证券代码:688272 证券简称:富吉瑞 公告编号:2022-028

北京富吉瑞光电科技股份有限公司关于2022 年半年度报告的补充及更正公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

北京富吉瑞光电科技股份有限公司(以下简称"公司")于 2022 年 8 月 20 日在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露了《北京富吉瑞光电科技股份有限公司 2022 年半年度报告》。上海证券交易所于 2022 年 9 月 2 日向公司发送了《关于北京富吉瑞光电科技股份有限公司 2022 年半年度报告的信息披露监管问询函》(上证科创公函【2022】0205 号,以下简称"《问询函》"),就《问询函》关注的相关问题,公司逐项进行了认真的核查落实,并对公司《2022 年半年度报告》中的风险因素及其他内容进行了补充和更正。

本次补充和更正内容不涉及对财务报表的调整, 不会对公司 2022 年半年度业绩产生重大影响。具体补充情况如下:

一、补充情况

(一)"重要提示"之"二、重大风险提示"部分补充三条风险提示:

3、大客户流失风险

受军品订单周期波动及新冠疫情等因素影响, 公司 2020 年、2021 年部分主要客户在 2022 年上半年未进入公司前五大客户,公司的主要客户仍在持续合作,公司配合总体单位参与了众多竞标项目,尽管部分军品竞标项目已中标,但目前处于定型或鉴定程序过程中,部分项目已签订合同尚未交付、已中标尚未签订合同。2020 年、2021 年公司的第一大客户中国兵器工业集团在 2022 年上半年未成为公司前五大客户, 其中 K0001 系公司在中国兵器工业集团的主要客户, 公司向 K0001 在 2022 年 1–6 月销售量下滑主要系受军品订单周期波动影响, 军方向 K0001 采购有所延迟,导致了 K0001 对公司的采购有所延迟。随着采购计划陆续下达,公司与 K0001 的合作将会持续。民品方面,公司配合系统集成商参与竞标项目,同时,随着北京地区及客户所在地区新冠疫情逐步得到控制,合作正在逐步恢复。但是如果出现订单进一步延迟,或新冠疫情出现反复,对公司业务拓展带来影响,可能出现客户流失风险。

4、若亏损状态持续存在或扩大且营业收入下滑至 1 亿元以下,则公司股票可能面临被实施退市风险警示的风险

2022 年 1–6 月度, 公司营业收入为 2,784.54 万元; 公司归属于上市公司股东的净利润为–4,324.47 万元。截至 2022 年 8 月末,公司在手订单金额为 2,615.79 万元,已中标/协商定价尚未签署合同金额为 12,343.75 万元。若未来公司主要客户流失,或公司军用和民用新客户、新产品、新业务开拓情况不及预期,或市场竞争加剧导致产品毛利率进一步下降,或我国新冠疫情恶化,导致公司或客户无法正常开展经营活动,或已中标/协商定价尚未签署合同的无法或延期签订,或已签订或尚未签署的合同签署后履约进度延后,则公司可能面临因 2022 年营业收入、净利润等财务指标触及《上海证券交易所科创板股票上市规则》第 12.4.2 条第一款所述之情形,即"最近一个会计年度经审计的扣除非经常性损益之前或者之后的净利润为负值且营业收入低于 1 亿元,或者追溯重述后最近一个会计年度扣除非经常性损益之前或者之后的净利润为负值且营业收入低于 1 亿元",而被上海证券交易所实施退市风险警示的情况。提请广大投资者充分关注、及时查阅并认真阅读上市公司发布的相关公告、定期报告等文件,并充分关注投资风险。

5、主营业务毛利率下降的风险

2021 年 1–6 月与 2022 年 1–6 月份的主营业务毛利率分别为 46.79%和 33.75%。未来,随着同行业企业数量的增加、市场竞争的加剧,行业供求关系可能发生变化,整体利润率水平可能产生波动,进而对公司的主营业务毛利率造成不利影响。另外,若公司在产品结构、客户结构、成本管控等方面发生较大变化,可能导致公司产品单价下降,成本费用上升,则公司将面临主营业务毛利率下降的风险。最后,由于军品竞争激励,公司位于产业链中游,受影响较大,毛利率有进一步下降的风险。

(二)"第三节 管理层讨论与分析"之"五、风险因素"之"(二)经营风险"部分补充三条风险提示:

