

万门教育北京办公室人去楼空 被指集资购房且拖欠供应商货款

■本报记者 许洁 见习记者 张安

3月23日上午,《证券日报》记者在北京市海淀区万柳亿城C座707室看到,曾悬挂于办公室门前的“万门教育”门牌已被摘除。办公室大门紧闭,已经无法进入。

这家据称有3万VIP学生的知名教育机构于3月22日传出关门跑路的消息。坊间传闻,万门教育收费用户已被踢出用户群,公司北京总部人去楼空。

万柳亿城物业工作人员对《证券日报》记者表示,前一天曾见到监管人员到公司现场调查。而记者注意到,除了办公室的门牌,就连楼梯间地址导航栏上,万门教育办公室对应的楼牌也已被摘除。

年前集中推销课程 账上或有超7000万元

3月22日,万门教育跑路的消息迅速登上微博热搜,有多位学员在万门教育创始人董哲的微博下留言询问,要求其解释“为何被踢出群聊”。

一位不愿具名的万门教育工作人员对记者表示,万门教育的VIP群于3月22日凌晨4点左右解散。与此同时,万门教育创始人董哲也更换了自己的微信头像,并将昵称修改为小助手。记者随后对其微信进行搜索,发现其微信因被加好友过于频繁,已受到限制。

万门教育相关工作人员对《证券日报》记者表示,目前多位公司高层以及部分学员已到公安机关报案,“我们公司北京总部的

大部分员工都去劳动仲裁了”。

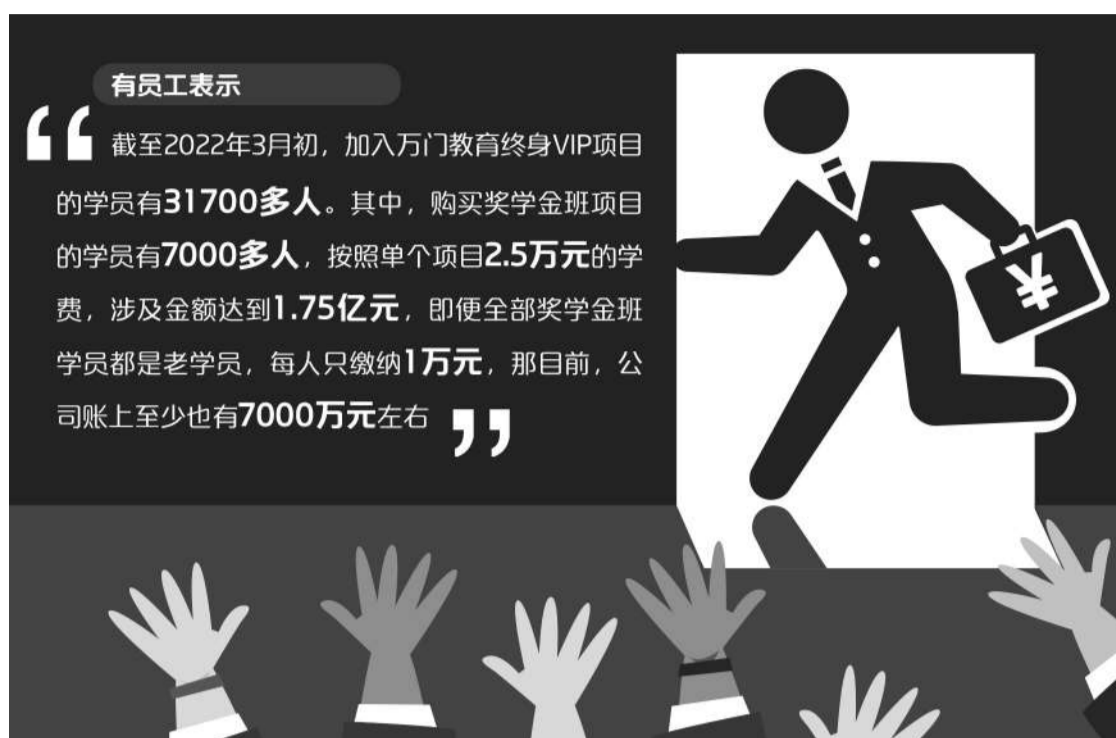
公开资料显示,万门教育创立于2014年。创办早期,万门教育曾免费向公众提供各种录播课程。2016年,其推出售价1.5万元的终身VIP项目,学员购买该项目后,可免费学习平台内所有课程。2021年11月份,万门教育在终身VIP项目的基础上,又推出了3600小时奖学金班,即用户在终身VIP项目的基础上,再缴费1万元,并且累计学习满3600小时后,即可全额退还终身VIP项目学费和报名奖学金班缴纳的1万元。

