贵阳银行股份有限公司 BANK OF GUIYANG CO.,LTD.2022 年年度报告摘要

（股票代码：601997）

二〇二三年四月

第一节 重要提示

二、本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本行的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 http://www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。

二、本行董事会、监事会及董事、监事和高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

三、本行第五届董事会 2023 年度第二次会议于 2023 年 4 月 28 日审议通过了 2022 年年度报告及摘要，本次会议应出席董事 13 名，亲自出席董事 12 名，因工作原因，田露董事委托戴国强独立董事表决。

四、安永华明会计师事务所（特殊普通合伙）为本行出具了标准无保留意见的审计报告。

五、本行董事长张正海先生、行长盛军先生、主管会计工作的负责人李松芸先生、会计机构负责人李云先生保证年度报告中财务报告的真实、准确、完整。

六、经董事会审议的报告期利润分配预案

本行董事会建议，以普通股总股本 3,656,198,076 股为基数，向登记在册的全体普通股股东每 10 股派送现金股利 3 元人民币（含税），共计派发现金股利 1,096,859,422.80 元（含税）。上述预案尚待股东大会批准。

七、本年度报告所载财务数据及指标按照中国企业会计准则编制，除特别说明为母公司数据外，均为合并口径数据，货币币种以人民币列示。

第二节公司基本情况

一、公司简介

股票简称	贵阳银行	股票代码	601997
优先股简称	贵银优 1	优先股代码	360031
股票上市交易所	上海证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	董静	李彩聚	
办公地址	贵州省贵阳市观山湖区长岭北路中天？会展城 B 区 金融商务区东区 1-6 栋	贵州省贵阳市观山湖区长岭北路中天？会展城 B 区 金融商务区东区 1-6 栋	
电话	0851-86859036	0851-86859036	
电子信箱	gyyh_2007@126.com	gyyh_2007@126.com	

二、报告期内公司所处行业情况

2022 年，面对复杂多变的国际环境和艰巨繁重的国内改革发展任务，我国坚持稳中求进，加大宏观调控力度，应对超预期因素冲击，发展质量稳步提升，就业物价基本平稳，经济社会大局保持稳定，全年国内生产总值（GDP）同比增长 3.0%，经济总量突破 120 万亿元。银行业响应国家及监管政策，积极应对超预期因素冲击，在审慎经营前提下增加信贷投放，坚决支持稳住宏观经济大盘，全力支持稳增长稳市场主体稳就业，助力经济转型升级高质量发展，提升金融服务实体质效，着力防范化解金融风险，守住不发生系统性风险的底线。商业银行资产规模和利润保持稳健增长，风险抵补能力整体充足，信贷资产质量总体稳定，流动性水平保持稳健。2022 年末，我国银行业金融机构本外币资产总额 379.4 万亿元，同比增长 10.0%。商业银行不良贷款率 1.63%，较年初下降 0.1 个百分点。流动性覆盖率为 147.41%，较年初上升 2.11 个百分点；流动性比例为 62.85%，较年初上升 2.53 个百分点；2022 年全年，商业银行累计实现净利润 2.3 万亿元，同比增长 5.4%。

三、报告期内公司从事的业务情况

本行的经营范围主要包括：人民币业务：吸收公众存款；发放短期、中期和长期贷款；办理国内结算；办理票据贴现、承兑；发行金融债券；代理发行、代理兑付、承销政府债券；买卖政府债券；从事同业拆借；提供信用证服务及担保；代理收付款项及代理保险业务；提供保险箱业务；办理地方财政信用周转使用资金的委托贷款业务；基金销售；经监管机构批准的各项代理业务。外汇业务：外汇存款；外汇贷款；外汇汇款；国际结算；外币兑换；同业外汇拆借；结汇、售汇；资信调查、咨询和见证业务。经监管机构批准的其他业务。

（一）公司类业务

报告期内，受多种超预期因素影响，经济下行压力加大，本行以“稳经济、保主体”为重点，立足服务实体经济，抢抓新国发 2 号发展新机遇，切实落实金融支持经济社会发展的政策措施，加快战略转型，优化业务结构，增强服务地方经济、服务客户和业务管理综合水平，实现公司类业务稳健发展。