9、大客户流失风险

受军品订单周期波动及新冠疫情等因素影响, 公司 2020 年、2021 年部分主要客户在 2022 年上半年未进入公司前五大客户,公司的主要客户仍在持续合作,公司配合总体单位参与了众多竞标项目,尽管部分军品竞标项目已中标,但目前处于定型或鉴定程序过程中,部分项目已签订合同尚未交付、已中标尚未签订合同。2020 年、2021 年公司的第一大客户中国兵器工业集团在 2022 年上半年未成为公司前五大客户, 其中 K0001 系公司在中国兵器工业集团的主要客户, 公司向 K0001 在 2022 年 1–6 月销售量下滑主要系受军品订单周期波动影响, 军方向 K0001 采购有所延迟,导致了 K0001 对公司的采购有所延迟。随着采购计划陆续下达,公司与 K0001 的合作将会持续。民品方面,公司配合系统集成商参与竞标项目,同时,随着北京地区及客户所在地区新冠疫情逐步得到控制,合作正在逐步恢复。但是如果出现订单进一步延迟,或新冠疫情出现反复,对公司业务拓展带来影响,可能出现客户流失风险。

10、公司 2022 年全年业绩存在重大不确定性

截至 2022 年 8 月末,公司在手订单金额为 2,615.79 万元, 公司已中标尚未签署合同金额为 12,343.74 万元。

截至 2022 年 8 月末,公司在手订单情况如下 :

单位:元

序号	客户名称	订单金额	签订日期	履约安排	收入确认金额	预计收入确认时点
1	K0043	5,060,000.00	2022/8/25	预计预付款后 90 日内交付,交付后 10 日内验收	–	2022/11
2	K0004	3,000,000.00	2022/3/30	预计合同签订后 60 日内交付,交付后 30 日内验收,因军检验收推迟	–	2022/12
3	K0045	1,800,000.00	2022/5/19	预计款后 60 日内备齐产品,预计交付后 7 日内验收	–	2022/9
4	K0057	1,600,000.00	2022/4/19	合同签订后 14 日内交付,预计交付后 14 日内验收,因设备调试验收推迟,预计 11 月底验收	–	2022/11
5	K0058	1,545,000.00	2022/6/30	预计 90 日内交付,交付后 5 日内验收,能按期交付	–	2022/9
6	K0058	1,250,000.00	2022/5/13	预计款后 180 日内备齐产品, 预计交付后 7 日内验收	–	2022/9
7	K0059	780,000.00	2022/7/15	预计 2022 年底前完成交付,交付后 30 日内验收	–	2022/12
8	K0060	760,000.00	2022/8/25	2022 年 9 月已完成交付,验收	–	2022/9
9	K0014	707,490.00	2022/7/11	预付款已收到,已于 2022 年 9 月发货,已验收合格	707,490.00	2022/8
10	G0008	700,000.00	2022/5/5	预计合同签订后 20 日内交付, 交付后开展系统联调,因成都疫情影响,无法开展系统联调验收推迟	–	2022/9
11	G0014	665,280.00	2022/7/6	合同签订 3 日内交付,交付后 7 日内验收	665,280.00	2022/7
12	K0061	650,000.00	2022/8/24	预计预付款后 7 日内交付,交付后 5 日内验收,因红外热成像通讯调试未完成推迟交付	–	2022/9
13	K0062	575,000.00	2022/8/4	款到次日发货,交付后 15 日内验收	–	2022/11
14	K0020	565,000.00	2022/6/25	合同签订 30 日内交付,交付后 30 日内验收	–	2022/10
15	K0045	400,000.00	2022/6/21	预付款后 60 日内备齐产品, 于甲方支付尾款后发货	–	2022/9
16	K0063	400,000.00	2022/6/21	预付款后 7 日交货	–	2022/12
17	K0063	400,000.00	2022/6/21	预付款后 7 日交货	–	2022/12
18	K0064	400,000.00	2022/7/4	预付款后 20 日内交付,交付后 7 日内验收	400,000.00	2022/7
19	K0060	380,000.00	2022/7/18	预付全款后 7 日交货	380,000.00	2022/8
20	K0065	350,000.00	2022/8/25	预计预付款后 3 日内交付,交付后 10 日内验收	–	2022/9
21	其他在手订单合计	4,170,110.00	–	–	415,800.00	–
合计		26,157,880.00	–	–	2,568,600.00	–

