|---|---|---|
| 最大值 | 73.36% | 70.02% | 71.36% | 70.80% |
| 最小值 | -47.66% | -24.31% | -2.99% | 5.22% |
| 中位数 | 23.65% | 24.95% | 24.73% | 25.35% |
| 平均值 | 25.41% | 26.84% | 26.68% | 27.51% |
| 金莱特 | 11.33% | 15.48% | 5.51% | 10.36% |

如上表，公司的毛利率水平低于行业平均值，主要是因为公司采取薄利多销的策略，将产品主要销往“一带一路”国家，未来随着公司内销渠道的拓展，产品结构的多元预计将逐步提升毛利率水平。从行业整体数据来看，2020 年一季度的毛利率呈现下滑的趋势。

具体可比公司三年一期毛利率情况如下：

| 公司 | 2020 年 1-3 月 | 2019 年度 | 2018 年度 | 2017 年度 |
|---|---|---|---|---|
| 久量股份 | 26.38% | 23.92% | 23.23% | 24.08% |
| 三雄极光 | 33.23% | 34.81% | 31.63% | 33.72% |
| 得邦照明 | 20.11% | 18.77% | 15.63% | 14.58% |
| 欧普照明 | 34.24% | 36.55% | 36.46% | 40.59% |
| 美的集团 | 25.14% | 28.86% | 27.54% | 25.03% |
| 平均值 | 27.82% | 28.58% | 26.90% | 27.60% |
| 金莱特 | 11.33% | 15.48% | 5.51% | 10.36% |

如上表，久量股份和得邦照明外销比例较高，因此毛利率在可比公司中比较低，三雄极光专注国内市场因此毛利率较高。从变动趋势来看呈现稳中有升的态势，但增幅不大。公司的毛利率虽然在 2019 年出现较为明显的提升，但距离平均水平仍有提升的潜力。

3、净利率比较

同行业可比公司最近三年一期整体净利率情况如下：

| 项目 | 2020 年 1-3 月 | 2019 年度 | 2018 年度 | 2017 年度 |
|---|---|---|---|---|
| 最大值 | 105.51% | 51.10% | 38.77% | 133.45% |
| 最小值 | -345.64% | -139.76% | -130.15% | -73.26% |
| 中位数 | 3.50% | 6.47% | 6.94% | 7.40% |
| 平均值 | -0.81% | 3.24% | 2.97% | 8.45% |
| 金莱特 | -4.68% | 3.90% | -10.87% | 0.78% |

如上表，2017 年与 2018 年公司的净利率水平低于行业平均值，2019 年公司经营情况良好，因此净利率水平略高于同行业上市公司的平均值。2020 年一季度，受到疫情影响，公司出现亏损，全行业平均净利率也是负数，即行业整体也出现亏损。

具体可比公司三年一期净利率情况如下：

| 公司 | 2020 年 1-3 月 | 2019 年度 | 2018 年度 | 2017 年度 |
|---|---|---|---|---|
| 久量股份 | 8.67% | 9.00% | 10.26% | 7.38% |
| 三雄极光 | 2.40% | 9.79% | 7.41% | 11.28% |
| 得邦照明 | 8.36% | 7.34% | 6.19% | 5.27% |
| 欧普照明 | -0.72% | 10.66% | 11.24% | 9.80% |
| 美的集团 | 8.29% | 9.09% | 8.34% | 7.73% |
| 平均值 | 5.40% | 9.18% | 8.69% | 8.29% |
| 金莱特 | -4.69% | 3.90% | -10.87% | 0.78% |

如上表，公司净利率水平相较同行业公司仍有一定的提升潜力，造成上述情况主要是因为公司业务规模和毛利率水平仍然偏低，客户与产品结构仍有待进一步提升。从变化趋势来看，整体保持稳定，除得邦照明以外，其他公司都有一定的波动。

（三）申请人是否存在跨期调节利润情形

申请人 2017 年公司归母净利润与收入成同比例变化，2018 年由于材料成本、人工成本、联营企业亏损、外汇套期保值等因素导致收入与净利润同比下降，且净利润为亏损；2019 年由于扩大市场、收购国海建设、主要材料成本单价大幅下降等因素导致收入上涨、净利润大幅上涨。因此申请人不存在跨期调节利润的情形。

