

(上接C16版)

行业并购整合不断加快,大型跨国农化企业将凭借自身行业影响力,通过规模化并购整合,持续打造自身优势品牌,无法快速扩大市场份额的中小型企业可能会面临巨大压力。

2.我国农药行业竞争格局

目前,我国农药企业大致可分为农药原药企业、制剂企业和原药制剂一体化企业三大类。国内农药行业的竞争主要体现为三类企业间的竞争。因原药与制剂产品在产业链上的位置、技术特点、客户群体、销售模式等方面存在诸多不同,三类企业在竞争策略上亦存在差异。

农药制剂企业的竞争主要围绕安全环保、产品质量和成本控制展开。国内原药企业主要为制农药生产企业,其下游客户为农药制剂企业,客户数量较少且对产品鉴别能力较强;同时,国内原药企业多为仿制型农药生产企业,难以通过产品差异化策略获取竞争优势,因此,公司在采购批量与成本控制方面效果最大的角度出发,根据市场行情的变化及时与客户进行协商并调整销售价格。

报告期内,发行人通过产品价格管理机制和考量同类商品的市场价格对关联交易进行定价,不存在通过差异定价的方式进行利益输送的情形。

①发行人的产品价格管理机制

公司产品的销售价格在充分考虑公司的影响力以及市场信息的基础上与客户协商确定。在日常的合作过程中,由于公司掌握了第一手的市场动态信息,又具有丰富的农药流通服务经验和敏锐的市场洞察力,因此,公司会从双方合作效益最大的角度出发,根据市场行情的变化及时与客户进行协商并调整销售价格。

②影响发行人同一产品在不同客户、供应商处购销价格的因素

A 交易时点的市场价格

农药产品由于受基础化工材料价格、生产供应状况、气候变化以及病虫害的突然爆发等多种因素影响,其市场价格呈现较强的波动性。因此,由于农药市场价格的快速变化,使得公司产品在不同客户、供应商处的购销价格会因为交易时点的不同而出现较大差异。

B 购销规模

通过给予购买量大的客户以相对较大的价格折扣是业内最为常用的营销手段。同一客户的销售规模越大,其享受的价格折扣幅度就会越大,从而使得公司同产品对不同业务规模客户的销售价格出现差异。同理,公司在采购批量较大时,也会拥有较强的议价能力,从而可以以较低的价格进行采购。

C 销售区域

农药产品会由于不同地区的气候条件、作物品种、种植环境以及病虫害特点的不同而出现局部的供求关系差异,因此,同一种产品在不同区域的销售也会存在一定的差别。

③关联方交易价格的公允性

报告期内,针对单一客户年交易累计额在30万元以上且单项产品年交易累计额在1万元以上的关联方主要销售交易产品销售价格与非关联方交易价格对比情况如下:

关联方	存货核算名称	规格	关联交易情况			非关联交易情况		
			金额(元)	平均单价(元/吨)	最低价格(元/吨)	平均价格(元/吨)	最高价格(元/吨)	
			2020年上半年度					
			-	-	-	-	-	-
			2019年度					
			-	-	-	-	-	-
浙江世佳	吡虫啉	25kg/桶	1,666,035.08	143,631.25	121,407.00	146,437.00	221,198.89	
		25kg/桶	210,000.00	169,742.00	55,388.00	155,537.00	210,000.00	
		20%吡虫啉	250kg/桶	250,000.00	76,000.00	60,000.00	60,300.00	76,000.00
上海中农	吡虫啉	200kg/桶	108,500.00	55,000.00	35,000.00	40,792.00	55,000.00	
		25kg/桶	302,752.28	183,455.16	121,700.00	146,437.00	221,198.89	
		合计	2,439,557.36	97,969				
			2018年度					
			-	-	-	-	-	-
浙江世佳	啶虫脒	100kg/桶	69,400.00	50,500.00	25,100.00	36,260.17	55,500.00	
		20%啶虫脒	50*10L*10	284,417.00	69,162.50	29,600.00	53,736.44	68,000.00
		20%*10L	280,280.00	35,000.00	29,250.00	34,917.56	45,000.00	
江苏中农	啶虫脒	25kg/桶	57,100.00	46,100.00	14,000.00	171,620.00	234,610.00	
		25kg/桶	294,957.00	162,474.00	42,267.00	276,000.00	327,270.00	
		20%*20L	63,663.00	31,533.00	20,000.00	33,093.00	50,000.00	
		合计	1,521,666.46	88,833				
			2017年度					
			-	-	-	-	-	-
江苏中农	茚虫威	25kg/桶	991,150.47	143,377.76	100,667.17	145,211.93	249,899.22	
		100kg/桶	64,035.40	29,646.02	27,241.84	29,042.64	31,531,531	
		25kg/桶	673,236.09	69,778.78	66,222.29	137,795.65	219,462.03	
南京中农	茚虫威	25kg/桶	84,668.14	149,216.00	81,222.29	137,795.65	219,462.03	
		20%*20L	105,309.73	23,934.00	19,626.85	21,642.74	40,709.97	
		合计	1,918,399.78	86,264				

