

# \*ST越博控制权之争“悬而未决” 原实控人独家回应：只要能救活公司愿舍弃控制权

■本报记者 曹卫新

\*ST越博持续了半年之久的控制权之争仍在“上演”。

5月23日，公司原实控人李占江在接受《证券日报》记者独家采访时表示，上周五，即公司2022年年度股东大会召开当天，其本人到现场参会时被公司拒之门外，后经报警处理，在警方协助下才得以进入公司，不过彼时股东大会已经结束。

“公司是我一手创立的，我希望能挽救公司，让员工的利益得到保证。为此，我一直没有放弃寻找战略投资者来重组公司，如果能找到有实力有信誉的战友把公司救活，我可以放弃法人地位，放弃对公司的控制权。”谈及\*ST越博“悬而未决”的控制权之争，李占江告诉记者。

## 表决权归属问题仍未解决

双方争议的焦点仍集中在表决权委托解除事项上。

公司最新披露的2022年年度股东大会决议显示，公司新实控人贺靖旗下的公司润钿科技及原实控人李占江分别通过现场投票、网络投票的方式对2022年年度股东大会审议的议案进行了投票表决，二者表决结果截然相反。最终，上市公司以李占江及协恒投资持有的公司全部股份对应的表决权不可撤销地委托给润钿科技行使为由，采纳了润钿科技的表决结果。

“2022年上市公司经营陷入困境，我试图通过重组等多种方式进行挽救。所以在2022年11月份将表决权委托给了贺靖控制的润钿科技，同时还签署了应收账款购买协议，购买越博动力1.11亿元应收账款。签署这份协议的原因较复杂，其中一个原因是贺靖承诺会采取注资的方式来挽救公司，不过在我签署相应协议后，贺靖拒绝签署其他挽救公司的补充协议，并在取得表决权后，马上组织召开董事会，罢免我的董事及董事长职务，违背了契约精神。我认为这是一个有失公允的协议，事后便向贺靖发送了解除表决权委托协议的通知。”李占江告诉记者。

今年1月份，李占江方面曾向记者展示其向润钿科技送达解除表决权委



托协议通知的邮件截图。截图显示，2022年12月18日，李占江向润钿科技发送了两封解除协议的通知，邮件发送状态均显示“投递成功”。

不过，对于李占江方面提出的解除表决权委托一事，贺靖方面一直持拒绝态度。

“解除表决权委托的事，我们通过司法公正方式以邮件送达，对方还是拒收，这次我去参加公司年度股东大会时又当面给了贺靖。”李占江告诉记者。

## 上市公司走到退市边缘

控制权之争未见分晓，上市公司经营每况愈下，对于走到退市边缘的\*ST越博来说，保壳之战可谓异常艰难。

公告显示，公司2022年经审计的归属于上市公司股东的所有者权益为负8359.91万元。根据《深圳证券交易所创业板股票上市规则》(2023年修订)相关规定，公司股票交易在2022年年度报告披露后被实施退市风险警示。此外，由于公司最近三个会计年度扣除非经常性损益前后净利润孰低者均为负值，且中审亚太会计师事务所(特殊普通合伙)对公司2022年年度

财务报告出具了带持续经营重大不确定性段落的保留意见审计报告。深交所同时对公司股票交易实施其他风险警示。

依据规定，如果公司2023年年度出现《上市规则》第10.3.10规定的第(一)项至第(六)项关于终止公司股票上市交易的相关情形，深交所将终止公司股票上市交易。

数据显示，\*ST越博今年一季度实现营业总收入6935.44万元，同比下降34.49%；实现归属于上市公司股东的净利润为负1916.2万元，亏损较上年同期进一步扩大。公司持续经营能力不确定性问题仍无改善。

“这种时候，上市公司及公司管理层应该显示出他们的独立性。管理层要勤勉尽责，独立履职，尽量保证公司利益和其他股东的利益不受控制权争夺的影响。”上海明伦律师事务所律师王智斌对《证券日报》记者表示。

## 投资者喊话：尽早结束内斗

5月23日下午，\*ST越博召开了2022年年度业绩说明会。有投资者在互动中向董事长贺靖喊话，强烈建议

公司结束内斗，走破产重整路线，让公司轻装上阵，抓住新能源汽车发展机遇。对此，公司方面回应称，公司管理层将努力经营好企业，使公司实现可持续发展。

此外，针对投资者关注的公司如何化解当下正面临的退市危机等问题。公司方面回应称，公司将采取不限于引入战略投资者、债务豁免、大股东赠送或处置公司闲置资产等方式助力公司持续良性发展。

针对董事长贺靖目前不持有公司股份一事，有投资者提出疑问，如果公司退市了，其是否有损失。依据公告表述，截至2022年12月31日，贺靖及其关联方累计借入上市公司金额为4914万元，如果公司退市，作为债权人也会有损失。

