69家上市公司公布2022年度分红预案 拟合计派现290.37亿元

▲本报记者 徐一鸣

同花顺数据显示,截至3月12日, A股市场已有106家上市公司披露了 2022年年度报告。其中,有81家公司 实现归母净利润同比增长,占比 76.42%。有69家公司公布分红预案, 占比65.09%。

川财证券首席经济学家、研究所 所长陈雳对《证券日报》记者表示,上 市公司业绩表现普遍较好,一方面体 现出宏观政策成效显著,经济活力持 续增强;另一方面在于上市公司努力 克服经营困难,加快推动转型升级,注 重生产经营高质量发展。

中国国际经济交流中心经济研究 部副部长刘向东在接受《证券日报》记 者采访时表示,在有效保持产业链供 应链稳定、促进生产经营正常运行、实 现营收净利润增长的背景下,上市公 司通过现金分红等手段回馈投资者, 更加有利于提振市场信心。

多家公司业绩创新高

同花顺数据显示,在目前已披露 年报的106家上市公司中,上海谊 众、奥马电器、盛新锂能等18家公司 实现归母净利润同比增超100%,梅 花生物等16家公司归母净利润同比

作为今年首家"摘U"的科创板公 司,上海谊众在2022年首次实现扭亏 为盈,公司归母净利润同比增长 3674.01%,达1.43亿元。

资料显示,上海谊众于2021年9 月份登陆科创板,同年10月份,公司 自主研发的核心产品紫杉醇聚合物胶 束获批上市。2022年,该产品为公司 营收主要来源,销售收入达2.36亿元。

自2021年5月份被TCL家电控股 以来,奥马电器交出首份扭亏为盈年 报,同时公司归母净利润创下历史新 高。2022年,公司实现归母净利润 4.24亿元,同比增长630.18%。

业绩创下历史新高的还有盛新锂



能、梅花生物等公司。其中,受益于公 司产品量价齐升,2022年,盛新锂能实 现归母净利润55.52亿元,超过2019年 至2021年归母净利润之和,同比增长 541.32%。公司去年锂产品产量和销 量分别为47658.63吨、47469.72吨,同 比分别增长18.29%、12.77%。

2022年,梅花生物实现归母净利 润44.06亿元,同比增长83.42%。对 此,安信证券分析师张汪强表示,在原 材料价格同比上涨的背景下,公司凭借 较强的市场把控能力以及不断提升的 经营管理水平,实现主要产品味精、赖 氨酸、黄原胶以及其他饲料氨基酸产品 的毛利率增加,盈利能力有效提升。

8家公司拟派现均超10亿元

具体来看,在目前已披露2022年

年报的上市公司中,有69家公布分红 预案,涉及派现的有68家,含送转的 有13家,拟合计派发现金股利达 290.37亿元(含税,下同)。宁德时代、 平安银行、中兴通讯等8家公司拟派 发现金股利均超10亿元;银泰黄金、 爱美客、盛新锂能、横店东磁等29家 公司拟派发现金股利均超1亿元。

从派现金额看,爱美客分红"最慷 慨",拟每10股派28元,派发现金股利 6.06亿元,接近去年归母净利润的 50%。宁德时代、同花顺紧随其后,分 别为拟每10股派25.2元、每10股派 25元,分别派发现金股利61.15亿元、 13.44亿元。此外,焦点科技、盛新锂 能、西藏药业等公司每10股派现均在

从送转方案来看,怡达股份送转 比例最高,为每10股转9股。此外,泽 宇智能、宁德时代、力量钻石、贝斯美 等4家公司均为每10股转8股。

"多家上市公司公布分红预案,既 表明公司合规经营,按照政策导向向 投资者分红,又说明公司希望通过持 续分红赢得投资者青睐,有利于股价 保持稳定,从而改善市场预期。"刘向 东表示,以宁德时代为代表的高分红 上市公司具有高成长性,市场发展前 景良好,通常具有较高的盈利能力和 投资价值护城河,在科技创新和品牌 塑造等领域拥有独特优势。

河南泽槿律师事务所主任付建认 为,上市公司的盈利能力是其进行分 红的底气,上市公司公布分红预案,意 味着公司具有可供实际分配的利润, 也愿意惠及投资者。不过,投资者在 关注高分红的同时,更需要关注公司 未来发展方向。

华特达因去年净利润同比增长38.55% 拟每10股派发现金红利8元

▲本报记者 赵彬彬

3月11日,国内儿童药头部企业 华特达因公布2022年年报,公司实现 营业收入23.41亿元,同比增长 15.49%;实现归母净利润5.27亿元, 同比增长38.55%。