注:上表合计占比为各期关联交易价格公允性列示金额合计占当期关联交易总额的比例。

B 报告期内,针对单一供应商年交易累计额在30万元以上且单项产品年交易累计额在1万元以上的关联方主要采购交易产品销售价格与非关联方交易价格对比情况如下:

关联方	存货核算名称	规格	关联交易情况			非关联交易情况		
			金额(元)	平均单价(元/吨)	最低价格(元/吨)	平均价格(元/吨)	最高价格(元/吨)	
			2020年上半年度					
			-	-	-	-	-	-
江苏中农	啶虫脒	20kg/桶	572,227.27	259,070.55	-	-	-	
		25kg/桶	277,227.27	93,951.14	42,267.00	43,496.41	46,838.73	
		25kg/桶	331,818.36	331,818.36	318,181.82	329,247.86	334,862.30	
		2,4-滴+辛酰胺	250kg/桶	305,504.59	96,172.48	-	-	
		合计	1,487,773.51	98,611				

注:上表合计占比为各期关联交易价格公允性列示金额合计占当期关联交易总额的比例。

C 报告期内,针对单一供应商年交易累计额在30万元以上且单项产品年交易累计额在1万元以上的关联方主要采购交易产品销售价格与非关联方交易价格对比情况如下:

关联方	存货核算名称	规格	关联交易情况			非关联交易情况		
			金额(元)	平均单价(元/吨)	最低价格(元/吨)	平均价格(元/吨)	最高价格(元/吨)	
			2020年上半年度					
			-	-	-	-	-	-
江苏中农	啶虫脒	20kg/桶	572,227.27	259,070.55	-	-	-	
		25kg/桶	277,227.27	93,951.14	42,267.00	43,496.41	46,838.73	
		25kg/桶	331,818.36	331,818.36	318,181.82	329,247.86	334,862.30	
		2,4-滴+辛酰胺	250kg/桶	305,504.59	96,172.48	-	-	
		合计	1,487,773.51	98,611				

注:上表合计占比为各期关联交易价格公允性列示金额合计占当期关联交易总额的比例。

D 报告期内,针对单一供应商年交易累计额在30万元以上且单项产品年交易累计额在1万元以上的关联方主要采购交易产品销售价格与非关联方交易价格对比情况如下:

关联方	存货核算名称	规格	关联交易情况			非关联交易情况		
			金额(元)	平均单价(元/吨)	最低价格(元/吨)	平均价格(元/吨)	最高价格(元/吨)	
			2020年上半年度					
			-	-	-	-	-	-
江苏中农	啶虫脒	20kg/桶	572,227.27	259,070.55	-	-	-	
		25kg/桶	277,227.27	93,951.14	42,267.00	43,496.41	46,838.73	
		25kg/桶	331,818.36	331,818.36	318,181.82	329,247.86	334,862.30	
		2,4-滴+辛酰胺	250kg/桶	305,504.59	96,172.48	-	-	
		合计	1,487,773.51	98,611				

注:上表合计占比为各期关联交易价格公允性列示金额合计占当期关联交易总额的比例。

E 报告期内,针对单一供应商年交易累计额在30万元以上且