（四）保荐机构及会计师核查意见

保荐机构及会计师的核查过程如下：

1、了解、测试公司的销售、收款相关的内部控制制度的设计和执行；

2、针对已识别需要运用分析程序的有关项目，并基于对申请人及其环境的了解，将本期的主营业务收入与上期的主营业务收入进行比较，分析产品销售的结构和价格变动是否异常，并分析异常变动的原因；

3、选取样本检查销售合同，识别与商品所有权上的风险和报酬转移相关的合同条款与条件，评价收入确认时点是否符合企业会计准则的要求；综合分析交易的实质，确定其是否符合收入确认的条件，并检查其会计处理是否正确；

4、抽取记账凭证，审查入账日期、品名、数量、单价、金额等是否与发票、销售合同等一致；

5、结合对应收账款的审计，选择主要客户函证本期销售额；

6、根据电子口岸数据，比对公司账上数据，检查是否存在差异；向海关核实出口数据，检查是否存在较大差异情况；

7、针对销售收入执行截至测试，选取资产负债表日前后若干天收入明细账，核对至出库单、客户签收单及对账单；选取资产负债表日前后若干天的出库单、签收单，与销售收入明细账进行核对，以核实是否存在销售收入异常或重大跨期的情形。

经核查，保荐机构、会计师认为：

公司最近三年一期营业收入和净利润波动较大具有合理原因，不存在跨期调节利润情形。

二、结合最近三年一期亏损及微利情况说明持续经营能力是否存在重大不确定性

（一）造成最近三年一期亏损及微利情况的不利因素正在消除

公司三年一期亏损及微利情况，主要是由于 2018 年经营调整，以及 2020 年一季度疫情影响所致。但经过 2018 年的调整，2019 年营业收入与净利润企稳回升；2020 年一季度经营与业绩虽然受到疫情影响出现波动，但随着国内外疫情逐步得到控制，经济逐步回暖，相关影响也将逐步消除。因此，造成最近三年一期亏损及微利情况的不利因素正在消除，不会对持续经营能力造成不利影响。

（二）推进业务及产品的多元化布局

在小电器业务中，公司凭借自主研发、快速响应的竞争优势，持续推出符合市场需求的产品。公司亦加大了健康电器的研发力度，在新型冠状病毒肺炎疫情期间推出智能遥控紫外线杀菌灯等系列产品，推动公司小电器产品向大健康领域的延伸，为公司可持续发展奠定基础。

在巩固传统小电器业务的基础上，公司于 2019 年 10 月 28 日完成对国海建设的全资收购，开始涉足工程施工领域，从原先单一的小电器业务转型为“小电器 + 工程施工”的双轮业务驱动模式。建筑业是我国国民经济的重要支柱产业之一，国家近年来出台了一系列促进建筑业发展的相关政策，包括《建筑业发展“十三五”规划》、《国家新型城镇化规划（2014-2020 年）》等，为建筑行业的发展提供了有力支持。国海建设利用其自身资源逐步加大对市政公用工程领域的业务布局，积极承接公路、水利、环保等市政项目。2020 年以来，公司建筑施工业务版块得到进一步夯实，新中标了“长虹大道两侧建筑立面整治及管线下地项目（一标段）设计施工总承包”等项目，推进双主业发展战略的落实。

（三）丰富销售渠道，获取优质客户

在销售渠道上，公司将充分发挥海外市场销售网络及高效的柔性化生产优势，紧跟海外市场发展步伐，逐步提升公司产品附加值，并推出适合当地发展需要的电器及智能产品，利用公司在当地布局的先发优势，分享当地发展红利。例如，中请人根据非洲部分国家（如尼日利亚、塞内加尔等）缺电少电的区域特点，提供可充电备用照明灯等产品。此外，公司报告期内新开拓日本、韩国等国家的销售渠道，并已获取多笔订单，有望形成长期合作关系。

同时，公司将有节奏地深入挖掘国内市场，优化营收区域分布结构。公司将尝试通过扩大电商以及直播电商等方式线上销售以及深挖国内市场份额，降低对海外市场的依赖，从而降低经营风险。报告期内，公司国内业务遍布广东、福建、湖南、山东、陕西、江苏、四川、河南、安徽、浙江等多地，已得到初步成效。在丰富销售渠道的基础上，公司将拓展大客户，充分发挥公司研发及生产优势，承接批量化高附加值产品的业务。