在取得历史最好业绩的同时,公 司还公布了利润分配预案,积极通过 分红来回报投资者。根据公司披露 的利润分配预案,公司拟以2022年 12月31日总股本2.34亿股为基础, 向全体股东每10股派发现金红利8 元(含税)。

对于业绩快速增长的原因,华特 达因相关人士表示,"子公司达因药 业去年业绩再创新高,为公司业绩增 长做出了突出贡献。"

从业绩来看,得益于子公司达因 药业的贡献,2022年度,华特达因无 论是营业收入还是净利润均创历史 新高。根据公司年报显示,2022年达 因药业实现营业收入20.41亿元、净 利润9.72亿元,与2021年相比分别增 长38.58%和46.55%。

目前, 华特达因持有达因药业 52.14%股权。达因药业专注于儿童 健康领域产品的研发与生产,形成了 以"儿童保健和治疗领域"为核心的 儿童健康产业布局。目前达因药业 儿童药品已形成以伊可新维生素AD 滴剂为龙头,包括维生素D滴剂、右旋 糖酐铁颗粒、复方碳酸钙泡腾颗粒、 甘草锌颗粒、口服补液盐散、利福昔

明干混悬剂、小儿布洛芬栓及地氯雷 他定口服液等在内的儿童药品。

华特达因业绩增长的重要来源 是达因药业。而达因药业的核心为 拳头产品伊可新。华特达因此前在 投资者调研时介绍,伊可新2022年在 达因药业的业务中占比约为86%。因 此,伊可新对达因药业和华特达因的 重要性不言而喻。

伊可新主要用于儿童补充维生 素AD。根据行业数据,伊可新多年来 一直位居同类产品市场占有率第 一。2022年,我国出生率跌至近年来 低点,市场担忧伊可新会遭遇发展 "天花板"。

不过,华特达因表示,并不需要 过分担忧。"2022年我国出生人口仅 900多万,但伊可新销售规模却创历 史新高。"华特达因相关人士表示, "这主要与产品渗透率提升有关,当 然还有延长使用时间的原因。"

海南博鳌医疗总经理邓之东对 《证券日报》记者表示,"伊可新销量连 续创新高,一方面得益于其高质量的 产品品质、优良的品牌声誉、有效的市 场策略、强大的分销体系等企业自身 因素,另一方面也受益于行业增长的 整体效应,以及经济复苏、消费者购买 力提高等多种因素的共同影响。"

广科管理咨询首席策略师沈萌 再接受《证券日报》记者采访时表示, 目前社会对于儿童健康的重视程度 越来越高,父母更愿意为此买单,并 推动形成巨大的市场潜力。

有望夺A股市场第一把交椅的背后 ▲谢若琳

今年以来,通信行业乘数字经济 的东风加速冲高。截至3月10日收 盘,中国移动A股股价年内累计涨幅 达 32.11%, 总市值达 1.91 万亿元, 创 历史新高,仅次于贵州茅台(2.2万亿 元),稳坐A股市值第二把交椅并有 望更进一步。此外,中国联通、中国 电信的年内涨幅也分别达到28.13%、 58.23%,受到市场密切关注。

中国移动市值

创新型国有企业正在开创高质 量发展新时代。3月3日,国务院国 资委召开会议,对国有企业对标开 展世界一流企业价值创造行动进行 动员部署。会议要求,"突出创新驱 动,提升基础研究能力,充分发挥企 业创新决策、研发投入、科研组织、 成果转化的主体作用,加大关键核 心技术攻关力度,促进科技与产业 有效对接,进一步提高科技投入产

这与2023年央企经营思路相吻 合。今年年初,国资委召开中央企业 负责人会议,提出2023年中央企业要 锚定新时代新征程奋斗目标,全面加 快建设世界一流企业;切实加大科技 创新工作力度,着力打造一批创新型 国有企业;着眼加快实现产业体系升 级发展,深入推进国有资本布局优化 和结构调整;更好统筹发展和安全, 有效防范化解重大风险;健全以管资 本为主的国资监管体制,进一步增强 国资监管效能。

当前,我国正处于经济结构转型 关键时期。科技强国战略已经提高 到更加重要的位置,在"集聚力量进 行原创性引领性科技攻关,坚决打赢

关键核心技术攻坚战"的道路上,创 新型国有企业当仁不让地勇当"排头

其中,运营商承担着通讯网络改 革的关键环节。全国政协委员、中国 移动董事长杨杰近日在接受媒体采 访时表示,"新型信息基础设施成为 驱动经济社会发展的'数智能量'