1.公司金融业务

（1）客户经营情况

本行坚持存款立行，按照稳存量、拓增量思路，以客户和账户为重要抓手，大力开展对公拓户行动和制造业服务年活动，不断深化公司客户分层分类经营，夯实公司存款基础。大客户方面，重点聚焦本地百强、本地龙头企业、上市公司、大型地方国有企业等，建立战略合作关系，深化战略客户合作，通过总分支三级持续配置专属的营销服务团队提供高效、综合服务，制订“一户一策”营销方案，全面挖掘客户价值。中型客户方面，聚焦“专精特新”、“小巨人”、核心企业供应链上下游、优势产业集群，细分市场及地方优势行业排头兵客户等优质客群，积极吸收优质中型客户。小微客户方面，依托供应链、产业链、商业圈、企业群等平台，批量化做好小微企业客户账户拓展和成长陪伴，为客户提供便捷的金融及结算服务，争取成为中小客户的主办行。截至报告期末，本行对公存款余额 2,000.23 亿元；母公司对公客户 30.83 万户，较年初增加 2.91 万户。

（2）信贷投放情况

作为立足地方的法人金融机构，本行坚持与地方发展共生共荣，报告期内，围绕贵州省“四化”建设、贵阳市“强省会”五年行动、贵阳贵安协同融合发展等重大战略部署，持续加大对重点领域、重点区域、重点行业的信贷投放，在风险可控的前提下，积极服务实体经济，支持制造业转型升级，大力支持普惠金融、绿色金融、科技金融、乡村振兴、服务地方发展大局。截至报告期末，本行对公贷款（含贴现）余额 2,370.39 亿元，较年初增加 290.79 亿元，增长 13.98%。

服务地方重大战略。一是紧紧围绕贵州省“四新”主攻“四化”的主战略、“四区一高地”的主定位，持续加大贵州省内重点领域信贷支持力度，提高信贷资金投放精准直达性，报告期内，母公司累计发放“四化”贷款 395.00 亿元，截至报告期末，全行“四化”领域贷款余额 1,413.63 亿元，较年初增加 165.11 亿元，增幅 13.22%，其中：新型工业化 251.24 亿元，占比 17.77%；新型城镇化 935.25 亿元，占比 66.16%；农业现代化 115.37 亿元，占比 8.16%；旅游产业化 111.76 亿元，占比 7.91%。二是积极融入“强省会”战略，抢抓贵阳贵安新型工业产业发展体系建设、“一核三中心多组团”城市格局等重大机遇，研究制定了《中共贵阳银行股份有限公司委员会关于金融支持“强省会”五年行动的实施意见》，将信贷资源优先向贵阳贵安“1+7+1”重点工业产业、“1+5+8”园区主特产业、城镇四改和城市更新等领域聚集，全力助推“强省会”重大项目实施。报告期内累计发放“强省会”领域贷款 384.15 亿元，截至报告期末，投向“强省会”领域贷款余额 1,099.82 亿元，较年初增加 126.2 亿元，增幅 12.96%。

服务实体经济。围绕制造业、民营企业、绿色金融、科技金融、乡村振兴等实体领域，提升金融服务实体经济质效。一是支持以数字经济为引领的现代产业体系建设，开展“制造业金融服务年”活动，围绕龙头、上市、专精特新等企业做好信贷支持，推动战略新兴产业、新兴制造业及传统产业提质升级。截至报告期末，本行制造业企业贷款余额 172.91 亿元，较年初增加 18.19 亿元，增幅 11.76%；二是支持优质民营企业发展，持续优化信贷流程、审批环节和服务水平，民营企业贷款余额 385.82 亿元，增幅 0.38%。三是支持科技型企业发展，根据科技型企业的不同发展阶段特点，专门设计科技型企业信用评级模型，采用商标权、专利权、软件著作权等知识产权作为质押担保方式，拓宽科技型企业的融资渠道，母公司科技型企业贷款余额 115.78 亿元。

助力企业复工复产。报告期内，受经济下行等因素影响，部分客户面临暂时经营困难，按照省政府发布的复工复产复市，促进经济恢复提振行动方案 56 条系列措施的具体要求，本行制定了《贵阳银行 2022 年“稳增长保主体”工作方案》《贵阳银行小微企业帐贷愿贷能贷会贷机制方案》等文件，在坚守风险底线的前提下，加大对重点领域和薄弱环节的信贷支持，强化困难行业市场主体金融帮扶，做到应贷尽贷、尽快放贷，不盲目抽贷、压贷、断贷。

支持民生项目建设。围绕教育、医疗、社保等民生需求及痛点问题，持续深化银政合作，不断提高线上线下场景建设，优化业务办理流程。截至报告期末，已与省内 22 家医院开展包括信息化建设、结算等方面的合作；通过贵州省劳动用工大数据综合服务平台代发的项目 1530 个，较年初增加 482 个；代发总人数 144090 人，较年初增加 82421 人；代发金额 316,466.75 万元，较年初增加 209,662.74 万元。同时，积极服务贵阳市城市更新建设，改善居民居住环境。以贵阳贵安“一圈两场三改”为抓手，重点支持核心区域内市场化运行、资金可封闭监管的停车场和农超市场项目建设，“一圈两场三改”项目投放金额 18.66 亿元；围绕城市更新、老旧小区及背街小巷改造，积极对接棚户区改造、老旧小区改造、背街小巷改造项目实施计划，授信金额共计 15.64 亿元。