截至 8 月末,公司在手订单金额为 26,157,880.00 元,其中 2,568,600.00 元已确认收入。

有部分在手订单,按合同约定履约安排在上半年,目前尚未确认收入,存在如下原因:1、部分项目产品已经交付或者部分交付,但是尚未取得验收确认单,因此未确认收入。2、部分项目由于多种原因延期,尚未成功交付,因此未确认收入。

截至 2022 年 8 月,已中标/协商定价项目但尚未签订合同情况如下:

单位:元

序号	客户名称	已中标/协商定价金额	尚未签订合同原因	预计签订时间	履约安排	是否存在无法签订合同风险
1	K0001	28,735,000.00	军方在走合同签署流程,待总体与军方签署合同后我方与总体签署	2022/10/30	合同签订后两月交付,交付后 7 日内验收	无法签订合同风险较小
2	G0001	23,769,000.00	双方正在进行合同谈判,准备签署	2022/10/30	合同签订后 60 日交付,交付后 60 日内验收	无法签订合同风险较小
3	K0041	10,800,000.00	正在签署过程中	2022/11/30	合同签订后 30 日交付,交付后 7 日内验收	无法签订合同风险较小
4	K0066	8,600,000.00	双方签署过程中,近期签署	2022/9/30	合同签订后 20 日交付,交付后 30 日内验收	无法签订合同风险较小
5	K0019	7,400,000.00	多个合同正在分批签署过程中,部分产品已经交付	2022/11/30	合同签订后 60 日交付,交付后 60 日内验收	无法签订合同风险较小
6	K0001	5,330,000.00	正在签署中,马上签署完成	2022/9/30	合同签订后两月交付,交付后 7 日内验收	无法签订合同风险较小
7	K0012	3,300,000.00	客户通知已下,正在准备签订合同备货	2022/11/30	合同签订后即时交货,交付后 7 日内验收	无法签订合同风险较小
8	K0001	3,290,000.00	正在签署中,马上签署完成	2022/9/30	合同签订后两个半月交付,交付后 7 日内验收	无法签订合同风险较小
9	K0001	2,842,230.00	军方在走合同签署流程,待总体与军方签署合同后我方与总体签署	2022/10/30	合同签订后两个半月交付,交付后 7 日内验收	无法签订合同风险较小
10	K0019	2,480,000.00	军方在走合同签署流程,待总体与军方签署合同后我方与总体签署	2022/11/30	合同签订后 60 日交付,交付后 30 日内验收	无法签订合同风险较小
11	K0067	2,280,000.00	甲方已中标,合同正在签署过程中	2022/11/30	合同签订后 7 日交付,交付后 30 日内验收	无法签订合同风险较小
12	G0014	2,076,228.00	正在签署过程中	2022/9/30	合同签订后 3 日交付,交付后 7 日内验收	无法签订合同风险较小
13	K0020	1,905,000.00	已经于 2022 年 9 月签署	2022/9/9	合同签订后 15 日交付,交付后 7 日内验收	无法签订合同风险较小
14	K0019	1,890,000.00	已经于 2022 年 9 月签署	2022/9/30	合同签订后 70 日交付,交付后 30 日内验收	无法签订合同风险较小
15	K0045	1,800,000.00	正在推进签署流程	2022/9/30	合同签订后两个半月交货,交付后 7 日内验收	无法签订合同风险较小
16	K0057	1,600,000.00	正在推进签署流程	2022/10/30	预计合同签订后 90 日交付,交付后 30 日内验收	无法签订合同风险较小
17	K0012	1,545,500.00	正在推进签署流程	2022/11/30	合同签订后即时交货,交付后 7 日内验收	无法签订合同风险较小
18	K0006	1,200,000.00	产品已经交付,双方正在走内部流程	2022/11/30	合同签订后即时交货,交付后 30 日内验收	无法签订合同风险较小
19	K0068	1,170,000.00	正在推进签署流程	2022/9/30	合同签订收到预付款后两个月交付,交付后 30 日内验收	无法签订合同风险较小
20	K0019	1,100,000.00	正在推进签署流程	2022/9/30	合同签订后 40 日交付,交付后 30 日内验收	无法签订合同风险较小
21	其他已中标/协商定价未签订合同项目	10,324,500.00	均在整合合同签署过程中	–	–	无法签订合同的风险较小
合计		123,437,458.00	–	–	–	–