针对上市公司实控人作为主要管理人员却不持有公司股份这一问题，王智斌告诉记者：“表决权委托这种模式会使表决权与收益权相分离，受托行使表决权的一方，只有权利而不承担后果，这会使其缺乏足够的动力去审慎行使表决权，甚至可能诱发滥用表决权的后果，这种模式不利于公司长期稳健运营。”

# 销售速度加快库存处于良性状态 酒鬼酒预计全年业绩稳健向好

■本报记者 肖伟

5月22日下午3时，酒鬼酒召开2022年年度网上业绩说明会。白酒行业前景是否乐观，白酒企业将采取哪些措施巩固发展格局等问题备受投资者关注。

“2022年下半年以来，受下游消费不振等不利因素影响，白酒行业在库存、动销方面确实有一定压力。我们采取了精准营销、动态管理、调控库存、维护正常价格秩序等方式，巩固了经营成果，并在部分单品和部分地区取得了阶段性成效。”公司副董事长、总经理郑轶在业绩交流会上表示，“今年‘五一’节后，渠道动销加速，产品库存处于良性，预计全年业绩更为稳健，有积极向好趋势。”

郑轶向记者介绍，“今年‘五一’节后，我们的产品动销比2022年同期有大提升，比2023年一季度也有明显提升，整体销售速度明显加快，库存水平处于行业内良性状态。这些有利因素对我们今年开拓市场、争取增长有一定帮助。”

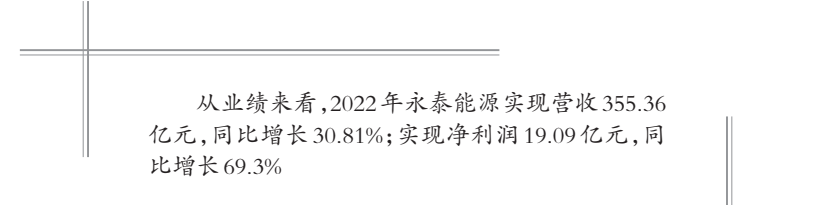
为进一步开拓新市场并巩固已有市场，酒鬼酒并未采取向渠道压货

的简单方式，而是采取多样化的方式，与经销商共谋双赢。

据《证券日报》记者了解，酒鬼酒与经销商合作投资设立销售公司，并约定了经营红利的分配方法。为了防止部分经销商存在“搭便车”“吃大锅饭”等现象，酒鬼酒还对经销商采取了一年一度的KPI考核，确保经销商存优汰劣。酒鬼酒还采取电商直播、文创活动、赞助赛事、广告投放、与会参展等方式，为多地经销商提供赋能支持。

对于接下来的发展，郑轶表达了积极乐观预期：“‘五一’节之后，有京东‘618’购物节、端午节等，预计动销将呈现节节向好的趋势。为此，我们在原有的‘523’酿酒工艺基础上提出了‘13526’酿酒工艺，更凸显馥郁香这一特色工艺，对潜在消费者群体的转化有明显促进作用。为满足广大消费者需求，我们正在抓紧产能建设。目前，生产二区改扩建工程已完成，新增2000吨/年基酒产能。预计今年年底，将完成生产三区二期建设任务，同时大力推进生产三区二期建设任务。待上述建设完成后，基酒产能将达到2.28万吨/年。”

# 永泰能源夯实煤电主业紧盯储能赛道 力争2025年将储能产业规模化



■本报记者 赵彬彬

“双碳”目标下，国内传统能源企业纷纷开启转型发展之路。对于以煤炭、电力为主业的永泰能源而言，其转型发展的思路是怎样的？

5月23日，在永泰能源2022年年度业绩说明会上，公司副董事长、总经理常胜秋对《证券日报》记者表示，公司紧紧锚定“双碳”目标，在夯实有煤电主业、持续提升经营业绩的基础上，高举储能大旗，紧盯储能赛道、加快推进向储能领域转型的发展目标。

## 夯实煤电主业

传统能源企业节能减排和转型发展势在必行，但转型应该是一个循序渐进的过程，因此企业还须兼顾当下主业的发展。

2022年年报显示，永泰能源拥有煤炭资源量总计38.57亿吨，资源储量庞大。电力方面，作为区域保供主力军，公司所属电厂均为江苏省、河南省主力电厂。从业绩来看，2022年永泰能源实现营收355.36亿元，同比增长30.81%；实现净利润19.09亿元，同比增长69.3%。

前海开源基金首席经济学家杨德龙在接受《证券日报》记者采访时表示：“虽然现在煤炭企业的盈利能力很强，但是传统能源在未来能源结构中的占比将持续下降，同时传统能源也具有不可再生性，因此及早进行业务转型、布局新能源、储能等赛道，既可补充传统能源业务，又能抓住未来机会。”

