

直击莱绅通灵董事会控制权争夺战

新实控人阵营拿下董事会超半数席位

沈东军辞任董事长潇洒表态：希望他做好，做好我才能分红

■本报记者 曹卫新

一场由新实控人临时召集召开的股东大会，让莱绅通灵背后两个相斗多年的“灵魂”人物坐在一起。

1月10日下午，莱绅通灵2022年第一次临时股东大会在南京召开，新老实控人马峻、沈东军双双出席了会议。外界猜测的激烈对决场景并未出现，现场气氛略显沉闷但没有“火药味”。莱绅通灵董事选举在相对平静的气氛中完成。

依据当晚公司披露的表决结果，由马峻提名的4位董事人选3位获得通过。其中，庄珺当选为公司第四届董事会非独立董事，黄国雄、陈益平当选为公司独立董事。由公司持股3.63%股份股东EURO DIAMOND(HK) LIMITED提名的独立董事候选人付锦华也当选公司独立董事。由此，公司8个董事会席位，马峻阵营共占据5个，已超过半数。

记者注意到，当晚，连同表决结果同时披露的还有沈东军的辞职消息。继2021年12月6日辞去总裁职务后，2022年1月10日，沈东军向公司递交书面辞职报告，辞去董事长及董事会专门委员会相关职务。辞任后，沈东军仍担任公司董事。

或许是早有心理准备，会议间隙，就记者提问的“马峻一方执掌董事会后，您未来是否会始终持对态度？”沈东军笑着回复记者：“无论后面（董事长职位）谁来，我的股东身份没有变，我希望他做好，做好我才有分红。”

董事会实控权揭晓
新实控人当选董事长

2021年12月6日，马峻向公司董事会提交了召开临时股东大会进行董事补选的申请。首次申请并未得到董事会的支持，最终因董事会、监事会双双否决而宣告失败。

2021年12月21日，马峻根据《公司章程》第四十九条的规定宣布自行召集和主持公司2022年第一次临时股东大会，并书面通知公司董事会。股东大会审议的议案共计两项——补选庄珺为公司董事，补选黄国雄、钱智、陈益平为公司独立董事。

距离股东大会召开仅有半月，持有



图为莱绅通灵股东大会现场 曹卫新/摄

公司3.63%股份的股东EURO DIAMOND(HK) LIMITED提出临时提案，增加付锦华为独立董事候选人。

“《公司法》明确规定，单独或合计持有公司10%以上股份的股东有权向董事会请求召开临时股东大会。对于程序的有效性，要看两个方面：一是有一个提议的程序，哪怕最终被董事会拒绝了。二是作为上市公司召集股东大会要通过管理层发布公告，信息披露没有问题。在这种情况下股东大会的审批流程应该是没问题的。”上海明伦律师事务所王智斌律师在接受《证券日报》记者采访时表示。

1月10日晚，莱绅通灵对外披露的股东大会表决结果显示，获选的董事人选，庄珺的同意票数相对较低，仅为57.6128%，付锦华的得票数占出席会议有效表决权的比例最高。目前董事会席位中，包含马峻在内，马峻阵营董事会席位超过了半数。在当日召开的董事长的选举投票中，马峻全票当选。

“2018年离开公司后，就再没有参加过现场会议。”马峻在接受记者采访时表示，“过去我们的提议大多是不被

认可的，公司董事会‘6比2’的表决结果已经持续了好一阵子。目前的结果基本符合我们的预期。”马峻告诉记者。

沈东军主动请辞
隔空喊话“不希望斗争”

距离“马沈组合”前一次公开出席公司会议已有3年多时间。会议现场，沈东军一改往日沉默的态度，和记者交谈了起来。在此之前，记者曾多次向沈东军发送采访提纲，询问相关事项，均未得到沈东军回应。

