

(上接 C14 版) (二)查阅销售费用明细账,了解各项费用的支出情况和费用归属情况,了解本期销售费用变动的因素,对销售费用变动进行分析;

(三)抽查销售费用发生单据、合同协议及银行付款凭证等支持性文件,检查销售费用发生的真实性、完整性;

(四)对销售费用进行截止测试,评价相关费用是否记录于恰当的会计期间;

(五)结合关联方交易审计程序,检查销售费用中发生的关联方交易情况及款项支付情况;

经核查,年审会计师认为:上述公司补充披露的 2019 年度运输费及港杂费、代理服务费所涉及及主要项目的情况,与公司实际情况相符。

问题 8.年报显示,报告期内公司“支付的其他与经营活动有关的现金”中付现费用 3.01 亿元。请公司补充说明支付的具体内容,包括对象、金额、形成原因及交易对方与公司是否存在关联关系等。

问题回复: 2019 年度公司“支付的其他与经营活动有关的现金”中付现费用具体情况如下:

Table with 5 columns: 序号, 支付对象, 支付金额(万元), 形成原因, 是否与公司存在关联关系. Rows include 代理服务费, 支付给个人报酬, 运输费及港杂费, etc.

【年审会计师意见】 1.针对上述事项,年审会计师主要执行了如下核查程序:

(1)检查对现金及现金等价物的界定是否符合规定,界定范围在前后期会计期间是否保持一致;

(2)获取并复核公司按直接法编制的现金流量表工作底稿及相关明细资料,将其中的数据与经审计后的相关数据进行核对,将现金流量表与资产负债表中的数据行进行核对;

(3)对现金流量表实施分析性复核程序,并对异常项目作进一步检查;

(4)对现金流量表各项目进行测试;

(5)对现金流量表披露事项进行检查;

(6)结合关联方交易审计程序,检查与关联方发生的现金收付业务。

经核查,年审会计师认为:上述公司补充披露的付现费用的具体情况,包括对象、金额、形成原因,与公司实际情况相符,交易对手方与公司关联情况属实。

二、关于公司资产情况 问题 9.年报显示,2017-2019 年公司应收账款账面余额分别为 13.56 亿元、28.31 亿元、23.90 亿元,其中,2019 年坏账准备计提金额为 1.75 亿元,账面价值为 22.15 亿元,占总资产的 30%。请公司补充披露:(1)近三年应收账款前十名对象名称、账面余额、坏账准备、交易背景及标的,并披露交易对手方是否为关联方;(2)分析近三年应收账款账面余额大幅波动的原因及合理性;(3)结合同行业可比公司的资产减值政策,说明公司坏账计提政策的合理性,以及公司坏账准备的计提的充分性和合理性。

问题回复: (一)近三年应收账款前十名对象名称、账面余额、坏账准备、交易背景及标的,并披露交易对手方是否为关联方。

Table with 8 columns: 年度, 序号, 客户名称, 期末金额, 坏账准备, 交易背景及标的, 是否为公司关联方. Rows include 通讯产品客户 1, 2, 3, etc.

问题 10.报告期末,公司存货账面余额为 11.59 亿元,存货跌价准备计提金额为 1.07 亿元,占存货账面余额比例约 9%。请公司结合存货的具体构成,相关资产价格的波动情况及趋势,以及同行业可比公司存货跌价准备计提情况,说明公司当期存货跌价准备计提的充分性和合理性。

问题回复: 报告期末公司存货跌价准备计提具体情况如下:

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 11.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 12.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年应收账款较 2018 年减少 44,104.10 万元,同比减少 15.58%,应收账款的减少主要是通讯产品客户的应收账款减少所致,其最终原因系通讯产品类客户结构调整的影响。

Table with 5 columns: 项目, 2019 年, 2018 年, 变动金额, 变动幅度. Rows include 营业收入, 营业成本, 其中:通讯产品, 应收账款.

问题 13.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年应收账款较 2018 年减少 44,104.10 万元,同比减少 15.58%,应收账款的减少主要是通讯产品客户的应收账款减少所致,其最终原因系通讯产品类客户结构调整的影响。

Table with 5 columns: 项目, 2019 年, 2018 年, 变动金额, 变动幅度. Rows include 营业收入, 营业成本, 其中:通讯产品, 应收账款.

问题 14.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年应收账款较 2018 年减少 44,104.10 万元,同比减少 15.58%,应收账款的减少主要是通讯产品客户的应收账款减少所致,其最终原因系通讯产品类客户结构调整的影响。

问题 15.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年应收账款较 2018 年减少 44,104.10 万元,同比减少 15.58%,应收账款的减少主要是通讯产品客户的应收账款减少所致,其最终原因系通讯产品类客户结构调整的影响。

部的账龄段的预期损失率甚至高于同行业上市公司平均水平,公司应收账款坏账准备的计提政策较为稳健,具有合理性。

问题 16.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

Table with 4 columns: 项目, 2019 年度, 2018 年度. Rows include 应收账款, 坏账准备, 计提比例.