前述员工向记者表示,截至2022年3月初,加入万门教育终身VIP项目的学员有31700多人。其中,购买奖学金班项目的学员有7000多人,按照单个项目2.5万元的学费计算,涉及金额达到1.75亿元,即便全部奖学金班学员都是老学员,每人只缴纳1万元,那目前,公司账上至少有7000万元左右。

上海正贾长虹律师事务所副主任梅华伟律师对《证券日报》记者表示,企业需要对用户和员工负责。对于长期付费的学员来讲,如果公司不能提供服务了,学员可以准备好相应的合同、付款依据,要求公司退款。员工从法律上也可以要求公司承担相应责任。

内部集资买房 拖欠供应商款项遭诉讼

值得关注的是,有万门教育



“有员工表示 截至2022年3月初,加入万门教育终身VIP项目的学员有31700多人。其中,购买奖学金班项目的学员有7000多人,按照单个项目2.5万元的学费,涉及金额达到1.75亿元,即便全部奖学金班学员都是老学员,每人只缴纳1万元,那目前,公司账上至少有7000万元左右”

员工对《证券日报》记者透露,董哲此前还曾在公司内部进行集资,并通过代持等方式买房。

该员工发给记者的一份内部文件显示,董哲认为员工买不起北京的房子,但又离不开大城市,最佳策略就是买相对便宜的新一线城市的房产。

据介绍,董哲将购买沈阳宝地名郡的房产称作公司的八周年福利。其通过内部集资,将房产分割成几平米一份卖给员工。董哲表示,其收益高于余额宝4倍左右。董哲还在微信群中表示,因员

工努力工作,将其中一套房产奖励给员工,以鼓励员工为公司工作。

上述员工提供的资料显示,万门教育内部购买房产项目除沈阳宝地名郡外,还涉及海华蓝境、加州花园等多个项目。

“目前,上述房产都在董哲名下,但员工们需要定期偿还贷款。”上述员工还表示,“董哲曾将房产多次抵押。”

北京威诺律师事务所主任杨兆全对《证券日报》记者表示,只要是员工同意,通过向员工集资代持买房的行为本身并不违法。“但其私自处置房产卷款后人间蒸发,严

重侵犯了集资员工的利益。”

除了学员和员工受到影响外,万门教育与供应商之间也存在款项拖欠等问题。3月22日晚间,万门教育OFFICE课程和MOS考试供应商WeekWeekUp课堂在其官方公众号发布文章称,可为万门教育学员免费提供MOS培训课程和PPT相关课程。但同时,WeekWeekUp课堂表示,万门教育已经拖欠其MOS考试和PPT课程的分销款达半年之久,半个月之前,公司便已启动对万门教育的诉讼程序,诉讼金额为280万元人民币。

腾讯连续两季净利负增长 刘炽平回应“裁员说”:今年人员会增长

■本报记者 谢若琳

3月23日晚间,腾讯控股披露了2021年四季报及全年年报。2021年全年,腾讯实现营收5601.18亿元,同比增长16%;实现净利润(Non-IFRS)1237.88亿元,同比微增1%,是近十年来公司净利增幅最低的一年。

2021年第四季度,腾讯实现净利润(Non-IFRS)248.8亿元,同比下降25%,这是继三季度净利下跌2%后,腾讯连续第二个季度出现单季净利负增长。

腾讯2021年下半年净利负增长是在预期之内的,艾媒咨询CEO张毅对《证券日报》记者表示,腾讯业绩短期承压是当前的环境所致。本季度的亮点在于,公司数字经济(金融科技及企业服务)收入首度超越网络游戏,未来腾讯仍将坚持平衡各板块的收入构成,摆脱对游戏的依赖。

