

宁夏地方金融监管局：多举措推动九大产业高质量发展

■本报记者 李立平

经过深入分析资源禀赋、产业优势、发展前景，在反复研究讨论、广泛听取各方意见的基础上，2020年9月份，宁夏党委政府确定重点发展枸杞、葡萄酒、奶产业、肉牛和滩羊、电子信息、新型材料、绿色食品、清洁能源、文化旅游九大产业，以推进当地经济高质量发展。2021年年初，宁夏九大重点产业高质量发展实施方案正式印发，要求各地各部门(单位)把推进九大重点产业发展作为实现高质量发展、服务国家发展大局、巩固脱贫攻坚成果的重要抓手、重大举措、重点任务，持之以恒地抓紧抓实抓出成效。

宁夏地方金融监管局局长吴琼在接受《证券日报》记者采访时表示，宁夏九大重点产业是宁夏发挥区域优势、全面提升经济实力的希望所在，是宁夏实现经济高质量发展的需要，也是宁夏今年、乃至整个“十四五”期间的重要发展任务。产业的发展离不开金融、资本市场的支持，宁夏地方金融监管局不仅要多措并举引导区内外资金投向重点产业，更要引导扶持重点产业的相关企业到资本市场上市融资，做强直接融资推动九大重点产业高质量发展。

全方位培训促规范 提高发展能力

为加快推动宁夏九大重点特色产业，引导九大重点产业重点企业把握目前我国资本市场改革对规范化财务管理工作的新要求，提升重点企业公司治理以及资本运营管理水，推动九大重点产业重点企业进行上市融资，春节前夕，宁夏地方金融监管局举办“九大重点产业重点企业年终账务处理专题线上培训班”，相关九大重点产业、上市辅导中介机构、新三板挂牌企业、上市公司的主要高管，及宁夏政府办公厅、地方金融监管局、五市金融局、宁东管委会的有关负责同志共60余人参加了培训。

培训班邀请业内顶级实战专家就IPO财务审核重点、年终账务处理重点、拟上市公司财务准备等重点问题进行了深入解读，诸多参会的相关企业财务负责人表示，通过认真聆听讲座，深刻体会到了新证券法实施、资本市场注册制改革对企业财务管理提出的新要求，培训很接地气、很及时。华福证券宁夏分公司总经理刘静在接受《证券日报》记者采访时表示，宁夏地方金融监管局在年终财务结算及所得税汇算清缴期间的重要节点，为大家梳理财务管理工作的常见问题、热点问题及正确的处理方法，有助于宁夏

上市公司、拟上市公司提高质量，也有助于九大重点产业重点企业的规范发展，对九大重点产业企业下一步的融资及上市工作有很好的推动作用。

据《证券日报》记者了解，早在2020年9月底，由宁夏地方金融监管局、宁夏证监局主办的“全区资本市场专题培训班”在宁夏石嘴山市举行，培训班吸引了来自相关国有企业、新三板企业及九大重点产业的40余家企业70余人参加，培训班邀请了中国证监会发行部、上海证券交易所、知名券商、会计师事务所、律师事务所等的10余位专家分别从资本市场改革与金融创新、企业上市政策与路径指引、企业股改上市财务、法律、税务风险防范、债券融资、私募股权基金及创新资本市场工具等方面进行细致解读。该培训受到与会企业家的热烈追捧，为期4天的培训班几乎没有学员离场，且每位与会嘉宾都在授课的提问环节耗时颇多，企业家结合自身发展实际向授课专家的诸多提问，也体现了宁夏企业对资本市场的关注及对上市工作的高热情高涨。

同时，为了整体提升宁夏全区利用资本市场发展经济的能力，宁夏党委组织部、宁夏地方金融监管局还于2020年11月初组织了在深圳举办的宁夏领导干部资本市场专题培训班，来自宁夏回族自治区、市、县以及区属部分国有企业相关负责人共56人参加了培训。参加培训的宁夏政府办公厅、银川市金融局、石嘴山市金融局等相关部门负责人纷纷表示，无论是在深圳资本市场学院内的课堂教学，还是赴深圳证券交易所、腾讯、农产品股份有限公司的现场教学都十分精彩，收获颇多，为期7天的专题培训使大家对目前我国资本市场的发展有了更深刻的了解，感觉视野更开阔了，利用资本市场发展产业的思路更多了，运用资本市场发展经济的信心更强了。

