

中牧股份的“百年大计”：备战第四次工业革命

■本报记者 彭春来 李乔宇

“我们应该充满信心”。中牧股份董事长王建成告诉《证券日报》记者，“中牧股份将加强动物防疫体系建设、保障动物安全和食品安全积极贡献力量”。

诞生于1998年，中牧股份作为一家上市公司，至今已走过了近22年的岁月。但如果纵观中国动物疫病防治史，中牧股份的历史其实可以追溯到80多年前我国第一支动物疫苗诞生的时代。

上世纪30年代，当时的国民政府在北平成立了中央防疫处，后因抗战爆发，中央防疫处迁往南京等多地，并在抗战期间相继成立了中央畜牧实验所和中央兽疫防治队。

这是我国利用生物制品科学技术为国民经济和畜牧业服务的萌芽，中国的第一支动物疫苗因此得以诞生。

时至今日，当时的中央防疫处和中央畜牧实验所在南京留下的设施已经组建成后来的南京药械厂，如今更名为乾元浩生物股份有限公司南京生物药厂，为中牧股份的重要组成部分。

久经沙场的“战场”记忆

如果将每次对于重大疫情的防控攻坚称作一场“战役”，那么中牧股份已经久经沙场。

时光倒回至12年前，2008年5月12日14时28分，四川发生了里氏8.0级特大地震，这是新中国成立以来破坏性最强、波及范围最广、救灾难度最大的地震。

“人们常说大灾之后必有大疫，当时又是夏天，更容易引发疫病。”对于12年前的那场“战役”，王建成仍然记忆犹新。

为了防控未知但可能发生的疫情，就要积极做好疫苗储备，第一时间把可能需要的疫苗生产出来。“当时我亲自到一线参与生产。不放心。我们几乎把所有的生产全都停了，就只留了一个厂，集中全部力量供给灾区。只要有需要，只要我们有疫苗，就能随时调剂，而且是无偿提供，不讲经济利益。”王建成告诉记者，“没有国家，没有老百姓，还谈什么技术转化效益。”在王建成看来，这就是央企的政治责任和社会责任。

回顾那段历史，大灾之后的大疫没有发生就被遏制，中牧股份亦在疫

情防控方面发挥了重要作用。12年过去，再次回顾这段往事，王建成脸上仍扬起一股自豪的神气。

再让我们回忆起2004年禽流感肆虐的历史。2004年1月27日，农业部宣布，广西隆安县丁当镇的离只死亡原因为H5N1亚型高致病性禽流感。这是中国内地首次确诊禽流感疫情。那一年，百万羽家禽感染或死亡。

这不仅是简单的经济损失。据了解，禽流感最大的危害在于其演变的未知性，对于变异后的新型流感病毒，人类尚不具备任何免疫力。

“那个时候也是非常紧张。当时，中国农科院哈尔滨兽医研究所是研发禽流感疫苗的国家级实验室，与对方合作的生产单位只有中牧股份。”王建成告诉记者，时任中牧股份总经理的王建成亲自挂帅总指挥，与一线员工并肩奋战，在短时间内就生产出了足够多的合格产品。

“其实动物疫病离人非常近。”王建成告诉记者，在数以千计的病原微生物中，大概有60%的病原微生物能够同时引发动物和人的疾病。“我们称之为人畜共患病。除了禽流感，还有更为严重的猪丹毒、炭疽病、霍乱等。动物的疫病防好了，就意味着人得病的机会就会越少。”

2005年人感染猪链球菌侵袭四川，造成12人死亡，疫苗生产迫在眉睫。2005年7月25日，农业部向中牧股份旗下的成都药械厂下达了疫苗生产任务。8月1日，70余万头份猪链球菌2型灭活疫苗顺利产出。这项壮举被后来被称为“七天的神话”。

王建成告诉《证券日报》记者，这样的神话，至今仍在发生。

“神话”是如何成真的？

回望过去，中牧股份见证并推动了新中国动物疫苗从废到兴、从无到有、从有到优的进展。

“我觉得现在我们在某些技术领域已经走上了国际前沿，在行业里也有了影响力。现在我在行业会议上也敢说话，也敢去做报告了。”在北京海淀区的中牧研究院，研究院常务副院长齐鹏告诉《证券日报》记者。

谈及中牧股份生物技术上的先进性，齐鹏如数家珍。“我们的合成肽动物疫苗技术是国际领先的，这项技术已经研发16年了，最近几年我们已



曾梦/制图

经走了国际前列；我们很多新兽药成功研发的周期在5年至8年左右，国外的研发速度大概要在10年乃至15年以上……”