但是转型并不容易。巨丰投顾高级投资顾问翁梓桦认为，传统能源企业转型将面临能源生产、能源供给、能源管理、能源服务等全方位的变革，企业要协调好促进转型与保障能源安全的关系。

永泰能源也强调，公司能稳步有序推进储能产业发展，是建立在夯实有煤电主业、持续提升经营业绩基础上的。公司目前正积极推进陕西亿华海则准煤项目开工建设，该项目资源储量达11.45亿吨，预计2026年三季度将具备出煤条件，2027年将实现达产。

## 稳步推进储能发展

2022年8月份，永泰能源与海德股份共同出资10亿元设立德泰储能，正式进军储能行业，并确立了聚焦全钒液流电池、构建储能全产业

链的转型目标。

全钒液流电池储能，适配大规模长时储能场景，具有广阔的应用前景。北京伊维碳科管理咨询有限公司(EVTank)预计，2025年钒电池新增规模将达到2.3吉瓦，2030年新增规模将达到4.5吉瓦，全钒液流电池储能项目累计装机量将达到24吉瓦，当年新增钒电池市场规模将达到405亿元。

“我国钒资源产量和储量均为全球第一，发展钒电池具有资源优势。作为一种高安全性、高寿命的新型储能电池，政策端对储能安全性要求的收紧让全钒液流电池发展迎来风口。”常胜秋表示，全钒液流电池能够在大规模、大容量的场景中发挥优势，更适合中长时间储能(即4小时至12小时的储能)，最典型的应用场景就是配套风电、光伏等大型发电系统储能。储能时长越长，钒电池的造价就越低。现阶段钒电池产业仍处于导入期，随着行业技术改进和产业规模化发展，会逐渐迎来发展的加速期。

确立转型目标后，永泰能源开始积极布局。在钒矿资源领域，公司通过德泰储能收购汇宏矿业65%股权，获取上游优质钒矿资源以及提升高纯钒冶炼技术。在钒电池核心技术方面，永泰能源与长沙理工大学合作，取得十项全钒液流电池相关储能的核心专利技术。同时，与长沙理工大学储能研究所贾传坤教授共同投资设立德泰储能装备公司，将建设年产能500兆瓦的大容量全钒液流电池及相关产品生产线。

据介绍，目前永泰能源全钒液流电池全产业链发展架构与布局已经基本形成，并正在全面进行各储能项目及生产线建设，预计相关项目将于2024年陆续投产见效。

此外，永泰能源还通过合作的方式积极探索抽水蓄能、压缩空气储能等其他储能技术拓展，作为全钒液流电池储能领域全产业链发展的补充。

对于未来发展目标，常胜秋表示：“公司力争在2025年将储能产业规模化；在2027年至2030年迈入储能行业第一方阵，实现全钒液流电池市场占有率30%以上的目标，成为储能行业全产业链发展领先的企业，储能板块规模与现有煤炭及电力板块规模相当，从而形成‘传统能源+新型储能’双轮驱动发展的新格局。”

# 德联集团回复深交所问询函：定增金额调整具备合理性

■本报记者 李雯珊

5月23日晚间，德联集团发布回复深交所关于申请向特定对象发行股票问询函的公告。

往前追溯，5月4日，深交所向德联集团发出问询函，要求其说明关于定增金额调整的原因、合理性，以及募投项目产能、效益等相关情况，共8个问题。

具体来看，3月21日，德联集团发布了《2023年度向特定对象发行A股股票预案》，拟向特定对象发行股票，募集资金总额不超过11.12亿元，用于德联汽车新材料胶黏剂研发和制造项目以及补充流动资金。

随后，深交所下发问询函，要求德联集团说明募投项目投资数额构成明细情况，本次募投项目与在建或拟建胶黏剂项目是否可区分，是否存在重复建设的情况，与前次撤回的再融资申请中的募投项目相比，金额增加的原因及合理性。

5月16日，德联集团发布《2023年度向特定对象发行A股股票预案(修订稿)》，拟向特定对象发行股票，募集资金总额不超过4.87亿元，用于德联汽车新材料胶黏剂研发和制造项目以及补充流动资金。

德联集团在回复中表示，将上述募集资金进行扣减后，公司本次发行募集资金总额由原11.12亿元调减至4.87亿

元，原“集团信息化升级及智能仓储物流体系建设项目”将以公司自筹资金投入建设。本次调整主要系公司根据项目建设和资金需求以及监管相关规定所做出的行动，因此具有合理性。

“随着中国汽车产业特别是新能源汽车产业飞速发展，胶黏剂已成为公司产品战略调整的主要类别之一，目前公司生产能力已经远不能满足客户需求。因此拟通过本次募集资金投资项目，扩大企业营收规模，增强企业的盈利能力。”德联集团董事长秘书表示。

