

# 8家A股煤炭公司去年预计负债陡增 侧面反映煤炭行业环保投入持续提高

■本报记者 许洁 见习记者 陈潇

随着年报披露，投资者在关注A股煤炭板块上市公司去年实现可观利润的同时，也对多家上市公司预计负债大幅增加颇为重视。

同花顺数据显示，8家已披露去年年报的A股煤炭公司合计预计负债从2021年的232.72亿元增长至2022年的333.46亿元，增长幅度接近50%，而从以往经验看，该财务科目一般情况下年度变动不大。

对此，多家煤炭公司在年报中解释，预计负债提升，主要是确认环境治理费用及土地复垦义务金额增长所致。

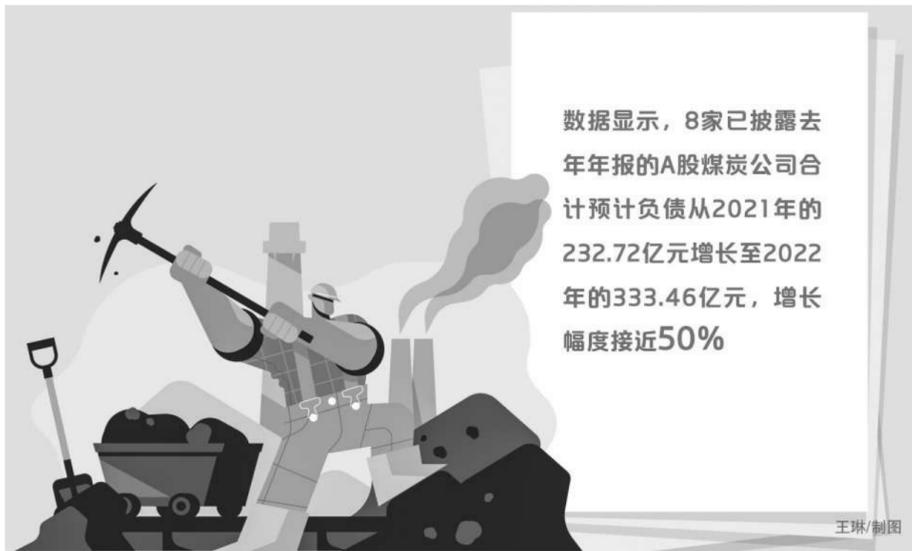
## 预计负债增长

随着国家环保监管趋严，全社会对环保重视程度不断提高，煤炭企业预计负债大幅增加，是否意味着煤炭行业会面临更为严格的环保约束？

对此，有煤炭行业人士告诉《证券日报》记者，目前煤炭行业正在积极推进设施升级改造，推动煤炭清洁高效利用，预计负债增长较大，主要是因为煤炭公司需按照监管部门最新的规定，预算用于确认矿并全周期治理的费用。

“最新的要求是预计负债要确认整个矿并服务期限内的弃置费用，目前很多其他煤炭企业都是按照这种方式来确认的。”上述煤炭行业人士表示，过去的要求是预计负债只需确认“十四五”期间的复垦义务即可，但目前需要重新对整个矿并服务期限内的土地复垦义务进行确认，因此金额有所增加。

“具体来说包括两种形式，一种是已经发生的(污染)需要环境治理或者需要土地复垦的费用确认；另外一部分是未来可能发生，但实际上没发生



数据显示，8家已披露去年年报的A股煤炭公司合计预计负债从2021年的232.72亿元增长至2022年的333.46亿元，增长幅度接近50%

的环境治理费用，也需要进行确认。”该煤炭行业人士解释称，根据不同的情况有的会确认成资产，有的会确认成费用。

那么，预计负债覆盖的服务年限到底有多长，上述煤炭行业人士表示，每个矿并的服务年限有所区别，有的可能是10年，有的可能是20年，也有可能是30年至50年，但都需要主管部门给予批复后方可确认，不过这也就意味着这部分治理费用未来实际发生时，可以直接进行冲抵。

## 环保监管趋严

尽管预计负债的大幅增加主要来自于确认以及计量方式的变化，但也侧面反映出，煤炭行业环保监管正日

趋严格。

据记者梳理，目前已披露年报的8家A股煤炭上市公司去年全部实现净利润正增长，2022年合计实现净利润1626.88亿元，较2021年的1074.87亿元显著增长。可以肯定的是，若预计负债未呈现增长，煤炭板块上市公司的利润将更为可观。

