

越博动力内斗再添戏码： 董事长自称遭胁迫 员工齐喊“换帅”

■本报记者 龚梦泽 曹卫新 肖艳青

继《证券日报》12月9日刊发《越博动力董事会内斗上演“全武行”》双方发生肢体冲突监管火速发函后，越博动力内斗事件又有新动向。

12月9日，越博动力实际控制人李占江夫人李莹向《证券日报》记者独家透露，李占江正在向监管部门投诉，并提交了澄清声明，指出冲击董事会事件与事实不符。委托协议是在胁迫之下签署以及董事会临时会议召集程序违规。

12月8日，越博动力公告称，7日上午，李占江及其配偶李莹召集社会人员合计超50人占领即将召开董事会的会议室，并与公司员工发生肢体冲突。

“实际情况与公告内容有所不同，当时李占江的随行人员只有20人左右，跟着李占江夫妇去四楼会议室的

只有几个人。”某接近公司的知情人士告诉记者，但当天确实发生了激烈的肢体冲突。闹剧过后，深交所火速下发关注函，对越博动力一系列相关情况进行询问。

李占江在上述澄清声明中表示，公告所述的“李占江及其配偶召集社会人员冲击公司董事会”与事实完全不符，纯属捏造，并已向法院提起诉讼。

李占江还称，其与湖北润钨科技新能源汽车科技有限公司（以下简称“润钨科技”）签署的《合作协议》和《表决权委托协议》无效。“该协议是在贺靖（现任越博动力董事会非独立董事）等二十余人对我本人进行长达30多个小时的围堵、胁迫、恐吓的情形下被迫签署的，并非我本人的真实意愿，协议内容全部是对我义务的约定以及权利的剥夺，润钨科技对此无须支付任何对价，协议内容亦不符合正常商业逻辑。”

李占江表示，现已向润钨科技发函撤销该表决权委托协议及合作协议，同时针对贺靖等人对其实施的涉嫌非法拘禁行为向公安机关报案，以维护自身及公司合法权益。

在澄清声明结尾，李占江还谴责公司董事会临时会议召集程序、部分议案内容违反法律法规及公司章程规定。“根据公司章程，董事会应当由董事长召集和主持，刘恒无权召集董事会，并且董事会召开通知发出时间至会议召开时间不足5日，本次会议召集程序不合法，部分议案内容也不符合法律规定。在此情形下若做出决议，各位投票表决的董事要对公司的损失承担全部责任。”

据了解，2022年8月17日，李占江与贺靖一方签署了《股权转让协议》和《表决权委托协议》，本来打算将6.78%的越博动力股权和21.56%股份

对应表决权转让给贺靖控制的企业。但上述转让协议期限内，李占江并没有完成协议约定的出资额转让和工商变更。

值得一提的是，李占江于2012年4月份创立越博动力，但自公司上市以来，受原材料价格上涨、行业政策变化等多重因素影响，经营业绩和营业收入持续下滑，连年亏损。

公司知情人士表示，冲突事件发生之后，越博动力的员工发出一个集体声明，一边倒地倾向于支持贺靖作为公司实际控制人，带领公司落实自救方案，解决经营困境。

截至发稿，记者致电越博动力董秘办公室，试图求证和询问事件的情况与进展，但电话始终无人接听。12月9日，越博动力的股价报收于11.64元/股，下跌2.76%，总市值为16.45亿元。

定增20亿元被比亚迪包揽 盛新锂能新增股份下周上市

■本报记者 舒娅疆

12月9日，盛新锂能披露了非公开发行股票上市公告书，公司非公开发行新增股份4663.09万股，新增股份将于12月13日在深交所上市。此次发行股票的价格为42.89元/股，募集资金总额约20亿元，由比亚迪股份有限公司（以下简称“比亚迪”）全额认购。

伴随此次交易的落地，盛新锂能成功引入比亚迪作为公司战略投资者。分析人士表示，盛新锂能“绑定”比亚迪是强强联合的双赢之举。

盛新锂能于今年3月份和比亚迪签署了附条件生效的战略合作协议，公司拟通过定向发行股票的方式，引入比亚迪作为战略投资者。10月31日，盛新锂能非公开发行A股股票的申请获得中国证监会审核通过。从本次发行情况来看，比亚迪作为唯一认购对象，认购4663.09万股，发行完成后，比亚迪将成为盛新锂能第三大股东（持股比例5.11%）。此外，比亚迪董事会秘书李黔已在今年5月份增补为盛新锂能的董事。

较为严格的要求和多种备选计划来保障供应链稳定安全，盛新锂能的资源布局等优势对新能源汽车领域的重要性较为明显，入股盛新锂能，有利于比亚迪保障供应链稳定，锁定上游供应商。因此，此次定增与合作属于“强强联合”的双赢之举。”万创投行创始合伙人段志强对《证券日报》记者表示。