在财报后的电话会议中,腾讯首度回应了裁员传闻,腾讯公司总裁刘炽平表示,预计2022年人员仍会增长。“互联网行业正在遭遇结构性的挑战和改变,腾讯作为其中参与者也会主动进行调整。过去,行业是竞争驱动型,投入较大;现在,相比短期收益大家更关注长线业务发展,更健康地投入,尤其是对营销成本、运营成本和人力成本的优化。我们也对亏损业务进行了成本优化动作,以便保持更加健康的成长。”

去年新增投资额809.46亿元

从构成来看,增值服务是腾讯的现金牛,2021年该板块收入达2916亿元,同比增长10%,占总收入比达52%。该板块包括本土市场游戏收入(1288亿元)、国际市场游戏收入(455亿元)、社交网络收入(1173亿元)。

同时,网络广告业务自2021年第三季度起增速放缓,在并入易车、搜狗收入后,2021年,网络广告贡献收入886亿元,同比增长8%。

而以服务B端为主的数字经济收入增速迅猛。2021年,该板块贡献收入1722亿元,同比增长34%。其中在2021年第四季度,该板块收入达479.58亿元,首度超越网络游戏板块。

值得一提的是,2021年第四季度,腾讯还获得其他收益净额862亿元。2021年12月23日,腾讯曾“派息式”减持4.6亿股京东集团股份,自此也引发“大厂投资版图”收紧的市场猜测。

财报显示,2021年,腾讯新增投资额809.46亿元,而上年同期该业务支出为478.03亿元。截至2021年末,腾讯对关联公司的投资达3165.74亿元,其公允价值约为6346.61亿元。

“2021年,腾讯投资的步伐并未放缓,反而是大幅增长的。”一位专注TMT的券商分析师对《证券日报》记者表示,从结果来看,腾讯投资收益相当可观。但随着有关方面对资本无序扩张的监管趋严,未来互联网公司的投资应该会集中在战略投资层面,而非单纯的财务投资。

研发投入同增33%

成本层面,按性质划分,2021年,腾讯主要的支出包括交易成本(银行手续费、渠道及分销成本)1291.36亿元,员工福利开支955.23亿元,内容成本669.11亿元,无形资产摊销314.3亿元,推广及广告费313.35亿元,频宽及服务托管费272.6亿元,物业、设备及器材、投资物业以及使用权资产折旧261.66亿元。

其中,员工福利开支中包含研发投入518.8亿元,而上年同期的研发投入为389.72亿元,增幅达到33%,创下腾讯成立以来研发投入新高度。梳理历年财报可见,自2018年以来腾讯研发投入一直保持着30%的年增速。

具体到2021年,腾讯分布式数据库TDSQL发布金融级全自研新引擎,助力20余家金融机构实现核心系统国产化;腾讯对外发布行业首家全域治理的分布式云操作系统,单集群支持10万级服务器、百万级容器规模,管理的CPU核数超过1亿;腾讯Robotics X实验室还发布了两款移动机器人(Max, Ollie)和HDC运维机器人合计三款产品。

在自研硬件领域,腾讯成立了历史上首个硬件实验室——星海实验室,面向产业互联网加速技术自研,已经发布了包括星海服务器在内的多款自研硬件产品。

对于2021年业绩表现,腾讯董事会主席兼首席执行官马化腾表示,面对行业挑战,公司积极拥抱变化,降本增效,聚焦重点战略领域,加强长期可持续发展举措。虽然收入增速放缓,但公司在业务上继续取得战略性进展。

本版主编 姜楠 责编 于南 制作 朱玉霞 E-mail: zmxz@zqrb.net 电话 010-83251785

*ST新亿拉响今年强制退市警报 “应退尽退”原则下更要“退得稳”

■本报记者 吴晓璐 贾丽

3月22日晚间,上交所公告对*ST新亿作出终止上市决定。根据证监会行政处罚决定书,*ST新亿2018年、2019年连续两年财务造假,规避退市,公司最终触及重大违法强制退市情形,成为今年A股首家强制退市公司。