“总体来说，公司目前的环保投入肯定比以前更大了。未来新建矿并都可能按照新的方案来确定费用。”另一家煤炭企业人士向《证券日报》记者表示。

此外，值得注意的是，近期多地出台了绿色矿山相关规划。以辽宁省为例，依据近期出台的《辽宁省绿色矿山建设专项规划(2021—2025年)》，到2025年年底，辽宁省要实现新建矿

山投产1年后100%进入绿色矿山项目库；有效生产“绿色”矿山建成率达到75%；绿色矿山建成数量达到420个。

对此，中投协咨询委绿创办公室副主任郭海飞向《证券日报》记者表示，在全国大力落实“双碳”目标，积极践行绿色低碳发展理念之际，环保监管力度势必日趋加强，煤炭行业加快绿色低碳转型势在必行，煤炭清洁高效开采与利用是未来发展的主要方向。

“中小煤炭企业煤炭开采成本或许会有一定增长，但是对于拥有先进绿色低碳技术和规模优势的大型煤炭企业而言，正是加快绿色低碳转型的好时机。”郭海飞表示，煤炭企业在加强煤炭清洁高效开采和利用的同时，也可以同步向光伏、风电、氢能等清洁能源产业布局转型。

# 宜通世纪公告一个月前收到行政处罚告知书 律师：上市公司信披要“有始有终”

■本报记者 桂小笋

4月7日，证监会立案调查宜通世纪一案有了最新进展。根据宜通世纪当日发布的公告，公司及相关部门已于今年2月28日收到了中国证监会广东监管局出具的《行政处罚事先告知书》(以下简称“告知书”)；同时，公司亦对告知书进行了披露。

关于宜通世纪早于2月28日收到告知书，缘何直到4月7日才披露相关情况，宜通世纪证券事务部工作人员告诉《证券日报》记者，这是因为没有达到强制披露的要求，“按照规定，如果存在退市或重大违法则要求强制披露，但公司并没有达到这个标准。”

不过，上海明伦律师事务所王智斌律师向《证券日报》记者表示，对于已经公告过但尚无结果的事项，上市公司信息披露应做到“有始有终”。

## 并购事项埋下隐患

上述宜通世纪被证监会立案调查的有关事项可追溯到2016年，当年10月份，公司启动重组，以发行股份及支付现金的方式向深圳市倍泰健康测量分析技术有限公司(以下简称“倍泰健康”)实际控制人方炎林等16名交易对手方收购倍泰健康100%的股份，交易对价10亿元。收购完成后，倍泰健康成为宜通世纪的全资子公司，被纳入宜通世纪合并会计报表编制范围。但2017年5月1日至12月31日，倍泰健康通过财务舞弊行为，虚增收入、虚增成本、虚增利润分别占宜通世纪当期披露数据的3.7%、9.75%和15.67%，导致宜通世纪披露的2017年年度报告存在虚假记载。

告知书提及，钟飞鹏作为宜通世纪董事长，负责召集和主持董事会会议审议定期报告，未勤勉尽责，签字确认保证2017年年度报告真实、准确、完整。郭汉鹏作为宜通世纪时任总经理，主持公司的生产经营管理；石磊作为宜通世纪时任财务总监，对公司财务工作负责；李伟作为宜通世纪时任副总经理、董事会秘书，负责组织协调和

北京威诺律师事务所主任杨兆全律师告诉《证券日报》记者，启动环境当时的发债行为属于欺诈发行，受损失的投资者可以索赔。此外，“应该审查存在问题的年报当时所涉的中介机构，以及发债的中介机构，如果不能证明自己做到了勤勉尽责，都应承担责任。”

# 推出主打“液冷”工商业储能解决方案 晶科能源或全面切入储能赛道

■本报记者 矫月 曹琦

4月7日，晶科能源在第十一届储能国际峰会暨展览会(ESIE 2023)上推出了新一代SunGiga液冷工商业储能解决方案，即专为工商业应用场景所打造的智能化储能解决方案。

据了解，该方案基于一体化设计理念，选用高性能磷酸铁锂电芯，设计了高效率液冷系统，开发了高防护系统设计以及应用了高智能监控平台，兼具超高安全性、超长寿命、高充放电能量保持率和效率、高可靠性、快速安装、智能运维、强扩容性及高兼容性等。