吴琼表示，经济的改革开放发展，首先需要思想、认识的解放和提高，因为我们不仅需要发展的勇气和愿望，更需要发展的能力。而思想认识水平的提高，有助于大家掌握更多发展的措施和路径，提高发展和解决问题的能力。按照自治区党委政府的相关部署，2020年，在中国证监会、上海证券交易所、深圳证券交易所、全国股转系统、香港证券交易所、相关研究机构及各知名券商、律所、会计师事务所等中介机构的大力支持下，宁夏地方金融监管局开展的仅涉及资本市场方面的培训就有20期。引导宁夏九大重点产业重点企业规范发展、促进九大重点产业企业提高融资水平的各类线上、线下培训还将陆续举行。希望宁夏



宁夏领导干部资本市场专题培训班学员参加现场教学

李立平/摄

各优势产业的重点企业能够获得全国资本的青睐，也希望诸多宁夏各优势产业的重点企业早日具备到资本市场上市融资的条件和能力，希望宁夏九大产业的高质量发展能够成就宁夏经济的高质量发展。

做强直接融资 助推九大产业高质量发展

为了吸引发达地区资金投向宁夏九大产业，在2020年11月2日至6日举办宁夏领导干部资本市场培训班期间，宁夏地方金融监管局还分别举办了宁夏九大产业“深圳基金投资对接会”“深圳宁商投资对接会”“招商银行投资对接会”三场投融资对接活动。对接会现场，宁夏九大产业主管部门、九大产业的各重点企业分别向深圳各方推介产业和具体产业发展现状、发展规划、融资需求。深创投、华润资本、基石资本、南方基金、加法基金等深圳私募基金业协会会员，前海高博投资等深圳宁商协会会员企业，招行系统内招商财富、招商致远资本、招商证券等众多投资机构参会，介绍自身投资发展情况及计划，认真聆听宁夏九大重点产业企业的组团推介。

对接会现场，深圳投资界和宁夏产业界双方人士互相咨询探讨、共谋发展合作。多家投资机构表示，宁夏和深圳相关部门组织的投融资对接活动为深圳资本投向宁夏优势产业架起了一座桥梁，给投资企业提供了很大方便。而参会的九大产业的各企业家则纷纷表示，以前听说过的知名投资机构终于亲眼见到了，通过和这些投资机构的沟通，更加了解了这些投资机构的投资模式和退出模式，感觉更有信心和资方打

交道了，希望政府多举办这样为企业搭建投融资的活动，助力企业做强做大。

2021年1月29日，由于疫情防控原因，宁夏地方金融监管局举办首期九大重点产业重点企业线上投融资路演活动，活动利用深交所创新创业投融资服务平台，采用线上直播的方式向全国的专业投资机构进行推介，来自宁夏新能源、医药制造业、专用设备制造、奶产业的相关企业进行了投融资路演，参与路演的企业不仅介绍了企业自身优势、融资计划，也对自身IPO的规划和进程进行了重点讲解，相关创投专家与路演企业进行了线上交流。

在和宁夏领导干部资本市场培训班学员及参加三场投融资对接活动的宁夏相关负责人座谈时，深圳证券交易所首席风控官张兆义表示，要做好企业上市培育工作，需要打造一个良好的培育企业上市的生态体系，就拿投资机构来说，在发达省份，相关企业刚一成立的时候，天使基金、风投、PE就会找来了，企业即便不上市，其资本运作、吸引资本的能力也比较强。而在宁夏知名投资机构不是很多的情况下，宁夏政府能够组团来和深圳的投资机构对接，和发达地区的头部创投机构建立一个联系机制，这对于吸引优质的投资机构去投资宁夏重点产业的优质项目就非常必要。

根据《宁夏九大重点产业高质量发展实施方案》，宁夏枸杞产业要大力发展精深加工，打响中国枸杞之乡品牌，“十四五”期间力争培育年产值1亿元以上企业2家，培育10亿元以上企业1家-2家，培育上市企业2家以上。葡萄酒产业重点要放大产区优势，提升品牌价值，打