“我希望不要有斗争，因为虽然说我们分出去一半股份，我还是一个（持股比例）大股东。我们希望能多分钱，我们也祝福无论谁来（董事长），他都能做好。”沈东军告诉记者。

谈及对经营公司的心得，沈东军直言：“我现在没有什么太多想法，其实在享受这种闲暇。你有没有看到我的精神上状态比去年好多了。”

辞任董事长一职后，沈东军仍为公司董事。记者注意到，在当日下午召开的董事会中，就选举马峻为董事长一事进行表决时，沈东军投了赞成票。

依据江苏省南京市中级人民法院做出的二审判决，沈东军需持有的公司31.16%股权分割一半给马峻（占公司总股本的15.58%）。但依据公司最新回复交易所的问询函公告，“标的股份虽已司法判决至出让方，但尚未完成登记过户至出让方名下的相关手续，后续可能涉及到司法强制执行等程序，该期限的长短无法预测。”

在会议现场，沈东军告诉记者，“股份我们已经从证券公司划出来去了，但在中登公司还没有登记。后面不需要我做什么了，我们并没有在这个事情上设置任何阻碍。”

“因为离婚而导致股权比例此消彼长，沈东军也曾经不甘失败力求挽回，但是这种大股东内斗除了消耗上市公司资源、影响正常运行而冲击股东权益外，没有任何正面的积极作用，加上想翻盘的难度也很大，因此从理性的角度出发，结束内斗是对所有人都更理想的选择。”香颂资本执行董事沈萌在接受《证券日报》记者采访时表示。

持续了多年的内斗暂时画上了句号，这是否意味着莱绅通灵内斗的结局？本报将继续追踪报道。

公告速递

距年报发布还差八天

*ST华塑更换签字会计师

■本报记者 桂小笋

1月10日晚间，*ST华塑发布公告称，公司签字会计师发生变更。需要注意的是，1月18日将是*ST华塑预约披露2021年年报的日子，本来将成为两市首家披露2021年财报的*ST华塑，在“临门一脚”时发生了签字会计师变更的事件。

透视镜公司研究创始人况玉清对《证券日报》记者表示，更换的会计师是否全程参与了年报的审计工作是很重要的，“临时换人这件事，大概率会引起监管部门的关注”。

根据公告，大信所作为*ST华塑2021年度财务报告及内部控制审计机构，原指派刘涛、雷崇信作为签字注册会计师为公司提供2021年度审计服务，现由于雷崇信工作调整，不再负责公司年报审计项目，同时考虑到王文春全程参与了公司2021年度重大资产重组审计工作，根据《关于证券期货审计业务签字注册会计师定期轮换的规定》，特批准王文春延期1年作为签字注册会计师，继续为公司提供2021年度财务报表审计和内部控制审计服务。公司2021年度财务报告审计和内部控制

制审计项目签字注册会计师为刘涛、王文春。

*ST华塑此前发布了业绩预告，预计2021年归属于上市公司股东的净利润为-600万元至-400万元，扣除非经常性损益的净利润为-2700万元至-2500万元，营业收入为24000万元至30000万元，扣除与主营业务无关的收入和不具备商业实质的收入后的营业收入为22300万元至28300万元，归属于母公司所有者权益为14212.40万元至14412.40万元。对于业绩的亏损原因，*ST华塑的解释是“因为受疫情持续影响，公司会展服务板块亏损增加所致”。

此前的几个会计年度，*ST华塑的经营状况也不好。2018年和2019年，由于连续两个会计年度经审计净利润为负值，且2019年度经审计期末净资产为负值，*ST华塑股票于2020年4月1日被实施退市风险警示。2020年，公司经审计的扣除非经常性损益前后净利润为负，且扣除前后营业收入不足1亿元。