2.投资银行业务

报告期内，本行持续优化投资银行业务产品结构，积极探索产品创新，发展债券承销、资产证券化业务，拓宽企业融资渠道，提升服务实体经济质效。一是积极推动债券承销业务，通过直接融资有效支持实体经济发展。报告期内承销债券主承销单数 5 只，在全省 21 家有实际发行的主承机构中排名第 3 位，市场份额在贵州省同业市场靠前。截至报告期末，累计帮助企业发行直融工具 21 只，发行规模达 121.2 亿元。二是持续探索资产证券化创新。信贷 ABS 方面，成功发行两期不良资产证券化项目，发行金额共计 1.3 亿元，成为西部首家、全国第四家在银行间债券市场发行对公不良 ABS 的城商行。企业 ABS 方面，聚焦“贵阳+成都”两个重点区域、“CMBS+基础设施收费权类 ABS”两个重点产品，截至报告期末，助力企业新增发行证券化产品 7.54 亿元，其中贵阳公交绿色资产收费收益权 ABS 落地 4.7 亿元，助力经济绿色可持续发展。

3.绿色金融业务

报告期内，本行积极响应国家“双碳”目标和低碳循环发展理念，围绕贵州省“大生态”战略行动、贵阳贵安“生态立市”等决策部署，立足贵安新区绿色金融改革创新试点建设，以服务经济社会绿色高质量发展为宗旨，建立完善的绿色金融发展体系，提供绿色信贷、绿色债券、绿色租赁等金融服务，打造绿色生态特色银行，助推“双碳”目标实现。一是引导信贷资源向绿色领域倾斜，聚焦高端制造业、轨道交通、清洁能源、生态环境综合整治等重点领域，加大绿色贷款投放力度，截至报告期末，本行绿色贷款余额 282.16 亿元，较年初新增 54.67 亿元，增速 24.03%。二是运用集团综合化经营优势，加大对绿色经济、低碳经济、循环经济的金融支持，强化“绿色+”产品牌效应。截至报告期末，绿色租赁余额 145.79 亿元；三是提升科技赋能碳核算能力，作为贵州省内首家实现科技赋能碳核算的地方法人机构，将绿色信贷碳核算模块嵌入信贷管理系统中。报告期内，获准发行 60 亿元绿色金融债券，募集资金专项用于绿色产业项目贷款。

4.国际业务和票据业务

本行坚持合规经营、专业经营，坚守发展和风险两条底线，推动国际业务和票据业务稳健前行。国际业务方面，通过提供专业的产品和服务，持续做好跨境结算业务，贸易融资业务，积极开展外汇及跨境人民币便利化政策宣传，引导客户树立汇率风险中性理念，推进人民币国际化。截至报告期末，母公司国际结算量为 3.77 亿美元。票据业务方面，深耕票据专业本领，夯实票据基础客群，做好票据基础服务，为实体经济发展注入金融动能。截至报告期末，母公司银行承兑汇票余额 330.26 亿元，贴现及转贴现余额 30.92 亿元。

5.供应链金融

本行以金融科技提升服务质效，积极推动供应链金融数字化转型，依托爽融链“1+N+N”服务模式，实现核心企业优质信用在产业链上的渗透、赋能，为核心企业上游多层级供应商提供免授信、免担保、免评级的融资服务，提高中小微企业融资获得率。积极落实减费让利政策，切实解决企业融资贵问题，激发市场主体活力。加快客户需求响应和精准服务供给，推动业务规模稳步增长。报告期内，累计投放爽融链融资 515 笔，金额 14.88 亿元，较上年末增长 175.05%。

（二）零售类业务

报告期内，本行围绕打造“区域最佳财富管理银行”和“个人客户体验最佳零售银行”目标，深化体制机制建设，加强零售各业务板块之间的统筹、协调，推动零售业务各板块间的资源共享、产品研发和交叉营销，提升客户和渠道资源的使用效率，探索零售数据创新应用，推动零售业务数字化、场景化、多元化转型升级。持续丰富“爽生活”场景建设，完善“爽心享”权益体系，提升“爽蕊门”财富品牌影响力；响应提升居民消费的政策导向，持续丰富“爽贷”系列产品，搭建新市民专属金融服务体系；推进教育、医疗、交通等重点场景的收单体系建设，着力拓展“爽爽星期六”信用卡在大小商超、加油洗车、主流商圈等消费场景的应用，稳步提高零售业务对全行业务发展的贡献度。