事实上，作为光伏龙头，晶科能源切入储能赛道一直备受瞩目，也被业界认为具有先天优势。对此，晶科能源副总裁钱晶在接受《证券日报》等媒体采访时表示：“我们非常看好储能行业前景。但公司进入储能赛道，其实是被客户、市场需求推动的，现有储能系统尚有不完美之处，包括安全性、成本、寿命、效率、运营中的能耗成本等，所以我们希望公司的储能技术可以改善这些缺陷，让它更完美。”

根据第十一届储能国际峰会暨展览会(ESIE 2023)主办方发布的《储能产业研究白皮书2023》，截至去年底，全球新型储能累计装机规模达45.7GW，年增长率达80%，其中锂离子电池仍占据绝对主导地位，年增长率超过85%，其在新型储能中的累计装机占比与上年同期相比上升3.5个百分点。

不仅如此，《储能产业研究白皮书2023》保守预计，2027年新型储能累计规模将达到97.0GW，2023年至2027年复合年均增长率(CAGR)为49.3%。

火热的储能赛道吸引了各类企业，也包括如晶科能源一样的光

# 立华股份3月份猪鸡销售同比量价齐升 一季度收入超去年同期

■本报记者 李亚男

4月7日晚间，立华股份发布3月份销售情况简报，今年一季度，立华股份肉鸡及肉猪分别实现销售收入28.71亿元、3.56亿元，已超过去年同期。此外，3月份立华股份肉鸡及肉猪销售同比量价齐升，毛鸡及肉猪销售均价均实现环比上涨。

数据显示，立华股份3月份销售肉鸡(含毛鸡、屠宰品及熟制品)3672.99万只，销售收入10.58亿元，毛鸡销售均价13.17元/公斤，环比变动分别为27.42%、31.59%、3.05%，同比变动分别为23.05%、32.91%、2.81%。3月份销售肉猪8.34万头，销售收入1.16亿元，肉猪销售均价14.96元/公斤，环比变动分别为-2.11%、-4.13%、3.46%，同比变动分别为379.31%、452.38%、26.78%。

立华股份方面表示，肉鸡销售收入同比上升，主要为公司当月肉鸡销量较去年同期增长所致。肉猪销量、销售收入同比上升，主要为公司肉猪出栏增长，销售价格同比上涨所致。

销售情况汇总表显示，今年一季度，立华股份肉鸡及肉猪板块销售收入均已超过去年同期。从肉鸡板块来看，今年前三个月立华股份肉鸡累计销量1.01亿只，累计销售收入28.71亿元。从毛鸡销售均价来看，虽然2月份毛鸡销售均价环比下跌4.27%，但3月份公司毛鸡销售均价出现小幅环比回升，上涨3.05%。

上海钢联农产品事业部鸡业分析师程婧在接受《证券日报》记者采访时表示：“从养殖企业一季度的销售数据来看，黄羽鸡市场养殖盈利逐步向好发展，3月份黄羽鸡价格开始上涨，养殖端整体处于盈利状态。具体来看，供应端

方面，前期养殖端补栏正好在1月份，正值春节期间，处于断档期，市场鸡苗供应量少；养殖成本方面，3月份饲料价格连续走低，为养殖盈利提供了强有力的盈利空间。”

从肉猪板块来看，立华股份今年前三个月肉猪累计销量23.71万头，累计销售收入3.56亿元。从肉猪销售均价来看，立华股份肉猪销售均价自去年10月份至今2月份逐月下跌。不过，3月份立华股份肉猪销售均价止跌回升，环比上涨3.46%。

从立华股份销售情况简报来看，公司毛鸡及肉猪销售均价环比出现回暖，但多位接受《证券日报》记者采访人士表示，黄羽肉鸡及肉猪二季度价格上涨空间有限。

“春节过后至今国内生猪价格呈先涨后跌走势。”卓创资讯猪业分析师李素杰告诉《证券日报》记者，据卓创资讯

统计，一季度生猪均价为14.94元/公斤，环比下滑35.51%，同比上涨15.01%。全国自繁自养盈利为-144.46元/公斤，一季度平均盈利为-91.08元/公斤，环比下滑109.06%，同比增加56.21%。