问题 17.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

Table with 4 columns: 名称, 2019 年度, 2018 年度. Rows include 通讯产品客户 11, 福建鑫日光电有限公司, etc.

问题 18.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年度公司“支付的其他与经营活动有关的现金”中付现费用具体情况如下:

Table with 5 columns: 序号, 支付对象, 支付金额(万元), 形成原因, 是否与公司存在关联关系. Rows include 代理服务费, 支付给个人报酬, etc.

【年审会计师意见】 1.针对上述事项,年审会计师主要执行了如下核查程序:

(1)了解并评价与应收账款相关的关键内部控制设计的合理性和运行的有效性,执行控制测试;

(2)对应收账款执行分析性程序;

(3)结合销售收入对应收账款发生额进行核查,检查应收账款借方发生额与销售收入的匹配性;

(4)对重要客户应收账款进行复查,取得并核对相关合同、发票、结算单等收款确认资料;

(5)对已收回的货款,检查银行回单、银行收款单据等原始凭证,检查应收账款贷方发生额与客户银行进账单汇款方与公司主要客户一致性;

(6)对于大额应收账款实施函证程序,追查核实后回款情况;

(7)查阅企业会计准则及公司会计政策,并通过网上查询同行业可比公司的信息,对比分析公司应收账款坏账准备计提政策是否符合企业会计准则的要求;复核管理层对应收账款进行信用风险评估的相关政策和客观证据,评价管理层是否恰当识别各项应收账款的信用风险特征;

(8)获取应收账款账龄分析明细表,对应收账款的账龄结构进行分析并结合公司的坏账准备计提政策复核坏账准备的充分性;

(9)结合关联方交易审计程序,检查与关联方往来情况及款项支付情况。

经核查,年审会计师认为:上述公司补充披露的近三年应收账款前十名对象名称、账面余额、坏账准备、交易背景及标的等情况,与公司实际情况相符,交易对手方与公司关联情况属实,且近三年应收账款余额大幅波动的原因,与公司实际业务情况相符,具有合理性;公司的坏账计提政策符合企业会计准则的规定,坏账准备的计提充分、合理。

问题 10.报告期末,公司存货账面余额为 11.59 亿元,存货跌价准备计提金额为 1.07 亿元,占存货账面余额比例约 9%。请公司结合存货的具体构成,相关资产价格的波动情况及趋势,以及同行业可比公司存货跌价准备计提情况,说明公司当期存货跌价准备计提的充分性和合理性。

问题回复: 报告期末公司存货跌价准备计提具体情况如下:

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 11.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 12.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年应收账款较 2018 年减少 44,104.10 万元,同比减少 15.58%,应收账款的减少主要是通讯产品客户的应收账款减少所致,其最终原因系通讯产品类客户结构调整的影响。

Table with 5 columns: 项目, 2019 年, 2018 年, 变动金额, 变动幅度. Rows include 营业收入, 营业成本, 其中:通讯产品, 应收账款.

问题 13.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年应收账款较 2018 年减少 44,104.10 万元,同比减少 15.58%,应收账款的减少主要是通讯产品客户的应收账款减少所致,其最终原因系通讯产品类客户结构调整的影响。

问题 14.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年应收账款较 2018 年减少 44,104.10 万元,同比减少 15.58%,应收账款的减少主要是通讯产品客户的应收账款减少所致,其最终原因系通讯产品类客户结构调整的影响。

问题 15.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年应收账款较 2018 年减少 44,104.10 万元,同比减少 15.58%,应收账款的减少主要是通讯产品客户的应收账款减少所致,其最终原因系通讯产品类客户结构调整的影响。

问题 16.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年应收账款较 2018 年减少 44,104.10 万元,同比减少 15.58%,应收账款的减少主要是通讯产品客户的应收账款减少所致,其最终原因系通讯产品类客户结构调整的影响。

问题 17.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年应收账款较 2018 年减少 44,104.10 万元,同比减少 15.58%,应收账款的减少主要是通讯产品客户的应收账款减少所致,其最终原因系通讯产品类客户结构调整的影响。

问题 18.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年应收账款较 2018 年减少 44,104.10 万元,同比减少 15.58%,应收账款的减少主要是通讯产品客户的应收账款减少所致,其最终原因系通讯产品类客户结构调整的影响。

问题 19.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年应收账款较 2018 年减少 44,104.10 万元,同比减少 15.58%,应收账款的减少主要是通讯产品客户的应收账款减少所致,其最终原因系通讯产品类客户结构调整的影响。

