

# 前两大股东阵营持股仅差5.12万股 金鸿顺控制股东或添变数

■本报记者 曹卫新

8月7日晚,金鸿顺发布公告称,公司持股5%以上股东GOLD CRANE GROUP LIMITED(以下简称“金鹤集团”)于近日分别与长风云帆精选1号私募证券投资基金(以下简称“长风云帆精选1号”)、拓牌兴丰7号私募证券投资基金(以下简称“拓牌兴丰7号”)签署了《股份转让协议》,合计转让11.98%股权,交易总额3亿元。转让完成后,实控人洪伟涵、洪建沧通过金鹤集团及其他关联公司持有上市公司的股权从42.01%降至30.03%,与持有上市公司29.99%股权的海南众德科技有限公司(以下简称“海南众德”)的股份差距缩减至5.12万股。

此次实控人引入两基金公司稀释所持上市公司股权比例,是否有意让渡控制权?8月8日,金鸿顺相关工作人员在回复《证券日报》记者采访时表示:“目前具体原因不方便透露,后续可以关注我们的公告。”

## 实控人曾谋求控制权转让 首次“卖壳”未果

此前,金鸿顺实控人曾筹划过控制权转让事宜。2021年9月22日,金鸿顺

对外宣布,公司收到控股股东金鹤集团、股东高德投资及实控人洪伟涵、洪建沧的通知,金鹤集团和高德投资拟将部分公司股份进行协议转让。若上述事宜最终达成,将会导致公司控股股东及实控人发生变更。

3个交易日后,公司即披露了实控人股权转让协议签署的情况,洪建沧、洪伟涵以及其控制下的金鹤集团、高德投资分别向海南众德、上海励炯企业管理有限公司(以下简称“励炯企管”)协议转让29.99%和19.99%的股权,转让价格均为19.54元/股,转让价款合计12.5亿元。若两项权益变动顺利实施完成,公司控股股东将由金鹤集团变更为海南众德,实控人将由洪建沧、洪伟涵变更为刘翔。

2022年4月8日,公司发布公告称,公司获悉金鹤集团、实控人洪伟涵通过协议转让方式向海南众德转让29.99%股权的过户登记手续已于2022年4月7日办理完毕,转让价款总额为7.5亿元。依据2021年9月份,交易各方签订的协议,待励炯企管受让完成高德投资所持上市公司19.99%股权后,洪建沧、洪伟涵所持上市公司股权将降至22.26%。海南众德将凭借29.99%的持股比例成为公司控股股东,刘翔将成为公司实控人。

然而不足半个月时间,控制权转让一事即发生了变化。2022年4月22日,公司向市场宣布,公司接到股东通知,金鹤集团、高德投资与励炯企管于近日签署了《股份转让协议》之终止协议,鉴于各方于2021年9月26日签署的《关于苏州金鸿顺汽车零部件股份有限公司之股份转让协议》(以下简称《股份转让协议》)约定的交割前提条件尚未达成,经各方友好协商,决定终止《股份转让协议》。自此,凭借着29.99%持股,海南众德成为公司单一最大股东。

8月8日,上述金鸿顺相关工作人员向《证券日报》记者确认,董事会席位中的确没有海南众德相关代表,海南众德入股后并未参与公司的日常经营管理。上海明伦律师事务所律师王智斌在接受《证券日报》记者采访时表示:“正常股东持股3%以上即可向董事会书面提名非独立董事候选人,待候选人进入董事会席位后可以详细了解公司财务状况、经营状况等。至于股东方没有这么操作背后的缘由不好猜测。”

## 持股差距缩减至0.04% 控制权或添变数?

资料显示,海南众德实控人刘翔拥有超过20年的大中型企业管理经验,专

注于控股投资并实际经营管理下属企业,具有较为丰富的企业管理经验。

对于当初为何要人主金鸿顺,刘翔曾在投资者说明会上表示,目前其没有控股的上市公司平台,希望能够借助上市公司平台,进行有效的资源整合。同时,他看好上市公司所属行业的发展前景,希望通过其资源、能力,提高上市公司资产质量。彼时,刘翔曾寄希望以金鸿顺为平台,整合一些优质的上下游资源,在夯实主营业务的同时,改善上市公司的经营状况,提升上市公司的持续经营能力。

