

日发精机拟出售直升机业务 聚焦高端装备智能制造

■本报记者 吴文婧

12月22日,日发精机发布公告,公司股东大会审议通过了《关于出售下属公司股权的议案》,日发精机全资子公司日发捷航投资有限公司(下称“捷航投资”)实际经营主体 Airwork Holdings Limited(下称“Airwork”)拟将其涉及直升机业务的所有公司(下称“直升机公司”)的100%股权转让给 Salus 航空,拟转让价格为7500万新西兰元,折合人民币约3.06亿元。

航空运输服务包袱有望出清

近年来,Airwork的直升机租赁及运营业务受疫情影响严重,下游观光旅游、私人飞行、油气勘探等非公共事业用途的需求显著下滑,面对严峻的市场形势,公司决定出售其直升机业务。

公告显示,直升机公司2021年度亏损了1064.32万元,2022年前三季度,得益于新西兰逐步开放边境的政策以及在南美和非洲地区新增了旅游业务服务合同,净利润扭亏为盈。

“在未来多种不确定因素的叠加影响下,直升机公司短期内经营得到根本好转的难度较大,适时剥离薄弱业务板块,将控制整体经营风险,有利于公司可持续发展。”日发精机董秘祁兵在接受《证券日报》记者采访时表示,“从公司的战略目标出发,出售直升机公司股权后将优化资源聚焦于主业,公司未来会着重发展高端装备智能制造领域,在此基础上打开更多细分市场,全面提升公司的核心竞争力与经营业绩。”

今年10月28日,日发精机公告了 Airwork 预计无法收回被扣留在俄罗斯的5架波音757飞机,另外,从欧洲奥林巴斯航空公司收回的2架A321飞机资产账面价值低于市场报价,导致 Airwork 资产组合出现减值迹象。日发精机将对上述事项合计计提资产减值准备14.23亿元。

上述资产减值准备计提与直升机公司出售完成后,意味着 Airwork 将不再持有与直升机业务有关的公司股权,其主营业务为固定翼的工程、运营及租赁;日发精机航空运输服务薄弱板块剥离,不再并表,同时,因收购捷航投资形成的商誉余额为0元。

中泰证券发布研报表示,2021年,Airwork 固定翼工程、运营及租赁收入9.04亿元,同比增长27.85%。伴随包袱出清,公司经营有望触底反弹,业绩实现恢复性增长。

中高端数控机床迎发展机遇

日发精机智能装备板块业务主要为中高端数控机床和航空航天智能装备业务。据悉,日发精机机床产品数控化率100%,产品的平均无故障时间均在1000小时以上,远高于行业平均水平。在中高端轴承磨超加工及装配生产线领域,公司产品在国内市场占有率第一。与此同时,公司持续加大研发力度,拓展中高端产品线,2021年年末,公司有12项数字化智能机床及产线在研项目。

当前,伴随需求端制造业回暖、设备升级换代、供给端自主创新不断取得突破等因素驱动,机床



日发精机全资子公司日发捷航投资有限公司实际经营主体 Airwork Holdings Limited 拟将其涉及直升机业务的所有公司的100%股权转让给 Salus 航空,拟转让价格为7500万新西兰元,折合人民币约3.06亿元

王琳/制图

行业市场规模持续扩容。据中国机床工具工业协会发布的数据显示,2001年至2020年我国金属切削机床进口额占消费额的比重明显下降,国产化率不断提升。

同时,我国机床下游加工精细化对机床数控化也提出了更高要求,带动工业附加值提升,2015年至2021年我国金属切削机床数控化率提升13.7%至44.85%,与《中国制造2025》战略纲领中提出的“2025年中国的关键工序数控化率将提升到64%”相比仍有空间。

切入航空航天数字装配蓝海

依托机床研制生产能力,日发精机自2014年通过子公司浙江日发航空数字装备有限责任公司(下

称“日发航装”)进入航空航天数字化装备领域,从2017年开始,公司着力开拓导弹加工等其他军工市场,顺利推进导弹加工设备和翼面生产线项目。

“一流的数控机床使我国飞机零件数控加工能力得到了显著提升。但是,飞机装配大部分仍然沿用传统方法,比较先进的测量设备、支撑设备和加工设备尽管有所使用,但创新集成应用极少,飞机制造过程的自动化和数字化程度依然很低。飞机装配对技术要求高,生产效率亟待提升。”前述负责人告诉记者,日发航装为国内核心总装单位提供数字化装配产线,公司积极提取飞机装配共性技术,已开始向其他领域拓展。