1.客户经营情况

本行坚持“以客户为中心”，以零售 AUM 值为抓手，牢固树立“全量客户经营”理念，持续完善客户指标及标签体系，细化客户画像颗粒度，主动识别客户习惯及特征，开展精准营销。围绕代理代发客群、农金客群、有贷客群、社保客群等重点客群，制定客群经营目标及策略，对不同客户给予差异化的增值服务或权益回馈。强化零售 CRM 平台、零售销售平台、零售数据分析平台、网点智能管理平台等零售基础平台支撑，打通前、中、后台之间的营销链路，实现营销活动全流程闭环管理。通过提升线上产品的数字化、智能化水平和物理网点的服务形象、服务质量，升级客户线上线下体验，提升获客、活客效能，进一步夯实零售客户基础，将存量客户数量优势转化为存款增量优势。

截至报告期末，全行个人 AUM 余额为 2,298.97 亿元，较年初增加 88.63 亿元，增幅 4.01%。储蓄存款余额 1,700.49 亿元，较年初增加 248.75 亿元，增长 17.13%，储蓄存款占存款总额的比例为 44.33%，较年初上升 3.97 个百分点。母公司个人金量客户数 1,222.92 万户，较年初增加 42.5 万户；线上支付业务累计交易笔数 32,031 万笔，同比增长 8%，交易金额 981 亿元，手机银行累计注册用户达 554.68 万户，较年初新增 24.95 万户；个人网银注册用户达 86.48 万户，交易达 9.62 万笔，金额达 131.25 亿元；自助机具交易 1,870.44 万笔，金额 603.20 亿元。

2.零售信贷业务

报告期内，本行持续做深、做细、做实、做优零售信贷业务，推动零售信贷数字化转型和经营模式革新升级，在现有场景基础上按照经营、按揭、消费不同场景细分产品建设，全面打造“爽贷”系列零售信贷品牌，建立数谷 e 贷、爽快贷、爽按揭、爽农贷四大子品牌，构建以个人按揭为核心，消费贷款产品为支持的个人贷款产品体系。截至报告期末，本行零售贷款（不含信用卡）余额 420.15 亿元，较年初增加 10.74 亿元，增长 2.62%。

个人生产经营性贷款方面，认真落实各级政府、银保监会、人民银行有关普惠金融政策，积极申请支小再贷款等货币政策工具，继续落实延期还本付息政策，在风险可控的前提下，持续降低企业综合融资成本。截至报告期末，母公司个人生产经营性贷款余额 175.85 亿元。

个人住房类按揭贷款方面，围绕“稳地价、稳房价、稳预期”，深入贯彻党中央、国务院、银保监会关于房地产行业的“保交楼、保民生、保稳定”决策部署，积极应对房地产风险问题，继续坚持“房子是用来住的，不是用来炒的”定位，推动房地产业健康发展。严格执行住房贷款利率政策，阶段性下调贵阳地区首套个人住房贷款利率，支持房地产市场平稳健康运行。高度重视住房按揭风险管理，严格准入管理，与优质房开、楼盘建立长期稳定的合作关系。推动按揭合同电子化、按揭业务线上申请办理，实现按揭业务线上化，提升按揭业务线上化办理效率。截至报告期末，本行个人住房按揭贷款余额 195.23 亿元，较年初增加 16.19 亿元，资产质量稳定，整体风险可控。

个人综合消费贷款方面，积极助力恢复和扩大消费，不断优化消费金融产品服务，丰富金融产品供给，以“爽快贷”为抓手推动消费业务线上化发展，推出“新市民e爽快贷”、“爽快贷/医护专享”等专属金融产品和服务，提升教师、医生、军人、公务员、IT 精英等优质客群产品获得率，实现精准营销，有效触达客户。截至报告期末，母公司个人综合消费贷款（不含信用卡）余额 15.70 亿元，其中，“爽快贷”余额 12.36 亿元，同比增加 2.04 亿元，“爽快贷”业务规模占个人综合消费贷款的比重为 78.73%。

个人涉农贷款方面，积极打造“爽农贷”品牌，开展专项营销宣传，提升品牌美誉度；联合省农担等政策性担保机构，在现有“28”业务、快捷担保业务、新农直通车业务等基础上，推出“爽农贷-乡村振兴产业贷”业务，实现全省首笔贷款落地；与贵州省融资再担保有限责任公司、全省 9 家市州级政府性融资担保机构签订《银担“总对总”批量担保业务合作协议》；通过线上、线下多种方式组织开展乡村振兴产业贷、爽农诚意贷等涉农产品专项培训，持续提高业务办理效能，提升客户体验。截至报告期末，本行普惠涉农贷款余额 123.61 亿元（不含票据融资），较年初增加 31.7 亿元，增速 34.49%。