建设数字中国是数字时代推进 中国式现代化的重要引擎,是构筑国 家竞争新优势的有力支撑。尤其是 面对新一轮科技革命和产业变革带 来的历史机遇,运营商作为国家信息 化建设主力军,网络优势尚未完全发 挥,新型信息基础设施建设和应用普 及仍有空间,网络传输的安全、带宽 等方面仍待加强。

因此,笔者认为,中国要发挥超 大规模市场优势和产业体系完备的 优势,运营商更要勇立数字经济潮 头,瞄准关键技术堵点卡点,打好关 键核心技术攻坚战,提前布局下一代 网络,通过行业节点的网络优势,做 好智能化运营商,构建核心竞争力。

一方面,夯实数字中国建设基 础,打通数字基础设施大动脉。开展 千兆光网"追光行动",加快5G网络 与千兆光网协同建设,深入推进IPv6 规模部署和应用,系统优化算力基础 设施布局,促进东西部算力高效互补 和协同联动;另一方面,进一步挖掘 电信行业挺进数字经济新发展的价 值红利,融合新一代信息技术,依靠 科技驱动,升维发展赛道,结合ESG、 股东回报等要素,摒弃长期以来央企 估值偏低的固有观念,重塑创新型国 有企业的"中国特色估值体系"投资

龙元建设实控人家族所持股份 近七成被质押

▲本报记者 李春莲 见习记者 熊 悦

龙元建设近日发布的两则控股 股东质押及解质押的公告引发投资

3月10日晚,龙元建设发布公告 称,3月9日,公司股东郑桂香女士将 其所持有的1050万股股份(占其所持 公司股份比例为27.04%,占公司总股 本比例为0.69%)质押,质押融资用于 个人资金需求。质押完成后,郑桂香 以2.54%的持股比例,仍位列公司前 +大流通股东。

而就在3天前,郑桂香所持有的 上述1050万股股份才刚刚解除质 押。彼时公司发布公告称,郑桂香此 次解除质押的股份暂无用于后续质 押的计划,如未来基于个人需求拟进 行股权质押,公司将根据相关法律法 规要求及时履行信息披露义务。

针对此事,《证券日报》记者多次 拨打龙元建设董秘电话,但截至发稿 未有人接听。

值得注意的是,此次股东郑桂香 再度质押股权,进一步垒高了公司实 控人家族质押股份占其所持股份的

公告显示,龙元建设的前十大流 通股东中,郑桂香、赖朝辉、赖晔鋆均 为公司实控人赖振元的家族成员,上 述四人共计持股32.72%,构成实控人

前述质押完成后,包括郑桂香等 四人在内的公司实控人家族累计质 押股份数进一步攀升至约3.45亿股, 占其所持股份的比例也由66.77%增 加 至 68.87%,占 公 司 总 股 本 的 22.53%。换言之,实控人家族所持有 的公司股份中,已有近七成处于质押 状态。

龙元建设方面称,实控人家族具 备资金偿还能力,还款资金来源包括 股票红利、投资收益等,且不存在通 过非经营性资金占用、违规担保、关 联交易等侵害上市公司利益的情况。

上正恒泰律师事务所合伙人刘 阳芳对《证券日报》记者表示,目前龙 元建设实际控制人家族累计质押的公 司股份数虽占其持股总数的68.87%, 但合计只占公司总股本的22.53%,并 未达到股票质押的监管红线。

刘阳芳进一步表示,股票质押融 资是股东的个人行为,从表面上看同 上市公司没有直接关系,但质押方若 为上市公司大股东或实际控制人,那 么股权质押比例过度集中容易受到 股价波动的影响,当股价跌至警戒线 或平仓线时,如果股东不能及时补仓 追加保证金,发生强制平仓的风险, 极易波及上市公司,可能会导致上市 公司的控制权发生变更,影响公司生 产经营的稳定性。

上正恒泰律师事务所合伙人李 备战告诉记者,质押是债务担保的常 见措施之一,但实控人质押比重较高 也存在隐藏的风险。"一般来说,实控 人所持股票质押率高,说明主债务人 (一般来说是实控人家族企业)负债率 较高。杠杆放得高,债务风险大,一旦 现金流中断,则可能出现债务爆雷。 此种情形下,上市公司实控人或变更, 如果上市公司本身主营正常,对自身 业务可能影响不大。很多情况下,实 控人的债务危机往往和上市公司的财 务危机一并出现。