中泰证券研报预测,我国的民

航飞机共需要34条先进的数字化生产线,如果单条产线价值量为5000万元,则我国民航飞机数字化装配生产线市场空间约为17亿元。

此外,日发航装目前已为C919大飞机提供了辅助工装设备,其他处于前期技术交流阶段。据了解,公司产品涵盖的高精密高刚性航空零部件加工设备、柔性化航空零部件加工产线、飞机总装脉动生产线、飞机大部件智能装配生产线等均配套国产C919大飞机。

中国航空运输协会研究员韩涛向记者表示,“中国已经具备独立设计制造商用干线飞机的能力,航空发动机等重要的零部件对后期运营成本起到关键作用。未来围绕飞机制造的零配件、装配及维修等产业将迎来一定的机遇。”

裕同科技率先披露2022年年度业绩预告

预计扣非净利同比增长65%至85%

■本报记者 李昱丞
见习记者 张军兵

12月22日晚,包装龙头裕同科技率先披露2022年年度业绩预告,公司预计2022年实现归属于上市公司股东的净利润14.24亿元至16.28亿元,同比增长40%至60%;扣除非经常性损益后净利润为14.98亿元至16.80亿元,同比增长65%至85%。

该公司在2022年度实现了业绩稳定增长。一方面是因公司在老客户市场份额提升、新客户拓展、新市场开发等方面均取得一定成效;另一方面是公司智能工厂建设进一步提高了生产和运营效率,整体盈利能力有所提升。

“今年纸包装行业面临需求疲弱、成本高昂、原料紧缺等多重困境,裕同科技此番业绩表现相对较

好。公司通过拓展业务边界、不断增加多元订单,在烟酒包装、环保纸塑等多个包装领域持续放量。”一位业内人士向《证券日报》记者表示。

裕同科技目前是全球最大精品盒生产商与国内领先的包装整体解决方案服务商,公司在消费电子包装领域深耕20余年,广泛服务于苹果、小米、Meta等龙头企业。

2008年和2013年公司分别进入卷烟和白酒包装市场,业务增长迅速,已成为多家头部酒企和中烟公司的供应商。

东兴证券研究报告表示,在消费电子包装方面,裕同科技在智能手机、电脑和快速增长的智能硬件等领域,广泛开拓和持续深耕龙头企业,市场占有率有望持续提升;在烟酒包装方面,公司竞争优势依然成

立,当前公司市场占有率仅有2%至3%,未来提升空间广阔;在环保纸塑方面,全球纸浆模塑市场受益于政策与环保意识刺激而不断扩张,公司积极布局上游原材料建立供应链优势,并重点关注材料研发与自动化生产能力。对此,其预计公司2022年至2024年归母净利润分别为14.34亿元、16.93亿元、21.02亿元。

本版主编袁元 责编屈珂薇 制作朱玉霞
E-mail:zmxz@zqrb.net 电话010-83251785

方大特钢科学降低外购电成本

自入冬以来,方大特钢坚持科学用电、节约用电、合理用电,提高自发电量,科学降低外购电成本。

错峰用电 迎峰发电

该公司按照江西省发改委《关于完善分时电价机制有关事项的通知》要求,积极做好“错峰用电、迎峰发电”工作,科学降低外购电成本。

据了解,此次江西省新执行的分时电价机

制根据用电负荷特性,分季节重新划定峰、谷、平时段,高峰时段电价上浮50%,低谷时段电价下浮50%。为科学降低外购电成本,方大特钢制定“错峰用电、迎峰发电”攻关目标及方案,积极组织生产单位开展攻关。错峰用电方面,强化用电管控,在用电尖峰时段安排可间断性生产工序进行停机,优化品种钢冶炼时间、合理安排改轧换辊时间与设备检修时间;迎峰发电方面,强化尖峰时段计划或非计划停机过程中的能源介质管控,并做好气柜储气调节发电等工作,从而提高尖峰时段发电

量,截止到12月10日,方大特钢各发电机组今年完成自发电量8.54亿千瓦时,提前27天达到年发电量目标,实现能源的有效利用。

精细管控 落到工序

该公司能源动力系统扎实做好全局煤气、蒸汽等资源的精准把握及宏观统筹调控,动态协调炼铁、炼钢、轧钢各工序用能节奏;充分发挥各煤气柜缓冲作用,及时调整能源介质平衡,最大限度保证发电机组高效率运行;加强