截至 2022 年 8 月,已中标项目但尚未签订合同总计 123,437,458.00 元,上述项目目前公司与客户正在推进内部流程,无法签订合同的风险较小。

2021 年 1–6 月与 2022 年 1–6 月份的主营业务毛利率分别为 46.79%和 33.75%,公司 2022 年上半年主营业务毛利率较 2021 年呈现下滑趋势。2022 年 1–6 月公司军民品业务毛利率均呈现下滑趋势、军品业务毛利率下降主要系竞争原因,部分军品中标价格较低,导致毛利率下降;民品业务毛利率下降主要系客户结构变化和市场竞争原因所致。此外,目前在手订单及已中标未签订合同的项目毛利率均较 2021 年呈现下降趋势,预计 2022 年毛利率将会大幅下降。

2022 年 1–6 月,销售费用发生额较上期增长 68.99%,主要系公司从战略发展、人才储备等原因综合考虑,为满足新的产品市场,增加销售人员导致职工薪酬大幅增长;管理费用发生额较上期增长 28.27%,主要系为了保障公司各类业务开展,确保良好的运营组织和后勤管理,与上年同期对比增加了管理人员从而导致相应职工薪酬增长、中介及服务费增长;研发费用发生额较上期增长 50.44%,主要原因是公司为开拓新的产品市场,持续加大研发投入力度,积极参与军品项目竞标,不断丰富产品的多样性,同时为保证募投项目的顺利开展,增加研发人员导致职工薪酬增长、新租办公楼导致使用权资产折旧费增长、预付委托研制资金导致技术服务费增加。结合公司上半年费用增长情况,预计公司 2022 年费用开支高于 2021 年。

综上,结合公司在手订单及业务拓展情况、预计毛利波动趋势及费用开支情况,预计 2022 年全年业绩呈现下滑趋势。

11、若亏损状态持续存在或扩大且营业收入下滑至 1 亿元以下,则公司股票可能面临被实施退市风险警示的风险

2022 年 1–6 月度,公司营业收入为 2,784.54 万元;公司归属于上市公司股东的净利润为–4,324.47 万元。截至 2022 年 8 月末,公司在手订单金额为 2,615.79 万元,已中标/协商定价尚未签署合同金额为 12,343.75 万元。若未来公司主要客户流失,或公司军用和民用新客户、新产品、新业务开拓情况不及预期,或市场竞争加剧导致产品毛利率进一步下降,或我国新冠疫情恶化,导致公司或客户无法正常开展经营活动,或已中标/协商定价尚未签署合同的无法或延期签订,或已签订或尚未签署的合同签署后履约进度延后,则公司可能面临因 2022 年营业收入、净利润等财务指标触及《上海证券交易所科创板股票上市规则》第 12.4.2 条第一款所述之情形,即"最近一个会计年度经审计的扣除非经常性损益之前或者之后的净利润为负值且营业收入低于 1 亿元,或者追溯重述后最近一个会计年度扣除非经常性损益之前或者之后的净利润为负值且营业收入低于 1 亿元",而被上海证券交易所实施退市风险警示的情况。提请广大投资者充分关注、及时查阅并认真阅读上市公司发布的相关公告、定期报告等文件,并充分关注投资风险。

(三)"第三节 管理层讨论与分析"之"五、风险因素"之"(三)财务风险"之"1、主营业务毛利率下降的风险"部分补充披露:

补充前:

1、主营业务毛利率下降的风险

2021 年 1–6 月与 2022 年 1–6 月份的主营业务毛利率分别为 46.79%和 33.75%。未来,随着同行业企业数量的增加、市场竞争的加剧,行业供求关系可能发生变化,整体利润率水平可能产生波动,进而对公司的主营业务毛利率造成不利影响。另外,若公司在产品结构、客户结构、成本管控等方面发生较大变化,可能导致公司产品单价下降,成本费用上升,则公司将面临主营业务毛利率下降的风险。最后,由于军品竞争激励,公司位于产业链中游,受影响较大,毛利率有进一步下降的风险。

(四)"第十节 财务报告"之"七、合并财务报表项目注释"之"5、应收账款"之"(1)按账龄披露"部分补充披露:

2022 年 6 月末,公司前五大应收账款结算方式、逾期情况、期后回款、账龄等情况如下:

单位:元

客户	2022 年 6 月 30 日应收账款余额	结算方式	逾期金额	期后回款情况
K0041	38,769,980.00	2021 年 8 月 30 日支付预付款 20%,2022 年 12 月 31 日前支付剩余货款 78.5%, 验收合格后 1 年内支付 1.5%	20,813,980.00	–
K0001	23,167,700.00	签订合同后 20 个工作日内, 按收到军方合同预付款比例支付预付款;产品交付验收合格后次月支付剩余货款	23,167,700.00	–
K0042	22,672,300.00	合同签订后支付 30%,验收完成后 7 日内支付剩余款项	22,672,300.00	3,238,900.00
K0044	15,484,800.00	合同签订后支付 30%, 货到后 30 日内支付剩余款项	15,484,800.00	280,800.00
K0043	11,465,600.00	合同签订生效之日起十个工作日内支付 10%,发货前付全款	11,465,600.00	3,750,000.00
合计	111,560,380.00		93,604,380.00	7,269,700.00

注:期后回款统计期间为 2022 年 7 月 1 日–9 月 15 日。

2022 年 6 月末,公司主要客户支付能力、账龄、回款风险等情况如下:

单位:元

客户	应收账款账龄	坏账准备	客户类型	支付能力	回款风险
K0041	2 年以内	2,656,998.00	常年合作客户	较强	疫情管控逐渐缓解,安装塔施工恢复, 预计在 2022 年年内能收回
K0001	2 年以内	1,215,085.00	常年合作客户,军品总体单位	较强	预计在 2022 年年内能收回货款
K0042	1 年以内	1,133,615.00	新发展客户, 北京市政府合作项目	较强	疫情管控逐渐缓解,安装塔施工恢复, 预计在 2022 年年内能收回
K0044	2 年以内	788,280.00	常年合作客户	较强	预计在 2022 年年内能收回货款
K0043	1 年以内	573,280.00	常年合作客户	较强	预计在 2022 年年内能收回货款

公司对于存在客观证据表明存在减值,以及其他适用于单项评估的应收账款单独进行减值测试,确认预期信用损失,计提单项减值准备。对于不存在减值客观证据的应收账款或当单项金融资产无法以合理成本评估预期信用损失的信息时,本公司依据信用风险特征将应收账款划分为若干组合,在组合基础上计算预期信用损失。

2022 年 6 月末,公司应收账款中无存在减值客观证据的应收账款,均在组合基础上计算预期信用损失,相关坏账准备均已计提充分。

(五)"第十节 财务报告"之"七、合并财务报表项目注释"之"9、存货"之"(1)存货分类"部分补充披露:

2022 年 6 月末公司库存商品的主要构成如下表:

单位:个、元

项目	库存量	期末余额
非制冷机芯	3,068.00	23,003,259.42
制冷机芯	63.00	11,136,383.13
非制冷热像仪	220.00	5,230,007.09
制冷热像仪	67.00	14,414,071.26
非制冷光电系统	1.00	70,946.44
制冷光电系统	5.00	1,551,677.39
其他	1,831.00	4,227,427.77
合计	5,255.00	59,633,772.50

2022 年 6 月末公司库存商品的库龄情况如下表:

单位:元

库龄	库存商品	占比
1 年以内	34,177,097.41	57.31%
1–2 年	16,127,803.38	27.04%
2–3 年	3,717,354.67	6.23%
3 年以上	5,611,517.04	9.41%
合计	59,633,772.50	100.00%

各类型库存商品的期后销售情况及订单的覆盖情况,如下表:

单位:元

类别	期末余额	期后销售金额	对应在手订单	对应意向订单	订单覆盖率
库存商品	59,633,772.50	7,845,260.26	26,157,880.00	123,437,458.00	157.25%

注:期后销售金额为 2022 年 7 月 1 日–9 月 15 日销售产品对应结转的成本金额;订单覆盖率=(在手订单+意向订单)/(1–毛利率)/存货期末余额

2022 年 6 月末公司库存商品库龄大部分在一年以内,订单覆盖率较高,基本不存在滞销情形。

2022 年 6 月末,公司原材料的主要构成、数量、本期采购金额如下表:

单位:个、元

分类	库存量	期末余额	本期采购金额
探测器	4,896.00	51,496,969.07	12,804,393.52
其中:制冷探测器	249.00	35,064,602.39	10,685,028.65
非制冷探测器	4,457.00	15,823,716.96	1,680,213.92
其他探测器	190.00	608,649.72	439,150.95
电子元器件及电路	8,993,028.00	36,570,369.17	12,732,029.15
结构件	81,412.00	8,466,036.57	6,470,484.02
镜片、镜头	5,503.00	14,181,839.31	2,976,941.52
其他	707,632.55	4,812,630.02	2,369,413.90
原材料合计	9,792,471.55	115,527,844.14	37,353,262.11