研发绝不是每一项投入产出都能够绝对成正比的工作。有研发人员回忆，此前他所在的研究所针对一个病毒当年的流行毒株研发出了安全性更高的合成肽新疫苗，也获批了新兽药证书，但他们仅高兴了不到一年，就被告知这个流行毒株已经被传统的灭活疫苗所消灭了。谈及此事，该研发人员坦言称苦，但也表示这在研发过程中是难免会遇到的事情，面对疫情中牧股份很快能够提供安全有效的防控手段和产品，这项研究工作并不是毫无意义的。

实验室也不是一个舒适的“安乐窝”。齐鹏对记者回忆道，有一年过年前，他在内蒙古做新抗生素原料药的中试生产，一直做到第三批，但还是没有达到中试生产预期的考核标准要求。当时齐鹏的夫人已经怀孕待产，全家人都在等着他回家，但如果那个时候实验停下来，就会耽误整个研发进展。

就在距离那一年春节还有一星期的时候，齐鹏终于完成了中试生产，带着中试样品回到了北京。“当时代表部门述职，我就把大瓶中试

原料药样品往桌子上一放，告诉大家，这就是我们奋斗了两年的成果。”齐鹏拿起手边的杯子，啪的一声放在桌上，“那时候我们是真的高兴，到现在那个抗生素产品还是工厂的主打产品，年销售额在亿元以上，我们研发团队跟内蒙古工厂的老同事感情都还很好，很怀念在一起战斗的日子”。

说罢，齐鹏还对记者指了指身边的同事说道：“王飞博士前几年也是经常下班回不了家，每天加班到深夜是常事，过年也都在做实验，我们都说他不疯魔不成活。”“做细胞和病毒培养的实验室都是这样的。”中牧研究院反向遗传与基因工程技术研发平台负责人王飞腴腴地对《证券日报》记者表示，“细胞需要培养，需要照料，因此实验一旦开始就不能中场休息，否则一切就前功尽弃”。王飞告诉记者，在中牧研究院，很多同事都是这样的，“研究院里有员工加班休息室，专门‘收留’因做实验不回家的同事”。

展望百年中牧

“基本上每一年，中牧股份都会有一场硬仗要打。”王建成告诉《证券日报》记者，从禽流感、口蹄疫的肆

虐，到汶川地震灾后的防御，20多年来，中牧股份在历次阻击、抗击疫情疫情暴发的战役中充分发挥了“国家队”作用。

自1999年登陆资本市场开始，中牧股份上市已满20年。以上市20周年为标志，中牧股份的发展正站在新的历史起点上。“中牧股份的新目标就是要建设具有国际竞争力的世界一流企业，我们希望，向国际一流的动保企业看齐，行稳致远，做百年老店。”王建成表示，“这就要求我们把握行业和企业发展规律，以创新为驱动，保持快速响应市场的能力，持续变革”。

王建成透露，目前公司的创新方向将围绕基因工程开展，比如研发新一代口蹄疫疫苗、禽流感疫苗等等，生物科学与信息化技术的融合及应用是创新的主攻方向。比如，中牧股份的合成肽技术能够让疫苗安全性更高、反向遗传与基因工程技术能够根据分子生物学的特点去进行基因修饰等等。

“新的工业革命正在到来，我们要拥抱它、引领它。”在王建成看来，第四次工业革命一定会诞生在中国，“在第四次工业革命到来之时，我们必须要在生物工程技术的应用方面做好准备”。

黄圣依老公旗下公司“出事” 巨力索具还能继续“乘风破浪”吗？

■本报见习记者 张晓玉

“监管部门要求公司澄清是否借忽悠式重组来炒作股价。”8月11日，香港资本执行董事沈荫对巨力索具收关注函一事评论道。

近日，杨子家族旗下A股上市公司巨力索具拟收购控股股东旗下资产“闪电”告吹一事，引发市场极大关注，由此也引来交易所的关注。

天眼查APP显示，巨力索具控股股东为巨力集团，巨力集团持有其20.03%的股份，其中黄圣依老公杨子持有巨力集团17%的股份。除了巨力集团持有的股份外，杨氏家族杨建国、杨建忠、杨会德分别持有巨力索具5.21%、5.21%、3.32%的股份。

7月28日，巨力索具发布停牌公告，公司拟通过发行股份购买资产的方式购买控股股东巨力集团持有的保定巨力能源有限公司100%股权并

募集配套资金。

8月4日，巨力索具还披露了此次重组相关工作进展情况。重组看似正在有条不紊地进行，然而就在3天后，巨力索具发布重组戛然而止的公告。紧接着，8月10日，深交所向巨力索具下发关注函，要求公司就此重组相关事宜进行说明。