造领军企业，把贺兰山东麓打造成“葡萄酒之都”，力争用5年-10年时间实现葡萄酒产业综合产值1000亿元；奶产业重点要强化良种繁育、品牌经营、利益联结、精深加工，壮大主体，保障品质，提升效益，打造高端奶之乡，力争用5年时间带动全产业链实现产值1000亿元……

作为西部欠发达省区，宁夏发展的渴望和信心不可谓不高，根据2021年宁夏回族自治区政府工作报告，宁夏2020年全年实现地区生产总值3921亿元，增长3.9%，增速高于全国1.6个百分点，居全国第4位。而宁夏“十四五”开局之年2021年预定的发展目标是：实现地区生产总值增长达7%以上。2021年宁夏回族自治区政府工作报告明确提出，要着力加强金融支持，构建以九大产业为重点的现代产业体系，培育一批产业集群，实现2家-3家企业上市。

吴琼表示，目前我国资本市场正在进行的注册制改革，在为更多成长类企业带来上市机遇的同时，也必将提高我国的直接融资比重。2020年11月份，晓鸣农牧、沃福百瑞两家企业先后获得深圳证券交易所上市委员会审议通过，宁夏将实现没有创业板上市公司的历史性突破。我国资本市场的注册制改革，以及近几年宁夏陆续有企业上市融资，提高了各类企业的上市热情，下一步，宁夏地方金融监管局将采取多种措施把握我国资本市场的改革机遇，做强直接融资，在加强吸引全国更多发达地区资金投向宁夏九大产业的同时，力推九大重点产业重点企业通过上市发展壮大，以服务宁夏九大产业的高质量发展推动宁夏经济的高质量发展。

吉利与沃尔沃启动合并 不影响回A计划

■本报记者 龚梦泽

时隔一年，吉利汽车与沃尔沃汽车的合并重组计划终于有了实质性进展。

2月24日晚，吉利汽车发布公告称，已与沃尔沃汽车有限公司(以下简称“沃尔沃”)达成最佳合并方案。双方在保持各自现有独立公司架构、实现战略目标的同时，继续拓展合作领域，在汽车“新四化”(电气化、智能化、网联化、共享化)方面深度合作，发挥协同效应，真正实现业务整合的最大价值，进而强化科技优势。

《证券日报》记者注意到，早在去年2月份，吉利汽车曾发布公告称正与沃尔沃汽车探讨重组的可能性，但受吉利汽车回归A股影响，该合并计划一度被按下“暂停键”。根据当初的计划，重组后沃尔沃汽车的资产将纳入吉利汽车香港上市公司，并考虑未来在瑞典上市。而此次双方的业务合并主要是在汽车“新四化”等领域的深度合作，并未涉及股权及资产。

对此，吉利汽车控股有限公司行政总裁、执行董事桂生悦表示，此次的合并计划打消了吉利汽车股东对于沃尔沃股权并入，从而稀释吉利汽车股权的担心，但又可以让股东享受到两家公司合并后产生的协同效应，也不会对吉利回归A股的计划产生影响。

沃尔沃汽车集团CEO、总裁汉肯·塞缪尔森对于上述合作也予以了充分认同。他表示，业务合并不仅可以享受到股权合并的好处，还不用承担股权合并带来的负担，我觉得这是对于沃尔沃汽车和吉利汽车最好的方案。

“此次吉利汽车与沃尔沃汽车进一步整合业务，建立更紧密的战略协同关系，能达到最佳合并效果。未来双方将在保持现有独立公司架构、实现战略目标的同时，继续拓展、深化及融合合作领域具有重大战略意义。”吉利汽车集团CEO、总裁安聪慧在接受《证券日报》记者采访时表示。

进一步深化“新四化”技术合作

从此次公布的深化合作方案来看，吉利汽车与沃尔沃汽车双方将重点聚焦汽车“新四化”技术，在动力总成、三电技术、高度自动驾驶等业务领域进行合并及协作，具体内容包括合并动力总成业务，共同开发下一代纯电动专属模块化架构和高度自动驾驶解决方案，扩大联合采购范围和规模，以及在海外销售渠道和售后网络等领域实现战略协同等。