综上，公司持续经营能力不存在重大不确定性。

（四）保荐机构及会计师核查意见

保荐机构及会计师的核查过程如下：

1、考虑是否存在可能导致对申请人持续经营能力产生重大疑虑的事项或情况，确定管理层已对申请人持续经营能力作出初步评估；

2、与管理层进行讨论，确定管理层已识别出单独或汇总起来可能导致对被审计单位持续经营能力产生重大疑虑的事项或情况；

3、评价管理层作出评估时遵循的程序；

4、评评估依据的假设；

5、评价管理层的未来应对计划以及管理层的计划在当前情况下是否可行；

6、与治理层就识别出的可能导致对被审计单位持续经营能力产生重大疑虑的事项或情况进行沟通等。

经核查，保荐机构、会计师认为：

公司不存在持续经营能力不确定性。

问题 7

南昌新如升科技有限公司和中山市志劲科技有限公司认购本次非公开发行股票。

（1）请保荐机构和申请人律师核查上述发行对象认购资金来源，如认购资金来源于自有资金或合法自筹资金的，请核查是否存在对外募集、代持、结构化安排或者直接间接使用上市公司及其关联方资金用于本次认购等情形。

（2）请申请人按照《发行监管问答——关于上市公司非公开发行股票引入战略投资者有关事项的监管要求》落实相关要求。请保荐机构和申请人律师发表核查意见。

（3）请申请人按照《上市公司非公开发行股票实施细则》的规定明确上述发行对象的认购数量或认购区间。

问题答复

一、上述发行对象认购资金来源，如认购资金来源于自有资金或合法自筹资金的，请核查是否存在对外募集、代持、结构化安排或者直接间接使用上市公司及其关联方资金用于本次认购等情形。

（一）新如升及其实际控制人的资金情况

新如升的认购资金主要来源于姜旭多年经营积累的自有资金或自筹资金。姜旭曾持有中建城开 87.28%的股权，为中建城开的控股股东、实际控制人；2020 年 7 月将其持有中建城开部分股权转让后，现持有中建城开 43.64%股权。中建城开 2018 年度和 2019 年度的营业收入分别为 16.88 亿元、17.17 亿元，净利润分别为 1.37 亿元、0.74 亿元，截至 2019 年 12 月 31 日的总资产为 12.15 亿元，净资产为 8.08 亿元，未分配利润为 2.3 亿元。此外，申请人于 2019 年 10 月以总价 1.5 亿元收购姜旭实际控制的国海建设 100%的股权。

（二）志劲科技及其实际控制人的资金情况

志劲科技的认购资金主要来源于卢保山多年经营积累的自有资金或自筹资金。卢保山现时持有新疆灏冠管理咨询有限责任公司 78.72%的股权，该公司投资的上海尚实能源科技有限公司（现时持有 16.38%的股权）2019 年 12 月的估值为 12.35 亿元，同时，卢保山系中山泓达股权投资管理中心（有限合伙）的执行事务合伙人（持有 38%的出资额），该管理中心投资和管理的中山市微远创新投资基金管理中心（有限合伙）（持有 12.5%的出资额）已直接或间接投资多家企业。

（三）新如升及志劲科技的承诺

依据新如升和志劲科技出具的《承诺函》，新如升和志劲科技已就其认购申请人本次发行股份的资金来源情况作出承诺，即：“本公司本次认购金莱特非公开发行股票的资金系本公司自有资金或合法自筹资金，符合适用法律法规的要求以及中国证券监督管理委员会对认购资金的相关要求，不存在资金来源不合法的情形；不存在任何以分级收益等结构化安排的方式进行融资的情形；不存在直接或间接使用上市公司及其关联方资金用于本次认购的情形；不存在上市公司及其控股股东、实际控制人、主要股东直接或通过其利益相关方提供财务资助、补偿、承诺收益或其他协议安排的情形；本次认购的股份不存在信托持股、委托持股或其他任何代持的情形。”

新如升和志劲科技就其认购申请人本次发行股份的资金来源情况作出补充承诺，即：“本公司本次认购金莱特非公开发行股票的资金系本公司自有资金或合法自筹资金，符合适用法律法规的要求以及中国证券监督管理委员会对认购资金的相关要求，不存在对外募集资金的情形。”