在关注函中，深交所对巨力索具此次重组发出连环追问，要求巨力索具认真核查并补充说明，拟收购资产为控股股东持有的情形下，停牌前公司与控股股东是否已就发行股份购买资产的核心条款进行充分沟通，停牌后未能达成一致的具体原因及合理性，是否存在滥用重组停牌的情形以及停牌前后公司、独立财务顾问及有关证券服务机构各自开展的工作，本次重组终止事项的决策过程、已履行的审批程序、对公司的具体影响以及公司后续的相关计划。

终止重组公告披露后，《证券日报》记者曾就上市公司选择并入巨力能源以及此次收购没有谈妥的原因致电巨力索具，董秘表示以公告为准。

沈荫在接受《证券日报》记者采访时谈道：“从监管措辞来看，巨力索具停牌宣布重大资产交易与复牌宣布取消重大资产交易的过程不够慎重，可能是在通过重组停牌达到其他目的的嫌疑。”

“之前这种忽悠式停牌曾经频繁出现，要么为了配合大股东进行市值管理，要么是为了躲过股市大幅波动的波及。”沈荫说道。

沈荫表示，“还有一种可能就是巨力索具的大股东准备通过上市公司收购自己手里的资产来让自己获得更多证券化收益，但可能该资产问题较多，方案也比较难推进，所以监管要求披露更多相关信息”。

值得一提的是，根据天眼查APP显示，巨力能源的工商信息近期变动不断。今年6月份，巨力能源的全资控股股东由集团公司河北巨力投资有限公司变更为巨力集团；7月份，巨力能源章程修订同时注册资本由5000万元变更为2亿元，成为巨力集团注册资本最高的子公司。

高禾投资管理合伙人刘盛宇在接受《证券日报》记者采访时谈道：“交易所问询函更通俗来看，主要是要求公司说明核心条款到底是哪些，有没有事前充分沟通，而不是随意停牌，公司和投行等中介机构是不是已经充分开展工作了。”

此外，刘盛宇还提到，“巨力索具方案终止的原因可能不一定是公告内容所呈现的核心条款没有谈妥，可能也有别的原因”。

“类似于巨力索具的重组，在市场上还是有一些案例的，并购重组是难免的，很多不确定性因素都会导致重组失败，或者提前终止。但是，对于外部投资者来说还是应该注意投资风险，尤其是对重组公司来说。”刘盛宇表示。

此外，值得关注的是，近几年，巨力索具ROE（加权资产收益率）连续低于1，2016年-2019年以及2020年第一季度，ROE分别为0.85、-0.72、0.74、0.75、0.29，对应当年的净利润分别为2063.36万元、-1716.18万元、1781.66万元、1822.66万元、697.13万元。

“ROE是衡量上市公司盈利能力的重要指标，体现了企业所有者的获利能力。该指标体现了自有资本获得净收益的能力。”沈荫表示，巨力索具ROE属于很低水平，说明公司资产规模很大，但资产质量不高，资产产生收益的能力不强。

事实上，长源东谷各主要客户福田康明斯、东风康明斯、东风商用车等对公司的订单需求旺盛；另外公司近年来新开发的广西玉柴、上菲红、中国重汽等新客户对公司产品需求

值得一提的是，根据天眼查APP显示，巨力能源的工商信息近期变动不断。今年6月份，巨力能源的全资控股股东由集团公司河北巨力投资有限公司变更为巨力集团；7月份，巨力能源章程修订同时注册资本由5000万元变更为2亿元，成为巨力集团注册资本最高的子公司。

高禾投资管理合伙人刘盛宇在接受《证券日报》记者采访时谈道：“交易所问询函更通俗来看，主要是要求公司说明核心条款到底是哪些，有没有事前充分沟通，而不是随意停牌，公司和投行等中介机构是不是已经充分开展工作了。”

此外，刘盛宇还提到，“巨力索具方案终止的原因可能不一定是公告内容所呈现的核心条款没有谈妥，可能也有别的原因”。

“类似于巨力索具的重组，在市场上还是有一些案例的，并购重组是难免的，很多不确定性因素都会导致重组失败，或者提前终止。但是，对于外部投资者来说还是应该注意投资风险，尤其是对重组公司来说。”刘盛宇表示。