虽然业绩并不理想，但是，*ST华塑的股价在今年却有明显的上涨，截至1月10日，今年5个交易日股价累计涨幅超过20%。

中青宝子公司零港元
收购控股股东元宇宙资产

■本报记者 李春莲 张敏

1月10日晚间，中青宝发布公告称，子公司拟0港元向实控人收购元宇宙数字平台公司51%股权。公告显示，公司全资子公司中青宝香港拟向公司实控人李瑞杰收购其所持宝德资产管理香港有限公司（拟更名为“保尔利德元宇宙数字平台有限公司”）51%股权并签署相应的《股权转让协议》。本次交易完成后，宝德资产管理香港有限公司为公司的控股子公司，本次交易对价为0港元。保尔利德元宇宙数字平台有限公司希望成为游戏UGC平台的先驱者，通过游戏相连全世界，为用户、内容创作者以及项目方提供一个可以想象、创造并且实践的空间。

作为2021年“沾光”元宇宙的大牛股之一，中青宝股价一路高涨。数据显示，自2021年9月份以来，中青宝股价从8元股一路上涨到2022年的1月10日的31.93元股，四个多月的时间股价大涨299%。

股价大涨后，控股股东和实控人此时却选择减持。

香颂资本执行董事沈萌向《证券日报》记者表示，中青宝因为股价异常波动收到过交易所要求整改措施函，布局元宇宙是上市公司及大股东联手炒作股价。一边减持，一边“折腾”元宇宙

概念。中青宝昨日晚间还发布公告称，子公司拟0港元向实控人收购元宇宙数字平台公司51%股权。

公告显示，公司全资子公司中青宝香港拟向公司实控人李瑞杰收购其所持宝德资产管理香港有限公司（拟更名为“保尔利德元宇宙数字平台有限公司”）51%股权并签署相应的《股权转让协议》。本次交易完成后，宝德资产管理香港有限公司为公司的控股子公司，本次交易对价为0港元。保尔利德元宇宙数字平台有限公司希望成为游戏UGC平台的先驱者，通过游戏相连全世界，为用户、内容创作者以及项目方提供一个可以想象、创造并且实践的空间。

“这个行为表面上看是合法的。但如果公司收购的资产不具有实质的经济价值，仅仅是为了炒作提升股价，然后公司借股价上升减持股份，可能构成操纵市场的违法行为。”北京威诺律师事务所主任杨兆全律师在接受《证券日报》记者采访时也表示。

自繁自养生猪今年首次跌破盈亏平衡线

分析人士预计生猪头均亏损79元左右

■本报记者 桂小笋

截至1月10日，两市多家拥有养殖业务的上市公司发布了2021年全年的生猪销售数据，梳理相关数据可以看出，“量增而价减”是2021年养殖公司业务共性特征。

进入2022年以来，生猪价格持续下行。1月10日，自繁自养生猪今年以来首次跌破盈亏平衡线。卓创资讯分析师李晶在接受《证券日报》记者采访时表示，预期头均亏损79元左右。

这也意味着，2021年已经出现大额亏损的生猪养殖企业，1月份的经营状况比较“惨淡”。

生猪养殖再现亏损

从相关上市公司的公告中可以发现，2021年，不少公司的生猪出栏量有很高的增长。

温氏股份称，2021年度，公司销售肉猪1321.74万头（含毛猪和鲜品），收入271.42亿元，毛猪销售均价17.39元/公斤，同比变动分别为38.47%、-31.86%、-48.18%。“2021年度，公司肉猪销量同比上升，主要原因是公司疫苗增加和肉猪生产成绩提高；公司肉猪销售均价同比下降，主要是受国内生猪市场行情变化的影响；公司肉猪销售收入同比下降，主要是肉猪销售均价同比下降所致。”

正邦科技去年累计销售生猪1492.67万头，同比增长56.14%；累计销售收入297.13亿元，同比下降14.70%；天康生物去年累计销售生猪160.33万头，较去年同期增长19.20%；累计销售收入30.06亿元，较去年同期下降18.29%。