据了解，双方以股权合并形式将动力总成业务合并成立新公司。“动力总成公司的使命，就是开发新一代的双电机高压的混合动力系统，产品有HEV、PHEV，搭载在沃尔沃、吉利品牌和旗下其他品牌使用。新公司正在做前期的工作，将在今年年底之前完成合并，并实现运营。”安聪慧表示。

在电气化领域，吉利汽车和沃尔沃汽车双方在目前共享共用SEA浩瀚、SPA2电动车架构基础上，同时已启动下一代纯电动专属模块化架构的开发。“吉利控股来负责平台架构费用的支持，使用平台的品牌可按市场价格进行支付技术转让费用。”吉利控股CEO李东辉对记者表示。

在自动驾驶技术领域，双方将基于各自已有的研发成果和经验，由沃尔沃汽车旗下自动驾驶软件开发公司Zenseact牵头，共同开发高度自动驾驶解决方案。

“自动驾驶最重要的就是安全，沃尔沃对此有着丰富的经验和成果。同时，吉利汽车也在国内率先上市了L2级自动驾驶汽车，并且有清晰的自动驾驶路线规划。”据安聪慧透露，上述高度自动驾驶技术已经在研发中。

此外，双方还将实现渠道及售后的协同与资源互补。目前，双方合力打造的领克汽车已于去年底正式进入欧洲市场。首批出口欧洲的领克产品目前正在运输当中，预计今年4月份开始交付。安聪慧告诉记者，领克汽车之所以能够快速进入欧洲市场，除了产品、技术方面等优势，离不开沃尔沃在欧洲的销售和服务资源的大力支持，这也是双方深度合作带来的协同效应。

各品牌保持独立共享集团资源

事实上，此番吉利汽车与沃尔沃汽车合并后，旗下各个品牌如何协调发展也成为业内关注的焦点。

“下一阶段，各品牌还会保持相对独立。各品牌围绕各自的定位参与竞争。而在基础技术研究，基础架构开发，通用技术研发等层面进行协同，最大程度共享集团资源。”安聪慧表示。

回望吉利与沃尔沃牵手十年，双方可谓彼此成就，改写命运。2010年，以吉利收购沃尔沃汽车为起点，吉利凭借沃尔沃的技术“背书”，走上发展的快车道。时至2020年，吉利全年累计销售132万辆汽车，连续四年蝉联中国品牌销冠；反观沃尔沃，也因为牵手吉利逐渐走出低谷，并快速成长为全球豪华汽车品牌。2020年，沃尔沃不仅以7.6%的增幅领跑国内车市大盘，16.63万辆的销量数据还创下了有史以来全球单一市场的最高销量。

记者获悉，吉利已将对2021年设立科技转型与智能电动车发展的全速发展之年。可以预见，随着吉利汽车与沃尔沃汽车进一步整合，实现电动车核心技术共享、共同研发高度自动驾驶技术等，必将进一步增强吉利汽车在智能电动车领域的实力。

而作为合作的另一方，沃尔沃也将在深度合作中获益，未来可以有机会探索资本市场的各种方案选项，有望实现IPO宿愿。对此，汉肯·塞缪尔森称：“沃尔沃汽车有可能去接触资本市场，但目前还暂未作出决定。”

货拉拉事件追踪报道

货拉拉安全规则被指“触目惊心” 忽视用户终尝苦果

■本报记者 许洁

“女生在货拉拉车上跳窗身亡一事”有了新进展。司机因涉嫌过失致人死亡罪已被刑事拘留，而货拉拉2月24日在其官方微博第二次回应，承认平台存在三个层面存在明显问题，包括安全预警缺失、产品安全功能不完善、善后跟进速度缓慢等。

然而，无论是司机端的审核还是培训，货拉拉都没有予以足够重视。并且，其引以为豪的新决策引擎系统“小红伞”也不是为了用户安全而生，而是为了让平台订单能够顺利履约。

对司机处罚力度被指太低

身处同城货运行业，货拉拉的客户中包括了众多搬家需求的C端用户，但不同于大多出行App从每单生意中抽成的盈利方法，货拉拉的商业模式是向司机收取不同等级的会员费，司机缴费后可在平台上自由接单。会员级别越高，接单权益越高。不同地区因市场行情不同，各会员级别对应的会员费不同。超过免佣的订单，货拉拉每单还要抽佣15%。