两笔总额合计3亿元的巨额交易,让海南众德与洪伟涵、洪建沧股东阵营的持股差距缩减至0.04%,此举极大地增加了海南众德拿下上市公司控制权的可能性。

天眼查APP显示,海南众德及其关联公司的地址均在海南省澄迈县,不过两家企业留存联系方式却是北京的固定电话,且号码一致。记者据此拨打电话询问,接听电话的工作人员表示,其所在地并非海南众德公司。

“按照正常的商业逻辑,受让方拿下了29.99%的股权,应该是有控股意图的。在最初受让股权时,交易双方有可能会存在一个约定,即由出让方持续减持股权以确保受让方取得实际控制权地位。”王智斌告诉《证券日报》记者。

# 特斯拉入局引爆人形机器人概念股 已有部分上市公司积极布局

■本报记者 李乔宇  
见习记者 许林艳

近日,机器人概念股活跃度提升。8月8日,机器人概念股反弹,截至收盘,机器人概念指数整体上涨1.91%,康力电梯、亚威股份、南方精工等多家上市公司涨停,九号公司涨幅超9%,收报59.49元/股。

8月4日,马斯克在特斯拉的年度股东大会上发布了一张特斯拉Optimus的新图片,以宣传即将到来的人工智能AI。照片是Optimus机器人原型的手臂,当天,马斯克再次重申,“从长远来看,Optimus机器人将比汽车更有价值,将彻底改变整个经济。”

面对广阔的市场,我国A股上市公司在人形机器人方面也有布局,目前在四足机器人方面发展十分迅速。

银轮股份表示:“液冷换热系当前最有效的方式,公司在芯片液冷换热方面有独特技术优势且完全自制。”

人形机器人还将大量运用柔性电子技术,比如柔性电子皮肤、柔性触觉传感器、柔性弯曲等。对此,汉威科技表示:“这些都是公司控股子公司苏州能斯达目前已经布局的技术方向及产品的真实应用。”

中信证券研报表示,人形机器人是机器人行业的终极发展目标,目前常见的机器人都是人形机器人的子集,特斯拉的人形机器人有望推动行业从实验室阶段过渡到商业化阶段。

8月8日,首个四足机器人“Max”面世不到一年半,腾讯再次发布第二代产品,简称“Max2.0”,这两代Max产品均由腾讯Robotics X实验室自研,是腿轮一体的多模态四足机器人。官方信息显示,Max2.0能够在梅花桩上完成旋转踏步、单腿跳跃等高难度动作,过桩速度已经达到第一代机器人的4倍。

“目前机器人产业确实面临着

一些发展困境,比如基础底层技术的缺乏、人才的缺乏以及部分领域的高端产业低端化等。”高工机器人产业研究所所长卢瀚宸对《证券日报》记者表示,要想解决这些难题,机器人企业还需要在这三个方面努力,一是提升技术;二是细分领域的突破和差异化发展;三是要大量培养人才。

深度科技研究院院长张孝荣在接受《证券日报》记者表示,人形机器人在全球范围还处于实验室阶段,该产品的性价比差、商业化难度大,一个项目往往需要投入大量的资金和高级人才,但由于产品造价高昂且难以落地,海外有多个明星项目已经关闭。

尽管面临较多困难,但机器人行业不失为一个优质赛道。

中信证券认为,机器人行业可以从产业链、国产化和新品类三个方向挖掘投资机会。具体而言,产业链方向是从导航定位模块、运动控制模块、感知交互模块、芯片、电池等角度挖掘机会;国产化方向上,国内领先的人形机器人企业是优必选,其他机器人领域的龙头也可能切入人形机器人市场;新品类方向上,在通用型人形机器人尚未大规模商业化之前,在各个细分领域,建议关注清洁机器人、无人机、配送机器人等。