资料显示，盛新锂能的锂盐产能位居全球前列，公司同时持续推进在资源端对锂矿资产的投资与布局，近期还高调宣布拟参与斯诺威锂矿相关资产的竞拍。盛新锂能表示：“随着锂电新能源产业的持续扩张，锂盐需求保持快速增长，锂资源战略地位日益凸显，拥有持续稳定的锂资源供应保障将成为锂盐生产企业的核心竞争力。”

2022年以来，拥有锂矿资源的产业链公司备受市场各方关注与看好，锂价的强势表现更是带动了包括盛新锂能在内的多家行业公司实现业绩高速增长。

近期锂价走势出现了一定波动。根据卓创资讯提供的数据，11月中旬以来，国内碳酸锂市场价格出现下跌。截至12月7日，工业级、电池级碳酸锂价格分别下跌6.9%、6.67%。在分析人士看来，需求预计减弱是锂价近期波动的原因之一。

卓创资讯分析师韩敏华在接受《证券日报》记者采访时表示：“需求预计减弱，买方补货放缓是近期碳酸锂价格回落的原因之一。2022年是新能源汽车补贴的最后一年，市场参与者关注2022年末及2023年初终端车企、电池厂调价情况，采购原料积极性减弱，客户消化原料库存为主。另外，从供应端来看，2023年国内碳酸锂供应紧张局面预计有所缓解，价格或逐步回归合理区间。”

据悉，盛新锂能本次非公开发行股票募集资金扣除发行费用后将全部用于补充流动资金及偿还债务。公司表示，比亚迪是全球新能源汽车产业的领跑者之一，开发了高度安全的磷酸铁锂电池和高能量密度的三元电池，而盛新锂能是国内领先的锂盐加工企业，引入比亚迪作为战略投资者，有助于双方进行产业链合作及协同，加快自身实现“致力于成为全球锂电新能源材料领先企业”的战略目标。

“此次盛新锂能通过定增引入比亚迪作为公司战略投资者，有利于公司稳定自身客户结构、为后续发展提供产业资源。比亚迪通过对供应链

的募集资金扣除发行费用后将全部用于补充流动资金及偿还债务。公司表示，比亚迪是全球新能源汽车产业的领跑者之一，开发了高度安全的磷酸铁锂电池和高能量密度的三元电池，而盛新锂能是国内领先的锂盐加工企业，引入比亚迪作为战略投资者，有助于双方进行产业链合作及协同，加快自身实现“致力于成为全球锂电新能源材料领先企业”的战略目标。

“此次盛新锂能通过定增引入比亚迪作为公司战略投资者，有利于公司稳定自身客户结构、为后续发展提供产业资源。比亚迪通过对供应链

加强抗原检测试剂盒供销 上市公司加班加点忙保供

■本报记者 张敏
见习记者 许林艳

12月9日，国务院联防联控机制综合组印发《新冠重点人群健康服务工作方案》，其中提到加强基层医疗卫生机构药品和抗原检测试剂盒储备。

在我国疫情防控政策不断优化背景下，抗原检测产品的需求量持续上升。截至12月9日，1药网全平台抗原检测试剂销售额在十天时间内约涨了266倍。1药网相关负责人告诉《证券日报》记者：“之前我们平台上抗原检测试剂的销量不多，而从11月30日开始销量逐渐增长，但受到货源的影响，供应还是比较紧张。”

据国家药监局信息，目前国内已经有三十余家企业获得了新型冠状病毒（2019-nCoV）抗原检测试剂盒批文。这些公司的产能情况也引发了市场关注。“目前抗原检测的需求激增，因此短期内出现了供不应求的情况。但随着企业产能的释放，这种局面将会有所改善。”一家拥有抗原检测产品的上市公司相关负责人向《证券日报》记者表示。

拥有抗原检测产品的上市公司相关负责人：

目前抗原检测的需求激增
因此短期内出现了供不应求的情况
但随着企业产能的释放，局面将会有所改善



崔建岐/制图

明显高于成本增长幅度。不得无正当理由，超出正常的存储数量或者存储周期，大量囤积市场供应紧张、价格发生异常波动的涉疫物资。不得捏造、散布涨价信息，扰乱市场价格秩序。

当日，湖南省市场监督管理局发布《关于规范防疫药品用品及重要民生商品价格行为的公告》，要求各零售药店及线上药品经营者不得大幅提高退热、止咳以及抗原检测试剂等防疫药品用品的价格。

与此同时，上海市市场监督管理局发布关于稳定涉疫物资和重要民生商品价格的提醒告诫函指出，相互串通，操纵市场价格，造成商品价格较大幅度上涨的，市场监管部门将责令改正，情节较重的处100万元以上500万元以下的罚款。