资料显示,龙元建设自2014年开 始布局PPP(政府和社会资本合作)业 务板块,推动业绩增长进入快车道。 但近年来受PPP投资放缓、传统建筑 市场竞争加剧等因素影响,业绩逐步 放缓。2022年前三季度,公司营收同 比下滑23.41%至116.1亿元;归母净 利润同比增长60.17%至9.69亿元;但 扣非后净利润同比下滑70.37%至 1.52亿元。

截至2022年三季度末,龙元建设 总资产665.08亿元,总负债523.97亿 元,净资产141.11亿元,公司资产负 债率达78.78%。

总价超3亿元二手设备集体发车出海 湖南工程机械产业集群将打造新增长极

▲本报记者 肖 伟

3月10日,总价值3.17亿元人民币 的216台工程机械二手设备从湖南长 沙集中出发,出口海外。这是自2022 年8月份湖南成立工程机械二手设备 出口联盟以来,湖南工程机械产业集群 取得的又一成绩。

据了解,上述设备来自三一集团、 中联重科、山河智能、铁建重工等企业, 涵盖了旋挖钻机、挖掘机、泵车等十二 个品类,将出口至东南亚、非洲、中亚、 中东、拉丁美洲、欧美等数十个国家和 地区。它们或乘坐中欧班列往西出发, 或乘坐"RCEP专列"往南出海。由于 铁路及"海铁联动"的物流便利,以及 "一带一路"及RCEP的支持,大大提升 了二手设备的通关便利。

有业内人士向记者表示,二手设备 产业链近年来不断升级完善,有望成为 产业集群的新增长极。

2022年8月份,湖南成立工程机械 二手设备出口联盟,此后不断发展壮 大。联盟成员从最初的80多家扩大到 现在的300多家,今年有近20家企业在 二手设备出口领域实现了第一单业务。

自湖南工程机械二手设备出口 联盟成立以来,地方政府、行业协会、 海关及银行为湖南工程机械企业提 供了优惠政策、操作指导、绿色通道 和专项贷款,相关企业出口范围日益 扩大,从最初的15个国家扩大至60 多个国家和地区,出口设备数量和种 类增加、出口目的地扩围、出口金额 显著提升。

山河智能董秘王剑向《证券日报》 记者介绍说:"最初,工程机械二手设 备出口联盟是由我们几家上市公司联 合牵头组建的,中小微企业持观望态 度,部分从业者还不太理解为何要往

海外市场卖二手设备。通过前期的深 入调研,掌握实际情况,我们了解到, 海外发展中国家有丰富矿产资源,又 有采矿、道路、轨道、水利、电网、厂房、 住宅基础设施建设需求,但是缺少启 动资金,需要以较小资金撬动经济增 量。而国内设备市场存量二手设备规 模日趋庞大,设备租赁商、出口商考虑 到计提和折旧,需要加快盘活存量。 二手设备出口创汇,正能满足双方的 需求。"

他向记者算了一笔账,"一台翻修 后工况为七成新的工程机械,售价为全 新设备的三成左右;一台翻修后工况为 九成新的工程机械,售价为全新设备的 四成左右。这样的高性价比,再配备全 套后勤保障服务、海外服务网点和销售 工程师团队,正是急需撬动经济增量的 海外客户的首选。"

湖南大学经济与贸易学院副院长

就取得了明显效益,使得观望中的中小 微企业从将信将疑转为深信不疑,进而 加入联盟,在设备回收、评估、翻修、检 测、保养、信贷、通关、物流及外贸等环 节发挥积极作用,形成了'众人拾柴火 焰高'的良好局面。更为可喜的是, 手设备成套出口极大延长了设备的使 用寿命,延伸了设备后市场的覆盖范 围,也延展了设备再制造的市场空间, 推动工程机械行业往可持续发展道路 上迈进。纵观全球,发展中国家和地区 占据绝大多数,有人口、资源、土地的优 势,亦有城镇化、工业化、基础设施现代 化的迫切需求,二手设备成套成批出口 有望为湖南工程机械产业集群孕育新 的增长极。也有望给其他地区的相关 行业带来启发,特别是在二手乘用车、 特种作业车、工程车等领域,有一定推 广价值。

曹二保表示:"联盟成立不到1年时间,



本版主编 陈 炜 责 编 吕 东 制 作 王敬涛 E-mail:zmzx@zqrb.net 电话 010-83251785