2022 年 6 月末,公司原材料的采购时间及期后投入生产情况如下表:

单位:元

采购时间	原材料金额
1 年以内	59,521,031.96
1–2 年	42,562,365.59
2–3 年	6,704,877.37
3 年以上	6,739,569.22
合计	115,527,844.14
期后投入生产金额	33,857,549.70

注:期后投入生产金额统计期间为 2022 年 7 月 1 日–9 月 15 日。

(六)"第十节 财务报告"之"七、合并财务报表项目注释"之"65、研发费用"部分补充披露:

2022 年 1–6 月,公司委托研制受托方名称、委托研制的具体内容、用途、合同金额等情况如下表:

单位:元

受托方名称	研发费用发生额	委托研制的具体内容	用途	合同金额	是否涉及核心技术
G0030	2,000,000.00	甲方委托乙方开发多红外融合跟踪定位技术,包括时空配准、多数据信息采集及融合分析处理、多红外定位、精密跟踪、人机交互显示、项目开发成果结合红外监控系统硬件,应用于红外警戒雷达,在广大区域内对告警后的目标进行跟踪及定位	主要用于公司的光电系统产品组网应用。公司的原有的光电系统产品是单台套实现对区域目标的监控和探测,结合该项技术后,能够实现组网、对目标的跟踪、定位,从而拓展实用性,扩大应用领域	2,000,000.00	不涉及现有核心技术,与公司未来发展方向相关
G0036	1,600,000.00	甲方联合乙方就 3–5 公里激光测距的光学发射系统开展竞标,乙方向甲方提供系统设计、光电集成和测试优化的技术服务,包括设计用于 3–5 公里激光测距的光学发射系统;提供激光测距信号接收系统设计、光电集成,信号调试;提供光电系统控制电路设计;提供整体光电成像测距系统集成、测试、调整、优化	目前军用激光测距产品在军用单兵、光电系统等领域需求明显增加,并且与红外、白光成像结合紧密,在往是同一型产品既有成像, 也同时带有激光测距机,因此公司与多家企业开展有关技术的技术合作。目前公司已在某型激光手持望远镜变标中取得了第三名,形成了整机产品的突破	1,600,000.00	不涉及现有核心技术,与公司未来发展方向相关
G0031	960,000.00	本合同甲方委托乙方就激光测距,光电系统集成和测试优化的技术合作支持项目进行专项技术研究开发服务,包括设计用于 6–8 公里激光测距的光学发射系统;提供激光测距信号接收系统设计,光电探测器安装,系统集成,信号调试,优化;提供光电系统控制电路设计;提供整体光电成像测距系统集成、测试、调整、、优化		960,000.00	不涉及现有核心技术,与公司未来发展方向相关
G0037	540,000.00	甲方委托乙方开发军用激光测距模组,乙方确保甲方掌握 2 公里、3 公里和 8 公里军用激光测距模组全套技术并具备整机生产及测试能力		1,800,000.00	不涉及现有核心技术,与公司未来发展方向相关
G0032	300,000.00	甲方委托乙方组织开发智能巡检机器人研制,包括履带式巡检、轮式巡检和轨道式巡检三类产品,要求实现温湿度监测、语音对进、人脸识别等功能	公司原有工业检测产品主要为手持式和固定安装式,目前在电力领域,以智能巡检机器人作为传感器携带平台,搭载工业气体检测成像仪、测温仪、, 成为了相关产品重要的应用形态,因此公司与相关企业开展技术合作,由相关企业为公司研发有关的智能巡检机器人平台,公司借助有关技术可以向下游拓展工业检测产品的应用场景	600,000.00	不涉及现有核心技术,与公司未来发展方向相关
其他	423,674.01	–	–	–	–
合计	5,823,674.01	–	–	–	–

2022 年 1–6 月,公司技术服务费大幅增长的原因主要系:本期公司为扩大产品的应用领域、应用场景,在多红外融合跟踪定位技术、激光测距、智能巡检等相关技术的外部供应体系较为成熟的情况下,充分利用外部公司的科研实力,以降低研发部门的时间成本及机会成本。

二、更正情况

(一)"重要提示"之"二、重大风险提示"之"2、业绩下滑或亏损的风险":

更正前:

2、业绩下滑或亏损的风险

报告期内,公司实现营业收入为 2,784.54 万元,较上年同期下降 12,638.64 万元,减幅 81.95%,归属于母公司股东的净利润为–4,324.47 万元,较上年同期下降 7,434.83 万元,归属于上市公司股东的扣除非经常损益的净利润为–4,740.52 万元,较上年同期下降 7,837.99 万元。公司亏损的主要原因有受全国疫情及北京疫情严重且反复的影响,为切实落实地方防疫政策,公司严格控制员工到岗率,导致科研生产任务不能如期开展、商务洽谈工作受阻,对公司的生产经营造成了一定影响;报告期内军品订货需求量减少,公司承接的相关项目的延续性受到影响,并重新进入争标过程中;公司配合总体单位参与了众多竞标项目,尽管部分军品竞标项目已中标,但目前处于定型或鉴定程序过程中,尚未签订合同;另外,公司参与的多数军品项目尚处于竞标过程中。

公司未来能否保持持续增长,受到宏观经济、产业政策、行业竞争态势等宏观经济因素的影响,同时公司未来经营业绩也取决于公司技术研发、产品市场推广及销售等因素。公司将持续在产品研发、市场推广及销售等方面进行投入,如公司收入未能按计划增长,或规模效应未按预期逐步显现,则可能导致亏损进一步增加。如果上述影响公司持续成长的因素发生不利变化,且公司未能及时采取措施积极应对,则不能保证收入按计划增长,将导致公司存在持续亏损的潜在风险。

更正后:

2、业绩下滑风险

2022 年上半年营业收入为 2,784.54 万元;公司正积极拓展业务,截至 2022 年 8 月末,公司在手订单金额为 2,615.79 万元,公司已中标尚未签署合同金额为 12,343.75 万元。同时,公司的毛利率因部分军品中标价格较低呈现下降趋势,公司的费用开支较 2021 年呈现上升趋势。因上述因素影响,预计 2022 年全年业绩呈现下滑趋势。提请投资关注公司业绩波动风险。

(二)"第十节 财务报告"之"七、合并财务报表项目注释"之"5、应收账款"之"(3)坏账准备的情况":

更正前:

(3)坏账准备的情况

√适用 不适用

单位:元 币种:人民币

类别	期初余额	本期变动金额				期末余额
		计提	收回或转回	转销或核销	其他变动	
坏账准备	10,859,075.23		141,686.96			10,717,388.27
合计	10,859,075.23		141,686.96			10,717,388.27

更正后:

(3)坏账准备的情况

√适用 不适用

单位:元 币种:人民币

类别	期初余额	本期变动金额				期末余额
		计提	收回或转回	转销或核销	其他变动	
坏账准备	10,859,075.23	1,218,288.27	1,359,975.23			10,717,388.27
合计	10,859,075.23	1,218,288.27	1,359,975.23			10,717,388.27

(三)"第十节 财务报告"之"十七、母公司财务报表主要项目注释"之"1、应收账款"之"(3)坏账准备的情况":

更正前:

(3)坏账准备的情况

√适用 不适用

单位:元 币种:人民币

类别	期初余额	本期变动金额				期末余额
		计提	收回或转回	转销或核销	其他变动	
坏账准备	10,859,075.23	225,486.56				11,084,561.79
合计	10,859,075.23	225,486.56				11,084,561.79

更正后:

(3)坏账准备的情况

√适用 不适用

单位:元 币种:人民币

类别	期初余额	本期变动金额				期末余额
		计提	收回或转回	转销或核销	其他变动	
坏账准备	10,859,075.23	1,585,461.79	1,359,975.23			11,084,561.79
合计	10,859,075.23	1,585,461.79	1,359,975.23			11,084,561.79

三、其他说明

除上述补充更正内容外,公司《2022 年半年度报告》其他内容不变,更新后的《2022 年半年度报告》于本公告同日披露于上海证券交易所网站(www.sse.com.cn),供投资者查阅。公司将进一步强化信息披露编制和审核工作,提高信息披露质量。

特此公告。

北京富吉瑞光电科技股份有限公司董事会
2022 年 9 月 22 日

证券代码:603551 证券简称:奥普家居 公告编号:2022-068

奥普家居股份有限公司关于以集中竞价交易方式回购股份比例达到 2%暨回购进展公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