从全球范围来看,目前已有科技巨头选择高价进军机器人赛道。

8月5日,iRobot发布公告,宣布亚马逊将以17亿美元的估值收购iRobot。对此,中信证券认为此次并购一方面将凸显在各大科技巨头纷纷布局机器人赛道的背景下,机器人资产战略价值凸显;另一方面,扫地机器人行业正在加速出清,国内龙头迎来扩张良机,看好机器人行业发展前景。

“总体来看我国机器人产业还处于发展初期阶段,潜在空间巨大,创新产品持续涌现。”卢瀚宸表示。

# 中国联通上半年日赚2644万元 拟派现超20亿元

■本报记者 李乔宇 见习记者 许林艳

8月8日晚间,中国联通披露半年报。2022年上半年,公司实现营业收入1762.61亿元,同比增长7.4%;其中主营业务收入1609.71亿元,同比上升8.3%,增速创近年同期新高;实现利润总额达到133亿元,归属于上市公司股东的净利润达到47.86亿元,同比增长18.7%。以上半年181天计算,今年上半年,中国联通日赚2644.2万元。

公告显示,中国联通上半年实现移动主营业务收入849亿元,同比提升

3.4%,移动出账用户达到3.2亿户,其中5G套餐用户净增2999万户达到1.85亿户,5G套餐渗透率达到58%。

浙江大学国际联合商学院数字经济与金融创新研究中心联席主任、研究员盘和林向《证券日报》记者表示,今年上半年,中国联通取得了较为理想的业绩,主要因5G应用持续普及,为通信运营商提供了业务增量。

中国联通方面表示,今年上半年,公司产业互联网实现收入369亿元,较去年同期上涨31.8%,贡献了公司超过70%的新增收入,成为业绩增长“第一

引擎”。其中“联通云”收入实现翻倍,达到187亿元,同比增长143.2%;5G应用加速从“样板间”走向“商品房”,上半年5G行业应用签约规模近40亿元,5G虚拟专网服务客户数达到2014个,5G行业应用累计项目数超过8000个;数据中心机柜利用率超过68%,实现收入124亿元,同比提升13.3%;物联网连接数突破3.35亿户,实现收入43亿元,同比提升44.1%;大数据业务保持运营商行业领先优势,区块链专利储备央企第一,上半年收入同比提升48.9%达19亿元。

今年上半年,中国联通继续与中国电信紧密合作,新开通5G基站187万站,双方累计开通5G基站87万站,室分覆盖能力显著增强,新开通5G室分基站9万站,双方累计开通5G室分基站20万站,建成全球规模最大的5G共建共享网络。

在公司业绩走势向好的支撑下,中国联通在半年报中披露了利润分配预案。公告显示,董事会建议,每10股拟派发现金股利0.663元(含税),同比预计提升35.9%。共计划向公司股东派发约20.19亿元(含税)的股利。

# 扎根一线 守护大山里的致富梦 修水九银村镇银行高质量助力乡村振兴纪实



修水九银村镇银行乡村振兴金融服务站工作人员走访蚕桑养殖村集体经济项目

7月25日中午,顶着38摄氏度的高温,彭琪骑着电动车一头扎进了烈日里。几分钟前,客户樊先生给她打了通电话,随后便在家等待她上门办理业务。作为修水九银村镇银行大桥镇乡村振兴金融服务站站长,彭琪和她的两名同事负责全镇5个村、107个村民小组的金融服务工作,上门为村民和商户办理业务只是他们繁杂日常工作的其中一项。

修水县位于江西省西北部,地处赣、湘、鄂三省九县交界处,境内群山环绕,七百里修河穿城而过,是一处藏在大山深处的红色热土、文章奥府。作为江西省面积最大、九江市人口最多的县,修水拥有广袤的农村地区和众多农村人口。