此外，深交所要求德联集团结合公司胶黏剂产品客户开拓情况、产品认证进度、在手订单或意向性订单、市场容量等情况，说明新增产能消化的措施，

预计下游汽车厂商客户在未来5年将有效消化本项目新增产能的依据。

对此，德联集团表示，公司已通过主要整车厂的产品及产线认证，已经与包括一汽大众、上汽大众、上汽通用、比亚迪、蔚来、理想等15家整车厂在内的国内外知名整车企业建立了良好合作关系，公司将积极利用现有客户资源开发胶黏剂新订单。

同时，公司认为，国内汽车产销量未来仍有提升空间，未来新能源汽车渗透率有望持续超预期提升，我国汽车用胶黏剂市场容量将保持持续增长。预计下游汽车厂商客户在未来5年将有效消化本项目新增产能，产能消化风险较低，不存在夸大误导性陈述。

# 航天产业链不断成熟 低成本化推动我国商业航天发展

■本报记者 贺玉娟  
见习记者 彭衍菘

据中国载人航天工程办公室消息，北京时间2023年5月22日，神舟十六号载人飞船与长征二号F遥十六运载火箭组合体已转运至发射区。目前，发射场设施设备状态良好，后续将开展发射前的各项功能检查、联合测试等工作，计划近日择机实施发射。

业内人士介绍，对各项技术要求更高的载人航天逐渐常态化，意味着高精尖研发水平不断提升，可回收技术等有望低成本化，非载人航天领域(卫星制造、火箭制造等)将紧跟迎来高增长，火箭发射和卫星制造上下游产业链也将获益。

记者近日采访的多位企业与科研院所专业人士均表示，正不断发力制造航空航天器关键部件，为航空产业链提供“航天品质”的产品。

长光卫星总工程师兼副总经理钟兴在接受《证券日报》记者采访时表示，

长光卫星成立8年来，通过20次成功发射累计将72颗“吉林一号”卫星送入指定轨道，并建成了目前全球最大的亚米级商业遥感卫星星座。以现有在轨卫星测算，“吉林一号”卫星星座可对全球任意地点实现每天约25次重访，具备全球一年覆盖2次、全国一年覆盖6次的能力，为国土安全、地理测绘、农林生产、生态环保、智慧城市等领域提供高质量的遥感信息和产品服务。

重庆大学产业技术研究院院长助理先佳向《证券日报》记者介绍，院所近期正在开展分钟级热试车考核，突破工程化样机研制的热防护等关键技术难题。

“热防护技术”可以满足可重复使用航天器耐高温、抗烧蚀、可重复使用、高效隔热等要求。”北京理工大学材料学院特别研究员、博士生导师刘琦向记者表示，可重复使用火箭的一级、二级要实现火箭的完全垂直回收，需要设计专门的热防护系统，这为国内相关材料企业带来了发展机遇。

随着创新技术不断走向成熟，航空

航天领域呈现低成本化趋势。

“成本是制约商业航天发展的最大难题。而降低成本的最好策略，就是使用可重复使用航天器。”巨丰投顾高级投资顾问李杰向《证券日报》记者表示，航天器可以重复多次使用，打破“执行一次任务后就毫无用处”的惯例，既能够执行太空任务，实现较长时间在轨运行，也可以完成任务后往返于地球与太空，极大程度上降低发射成本。

5月初，我国在酒泉卫星发射中心发射的可重复使用试验航天器成功返回预定着陆场，标志着我国可重复使用航天器技术研究取得重要突破，有望帮助降低成本。

中国卫通董秘吕静伟也告诉记者：“公司近年来采购到的某些同款卫星呈现低价趋势，同时性能越来越好。”

先佳也向记者表示：“研究院孵化的航空发动机企业，正在研究一种可应用于航空航天的新概念发动机，即连续旋转爆震发动机。这是一种基于爆震燃烧方式的新概念发动机，具有一次起

爆、燃烧速度快、热效率高、结构紧凑等优点。”

先佳表示，该发动机在商业应用上，具有极高的价格竞争优势，相较于同等推力的产品可降低一半以上成本，具有极大的应用价值。

大规模太空资源开发成为拉动全球经济增长的新引擎，与新兴产业深度融合，将进一步推动航天市场化、商业化进程。

随着低轨卫星星座和空间资源利用的加速发展，航天服务深度下沉大众用户，太空旅游、太空制药、卫星影像订制、卫星宽带上网、智慧城市等应用场景日趋丰富，市场前景极为广阔。摩根士丹利预测，到2040年，全球太空经济或将达1万亿美元。

数据显示，在2020年至2022年，有10家商业航天相关企业通过IPO上市。而在今年5月23日，证监会同意北京航空材料研究院股份有限公司、上海司南卫星导航技术股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市的注册申请。