一、回购股份的基本情况

奥普家居股份有限公司(以下简称"公司")于 2022 年 2 月 16 日召开的第二届董事会第十八次会议,审议通过了《关于以集中竞价交易方式回购股份预案的议案》,同意公司使用自有资金以集中竞价交易方式回购股份,用于实施股权激励;回购股份价格不超过人民币 15 元/股(含);回购资金总额为不低于人民币 10,000 万元且不超过人民币 20,000 万元, 最终具体回购资金总额以回购届满时实际回购的资金总额为准;回购股份期限自公司董事会审议通过回购预案之日起不超过 12 个月。具体内容详见公司 2022 年 2 月 17 日披露于上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)的《奥普家居股份有限公司关于以集中竞价交易方式回购股份的预案》(公告编号:2022-014);2022 年 2 月 22 日披露于上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)的《奥普家居股份有限公司关于以集中竞价交易方式回购股份的回购报告书》(公告编号:2022-017)。

二、回购股份的进展情况

根据《上海证券交易所上市公司回购股份实施细则》等相关法律、法规及规范性文件的规定:回购期间回购股份占上市公司总股本的比例每增加 1%的, 应当在事实发生之日起 3 日内予以公告。现将公司回购进展情况公告如下:

截至 2022 年 9 月 21 日,公司通过集中竞价交易方式已累计回购股份 8,096,200 股,占公司总股本的比例为 2.0015%, 与上次披露数相比增加 0.9739%, 回购最高价为 10.02 元/股, 最低价为 7.82 元/股,已支付的总金额为 69,818,934 元(不含印花税、交易佣金等交易费用)。本次回购符合相关法律、法规的规定和公司回购股份方案的要求。

三、其他事项

公司将严格按照《上海证券交易所上市公司回购股份实施细则》及公司回购股份方案等相关规定,根据市场情况在回购期限内继续实施股份回购,并依据相关法律法规和规范性文件的要求及时履行信息披露义务。敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

奥普家居股份有限公司董事会
二零二二年九月二十一日

证券代码:600901 证券简称:江苏租赁 公告编号:2022-038
可转债代码:110083 可转债简称:苏租转债

江苏金融租赁股份有限公司关于为项目公司提供担保的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示:

● 被担保人名称:汇隆(天津)航运租赁有限公司(以下简称"汇隆租赁")。汇隆租赁是江苏金融租赁股份有限公司(以下简称"公司")在境内保税地区设立的全资项目公司。

● 本次担保金额及已实际为其提供的担保余额:本次担保金额为 1285.96 万美元;截至公告披露日,公司实际为其提供的担保余额为 1285.96 万美元(含本次)。

● 本次担保是否有反担保:否

● 对外担保逾期的累计数量:无

一、担保情况概述

(一)担保基本情况

2022 年 9 月 20 日,公司与交通银行股份有限公司江苏省分行(以下简称"交通银行")签订《保证合同》,为汇隆租赁向交通银行申请的 1285.96 万美元融资提供担保,担保期限为主合同项下债务履行期限届满之日起三年,担保方式为连带责任保证担保。汇隆租赁是公司经中国银保监会江苏监管局批准后,为开展跨境船舶租赁业务而在境内保税地区设立的全资项目公司。

(二)本次担保事项履行的内部决策程序

公司分别于 2022 年 4 月 21 日、2022 年 5 月 12 日召开了第三届董事会第九次会议、2021 年年度股东大会,审议通过了《关于 2022 年度对境内保税地区设立项目公司担保额度预计的议案》,同意为在境内保税地区设立的项目公司对外融资提供不超过 20 亿元人民币(或等值外币)的担保,期限自 2021 年年度股东大会审议通过之日起至 2022 年年度股东大会止。具体内容详见公司于 2022 年 4 月 22 日在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露的《关于对项目公司担保额度预计的公告》(公告编号 2022-011)。

本次担保属于公司 2021 年年度股东大会授权范围并在有效期内,无需再次提交公司董事会、股东大会审议。

二、被担保人基本情况

1.公司名称:汇隆(天津)航运租赁有限公司

2.成立日期:2022 年 3 月 14 日

3.住所:天津自贸试验区澳洲路 6262 号查验库办公区 202 室

4.法定代表人:朱强

5.注册资本:人民币 10 万元整

6.经营范围:金融租赁公司在境内保税地区设立项目公司开展融资租赁业务。(除依法须经批准的项目外,凭营业执照依法自主开展经营活动)

7.与本公司关系:公司在境内保税地区设立的全资项目公司