此外，值得关注的是，近几年，巨力索具ROE（加权资产收益率）连续低于1，2016年-2019年以及2020年第一季度，ROE分别为0.85、-0.72、0.74、0.75、0.29，对应当年的净利润分别为2063.36万元、-1716.18万元、1781.66万元、1822.66万元、697.13万元。

“ROE是衡量上市公司盈利能力的重要指标，体现了企业所有者的获利能力。该指标体现了自有资本获得净收益的能力。”沈荫表示，巨力索具ROE属于很低水平，说明公司资产规模很大，但资产质量不高，资产产生收益的能力不强。

事实上，长源东谷各主要客户福田康明斯、东风康明斯、东风商用车等对公司的订单需求旺盛；另外公司近年来新开发的广西玉柴、上菲红、中国重汽等新客户对公司产品需求

信达证券力挽狂澜 *ST毅达17日恢复上市

■本报记者 施磊

8月10日晚间，*ST毅达公告称，公司收到上交所《关于同意上海中毅达股份有限公司股票恢复上市申请的通知》，根据安排，公司股票将于2020年8月17日在上交所恢复交易。

这是信达证券作为*ST毅达后，力挽狂澜进行重组后的最终结局，这也使得*ST毅达搭上了恢复上市机制最后末班车。

去年*ST毅达停牌前，不少股民买入股票赌重组，从去年自2月1日开始涨停以来，截至去年3月7日，*ST毅达的股价已累计大涨147.93%。日前，股吧里的投资者已经开启狂欢模式。

暂停上市一年后 带着“王炸”恢复上市

去年7月16日，*ST毅达公布，因2017年、2018年连续两个年度公司均被会计师事务所无法表示意见的审计报告，上交所依法依规自2019年7月19日起暂停公司A股和B股股票上市。

然而，三个月前的2020年5月7日，*ST毅达向上交所递交了股票恢复上市申请。

“根据《上海证券交易所股票上市规则》（以下简称《股票上市规则》）第14.2.1和第14.2.18条的规定，上海证券交易所（以下简称本所）上市委员会对公司股票恢复上市的申请进行了审核。根据上市委员会的审核意见，本所决定同意公司股票被暂停上市的3.75亿股无限售流通A股和3.6亿股无限售流通B股在本所恢复上市流通。”8月10日晚间，*ST毅达公告称。

为何在暂停上市一年后恢复上市？答案在公司的2019年年报。

根据公告，*ST毅达2019年度实现经审计的合并报表营业收入约为1.99亿元，归属于上市公司股东的净利润2598.40万元，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润901.59万元，截至2019年年底，归属于上市公司股东的净资产4437.63万元。符合重新上市的条件。

不仅如此，公司的内控问题较之前得到了较大的改善。中喜会计师事务所为*ST毅达2019年财务报告出具了标准无保留意见的审计报告。保荐机构华创证券经核查发表明确意见，认为公司具备持续经营能力，具备健全的公司治理结构、运作规范，无重大内控缺陷。

为了彻底解决公司经营所面临的困境，维护中小股东利益，公司改组了董事会、监事会，并聘任了新任管理层，逐步恢复了公司治理及内部控制；积极推动重大资产重组，2019年11月份完成了对赤峰瑞阳化工有限公司（以下简称“赤峰瑞阳”）100%股权的收购。

“通过注入优质资产，增强了上市公司的持续经营能力，改善了上市公司的经营状况；同时，公司通过实施公开挂牌、协议退出方式处置失控的子公司，积极与债权人谈判并实施债务重组等措施，解决了子公司失控及影响公司正常经营的重大债务问题。”*ST毅达在公告称。

“主要是信达证券在重组上市公司的时候收了个质地较好的资产，这也是*ST毅达重组成功的关键。”一位券商投行人士对《证券日报》记者评价道。

“重组完成后重新恢复上市的股票，在二级市场还是会有想象空间，应该不乏有资金去炒作。”*ST毅达这种恢复上市后应该会吸引资金再炒一轮。”上海易昌投资管理有限公司研究副总监王永远对《证券日报》记者评价道。

曾是A股奇葩 前高管因信披违规入刑

事实上，在信达证券准备重组前，*ST毅达曾是A股奇葩的存在。

营收为零，前管理层全部失联，被交易所喊话数次无人回应，公司印章证照和财务资料下落不明，遭证监会立案调查，以上种种，随便一项放在一家经营正常的上市公司，都是巨大的打击。

不仅如此，*ST毅达也成为上海地区首家因信息披露违规高管入刑的上市公司。今年6月份，由上海证监局查办并向司法机关移送的*ST毅达违规披露重要信息案，经上海市第三中级人民法院一审判决，4名责任人员分别被判处有期徒刑。