3.普惠金融业务

报告期内，本行贯彻落实国家决策部署和监管政策要求，从工作机制、政策配套、业务流程、产品服务等方面综合施策，不断强化责任担当，进一步强化金融服务小微企业的力度，让利实体经济，全力支持小微企业减负纾困、助力稳住宏观经济大盘，提升金融支持实体经济的可持续性。一是坚持单列信贷计划。单独匹配普惠小微贷款信贷规模；建立梯次发展机制，构建梯次发展的“一行一策”管理机制，保证重点领域信贷投放。二是建立健全统筹管理机制。出台《关于 2022 年全行普惠两增贷款占比提升的工作方案》《关于对个人生产经营性贷款、普惠公司贷款、个人按揭贷款继续实施延期还本付息的方案》《贵阳银行小微企业敢贷愿贷能贷会贷长效机制方案》，健全流程保障、激励约束、风险缓释、容错纠错和尽职免责等保障机制，增强“敢贷愿贷”内生动力，提高“能贷会贷”服务能力。三是不断推动产品创新。落地“医保 e 贷”“电力贷”专案产品，业务办理渠道有效拓宽，服务效能有效提升；全力推动“银税互动”、“银烟合作”，高度关注留抵退税政策，与当地税务局签订业务合作协议、举办银企座谈会、承办 2022 年“银税互动”线上线下推介会，有效打造市场口碑；开发并不断完善线下税源贷企业版，拓宽业务办理渠道。上线烟商小程序端，开展烟商白名单精准营销，提升服务质效，实现业务良性发展。四是持续提升风险防控能力。梳理零售普惠业务操作风险控制措施 100 余条，并开展业务合规检查。上线智能外呼催收系统，推进贷后管理集中化、批量化。按照“一户一策、目标预估、十天跟进、结果评价”的方式进行监督管控，进一步加大风险管控力度。

报告期内，本行新发放普惠小微企业贷款（中国银保监会“两增两控”口径）244.91 亿元，新发放普惠型小微企业贷款平均利率 5.22%，同比下降 34 个 BP。截至报告期末，普惠小微企业贷款余额 320.15 亿元，较年初增加 53.47 亿元，增速 20.05%；有余额贷款户数 38686 户，较年初增加 2171 户。本行普惠小微贷款增量与增速均达到监管要求，普惠两增贷款不良率控制在监管要求范围内。

4.信用卡业务

本行围绕强化消费场景建设，深化品牌影响力和线上业务，借助数字化运营、自动化赋能，搭建风控模型，积极稳妥推动信用卡业务向高质量发展。一是重点覆盖商圈、城市综合体、超市、车生活、知名美食场景，联合三方支付开展立减促活活动，提升线上消费场景活跃度。二是丰富外部数据接入，实现多维度的数据自动化获取、自动化运用，进一步提升准入风险识别能力和授信精准度。三是在风险管控方面以系统管控+人工主动识别方式，按客户风险度制定策略，逐步提升前、中、后端风险管控能力，努力构建全流程的闭环风险管理体系。截至报告期末，信用卡累计发卡 162.33 万张。

5.财富管理业务

本行以打造区域最佳财富管理银行为战略目标，围绕“以客户为中心”经营理念，大力发展财富管理业务，打造“爽盈门”财富管理专属品牌。以“一体两翼”的财富管理产品策略，以储蓄存款为主体，理财和代销产品为两翼，持续丰富涵盖投资、保障、传承、融资等全功能的财富管理产品体系，实现客户财富的保值、增值和传承。整合行内外优势资源，健全“爽心享”增值权益体系，构建财富管理生态圈，满足财富客户多元化非金服务需求，组建以网点零售客户经理为主的专业化财富营销团队，落实财富客户一对一服务机制，提供一站式综合金融服务，精耕细作区域财富市场，推动形成“比大行更用心、比小行更放心”的财富管理核心竞争力。

报告期内，本行荣获 2022 年 “金誉奖”—“卓越财富服务能力银行”、“卓越财富管理城市商业银行”，本行针对私人银行客户设计专属卡面荣获“2022 ICMA 依兰奖—最佳独特创新奖”，获得客户对本行财富管理服务的高度认可。截至报告期末，母公司服务财富客户数共计 34.11 万人，较年初增加 2.9 万人，增长 9.29%。管理财富客户资产规模 1,767.38 亿元，较年初增加 132.32 亿元，增长 8.09%。