依据新如升、志劲科技、申请人及其控股股东、实际控制人、主要股东确认，申请人及其控股股东、实际控制人、主要股东不存在向新如升和志劲科技作出保底保收益或变相保底保收益承诺，或者直接或通过关联方向新如升和志劲科技提供财务资助（包括为新如升和志劲科技筹集认购本次发行股票所需资金的融资活动提供增信支持等）、补偿、承诺收益或其他协议安排。

综上所述，新如升和志劲科技认购申请人本次发行股份的资金来源于其自有资金或者自筹资金，不存在对外募集、代持、结构化安排或者直接间接使用申请人及其关联方资金用于认购本次发行股份的情形。

（四）保荐机构及申请人律师核查意见

保荐机构及申请人律师的核查过程如下：

1、查阅了申请人控股股东及实际控制人出具的《关于不提供财务资助、不做保底承诺的承诺函》及新如升、志劲科技出具的《股份锁定及其他事宜声明承诺函》；

2、查阅了中建城开 2018 年、2019 年财务报告以及通过天眼查查阅了志劲科技实际控制人卢保山的对外投资情况；

3、与姜旭、卢保山就本次参与非公开发行的相关事项进行访谈。

经核查，保荐机构、申请人律师认为：

新如升和志劲科技认购申请人本次发行股份的资金来源于其自有资金或者合法自筹资金，不存在对外募集、代持、结构化安排或者直接间接使用申请人及其关联方资金用于认购本次发行股份的情形。