在新管理层上任后，*ST毅达积极与主要债权人沟通，通过债务重组、债务豁免等方式解决了影响公司正常经营的重大债务问题。

据悉，*ST毅达主营园林工程施工、市政工程及销售苗木业务，近年来信息披露违规行为频发。上海证监局调查发现，*ST毅达子公司厦门中毅达在未实施任何工程的情况下，以完工百分比法确认了井冈山国际山地自行车赛道景观配套项目的工程收入和成本，导致*ST毅达2015年第三季度报告信息披露虚假陈述，其中虚增营业收入7267万元，占当期披露营业收入的50.24%；虚增利润总额1064万元，占当期披露利润总额的81.35%；虚增净利润798万元，将亏损披露为盈利。

此外，在恢复上市的风险提示公告上，*ST毅达称因公司2015年虚假陈述行为，正面临中小投资者提起虚假陈述民事赔偿诉讼。截至2019年年报出具日，*ST毅达预计可能需要赔偿的金额为1908.92万元。2019年1月1日至今，公司被证监会或其派出机构上海监管局3次行政处罚。

长源东谷上半年净利同比增70.49% 2.78亿元用于现金分红

■本报记者 李万晨曦

位于湖北襄阳的长源东谷，上市仅3个月就交出了一份净利润1.54亿元、同比增长70.49%的半年度成绩单，且半年度公司拿出2.78亿元现金用于分红，以回报投资者。

营收利润双增 2.78亿元用于现金分红

长源东谷作为商用车发动机核心零部件供应商，其主营业务为柴油发动机零部件的研发、生产及销售，主要产品包括缸体、缸盖、连杆等，于2020年5月26日在上交所上市。上市仅三个月，长源东谷发布半年报，同时抛出大额分红方案。

8月10日，长源东谷公告了半年报，上半年，长源东谷实现营业收入7.53亿元，较上年同期增长32.56%，

由于毛利率的提升以及对于期间费用的合理控制，实现归属于上市公司股东的净利润1.54亿元，较上年同期增长70.49%。

公司同日公布2020年半年度利润分配预案，母公司2020年半年度可供股东分配的利润为3.75亿元。为体现对投资者的合理诉求和回报，公司拟向全体股东每10股派发现金红利12元（含税），合计分红达2.78亿元。8月25日将召开股东大会，审议该分红预案。

“公司合并报表2019年年底未分配利润近6亿元，公司上市前并未将这部分利润分配给原始股东，积累了很大的分红能力，公司的客户都是优质客户，资金流动非常顺畅，所以公司综合考虑了所处的发展阶段、经营业绩、未来投资计划等因素制定了这次分红的预案，让上市以后的新老股东共同分享企业发展的红利。”长源东谷董事会秘书刘网成在接受《证券日报》记者采访时

表示。

商用车上半年产销量增长 利好零部件厂商

刘网成介绍，今年上半年长源东谷营业收入和净利润大幅增长，应收账款与库存有所增加，但是应收账款周转率、存货周转率等财务指标还是比较健康的。截至6月30日，公司应收账款5.37亿元，比上年末的4.07亿元增长32%，占总资产比例14.17%，比上年同期占比有所降低。受销量增加导致应收账款余额增加的影响，本期坏账准备计提714.42万元，存货1.89亿元，主要是受备货影响，比上年末增长20%，低于营业收入的增长幅度。

“受行业景气的影响，上半年从我们复工以后，大客户的需求就比较旺盛，我们上半年销售额同比增长超过了30%，远超出行业的平均增长水平；另一个导致销售增长的重要因素

是广西玉柴、上菲红、中国重汽等新客户的贡献。总的说来，随着新客户新项目的稳步推进，上半年公司大客户有所分散，前五大客户收入占总收入比例下降，公司的客户结构不断的优化。”刘网成说。

新能源与智能网联汽车专家智库高级研究员张翔在接受《证券日报》记者采访时表示，2020年上半年汽车市场虽然受到疫情的冲击，但在各类宏观经济政策、基建投资政策、排放标准切换、治超治限以及高速路桥收费等重大利好因素驱动下，商用车上半年产销量同比均为增长，利好上游的零部件生产企业。从整体的角度来看，我国商用车体系较为成熟，疫情过后，行业能顺利回到正轨。

事实上，长源东谷各主要客户福田康明斯、东风康明斯、东风商用车等对公司的订单需求旺盛；另外公司近年来新开发的广西玉柴、上菲红、中国重汽等新客户对公司产品需求