对电力设备的定检定修,强化周期维护,严格执行设备消缺、检修管理等制度,及时消除设备设施隐患,实现发电机组高水平、长周期安全稳定运行。

同时,围绕节能降耗积极开展小改小革、合理化建议等活动。该公司焦化厂分工序开展节电攻关,炼焦工序利用干熄焦发电循环水泵电流的差异,择优选用效率最高、电流最小的水泵作主用,耗电高的水泵作备用,并利用昼夜温差及焦炉烟自身吸力的变化,对24小时连续运转的脱硝脱硝工序循环风机频率进

行跟踪,做到指标达标情况下的精细调节,不浪费能耗;化产工序通过优化工艺参数及操作,将鼓风冷凝系统3台初冷器冷凝液喷淋由6台泵同时供给冷凝液改为3台泵,达到节电效果;备煤工序加强配煤系统耗电精细化管理,在保证粉碎细度的前提下,提高单位时间的配煤量,达到缩减配煤时间的目的,每天缩短开机1小时,可节约用电近800度。通过以上措施,今年8至11月份方大特钢焦化厂累计节约用电成本92.5万元。(徐加平)(CIS)

中天科技“专精特新一企一品深耕模式”解读③

超前布局“光、储、氢”发力建设新能源基地

“双碳”目标下,构建以新能源为主体的新型电力系统受到市场广泛关注。

2012年,中天科技超前布局新能源;2022年,中天科技上榜“全球新能源企业500强”第55位。

十年来,中天科技新能源形成了以“分布式光伏引领,微电网核心技术支撑,关键材料开发,大型储能系统应用”为亮点的经营格局。进入“十四五”,中天在光储基础上开发新型能源,定位“光、储、氢”细分领域,建设新能源“零碳”基地。

深耕本土 资源撬动产业发展

扎根如东,最大化开发利用本地风光资源,是中天科技的一个重大战略。瞄准如东区域光伏电站可开发资源,推进从资本投入向资源开发拉动上游产业发展转型,获得如东全域沿海滩涂光伏资源的开口开发权。

今年以来,中天深耕主场优势,顺利中标华能如东200MW光伏发电项目,实现域内首个大型地面光伏项目落地。紧抓通信基站“光

伏+”的行业契机,成功中标上海电力浙江铁塔新能源合作服务项目62兆瓦分布式光伏项目,为获取后续通信基站光伏项目打下坚实基础。

截至目前,中天光伏装机总量现已达到1GW,共减少碳排放约85万吨。2023-2025年,中天光伏预计新增装机量规划3GW,共减少碳排放约250万吨。

系统应用 大型储能扩大产业优势

在储能板块,中天科技立足于大型储能市场、后备电源市场,在用户侧、电网侧、发电侧等领域积累了多年的储能系统方案与工程经验。

大力推广新能源配储应用,坚持绿色储能系统的研发制造,为客户提供定制化的储能系统解决方案。多类型液冷电池舱产品布局,采用模块化分体、大容量单仓等不同种类产品全面服务于客户,中天新一代MUSE-M系列液冷系统电池簇温差控制到2℃以内,达到行业先进水平。

今年以来,中天陆续中标中广核2022年度

磷酸铁锂电池储能系统框架采购第二标段项目等储能系统项目,总计逾1.5GWh。在海外先后中标蒙古能源部80MW/200MWh储能系统项目、巴基斯坦国家电网公司20MW/20MWh调频项目等,为后续海外储能市场的拓展打下坚实基础。

强强联手 深度布局氢能领域

南通是全国涉足氢能产业较早、产业集聚度较高的地区,正加快推进“氢经济示范城市”项目,积极参与长三角“氢走廊”建设,探索东部沿海城市绿色制氢的示范应用。

2021年,中天开始统筹谋划,整体布局氢能产业链发展,既是能源绿色低碳转型的重要抓手,也为“双碳”目标实现提供了有力支撑。今年9月,中天科技联合国家能源集团氢能科技有限公司、北京低碳清洁能源研究院三方共同合资成立专业化生产加氢机及电解槽设备的中天华氢有限公司,将围绕电解水制氢及储运加氢相关行业,提供一流的设备、系统集成和服务的氢能综合方案。



“十四五”期间,中天科技新能源将以“3060”绿色低碳为指引,通过数字化与服务化双向融合,深度布局新能源产业,为客户量

身定制全方位的绿色能源解决方案,助推绿色清洁能源发展。(CIS)