2007年12月份,九江银行在修水发起设立了江西省首家村镇银行——修水九银村镇银行,致力于破解农村地区金融服务供需失衡问题。此后的十五年间,修水九银村镇银行扎根县域,苦练“内功”,近年来在当地乡镇先后设立了9个乡村振兴金融服务站,将金融服务送到老百姓“家门口”,全力助力修水县乡村振兴高质量推进。

## 党员争先上一线

时间回到2020年2月份,彼时,陈

阳怀着满腔热血,从九江银行来到了修水九银村镇银行担任党支部书记、行长。“那时的修水九银虽然背靠广阔的农村市场,但实际上还是主要做传统银行业务,没有真正把根扎进农村。”陈阳说,当时县域金融市场竞争激烈,村镇银行不具备优势,而农村金融市场还是一片“蓝海”,调整“航向”刻不容缓。

正当陈阳一筹莫展时,发起行九江银行开班授课,号召村镇银行走差异化发展道路,在乡镇设金融服务站,将金融服务触角延伸到农村地区。如同醍醐灌顶,陈阳找到了修水九银村镇银行前行的方向:到乡村一线去。

下沉乡村一线,关键在人。2020年,修水九银村镇银行计划先行开设2个乡村振兴金融服务站。“一开始我很担心,怕没人愿意放弃县城相对安稳的工作,到农村去‘开荒’,没想到几名党员争着要报名。”陈阳坦言,乡镇生活条件相对较差,到田间地头营销,办不到业务难,党员们是凭着“共产党员先上”的精神主动“挑担子”的。

为了支持“新生”的金融服务站开展工作,鼓励更多优秀人才向一线流动,修水九银村镇银行随即推出了一系列人才激励措施,给予金融服务站资源倾斜,给予服务站工作人员绩效激励和帮扶措施等。“现在金融服务站

业务越做越好,大家都争着要上乡村一线。这离不开党员的先锋模范带头作用。”陈阳说。

目前,修水九银村镇银行已建成9家乡村振兴金融服务站,有工作人员20名,其中4名是党员,占全行党员总人数的近三分之一。截至2022年5月末,修水九银村镇银行贷款余额6.2527亿元,较年初增加2372万元,其中金融服务站贷款余额9671.6万元,较年初增加1981.15万元,切实将金融“活水”精准滴灌到“三农”领域。

## “背包银行”托起致富梦

车子从修水县城出发,沿着蜿蜒的山间公路一路溯溪而上。车行一小时后,但见暮阜山巍峨耸立,一幢幢整洁的小楼矗立在绵延青山脚下,这便是位于修水西北边陲的港口镇了。

余盈杰的办公室在港口镇便民服务中心,门口挂着“修水九银村镇银行港口镇乡村振兴金融服务站”的标牌。作为服务站站长,也是唯一的工作人员,余盈杰每天都要背着背包,装村户宣传折页和授信材料,翻山越岭,走村入户了解农户授信信息。“和传统的‘广撒网’式的整村授信不同,我们的服务站都是挨家挨户上门了解情况,和村民建立密切联系的。这样虽然费时费力,但能确保及时把授信资金给到最需要的人。”余盈杰笑着说。

距离港口镇八十余公里外的白岭镇桃树村,一汪汪鱼塘碧波荡漾,肥硕的鱼儿在远山和白云的倒影间游弋。修水九银村镇银行白岭镇乡村振兴金融服务站站长胡星辰正穿梭在鱼塘间,帮养殖户胡三巡查鱼塘。

2019年,为了照顾年迈的老人和上学的孩子,原本常年在外打工的胡三夫妻回到家乡桃树村养鱼创业。经过摸索,2021年6月份,夫妻俩有意扩大养殖规模,但购买鱼苗的钱一时没有着落。“胡站长听说了我的事,第一时间到我家了解情况,还现场帮我提交了无抵押贷款申请,不到两天8万块钱就到账了。”提到这次经历,胡三感激之情溢于言表,“胡站长几乎每天都会背着包来村里转转,每家每户的情况他都清楚。这些年,服务站不光