目前来看，生猪价格下滑已延续到了2022年1月份。

李晶表示，从监测的数据来看，1月

10日，自繁自养生猪在今年首次跌破盈亏平衡线，预期头均亏损79元左右；7公斤的仔猪也有亏损，预期亏损为每头86元左右。

养殖户出栏意愿强烈

此前，有多位分析人士和养殖从业者曾对《证券日报》记者表示，当前，仍处在此轮猪周期的下行通道中，过程中会呈现出“小周期”的特征。

造成当前价格下滑的原因是多方面的。从供需两端来看，“基于对春节后行情的悲观预期，养殖户当前的出栏意愿强烈，生猪供应量较大；而消费端来看，在过去的2021年，受疫情等因素的影响，消费者的节假日消费趋势也发生了明显的变化，购买时间段呈现分散的特点，即使在春节之前，腌腊行情也不像往年有明显的区域、时间集中性，分散性消费之下，从卓创资讯对全

行业的监测可以看出，高价格支撑点并不强。”李晶对《证券日报》记者说。

太平洋证券最新发布的研报认为，猪价调整或催动产能去化提速，生猪行业有望在下半年迎来新一轮的周期反转。

对2022年的行情，方正中期期货研报则认为，对生猪价格整体维持先抑后扬的判断。基于供需预期的角度来看，2022年上半年，供应宽松预期施压还是比较大的，既有产能高位释放，又有消费淡季的影响，因此对于上半年猪价仍然不太乐观，但是考虑当前猪价已经接近成本区间，价格向下的冲击程度有赖于利润收缩对于上游心态的影响，如果出现提前出栏的情况，可能会导致压力提前释放。下半年，生猪价格的变化则有赖于上半年市场的表现，考虑整体产能有一定的去化，还有消费旺季的支撑，下半年运行区间预期相比上半年有一定幅度的上移。

美的集团去年生产1000万颗MCU芯片

业内人士称家电行业步入芯片量产阶段

■本报记者 矫月 见习记者 王镜楠

1月10日，美的集团在互动易平台称，2021年，公司投产的MCU控制芯片产量约1000万颗。

美的集团还表示，未来公司将继续提高芯片产量，并进入功率、电源等其他家电相关芯片产品。

香颂资本执行董事沈萌接受《证券日报》记者采访时表示，“目前来看，1000万颗的数量并不大，应该以满足美的集团自身需求为主，但也意味着美的集团自主化程度加深”。

据悉，美的集团在上海和重庆已有两家芯片公司，分别为2018年成立的上海美仁半导体有限公司以及2021年成立的美星半导体技术有限公司。

企查查数据显示，美的集团旗下美的创新投资有限公司持有上海美仁半导体有限公司57.69%股份；美的集团持有美星半导体技术有限公司95.00%股份。

美的集团称，上述两家公司产品涵盖了MCU、功率、电源、IoT等相关领域的芯片技术。据了解，目前美的集团MCU均用于自家家电。

上海美仁半导体有限公司总经理刘凯曾对外表示，预计2022年美的芯片产量8000万颗，今后会涵盖功率芯片、电源芯片、IoT芯片等家电全部芯片品类。

某家电行业相关人士告诉记者，在智能化和变频需求趋势下，家电对芯片数量和性能的要求都有所提高。

华西证券研报显示，随着智能化升级，高档冰箱需要使用5组或以上智

能功率模块，空调、洗衣机、洗碗机等通常需要使用2组或3组智能功率模块，电源管理芯片1至8颗，主控MCU从8位升级到32位，通信单元新增Wi-Fi6/蓝牙协议，传感器数量和感知精度增加等。