在抗原检测试剂销量猛增的同时，布局抗原检测试剂产品的厂家也

在不断增多。近段时间，针对市场需求，多家企业恢复了生产及供应进展。

“近期，我们一直在关注市场的抗原需求，基于复星诊断新冠抗原自测产品的产能储备优势，公司自8月份采用自动化装配线后，在新冠抗原检测试剂的产能和交付上可满足现阶段市场需求，公司正积极快速地协调各方资源，积极备产，力争迅速提高供应量。”复星医药方面告诉《证券日报》记者，“目前我们抗原的日均产能能在600万人份/天，同时我们也备有案的产地，可以根据未来需求情况快速扩增产能。”

对于产能问题，可孚医疗在投资者互动平台上回复称，公司将根据市场需求组织生产和采购，尽量满足客户需求，公司目前正在积极组织货源，尽快保障线上线下渠道货源供应。另据公司回复，目前国内销售的“可孚”品牌产品是由其他抗原生产企业贴牌生产。

“公司参股公司华大蛋白具有N

蛋白相应抗体，是目前市场上抗原试剂盒的主要原料，暂未申报试剂盒生产。”赛升药业相关负责人在接受《证券日报》记者采访时表示。对于未来的规划部署，华大蛋白表示会密切关注市场动态，根据公司规划及市场需求积极应对合理安排。

九强生物相关负责人对《证券日报》记者表示，公司的新型冠状病毒（2019-nCoV）抗原检测试剂盒（乳胶法）产品已取得欧盟CE准入资格。同时公司正在加快推进国内新冠抗原检测试剂盒的注册，目前国家药品监督管理局已受理公司的注册申请，注册流程正在进行中。

医药电商企业阿里健康向记者介绍：“目前公司全天24小时倒班。多天以前，我们就开始从供应链等各个方面做准备。现在，整个阿里健康团队更是全力以赴，联动药品器械企业、供应链伙伴，持续增加相关药品，以及抗原自测试剂等防疫物资的供应，希望尽快稳定供给。我们的抗原自测产品等都在持续补货。”

抗原自测产品需求猛增

《新冠重点人群健康服务工作方案》提出，各地要加大供应保障力度，确保基层医疗卫生机构根据国家和本省份推荐的中药清单，按照服务人口总数的15%—20%动态储备中药、解热和止咳等对症治疗药物、抗原检测试剂。

抗原检测短期内需求激增，其价格也引发了市场关注。在此之前，抗原检测每人的价格为4元至7元左右。而据媒体报道，当下有药店出售抗原检测产品每人的价格高达50余元。

对此，12月9日，国家市场监督管理总局发布《关于涉疫物资价格和竞争秩序提醒告诫书》，要求相关生产经营经营者不得哄抬价格。不得在成本未明显增加时，大幅度提高价格，或者成本虽有增加但价格上涨幅度

产业链公司积极保供

在抗原检测试剂销量猛增的同时，布局抗原检测试剂产品的厂家也

莲花清瘟颗粒最高炒至每盒99元 市场监管总局出手整治哄抬价格行为

■本报记者 张晓玉

12月9日，市场监管总局发布消息称，随着各地防疫政策逐步优化，莲花清瘟等部分热销药品出现暂时紧缺，一些不法经营者借机炒作、哄抬价格。市场监管总局结合前期线索，从多个平台提取多家药方9月以来莲花清瘟销售数据，并组织相关省份市场监管部门核查进货台账。

核查发现，部分经营者在采购成本变化不大的情况下，12月初开始大幅提高销售价格。如某线上药房销售莲花清瘟颗粒6g*10袋/盒，11

月份采购价格为23.5元/盒—32元/盒，销售价格为26.8元/盒—38元/盒，但从12月初开始迅速上涨，至12月5日涨至99元/盒。某线上药房销售莲花清瘟胶囊0.35g*24粒/盒，11月份采购价格11.5元/盒—12.5元/盒，销售价格18.9元/盒—33.1元/盒。12月初采购价格14.5元/盒—22.5元/盒，销售价格从41.9元/盒迅速上涨至88.1元/盒。上述药房在成本未明显增加的情况下大幅度提高销售价格，或者成本虽有增加但价格上涨幅度明显高于成本增长幅度，已涉嫌构成哄抬价格。

IPG中国首席经济学家柏文喜在接受《证券日报》记者采访时表示：“监管部门出手整治和打击哄抬药品价格等违法行为，对于维护涉疫物资市场价格体系稳定和保证供应十分必要。”