资产的绩效改进已经达到预期;此外公司分别于 2017 年以及 2019 年通过产线智能化升级改造,采取维护更新、添置新设备等措施,分别投入资金 9,950 万元及 4,850 万元,提升生产的自动化、通过及时的更新改造,相关设备的使用寿命大大延长。综上所述,公司通讯产品相关的固定资产不存在减值迹象,相关的固定资产未计提减值。

2.LED 封装产品 LED 封装产品的光电二极管产能 144.93 亿只,2019 年实际产量 108.28 亿只,销量 106.80 亿只,整体产能利用率为 74.71%。2019 年 LED 封装产品收入 3.78 亿元,剔除计提的资产减值损失后营业利润为 1,984.87 万元。虽然目前该部分资产的经济绩效未达到预期,但随着行业增长以及尾端企业的淘汰,产品价格得以回升,同时公司通过内部优化,节约相应成本开支,公司 LED 封装产品的营业收入、毛利水平下趋势将会得到扭转,根据公司对未来五年的经营预期,公司的营业利润将很快会转正,短期内该项固定资产对应的折旧费用将会得到弥补。同时公司为满足技术、生产的需求变化,近年不断追加对 LED 封装产品的生产设备进行投资,2017-2019 年度固定资产投资分别增加 4,655.94 万元、727.48 万元、1,596 万元,延长了固定资产的使用寿命,提升了资产的使用效率。综上所述,公司 LED 封装产品相关的固定资产不存在减值迹象,相关的固定资产未计提减值。

3.LED 显示屏产品 公司 LED 显示屏产品产能为 66,000 平方米,2019 年实际产量为 31,972.19 平方米,销量为 32,507.82 平方米,产能利用率 48.44%,其产能利用率不高主要受公司经营策略影响,处于调整实施过程中的影响。LED 显示屏产品 2019 年实际营业收入 23,103.62 万元,毛利率 9.74%,剔除计提的资产减值损失后营业利润为 -4,151.15 万元。

公司 LED 封装产品相关的固定资产 2019 年末账面价值为 16,302 万元,其中:房屋建筑物价值为 13,299.37 万元,该部分固定资产的公允价值超过其账面净值;机器设备价值为 3,002.63 万元,该部分机器设备均是近几年购入使用,其成新率较高,另外,随着公司战略的调整,以小间距产品生产为主,未来 LED 显示屏产品的营业收入、毛利和营业利润将得到提升,该部分机器设备的折旧费用将会得到弥补。

综上所述,公司 LED 显示屏产品相关的固定资产预计可收回金额将不低于其账面净值,固定资产未计提减值准备。

【年审会计师意见】 1.针对上述事项,年审会计师主要执行了如下核查程序:

(1)了解并评价与固定资产相关的关键内部控制设计的合理性和运行的有效性,执行控制测试;

(2)检查固定资产的所有权或控制权;检查本期固定资产的增加和减少;检查折旧的计提;

(3)检查本年度增加的固定资产的原始凭证,包括施工合同、发票、付款单据、建设合同等是否完整,计价是否准确;

(4)实地查看固定资产,实地检查重要固定资产;

(5)检查固定资产的抵押、担保情况,结合对银行借款等的检查,了解固定资产是否存在重大的抵押、担保情况。

(6)查明固定资产减值准备计提的方法是否合理,前后期会计处理是否一致、正确,依据是否充分;检查固定资产可收回金额的判断及与账面价值对比,检查确认减值的依据,并检查固定资产减值准备本期计提数是否正确。

2.核查意见 经核查,年审会计师认为:上述公司补充披露的各产品对应的主要生产区域分布、项目总投资额、建设完成期、主要产能及实际产量、相关资产期末账面净值,与公司的实际情况相符;公司固定资产减值准备的计提符合企业会计准则的规定,是充分合理的。

问题 12.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 13.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 14.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 15.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 16.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 17.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 18.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 19.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 20.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 21.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 22.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 23.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 24.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和万润股份)报告期末存货跌价准备计提率分别为 9.79%-15.36%,平均值为 12.54%。公司 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例略高于同行业可比公司及平均水平,公司已充分合理的计提了当期存货跌价准备。

Table with 5 columns: 项目, 存货原值(万元), 存货跌价准备(万元), 账面价值(万元). Rows include 原材料, 自制半成品及在产品, 库存商品(产成品), etc.

问题 25.请公司补充披露:(1)近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;(2)分析近三年应收账款余额大幅波动的原因及合理性;

问题回复: 2019 年,LED 行业整体增速放缓,行业竞争进一步加剧,价格战持续升温,2019 年发光二极管销售价格同比下降 26.44%。

报告期末 LED 封装业务板块存货跌价准备计提比例为 15.93%,同行业可比公司(瑞丰光电、聚光光电、瀚川智能和