值得一提的是，不仅仅是美的集团，近年来，包括格力、海信、TCL等在内的国内家电巨头已经纷纷向芯片领域延伸布局。

2021年3月上旬，TCL科技宣布和TCL实业合资设立TCL半导体科技（广东）有限公司。

康佳、长虹等家电企业也纷纷加入芯片赛道。

据中国科学院微电子研究所数据，中国大陆家电行业芯片市场约500亿元

人民币，本土化配套率仅5%。

上述行业人士告诉记者，作为全球最大的家电市场和制造中心，我国家电产业已在产品制造上占据了主导地位，但芯片领域却一直未有实现关键突破。从家电芯片的自给率来看，未来将存在很大的替代空间。值得注意的是，在智能化和节能化的驱动下，家电芯片存在很大的增量市场。

一些市场分析人士认为，生活家电用的芯片，技术含量并不高。但据格力相关技术人员介绍，这些芯片的性能和复杂度不同，供应商都为顶级半导体公司，不能简单地将其归为技术含量不高，应该分产品、分应用地讨论。格力芯片公司不仅要实现芯片自主化，还要走出去，扩大外销。

打造先进制造业高地
湖南上市公司工程设备利器频出

■本报记者 肖伟

1月7日，湖南上市公司山河智能召开地下工程装备全球发布会，多款系列创新产品集中亮相，向社会各界汇报在地下工程领域中的最新进展。其中，山河智能旗下世界最大旋挖钻机、世界最高全液履带桩架成为发布会焦点。据山河智能董秘王剑介绍，中国幅员辽阔，地质条件复杂，断裂带、破碎层、透土层、含沙层、超硬岩、大溶洞、深暗河等高难度地质条件实属家常便饭，考验着设计人员的智慧和生产人员的技艺，只有走自主化、特色化、专业化的道路，形成多品种、全系列的整体解决方案，才能攻坚克难开发地下空间这一“宝藏”。

据湖南省工业和信息化厅工作人员介绍，湖南“三高四新”战略中，打造先进制造业高地是核心，地下工程装备是先进制造业中的细分领域，年复合增长率一路飙升，得到湖南高度重视和大力扶持。处于领跑地位的上市公司不仅完善了配套产业，更发挥了带动作用，直接或间接孵化了各类零部件配套企业近100家，产业链上“新生儿”如雨春笋般萌发，形成了“向领跑者看齐，向地下世界进军”的集团冲锋效应。

2022年1月6日，一台开挖直径为7.6米的岩石隧道掘进机，在铁建重工长沙第二产业园下线，即将出口斯里兰卡，参与斯里兰卡引水工程建设。这是中国自主研发的大直径双护盾岩石掘进机首次

出口南亚市场，也是铁建重工2022年出口首单。

2022年1月7日，山河智能召开地下工程装备全球发布会，多款系列创新产品集中亮相，向社会各界汇报在地下工程领域中的最新进展。其中，山河智能旗下世界最大旋挖钻机、世界最高全液履带桩架成为发布会焦点。据山河智能董秘王剑介绍，中国幅员辽阔，地质条件复杂，断裂带、破碎层、透土层、含沙层、超硬岩、大溶洞、深暗河等高难度地质条件实属家常便饭，考验着设计人员的智慧和生产人员的技艺，只有走自主化、特色化、专业化的道路，形成多品种、全系列的整体解决方案，才能攻坚克难开发地下空间这一“宝藏”。

据湖南省工业和信息化厅工作人员介绍，湖南“三高四新”战略中，打造先进制造业高地是核心，地下工程装备是先进制造业中的细分领域，年复合增长率一路飙升，得到湖南高度重视和大力扶持。处于领跑地位的上市公司不仅完善了配套产业，更发挥了带动作用，直接或间接孵化了各类零部件配套企业近100家，产业链上“新生儿”如雨春笋般萌发，形成了“向领跑者看齐，向地下世界进军”的集团冲锋效应。

2022年1月6日，一台开挖直径为7.6米的岩石隧道掘进机，在铁建重工长沙第二产业园下线，即将出口斯里兰卡，参与斯里兰卡引水工程建设。这是中国自主研发的大直径双护盾岩石掘进机首次