帮村里做起了桑蚕产业,还帮助不少养殖户增收致富。”

人不负青山,青山定不负人。如今,胡三的80亩鱼塘丰收在望,一家人的日子也越过越甜。近年来,在当地政府和监管部门的支持下,修水九银村镇银行的乡村振兴金融服务站事业稳步推进,越来越多像胡三这样的新型农业经营主体得到了金融力量的“点对点”支持。

两年来,余盈杰和他的同事们以9个乡村振兴金融服务站为中心,用脚步丈量了修水13个乡镇148个自然村,为18609户农户建档立卡,为1070户农户、夫妻店主等提供了专属贷款1422笔,10320.68万元,用背在“背包里的银行”托起了大山深处的致富梦。

## 做好农户“贴心人”

“茶园如海难见边,口唱茶歌心里甜;茶姑好似穿花蝶,一唱众和万万千”。清晨时分,黄龙乡小庄村的茶山上隐隐飘来一阵阵悠扬婉转的山歌,村里茶叶种植专业合作社的农户正伴着山歌给茶树追肥、遮荫、灌溉。

小庄村是省级“十三五”脱贫村,村子地处偏远,经济和产业基础相对薄弱,现有脱贫户、脱贫不稳定户、边缘易致贫户共计39户、170人。如何让小庄村走上脱贫致富的康庄大道,这是胡星辰调任修水九银村镇银行驻小庄村第一书记以来日思夜想的问题。

2021年11月份,经过走访调研、深入分析,结合小庄村“高海拔、寡日照、多云雾”的独特自然条件,胡星辰协助两委制定了高山茶产业发展规划,通过“合作社+脱贫户+基地”模式,实现技术指导、茶叶保底收购,促进高山茶种植产业化、科学化,带动村民就业增收。

万事俱备,只欠东风。今年初,统计出开发种植200亩茶园所需的费用后,村支书卢立明找到了胡星辰寻求融资办法。胡星辰当即帮助卢立明向修水九银村镇银行申请融资“绿色通道”,并降低贷款利率,及时为合作社农户共计发放了60万元资金。“有了这笔钱,我们种高山茶的信心更足了。

明年一定会有好收成!”卢立明望着云雾缭绕中的茶园笑着说。

作为驻村第一书记,胡星辰工作在村里,吃住也在村里,除了帮助村里发展产业,还要负责防返贫动态监测、脱贫户结对帮扶工作,并协助进行村党支部建设、村庄治理、疫情防控等。“在乡村一线工作需要一颗‘真心’,当好老百姓的‘贴心人’。农忙的时候,下田插秧、上山赶羊都是常事。这没什么特别的。”胡星辰说。据介绍,今年以来,修水九银村镇银行积极组织员工进社区、进乡村,累计开展金融知识宣讲、防范电信网络诈骗、防溺水安全教育等近50余场。

下午2点,彭琪快步走到位于大桥镇便民服务中心的修水九银村镇银行

大桥镇乡村振兴金融服务站窗口,招呼一名同事随她出门。原来,大桥镇礼源村村委正开展暑期防溺水安全教育宣传,彭琪从村支书处得知村里急需人手。十分钟后,伴着笃笃敲门声,村广场的人越来越多,一场别开生面的防溺水安全教育课即将开场。

“八山半水一分田,半分道路和庄园”,莽莽群山孕育了修水县一个个秀美如画的村落。曾几何时,群山阻隔不是山村脱贫致富的阻碍,如今,在政府和监管部门政策指引下,修水九银村镇银行正以金融之笔在这片土地上描绘出一幅乡村振兴的壮美画卷。

(文/闻欣)  
(图/CIS)



在修水县港口镇红苏村蔬菜种植基地,余盈杰和村干部一起摘菜抽检