

上市银行首份2020年年报亮相： 平安银行拨备前利润两位数增长

本报记者 吕东

2月1日晚间，平安银行2020年年报率先亮相，就此拉开A股上市银行2020年年报披露的大幕。

作为首份上市银行年报，平安银行开了个好头。年报显示，2020年该行盈利稳定增长，资产质量持续改善。

“去年营收和拨备前利润保持两位数增长，不良贷款率降至近年来最低水平，风险抵御能力得到极大提升。”平安银行董事长谢永林在业绩发布会上对《证券日报》记者表示。

首份银行年报业绩稳定增长

2020年年报显示，平安银行去年实现营业收入1535.42亿元，同比增长11.3%。其中，零售业务实现营业收入885.78亿元，同比增长10.8%，在全行营业收入中占比为57.7%。实现减值损失前营业利润1073.27亿元，同比增长12.0%；实现净利润289.28亿元，同比增长2.6%，盈利能力逐步改善。

面对疫情，凭借近年来积极推动金融科技及线上化运营能力，平安银行的零售业务表现出较强的发展韧性。截至2020年末，该行管理零售客户资产(AUM)2.62万亿元，较2019年末增长32.4%；零售客户数突破1亿户，达1.07亿户，增长10.4%。

券商开年首月发债“补血”1837亿元 同比大增83.35%

本报记者 周尚尚

2021年首月，券商“补血”热情高涨。其中，中信证券、中金公司、申万宏源获准公开发行超百亿元大面额公司债，国海证券、东兴证券抛出定增方案，红塔证券的配股方案也获证监会审核通过。

据《证券日报》记者统计，2021年1月份，券商通过发行证券公司债、次级债、短期融资券已累计募资1837.2亿元，同比大增83.35%。同时，上市券商还有503亿元的定增及配股“在路上”。

“近年来券商大规模发债的原因主要有三个。”一家头部上市券商非银金融分析师在接受《证券日报》记者采访时表示，“一是当前货币政策较为宽松，发债利率低；二是券商资金运用型业务发展较快，对资金需求量较大；三是监管层对中信证券等券商实施表监管试点，扩大了试点券商的发债空间。”

三债齐发 券商首月已融资1837亿元

“资本为王”已成证券业共识，券商融资意愿迫切，普遍通过资本市场扩大资本规模。《证券日报》记者梳理后发现，在间接融资方面，2021年1月份，券商已通过发行证券公司债、证券公司次级债、短期融资券的形式，累计募资1837.2亿元，同比增长83.35%。

新年伊始，就有包括中信证券、中金公司、申万宏源等在内的多家券商获准公开发行超百亿元公司债。其中，中信证券获批发行不超过800亿元的超大面额

人身险公司两大销售渠道去年保费收入占比一升一降

银邮渠道同比上升1.62个百分点，个代渠道同比下降1.43个百分点

本报记者 冷翠华

个人代理渠道(简称“个代渠道”)和银行邮政代理渠道(简称“银邮渠道”)是人身险业务的两大主要销售渠道，保费收入占比在2020年再度出现“失衡”现象。

《证券日报》记者从相关渠道获得的数据表明，2020年，人身险公司的银邮渠道实现保费收入同比增长12.61%，远高于个代渠道4.27%的增速。同时，银邮渠道在人身险公司业务占比也大幅上升，个代渠道占比则相应下降。

对此“失衡”现象，业内人士分析认为，主要是受到疫情影响。同时，银保渠道的产品结构、营销方式等也在发生变化，推动了保费较快增长。如今，不少保险公司开始重新审视银保渠道对人身险公司整体业务的价值贡献度。

银邮渠道保费收入随政策波动

与2019年相比，作为人身险公司两大主要销售渠道的个代渠道和银邮渠道，在2020年实现的保费收入占比呈现“一降一升”之势。

具体来看，人身险业务目前最大的销售渠道仍是个代渠道，2020年实现原保险保费收入17965.96亿元，同比增长4.27%；保费收入占比为56.72%，较2019年下降1.43个百分点。人身险业务银邮代理渠道实现保费收入10108.16亿元，同

在业绩稳定增长的同时，平安银行的资产质量也持续改善。为应对疫情影响，该行进一步加大对贷款和非信贷资产的拨备计提、不良资产的核销处置和清收力度，其不良贷款余额、不良贷款率及不良贷款生成率均较2019年末大幅下降。

截至2020年末，平安银行逾期贷款余额占比1.42%，较2019年末下降0.67个百分点；不良贷款率为1.18%，下降0.47个百分点；不良贷款生成率1.86%，同比下降0.26个百分点。此外，该行拨备覆盖率201.40%，上升18.28个百分点，风险抵御能力大幅加强。

平安银行的个人贷款不良率为1.13%，较2019年末下降0.06个百分点。值得注意的是，自去年8月份开始，零售月新增不良贷款已呈现回落趋势，年末主要产品的不良率均已出现拐点，并趋近疫情前水平。