二、请申请人按照《发行监管问答——关于上市公司非公开发行股票引入战略投资者有关事项的监管要求》落实相关要求。请保荐机构和申请人律师发表核查意见。

（一）新如升及志劲科技符合《发行监管问答》对战略投资者的相关要求

新如升以及志劲科技符合《发行监管问答》对战略投资者的相关要求，具体如下：

| 序号 | 《发行监管问答》的要求 | 新如升、志劲科技基本情况 |
|---|---|---|
| 1 | 具有同行业或相关行业较强的重要战略性资源，与上市公司谋求双方协调互补的长期共同战略利益 | 新如升分析：<br>新如升实际控制人姜旭拥有多年的建筑工程行业经验，在该行业具有丰富的业务资源，金莱特于 2019 年 10 月收购姜旭持有的国海建设 100%股权后，进入小家电与工程施工业务并行的发展阶段；姜旭在建筑行业战略资源与申请人的业务发展需求相吻合，姜旭的资源能力与上市公司规模及发展阶段相匹配，具有互补性。<br>志劲科技分析：<br>金莱特原有产品主要是 to-B 渠道外销到“一带一路”沿线国家，产品质量水平高，但设计相对保守，且集中在风扇和照明领域。卢保山拟利用自身优势资源，为上市导入新颖设计与创新渠道，进而丰富上市公司小家电领域的产品种类、提升销售业绩。卢保山近年来持续在小家电产品设计领域的布局，与金莱特本身的经营特点之间具有互补性。同时，志劲科技及卢保山在导入相关产品设计时将承担由于专利设计事宜产生的不当竞争或运营不力的风险；将在与金莱特合作中共担前期产品开发中的固定开支，并按照一定的方式共享产品销售收益。 |
| 2 | 愿意长期持有上市公司较大比例股份，愿意并且有能力认真履行相应职责，委派董事实际参与公司治理，提升上市公司治理水平，帮助上市公司显著提高公司质量和内在价值 | 新如升分析：<br>1、本次发行后，新如升将持有上市公司 2,870 万股股份，持股比例 11.51%，将成为上市公司第二大股东（不考虑永久放弃表决权的蒋小荣女士及其一致行动人），并承诺锁定期不少于 18 个月。<br>2、姜旭已于 2020 年 1 月经董事会提名成为申请人副董事长。姜旭将其经营的建筑施工业务纳入上市公司体系，并拟通过本次非公开发行成为上市公司重要股东，进而更好地参与上市公司治理。<br>志劲科技分析：<br>1、本次非公开发行后，志劲科技将持有上市公司 2,870 万股股份，持股比例 11.51%，将成为上市公司第二大股东（不考虑永久放弃表决权的蒋小荣女士及其一致行动人），并承诺锁定期不少于 18 个月。<br>2、2020 年 5 月 8 日召开的 2020 年度第三次临时股东大会选举卢保山为公司董事，后续将积极参与上市公司治理。 |
| 3 | 具有良好诚信记录，最近三年未受到证监会行政处罚或被追究刑事责任 | 1、新如升系姜旭为参与金莱特本次非公开发行而设立的企业。新如升及姜旭均具有良好的诚信记录，最近三年均不存在受到证监会行政处罚或被追究刑事责任的情形。<br>2、志劲科技系卢保山为参与金莱特本次非公开发行而设立的企业。志劲科技及卢保山均具有良好的诚信记录，最近三年均不存在受到证监会行政处罚或被追究刑事责任的情形。 |
| 4 | 符合如下情况之一：<br>1、能够给上市公司带来国际国内领先的核心技术资源，显著增强上市公司的核心竞争力和创新能力，带动上市公司的产业技术升级，显著提升上市公司的盈利能力。<br>2、能够给上市公司带来国际国内领先的市场、渠道、品牌等战略性资源，大幅促进上市公司市场拓展，推动实现上市公司销售业绩大幅提升。 | 1、如第 1 点所述，引入新如升及志劲科技有利于增强上市公司的核心竞争力和创新能力，带动上市公司的产业技术升级，有助于提升上市公司的盈利能力。<br>2、2020 年 3 月，申请人公告引入战略投资者预案后，上述战略投资者已为申请人导入部分资源，具体如下：<br>（1）新如升及其实际控制人娄旭积极拓展工程业务订单。依据申请人的公告文件，2020 年 6 月，国海建设与有关单位联合中标“长虹大道两侧建筑立面整治及管线下地项目（一标段）设计施工总承包”项目，该项目标的额为 2.05 亿元。上述订单将为申请人 2020 年业绩的提升产生积极作用。<br>（2）志劲科技及其实际控制人卢保山先生，积极为申请人引入先进、时尚的产品设计方案并推动相关产品的生产与销售。目前已有两款典型新品（会发光的风扇及紫外线消毒棒）进入产品开模与销售阶段。该等新品结合了公司原有的产品设计基础，又进行了一定的功能融合与设计创新，同时积极响应了疫情下消毒与地摊经济的需求。其中，“会发光的风扇”从 2020 年 4 月中下旬正式推向市场，经过近三个月的销售，销量已达到近 7 万台。 |
| 5 | 上市公司应当与战略投资者签订具有法律约束力的战略合作协议，作出切实可行的战略合作安排。战略合作协议的主要内容应当包括：战略投资者具备的优势及其与上市公司的协同效应，双方的合作方式、合作领域、合作目标、合作期限、战略投资者拟认购股份的数量、定价依据、参与上市公司经营管理的安排、持股期限及未来退出安排、未履行相关义务的违约责任等。 | 申请人已与新如升、志劲科技签署具有约束力的《战略合作协议》，主要内容包括：战略投资者具备的优势及其与上市公司的协同效应，双方的合作方式、合作领域、合作目标、合作期限、战略投资者拟认购股份的数量、定价依据、参与上市公司经营管理的安排、持股期限及未来退出安排、未履行相关义务的违约责任等。 |
| 6 | 上市公司董事会应当将引入战略投资者的事项作为单独议案审议，并提交股东大会审议。独立董事、监事会应当对议案是否有利于保护上市公司和中小股东合法权益发表明确意见。 | 申请人董事会、股东大会已审议通过《关于公司引进新如升为战略投资者并签署附条件生效的战略合作协议的议案》、《关于公司引进志劲科技为战略投资者并签署附条件生效的战略合作协议的议案》。独立董事、监事会已对相关议案发表认可意见。 |
| 7 | 上市公司股东大会对引入战略投资者议案作出决议，应当就每名战略投资者单独表决，且必须经出席会议的股东所持表决权三分之二以上通过，中小投资者的表决情况应当单独计票并披露。 | 申请人股东大会已对《关于公司引进新如升为战略投资者并签署附条件生效的战略合作协议的议案》、《关于公司引进志劲科技为战略投资者并签署附条件生效的战略合作协议的议案》进行审议，上述议案均经出席会议的股东所持表决权三分之二以上通过，且申请人股东大会审议上述议案时已就中小投资者的表决情况进行单独计票并披露。 |

（二）保荐机构及申请人律师核查意见

保荐机构及申请人律师的核查过程如下：

1、查阅了战略投资者的工商资料或身份证明文件，并通过“国家企业信用信息公示系统”等公示系统进行查询；

2、对相关战略投资者的战略合作目的进行了了解，结合其背景、财务状况、双方战略合作关系等情况对战略投资者的认购意愿进行了分析；参与了战略合作协议的谈判与起草，取得了各战略投资者与公司签署的战略合作协议及公司关于此次战略合作的董事会文件；