（三）金融市场及同业业务

本行金融市场业务在围绕做优流动性管理和做优资产结构配置的基础上，注重对经济基本面、货币政策及金融形势的研究分析，加强市场研判，优化资产负债结构，提升交易能力，积极克服债券市场波动与经济持续下行带来的不利影响，严控各类业务风险，实现金融市场业务稳健发展。一是加强负债主动管理，优化同业负债结构，主动挖掘客户，积极扩展客户群体，加强针对性营销，不断扩大与农商银行、非银等金融机构的业务合作，进一步降低同业负债集中度，提升负债稳定性；二是优化资产结构，形成以利率债投资为主、非利率债及同业投资为辅的投资结构，资产流动性及安全性较高，整体结构合理，严格控制业务占用风险加权资产和广义信贷规模。同时，加强市场研判，把握配置节奏。基于债市震荡为主的判断，上半年以波段操作和适度的杠杆策略为主，增厚投资收益，四季度调整幅度加大后，主要选择中短久期利率债为主，优化资产结构。三是提升交易能力。作为记账式国债、国开债、贵州省地方债的承销商，积极推动债券承销，一级投标跟动二级市场交易；持续保持央行公开市场一级交易商业务资质，并认真履行传导执行货币政策职责；并根据业务需求，积极参与央行公开市场操作逆回购、票据互换、中期便利等央行公开市场业务；积极拓展新业务资质，保持银行间市场交易活跃度。四是加强系统建设，结合业务发展实际需求，从债券承销、现券交易及风险管理等方面推动数字化转型，提高业务经营管理水平。

（四）资产管理业务

报告期内，本行立足理财业务转型发展，围绕客户需求，密切跟踪金融市场动态，坚守合规底线，积极克服市场波动和政策转型带来的压力，扎实推进资产管理业务稳健发展。一是积极推动业务转型，按照《关于规范现金管理类理财产品管理有关事项的通知》如期完成现金管理类产品全面转型。二是持续提升投研能力。聚焦“抗风险”“缓波动”两条主线，建立了宏观经济前瞻指标、同步指标和滞后指标的跟踪评价指标体系，优化资产配置结构。根据对市场利率的判断主动调整产品的组合久期和杠杆水平，优化投资策略，在获取产品长期收益的同时将回撤控制在较低的范围内。三是持续强化风险管控。不断优化系统对风险指标的监控管理及风险预警能力，提升系统的支撑保障作用。同时，细化客户与产品风险等级适配性管理，加强消费者权益保护。四是丰富产品体系。聚焦客户需求，不断提升客户体验，持续打造具有区域特色和个性化差异的产品，全面提升客户服务质量，进一步提升“爽银财富”品牌号召力和影响力。

截至报告期末，本行存续理财产品 155 期，存续余额 673.58 亿元。其中，固定收益类产品规模 630.53 亿元，占比 93.61%；混合类产品规模 23.81 亿元，占比 3.53%；权益类产品规模 19.24 亿元，占比 2.86%。私募理财产品 8 期，存续余额 8.13 亿元；公募理财产品 147 期，存续余额 665.45 亿元。本行理财规模较上年末下降 164.25 亿元，主要是由于 2022 年 11 月以来，债券市场呈现出较大波动，全市场银行固定收益类理财产品净值出现大幅回撤，理财产品面临客户较大规模赎回。经历震荡行情“大考”后，本行进一步强化投资管理能力、风险管控能力，积极开展投资者教育和陪伴，向投资者传递“卖者尽责、买者自负”的理念，并引导客户理性看待市场波动，短期的市场表现不代表长期趋势，帮助客户树立正确的投资观念。

（五）信息科技建设

本行坚持科技赋能业务高质量发展的目标，持续推动科技改革，改进研发模式，实施“敏态+稳态”双模式开发，提升科技对业务的响应速度，产品研发创新能力进一步增强；完成数据中心服务化转型，建立起面向市场化的信息科技服务管理体系，并推进研发运维一体化建设，重塑工作流程规范，实现产品研发全生命周期透明化管理，组织效率和研发质量进一步提升；建设科技管理平台对项目流程等进行线上化管理，逐步实现需求全流程管理的可视化等，夯实科技支撑，促进业务科技深度融合，提升金融服务能力。