平安银行还加强对问题资产的清收处置，确保疫情影响下对公资产质量的整体可控。2020年末，企业贷款不良率为1.24%，下降1.05个百分点。2020年，平安银行收回不良资产总额260.68亿元，同比增长22.0%。

2020年，平安银行加大服务实体经济的力度，支持小微企业、民营企业的健康发展。该行去年普惠型小微企业贷款发放额为2866.30亿元，同比增长19.9%。截至2020年末，民营企业贷款余额较2019年末增长13.4%，在企业贷款余



王琳/制图

额中的占比达72.2%；该行普惠型小微企业贷款余额较上年末增长38.8%。

17家银行已披露年度业绩快报

由于上市银行队伍持续壮大，今年的银行年报披露周期将长达近三个月时间。据交易所预约披露时间表显示，第二份A股上市银行年报要到3月20日才会登场；直到4月末，全部37家A股上市银行年报方才最终出齐。

截至目前，尽管只有一家上市银行披露了2020年年报，但已有17家银行披露了业绩快报，占比近半。其中，有16家银

行净利润同比实现增长。与此同时，银行资产质量也普遍改善，17家已披露业绩快报的银行中，不良贷款率较2019年末均未出现增加的情况。其中，有13家银行不良贷款率下降，另外4家持平。部分银行2020年还实现了不良贷款及不良贷款率的“双降”。

东方金诚金融业务部助理总经理李茜在接受《证券日报》记者采访时表示，去年三季度以来，我国宏观经济和企业信贷需求显著恢复，极大改善了上市银行去年全年的业绩走势，预计大部分A股上市银行2020年全年平均净利润增长将同比转正。

作为一名资深金融从业人士，徐晓军本次主动增持苏农银行，到底出于怎样的考虑？号称“力争用五年再造一个苏农银行”的底气又从何而来？近日，《证券日报》记者对徐晓军进行了专访，从多维度解析徐晓军对苏农银行发展的深入思考。

专访苏农银行董事长徐晓军：

“力争五年再造一个苏农银行”底气来自看好苏州城区市场

■本报记者 陈红

“我刚刚完成增持，没有任何犹豫。”苏农银行新一任董事长徐晓军在接受《证券日报》记者专访时称。

日前，徐晓军拟自愿增持公司股份不少于200万元。增持公告发布次日，徐晓军就累计增持苏农银行42.28万股，累计增持金额200.54万元，超过增持计划金额的下限。Wind数据显示，当前A股上市银行超7成处于“破净”状态，虽然多家上市银行曾发布关于高管增持的公告，但像徐晓军这样在公告次日就主动完成增持的现象却不多。

《证券日报》记者了解到，徐晓军此前曾长期在南通当地农商银行任职，2020年9月底被选举为苏农银行新一任董事长，距今不足5个月。在出任苏农银行董事长后，除了增持举动外，徐晓军还曾多次提出“力争用五年再造一个苏农银行”的战略目标。

作为一名资深金融从业人士，徐晓军本次主动增持苏农银行，到底出于怎样的考虑？号称“力争用五年再造一个苏农银行”的底气又从何而来？近日，《证券日报》记者对徐晓军进行了专访，从多维度解析徐晓军对苏农银行发展的深入思考。

主动增持超200万元

根据公告，1月25日，徐晓军通过集中竞价的方式累计增持公司股份42.28万股，累计增持金额200.54万元，占本次增持股份计划金额下限的100.27%。

“上任以来，我实地走访了苏农银行在苏州、苏北、安徽、湖北等地的营业网点，充分全面地了解了本行在各个地区的业务开展情况，基本上摸清了本行的真实内在。

我认为，当前市场对它的估值是远远低于本身价值的。”徐晓军表示。

据Wind数据显示，截至1月27日收盘，苏农银行的市净率为0.71，处于“破净”状态，这也是当前多数A股上市银行面临的普遍现象。截至目前，在37家A股上市银行中，超7成市净率小于1。

“苏农银行是一家值得长期投资的银行，投资者不应该错过。”在对话中，徐晓军多次直言对当前股价的不满意，认为目前的股价并不是苏农银行真实价值的体现。

徐晓军透露，“市值管理将是苏农银行今后工作的一个重点。本次增持计划，也是希望能向市场传递对苏农银行未来发展的决心和信心，表达一种干事业的态度。”

本次增持的一大亮点是徐晓军自愿增持。2019年6月，苏农银行时任董监高为履行稳定股价义务曾进行过一轮增持。与之类似，过去一两年间，A股市场曾有多家银行出于稳定股价的目的进行增持。近期，更是有多家银行发布关于高管增持的公告。但与其他股份行、城商行的高管相比，徐晓军的此次自愿增持在上市农商行中尚属首例，且增持金额在所有银行高管中位居前列。

亲自坐镇苏州城区市场

《证券日报》记者了解到，苏农银行是在2004年由吴江农信社改制而来，于2016年11月上市，是第四家A股上市的农商行。2019年3月，“吴江农商银行”获批更名为“苏州农商银行”。