3、核查并取得了公司关于本次非公开发行的董事会及股东大会文件。

经核查，保荐机构、申请人律师认为：

本次非公开发行的认购对象符合《发行监管问答——关于上市公司非公开发行股票引入战略投资者有关事项的监管要求》对战略投资者的相关要求。

三、请申请人按照《上市公司非公开发行股票实施细则》的规定明确上述发行对象的认购数量或认购区间。

根据公司与新如升、志劲科技于 2020 年 3 月 6 日签订《关于非公开发行股票之附条件生效的股份认购协议》及补充协议的约定，新如升及志劲科技分别以现金的方式认购公司发行的 28,700,000 股股份，认购金额为 200,613,000 元。

申请人已经就此对预案进行了修订。保荐机构已在《尽职调查报告》中进行了相应的修订。

问题 8

请申请人列表说明公司最近 36 个月内受到的处罚金额在 1 万元以上的行政处罚情况。请保荐机构和申请人律师对上述事项是否构成《上市公司证券发行管理办法》第三十九条第（七）项规定的非公开发行的禁止性情形发表意见。

问题答复

一、申请人最近 36 个月内的行政处罚情况

除如下行政处罚外，申请人最近 36 个月不存在其他金额在 1 万元以上的行政处罚：

| 序号 | 处罚情况 | 整改情况 |
|---|---|---|
| 1 | 1、2017 年 8 月，江门市蓬江区环境保护局执法人员发现：申请人的塑料再生利用项目未办理环评文件报批手续，需配套的环境保护治理设施未经验收合格，擅自投入生产。<br>2、上述行为违反了《建设项目环境保护管理条例》，江门市蓬江区环境保护局决定对申请人作出如下处罚决定：（1）立即停止塑料再生利用项目的生产；（2）罚款壹拾万元。（蓬环决定字〔2017〕1 号） | 1、申请人收到处罚决定书后已按照处罚决定书的要求履行相应缴款义务，同时，申请人上述项目配套的环保设施已完成验收手续。此外，申请人上述违法行为并未造成环保事故或存在其他严重损害社会公共利益的情形。<br>2、根据江门市蓬江区环境保护局于 2018 年 11 月 14 日出具的《结案证明》，申请人已履行了相应的处罚决定，该行政处罚已结案。 |
| 2 | 1、2018 年 4 月，江门市蓬江区环境保护局执法人员发现：申请人的可充电备用 LED 灯具扩产项目、可充电交直流两用风扇扩产项目、可充电备用 LED 灯具扩建项目、可充电应急灯和电风扇生产能力提升技术改造项目已经通过环评审批，但上述项目在需要配套建设的环境保护设施未经验收合格的情况下，擅自投入生产。<br>2、上述行为违反了《建设项目环境保护管理条例》，江门市蓬江区环境保护局决定对申请人作出罚款贰拾万元的行政处罚（蓬环决定字〔2018〕69 号）。 | 1、申请人收到处罚决定书后已按照处罚决定书的要求履行相应缴款义务，同时，申请人上述项目配套的环保设施已完成验收手续。此外，申请人上述违法行为并未造成环保事故或存在其他严重损害社会公共利益的情形。<br>2、根据江门市蓬江区环境保护局于 2018 年 11 月 14 日出具的《结案证明》，申请人已履行了相应的处罚决定，该行政处罚已结案。 |

二、上述行政处罚不构成《上市公司证券发行管理办法》第三十九条第(七)项规定的非公开发行的禁止性情形

根据《上市公司证券发行管理办法》（以下简称“《管理办法》”）三十九条第（七）项规定，上市公司非公开发行股票不得存在“严重损害投资者合法权益和社会公共利益的其他情形”。

申请人收到处罚决定书后已按照处罚决定书的要求履行相应缴款、整改等义务，江门市蓬江区环境保护局已出具《结案证明》。2020 年 7 月 6 日，江门市生态环境局针对公司行政处罚事项出具了《关于广东金莱特电器股份有限公司生态环境情况的复函》，确认：“上述两宗行政处罚的违法行为未导致生态环境污染事故或其他严重后果。”

因此，上述行政处罚不构成《上市公司证券发行管理办法》第三十九