本行积极响应国家关于科技创新和核心技术自主可控的要求，加快推动国产分布式架构转型，深化关键核心技术应用；在多领域加速探索微服务应用；推动金融服务和内部管理逐步向移动化转型，移动支持平台的建设持续加速。报告期内，本行持续加大科技投入，为金融科技发展提供资金和人才等方面的充分保障。截至报告期末，本行信息科技直接费用投入 35,826.26 万元，占营业收入比重为 2.29%；其中用于创新性研究与应用的投入为 13,457.8 万元，占科技总投入的 34.56%。持续引进科技人才，信息科技发展的人才基础进一步夯实。报告期内共吸纳科技人才 27 名，截至报告期末全行信息科技人员共有 253 人，占总员工比率为 4.3%，其中本科及以上学历人员占比为 94.86%，研究生及以上学历人员占比 22.13%；30 岁及以下人员占比 33.59%，31-40 岁人员占比 51.77%，41-50 岁人员占比 9.88%，50 岁及以上人员占比 4.74%。

四、主要会计数据和财务指标

（一）近三年主要会计数据和财务指标

经营业绩（人民币千元）	2022 年	2021 年	本报告期较上年同期增减(%)	2020 年
营业收入	15,642,966	15,004,111	4.26	16,081,403
营业利润	6,809,066	6,795,707	0.20	6,761,379
利润总额	6,794,812	6,795,189	-0.01	6,736,605
归属于母公司股东的净利润	6,106,642	6,044,831	1.02	5,922,294
归属于母公司股东的扣除非经常性损益的净利润	5,035,277	5,993,734	0.69	5,912,062
经营活动产生的现金流量净额	-4,534,783	-14,113,981	67.87	13,024,573
绿航计（人民币元/股）				
归属于母公司普通股股东的基本每股收益	1.60	1.65	-3.03	1.76
归属于母公司普通股股东的稀释每股收益	1.60	1.65	-3.03	1.76
扣除非经常性损益后的基本每股收益	1.58	1.63	-3.07	1.75
每股经营活动产生的现金流量净额	-1.24	-4.02	69.15	4.05
归属于母公司普通股股东的每股净资产	14.13	12.95	9.11	11.79
盈利能力指标(%)				
全面摊薄净资产收益率	11.30	12.21	下降 0.91 个百分点	14.91
扣除非经常性损益后全面摊薄净资产收益率	11.17	12.10	下降 0.93 个百分点	14.88
归属于母公司普通股股东的加权平均净资产收益率	11.82	13.34	下降 1.52 个百分点	15.75
扣除非经常性损益后归属于母公司普通股股东的加权平均净资产收益率	11.67	13.23	下降 1.56 个百分点	15.73
总资产收益率	1.00	1.04	下降 0.04 个百分点	1.07
净利差	2.12	2.11	上升 0.01 个百分点	2.43
净息差	2.27	2.26	上升 0.01 个百分点	2.52
规模指标(人民币千元)	2022 年 12 月 31 日	2021 年 12 月 31 日	本报告期末较期初增减(%)	2020 年 12 月 31 日
资产总额	645,998,467	608,686,846	6.13	590,680,344
负债总额	587,345,893	554,626,745	5.90	546,228,723
归属于母公司股东的所有者权益	56,667,172	52,347,880	8.25	42,944,130
归属于母公司普通股股东的所有者权益	51,674,276	47,354,984	9.12	37,951,234
存款本金总额	383,637,967	359,743,868	6.64	355,144,512
贷款及垫款本金总额	285,289,048	254,989,245	11.88	231,009,055
其中：企业贷款	233,947,439	205,310,525	13.95	185,128,360
零售贷款	48,249,969	47,029,147	2.60	44,987,208
负债	5,091,640	2,649,573	16.68	693,527
不良贷款余额（含贴现）	4,650,869	7,221,713	-10,680,097	7,67	-9,806,398
资本充足率指标(%)				
资本充足率	14.16	13.96	上升 0.20 个百分点	12.88
一级资本充足率	12.02	11.75	上升 0.27 个百分点	10.53
核心一级资本充足率	10.95	10.62	上升 0.33 个百分点	9.3
资产质量指标(%)				
不良贷款率	1.45	1.45	-	1.53
拨备覆盖率	260.86	271.03	下降 10.17 个百分点	277.30
拨贷比	3.79	3.94	下降 0.15 个百分点	4.25

注：1.公司于 2019 年 1 月 1 日起根据财政部《关于修订印发 2018 年度金融企业财务报表格式的通知》（财会〔2018〕36 号）的规定，采用修订后的金融企业财务报表格式编制财务报表，将基于实际利率法计提的利息计入金融工具账面余额中，资产负债表日尚未收到或尚未支付的利息在“其他资产”或“其他负债”列示。除非特别说明，本报告中提及的“发放贷款和垫款”“吸收存款”及其明细项目均为不含息金额。