“从供应端来看，二季度生猪理论出栏量或持续增加，但出栏总量增幅有限。二季度生猪出栏量呈缓慢微增状态，但整体仍处于年内相对低位。除此之外，2月份至3月份二次育肥猪源或在二季度持续释放，进一步增加市场供应量。从需求端来看，随着市场经济环境整体恢复向好，以及居民家庭冻品消化完毕，猪肉消费量或继续恢复。二季度屠宰量季节性恢复强于出栏量，后续终端消费恢复对屠宰量的提振作用或将支撑二季度猪价呈上行趋势，但天气转暖对消费量有一定制约作用，猪价整体再涨空间有限。”李素杰说道。

# 三诺生物2022年净利润同比增三倍 中欧医疗健康混合跻身公司十大流通股股东

■本报记者 何文英

4月7日，血糖仪龙头企业三诺生物发布2022年年报，报告期内公司实现营业收入28.14亿元，同比增长19.5%；实现净利润4.31亿元，同比增幅达到300.56%。

对于这份年度答卷，三诺生物董秘黄安国在接受《证券日报》记者采访时表示：“去年公司以血糖监测产品为核心的慢性病快速检测业务继续呈现稳步增长态势，在保持第一曲线业务持续成长的同时，公司协同海外子公司推动糖尿病管理专家的数字化转型，努力培育第二曲线。公司围绕全球领先的糖尿病数字管理专家战略和全年经营计划，有序开展各项工作，推动了公司的稳健增长和长远发展。”

## 国内外市场同步推进

年报显示，去年三诺生物在国内实现营收22.29亿元，在高基数背景下仍同比增长了18.94%；在美国地区实

现营收3.57亿元，同比增长26.38%；其他地区合计实现营收2.27亿元，同比增长11.04%。

国内市场方面，三诺生物从零售市场、临床市场、基层医疗三大方向持续巩固血糖仪市场份额。公司通过积极开展各类品牌推广活动，加大医院渠道覆盖以及向基层医疗机构拓展iPOCT(信息化即时检测)业务等全方位提升公司产品的美誉度和市场占有率。

国际市场方面，公司持续开拓全球新兴市场，深化深耕模式。在东南亚和南亚市场，先后组建了本地化团队，推进重点国家本地化运营战略。跨境电商业务已同时在eBay、Amazon等多个第三方国际平台开设店铺，业务覆盖德国、法国、意大利等200多个国家和地区，在欧洲、北美、东南亚等地区拥有了合作海外仓。

对于今年公司的国内外业务规划，黄安国表示：“整体上，公司仍将夯实血糖业务，同时开拓新业务，包括基层医疗的iPOCT业务稳定推进，使海外电商

在规模增长的同时贡献利润，零售渠道规模稳定发展的同时提升毛利率利润率，医院渠道则通过集中采购提升市场份额。”

## 新产品有望成业绩新增长点

3月12日三诺生物正式发布了新产品CGM(连续血糖监测仪)，该产品有望成为公司新的业绩增长点。

据了解，CGM通过植入传感器无须像BGM(血糖监测仪)一样指尖取血便能实时读取患者的血糖值，从而实现血糖的实时监测，因此CGM产品较好地解决了当前BGM产品会给糖尿病患者带来皮肉创伤的痛点。

黄安国表示：“目前CGM已经在进行用户试用与反馈修正，总体反馈效果较好，今年公司也将积极挖掘CGM用户。产能方面，公司CGM半自动化生产线已经建成，预计可以达到200万套的年产能，未来全自动化生产线建成后生产能力会更强。”

此外，三诺生物海外子公司Trividia

也将为其CGM产品销售提供本土化优势。“CGM全球市场空间约80亿美元，其中美国市场空间就达30亿美元，今年海外市场我们的规划是保持BGM稳定增长的同时，积极推动CGM在美国的注册，希望以国际化布局的先发优势开拓新的市场。”黄安国说。

一位券商分析师在接受《证券日报》记者采访时，也对三诺生物CGM未来的表现给予了较高期望。他认为，“公司的CGM产品有望依托BGM渠道实现快速放量，公司深耕血糖监测领域，加速推进CGM产品商业化，CGM也有望成为公司的第二增长曲线。”

持续扩大国内外BGM市场份额的同时，积极挖掘CGM用户的潜力市场，三诺生物的成长空间似乎也得到了中欧医疗健康混合型证券投资基金的认可。年报显示，由葛兰出任基金经理的中欧医疗健康混合型证券投资基金在中欧生物十大流通股股东中榜上有名，截至报告期末，该基金持股581万股。