而在此之前,*ST济堂、*ST金刚同样因财务造假收到证监会行政处罚事先告知书,已拉响强制退市警报。另据《证券日报》记者梳理,截至3月23日收盘,*ST艾格连续14个交易日每日收盘价均低于1元/股,面临“1元退市”风险;*ST长动、*ST中新总市值接近3亿元,存在市值退市风险。与此同时,根据业绩预告,这些公司亦面临“财务退市”风险。

接受采访的专家认为,退市新规下,今年财务类强制退市的公司数量将较以往显著增加。需要进一步完善退市规则,强化配套制度

的协同,需要市场各方严格履行职责,强化投资者权益保护及教育,引导投资者理性投资。

财务类退市指标威力显现

今年是退市新规实施第二年,财务类退市指标威力显现。据记者梳理,15家*ST公司在业绩预告中预计2021年年报触及财务类退市指标,存在退市可能。

针对面临“财务退市”的公司,投资者往往也“用脚投票”,使之同时存在较高的交易类退市风险。从“1元退市”指标来看,除上述*ST艾格,截至3月23日,*ST济堂、*ST长动、*ST中新3家公司收盘价低于1.1元/股,逼近退市红线;而从市值退市指标来看,6家公司总市值低于5亿元(含上述2家接近3亿元公司),其中3家为*ST公司,*ST长动、*ST中新和*ST拉夏A股市值分别为3.53亿元、3.72亿元和4.89亿元(*ST长动同时面临两项退市风险)。

据记者梳理,除了*ST大集,上述5家*ST公司此前在业绩预告中披露存在“财务退市”可能。此外,还有多家公司被质疑在规避退市嫌疑,被交易所问询,退市风险高悬。

“退市新规实施后,今年财务类强制退市的公司数量将较以往显著增加。”平安证券首席策略分析师魏伟对《证券日报》记者表示,退市新规精简了退市流程,将退市时间从原先的4年缩短至2年,2021年年报是退市新规第二个适用年度,若继续触及退市标准,将直接被终止退市。从目前公布的2021年年报以及业绩预告来看,连续两年触及“净利润为负且营业收入低于1亿元”标准的公司共计13家。

“退得下”更要“退得稳”

上交所表示,对*ST新亿存在虚假陈述等信息披露违法违规行为,投资者因此遭受损失的,可以积极通过司法途径向公司及其年

审机构深圳堂堂会计师事务所寻求赔偿,可以委托投资者保护机构作为代表人参加诉讼。

“*ST新亿虚增营业收入构成虚假陈述,侵害了投资者的合法权益。因该公司虚假信息诱导而买入股票受到损失的投资者,可以向法院提起证券虚假陈述民事赔偿诉讼,来维护自身的合法权益。公司退市后,相关责任人对投资者仍然负有赔偿责任和义务。”北京威诺律师事务所主任、清华大学法学院研究生导师杨兆全表示。

根据公开资料,3月3日停牌前,*ST新亿有2.4万位股东。其中“在2019年5月9日到2021年1月27日之间买入*ST新亿股票,且在2021年1月27日后卖出或继续持有的投资者,可发起索赔。”北京市盈科(无锡)律师事务所合作人、律师齐程军向《证券日报》记者介绍,其目前已经接到了数十起投资者关于*ST新亿索赔的咨询及委托。考虑针对*ST新亿的行政处罚刚发布

不久,很多投资者还在预备诉讼中,“预计*ST新亿将面临大规模诉讼。同时,证券服务机构也可能被作为共同被告起诉。”

事实上,在“应退尽退”的同时,近年来,普通代表人诉讼和特别代表人诉讼案纷纷落地,证券纠纷示范判决机制广泛应用,投资者维权渠道不断拓宽,“退得稳”得到了一系列制度的支撑。

今年2月25日,证监会就《关于完善上市公司退市后监管工作的指导意见》公开征求意见,强化上市公司退市机制的有效衔接,进一步顺畅流程安排,推动退市公司平稳、有序进入退市板块,完善退市后监管工作。

魏伟认为,对于财务造假的惩罚更多的应在民事诉讼赔偿和罚款方面体现,退市制度的最终意图是清退缺乏持续经营能力的劣质公司。在此背景下,加强对公司信息披露的监督,建立有条件的做空机制来降低上市公司的造假意愿是未来趋势。