记者注意到，此前12月6日晚，以岭药业曾在投资者互动平台表示，公司近来莲花清瘟供货价格保持稳定。如果消费者发现个别终端出现涨价情形，请及时向当地相关部门进行反映。目前公司正在采取各种措施扩大生产，全力保障市场供应。

莲花清瘟是以岭药业业绩增长的重要支撑。2022年第三季度公司实现营收23.80亿元，同比增长7.41%，实现归母净利润3.66亿元，同比增长40.92%。除了产品受捧外，以岭药业股价近期也持续走高，截至12月9日收盘，以岭药业股价达50.88元/股。

中国企业联合会特约研究员胡麒牧在接受《证券日报》记者采访时表示：“作为新冠防控手册药材目录中的中药，莲花清瘟成为‘刚需’。所以该药品有稳定的需求，这也对公司业绩形成支撑。”

华侨城A30个交易日累计涨40%

宝能系拟减持华侨城A1.64亿股 或套现9.8亿元

■本报记者 李昱丞
见习记者 李雯珊

12月9日，华侨城A发布公告称，公司收到持股5%以上股东前海人寿保险股份有限公司及其一致行动人深圳市钜盛华股份有限公司（以下统称“宝能系”）发来的《股份减持计划告知函》，将减持不超过1.64亿股，即不超过公司华侨城A总股本的2%。减持期间为该公告披露之日起15个交易日之后的6个月内。

对于此次减持计划，华侨城A董秘办相关人士在接受《证券日报》记者表示：“宝能系减持原因应该是根据其自身的一些业务需要。本次减持计划的实施存在不确定性风险，宝能系将根据市场情况、公司股价情况等情形决定是否全部实施或部分实施本次股份减持计划。”

宝能系共持有华侨城A约6.06亿股

公开资料显示，截至目前，宝能系总计持有华侨城A约6.06亿股，占华侨城A总股本的比例为7.39%。同时，根据Wind资讯统计，华侨城A自11月1日至今合计约30个交易日，累计涨幅逾40%。截至12月9日收盘，华侨城A股价为5.98元/股，以此计算，宝能系减持1.64亿股拟套现约9.8亿元。

记者就宝能系是否会在近期对其所持有的股票进行密集减持，上述华侨城A董秘办相关人士表示：“我们并不是太清楚，公司根据其减持告知函的内容进行预披露。”

据悉，2015年12月份，华侨城A核准非公开发行约8.5亿股，占该公司总股本比例为10.38%。当时非公开发行对象为华侨城集团、前海人寿和钜盛华。其中，华侨城集团认购股数为1.46亿股；前海人寿和钜盛华分别认购5.87亿股、1.17亿股，合计7.04亿股。

该部分股份锁定期为36个月，按照当时6.81元/股的发行价格计算，前海人寿和钜盛华的总认购金额约为47.94亿元，成为华侨城A的第二大股东。华侨城A也在上述公告中表示，此次减持股份来源是宝

能系在认购公司2015年非公开发行取得的股份。

“预计接下来还会根据情况减持华侨城A的股票，因为目前宝能系还是非常需要资金进行周转，此次选择这个时间段减持华侨城A的股票，主要还是最近股价表现不错。”一位接近宝能系高层的人士向记者透露。

“宝能系由于之前过度使用财务杠杆受到行业关注并出现了流动性问题，在华侨城A大涨约40%的情况下趁机减持，既是宝能系作为财务投资者趁高减持来缓解自身流动性压力之举，也是宝能系在进入华侨城之后遭遇股价长时间低迷之后的解套之举。”IPG中国首席经济学家柏文喜如是说。

华侨城A前三季度归母净利润同比骤降96.3%

根据华侨城A2022年前三季度业绩报告显示，营收292.81亿元，同比下降40.78%；实现归母净利润1.26亿元，同比下降96.3%。根据2021年年报，华侨城全年营收1025.84亿元，也就是说截至2022年前三季度，华侨城的营收仅为去年全年营收的28%左右。

2022年1月份—10月份，华侨城A累计实现合同销售面积223.4万平方米，较上年同期下降35%，合同销售金额472.1亿元，较上年同期下降33%。2022年10月份，公司无新增土地情况。1月份—10月份，公司旗下文旅企业合计接待游客5485.7万人次，为去年同期72%的水平。

“当前公司正积极推进战略规划修编，当下房地产行业逻辑和运行规则逐步发生变化，公司正对‘十四五发展规划’行积极调整。本次战略调整的总思路是聚焦公司主业，提升房地产业务专业化、市场化运作水平及存量文旅业务经营能力，并适时探索相关新兴行业机会。”上述华侨城董秘办人士表示。

谈及公司是否有再融资或并购重组的打算，该董秘办人士向记者透露：“我们现在还在积极研究相关政策，如果有新的动向会第一时间披露。”