2.公司于 2018 年 11 月 19 日非公开发行优先股 5000 万股，增加公司归属于母公司股东的净资产 49.93 亿元。公司此次发行的优先股计息起始日为 2018 年 11 月 22 日，按年派息。公司于 2022 年 8 月 26 日召开董事会审议通过 2022 年优先股股息发放方案并于 2022 年 11 月 22 日发放了 2022 年的优先股股息。本表中的基本每股收益和加权平均净资产收益率考虑了已发放优先股股息的影响。

3.基本每股收益和加权平均净资产收益率根据中国证券监督管理委员会《公开发行证券的公司信息披露编报规则第 9 号——净资产收益率和每股收益的计算及披露》（2010 年修订）计算。

4.净利差=平均生息资产收益率-平均付息负债付息率；净息差=利息净收入/平均生息资产。

5. 归属于母公司普通股股东的每股净资产=（归属于母公司股东的权益-其他权益工具优先股部分）/期末普通股股本总数。

6. 非经常性损益根据中国证券监督管理委员会《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第 1 号——非经常性损益》的定义计算，下同。

（二）2022 年分季度主要财务数据

单位：人民币 千元

	第一季度（1-3 月份）	第二季度（4-6 月份）	第三季度（7-9 月份）	第四季度（10-12 月份）
营业收入	3,626,014	4,337,293	4,104,883	3,574,774
营业利润	1,774,635	1,452,700	1,575,212	2,006,519
利润总额	1,775,032	1,452,145	1,560,593	2,007,042
归属于母公司股东的净利润	1,590,152	1,346,729	1,452,111	1,717,650
归属于母公司股东的扣除非经常性损益的净利润	1,586,269	1,326,918	1,460,462	1,661,628
经营活动产生的现金流量净额	-7,709,952	2,099,540	1,720,096	-644,467

（三）非经常性损益项目和金额

单位：人民币 千元

非经常性损益项目	2022 年	2021 年	2020 年
非流动资产处置损益	107	90	-3,203
计入当期损益的政府补助	110,982	67,793	45,374
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	-14,254	5,136	-21,847
减：所得税影响额	-25,472	-18,094	-9,088
少数股东权益影响额（税后）	0	-1,828	-1,004
合计	71,365	61,097	10,232

（四）补充财务指标

项目(%)	2022 年 12 月 31 日	2021 年 12 月 31 日	2020 年 12 月 31 日
资产负债比例	75.11	89.13	88.08
存贷比	74.36	70.88	65.05
单一最大客户贷款比率	3.60	6.00	7.31
最大十家客户贷款比率	33.52	30.93	34.03
应急缺口比	26.80	27.46	23.84

项目(%)	2022 年 12 月 31 日	2021 年 12 月 31 日	2020 年 12 月 31 日
正常类贷款迁徙率	2.39	1.80	2.48
关注类贷款迁徙率	20.51	8.94	53.12
次级类贷款迁徙率	50.66	94.75	70.95
可疑类贷款迁徙率	30.14	45.39	44.39

注：迁徙率为合并口径，根据银保监会相关规定计算。

正常类贷款迁徙率=期初正常类贷款向下迁徙金额/（期初正常类贷款余额-期初正常类贷款期间减少金额）×100%；

关注类贷款迁徙率=期初关注类贷款向下迁徙金额/（期初关注类贷款余额-期初关注类贷款期间减少金额）×100%；

次级类贷款迁徙率=期初次级类贷款向下迁徙金额/（期初次级类贷款余额-期初次级类贷款期间减少金额）×100%；

可疑类贷款迁徙率=期初可疑类贷款向下迁徙金额/（期初可疑类贷款余额-期初可疑类贷款期间减少金额）×100%。

（五）资本结构、杠杆率及流动性覆盖率情况

1.资本结构及变化情况

单位：人民币 千元

项目	2022 年 12 月 31 日	
	合并	非合并
资本净额	67,844,904	61,001,732
核心一级资本	52,701,438	49,846,308
核心一级资本净额	52,484,565	47,766,260
其他一级资本	5,129,851	3,656,198
一级资本净额	57,614,416	51,422,458
二级资本	10,230,488	9,579,274
风险加权资产合计	479,206,604	446,012,862
信用风险加权资产	430,228,601	399,666,985
市场风险加权资产	19,983,263	19,915,176
操作风险加权资产	28,994,740	26,430,701
核心一级资本充足率(%)	10.95	10.71
一级资本充足率(%)	12.02	11.53
资本充足率(%)	14.16	13.68

注：1.以上为根据《商业银行资本管理办法（试行）》计量的资本充足率相关数据及信息；核心一级资本净额=核心一级资本-核心一级资本扣减项；一级资本净额=核心一级资本净