对于货拉拉而言，司机和用户谁更重要？对于这个问题，货拉拉相关人士并没有回复《证券日报》记者，只表示：“不接受采访，公司一直比较低调。”

事实上，司机是货拉拉最为紧密

的群体，但在司机准入门槛的把控上，货拉拉做得并不好。有中介近日对媒体表示，对货拉拉司机可提供“内部渠道快速注册账号”的服务，“被封号的可以注册”，且“不用培训”。虽然有司机证实了中介的上述说法，但货拉拉客服对此予以否认。这种放宽审查，邀请司机加盟的背后，是货拉拉在搬家、货运业务的迅速扩张。截至2020年11月份，货拉拉服务已经覆盖国内352座城市，月活司机48万，月活用户达720万。

除了司机端审核不严，货拉拉对于司机端的处罚力度也非常低。2月24日，《证券日报》记者查阅了货拉拉平台安全规则。在第二章“危害用户人身安全的行为及处理”中写道，平台用户对其他用户实施骚扰，包括但不限于猥亵、肢体触碰、偷拍、语言骚扰、侵犯隐私、信息违规等行为，视情节严重程度，予以警告并暂停服务1日至30日，同时需进行安全教育，并签订安全承诺书。

“看到这个规则真是触目惊心，对司机的处罚力度实在是太低了。”北京中同律师事务所合伙人赵钰在看了货拉拉的安全规则后如此感叹，“比如，对用户实施骚扰竟然只是警告并暂停服务1日至30日！”

用户究竟能否跟车？

此次事件中，用户能否跟车也

是值得探讨的问题。记者查阅货拉拉平台安全规则第三条发现，平台不建议跟车，如需跟车，跟车人数不得超过2人。

一位曾经使用过货拉拉搬家的用户对《证券日报》记者表示：“我跟车并不是为了省打车费，而是怕自己的物品丢失，因为车内没有监控，司机也没有和我签物品清单进行交接。要是丢了东西，我找谁要啊。”

对此，赵钰表示：“这里面的问题就凸显出来了：平台若允许多名跟车，而且司机也默认同意(未反对)，就是说，平台和司机对载客跟车过程中可能出现的跟车人员的人身损害风险应当是明知的。”

事实上，对于平台而言，如果全面禁止客户跟车，那么货拉拉将会流失一部分用户，还需要为所运货物承担更多的责任。如果允许客户跟车，那么货拉拉就需要遵守2020年7月份出台的《网络预约出租汽车平台公司安全运营自律规范》，完善行程分享、一键报警、紧急联系人、行程录影和号码保护等功能，对跟车用户的安全全权负责，还需要从审核司机资格，提高平台签约门槛。这对货拉拉来说是一笔不小的管理成本，势必会降低其扩张速度。

忽视平台责任？

事实上，早在2020年3月份，货拉拉在内部就推出了一套新决策引

擎系统，这套系统被称为“小红伞”。彼时，货拉拉正饱受着刷单、外挂等作弊行为的困扰。货拉拉急需一个系统来为平台订单正常交易履约进行“遮风挡雨”。

据媒体报道，2019年12月份，负责货拉拉大数据业务的技术总监朱怀宇开始着手组建小组，自研搭建新系统，取名“小红伞”。这套起初为了防止作弊行为的系统，不断迭代升级，变成了一套大规模决策引擎。它让货拉拉内部无处不在的决策在一个系统搞定，最终支持了风控、运营活动、营销、安全等多条业务线。对于公司来说，“小红伞”不仅能保障货拉拉大型运营活动的系统稳定，而且还大大起到了降本增效的作用。

“小红伞”系统在风控、安全业务中，将作弊行为降低了90%以上。在营销业务上，其精准营销使得公司营销成本大大降低。有了“小红伞”，公司还显著提升了各个业务板块的协同能力。在过去，各部门的协同效率其实较低，即使大家戮力同心，业绩天花板也处于较低的状态。而“小红伞”不仅提升效率，也降低了公司研发成本。“至少节省了80%的研发成本”，朱怀宇对媒体曾如此表示。

然而，就是这样一套可以给平台降本增效的“小红伞”系统，竟然连基础的录音录像功能都没有实现，用户的人身和财物安全被直接忽视。商业公司追求利润无可厚