今年49岁的徐晓军，是江苏6家上市农商行中最年轻的一位董事长。

作为苏农银行新一任掌舵者，徐晓军上任以来多次提出“力争用五年时间再造一个苏农银行”的战略目标。

“上述战略目标，既是对我自己也是对全体苏农人提出的一个要求或目标，未来很长一段时间我将与苏农一起奋斗、一起成长，希望今后一段时间，苏农银行的规模可以实现稳定可持续增长，力争用五年时间实现资产规模翻番。”徐晓军表示。

最新财务数据显示，截至2020年末，苏农银行总资产规模达1387.74亿元，较上年末增加128.19亿元，同比增长10.18%。其中，总贷款786.71亿元，较上年末增加104.41亿元，同比增长15.30%。在负债端，截至2020年

末，苏农银行总存款突破千亿元大关，达到1066.86亿元，较上年末增加107.30亿元，同比增长11.18%。

记者在采访中了解到，过去一年，苏农银行总资产、存贷款等规模指标增加额均超百亿，要想实现“五年再造”的战略目标，苏农银行未来势必要保持较快增长。而这种增长的底气，则来自苏州城区这个“新战场”。

徐晓军介绍称：“苏农银行更名为以来，苏州城区市场潜力并没有得到充分挖掘，公司在城区的分支机构只局限于零售业务。未来，苏农银行将以实体企业、中小微企业、个体工商户作为突破方向，启动中小企业回归行动，加快占领市场，持续提升在苏州的市场份额和话语权，全面打造‘中小企业服务管家’。”

“在2020年第四季度，我们从行内精心挑选了一批后备人才，充实到苏州城区拓展业务，并给苏州城区所有二级支行放开了业务权限。我本人也在苏州城区设立了固定办公点，将更多精力放在苏州城区的业务拓展上。总体来讲，我们对苏州城区21家机构在人、财、物等方面给予了倾力支持。我们有决心也有信心突破苏州市场。”

徐晓军透露：“苏州城区作为未来苏农银行发展的重要‘增长极’，公司力争用五年时间在存贷总量上追赶吴江地区。”

国信证券分析师王剑分析认为：“在苏州市区市占率较高、网点布局较多的六大行及部分股份行对公信贷投放以大型企业为主，对中小企业的业务拓展积极性相对有限。苏农银行进军市区，可发挥其在中小企业贷款及农村金融领域的优势，通过错位竞争获取增量客户。”

中小微企业是有回报的蓝海

当前，国内农商银行发展面临严峻挑战。一方面，在疫情影响下，很多中小企业出现一定的经营困难；另一方面，美国发动的贸易战导致一些产业链中断，外向型企业面临供需、经营、融资等多方面困难。

截至目前，在37家A股上市银行中，超7成市净率小于1。

“苏农银行是一家值得长期投资的银行，投资者不应该错过。”在对话中，徐晓军多次直言对当前股价的不满意，认为目前的股价并不是苏农银行真实价值的体现。

徐晓军透露，“市值管理将是苏农银行今后工作的一个重点。本次增持计划，也是希望能向市场传递对苏农银行未来发展的决心和信心，表达一种干事业的态度。”

本次增持的一大亮点是徐晓军自愿增持。2019年6月，苏农银行时任董监高为履行稳定股价义务曾进行过一轮增持。与之类似，过去一两年间，A股市场曾有多家银行出于稳定股价的目的进行增持。近期，更是有多家银行发布关于高管增持的公告。但与其他股份行、城商行的高管相比，徐晓军的此次自愿增持在上市农商行中尚属首例，且增持金额在所有银行高管中位居前列。

“想要在激烈的竞争环境中立足，要做到‘没有完成时，只有进行时’，从业务创新到转型升级，从防控风险到回归本源，要做的实在太多了。但归根到底，大浪淘沙后能留下来的银行必然是‘有价值的银行’。”徐晓军向记者介绍称。

“中小银行只有在差异化发展方面下苦功、花力气，逐步建立起符合各自实际、独具特色的差异化竞争优势，才能真正实现行稳致远。苏农银行过去和未来最鲜明的特色就是‘服务三农小微、服务实体经济’，在绿色金融、科创金融、供应链金融、数字化转型等其他领域的创新和探索，都是为了让这个特色更加鲜明。”徐晓军表示。

谈及农商银行如何更好地服务实体经济、服务中小企业？徐晓军有着自己的理解。

“中小微企业是一片投入了就会有回报的蓝海，不会辜负任何一位奋斗者。”徐晓军在采访中表示，“那些认为实体经济、中小微企业‘风险高、收益低、见效慢’的看法是很片面的。在服务实体经济、服务中小微企业方面，比的就是谁更能沉得下心精耕细作，谁更有定力和担当，谁在防范和化解风险方面更专业。”

展望未来，“苏农银行将进一步加快转变服务理念，提升坚守支农支小定位的能力，更加重视业务中心回归信贷主业，聚焦乡村振兴、普惠金融、实体经济等发展目标，与更多企业客户并肩作战，共同抗击疫情冲击，以实际行动在与企业同呼吸、共命运中谋得发展先机，打开发展空间，寻求更大突破。”徐晓军说道。