证券代码：688589 证券简称：力合微 公告编号：2023-026

深圳市力合微电子股份有限公司关于向不特定对象发行可转换公司债券申请获得中国证券监督管理委员会同意注册批复的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

深圳市力合微电子股份有限公司（以下简称“公司”）于近日收到中国证券监督管理委员会出具的《关于同意深圳市力合微电子股份有限公司向不特定对象发行可转换公司债券注册的批复》（证监许可〔2023〕1070 号）（以下简称“批复”），现将批复文件内容公告如下：

一、同意你公司向不特定对象发行可转换公司债券的注册申请。

二、你公司本次发行应严格按照报送上海证券交易所的申报文件和发行方案实施。

三、本批复自同意注册之日起 12 个月内有效。

四、自同意注册之日起至本次发行结束前，你公司如发生重大事项，应及时报告上海证券交易所并按有关规定处理。

公司董事会将按照上述批复的要求和相关法律法规以及公司股东大会的授权，在规定期限内办理本次向不特定对象发行可转换公司债券的相关事宜，并及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

深圳市力合微电子股份有限公司董事会
2023 年 6 月 7 日

证券代码：688798 证券简称：艾为电子 公告编号：2023-035

上海艾为电子技术股份有限公司关于获得政府补助的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

一、获取补助的基本情况

上海艾为电子技术股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 6 月 6 日获得政府补助 1,738.00 万元，均为与收益相关的政府补助。

二、补助的类型及对上市公司的影响

公司根据《企业会计准则第 16 号—政府补助》等相关规定，确认上述事项并划分补助类型，预计对公司 2023 年度的利润产生一定的积极影响。上述政府补助未经审计，具体的会计处理以及对公司相关年度损益的影响须以审计机构年度审计确认后的结果为准。敬请投资者注意投资风险。

特此公告。

上海艾为电子技术股份有限公司董事会
2023 年 6 月 7 日

证券代码：688121 证券简称：卓然股份 公告编号：2023-036

上海卓然工程技术股份有限公司关于向特定对象发行股票申请文件的审核问询函回复和募集说明书等申请文件更新提示性公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

2023 年 3 月 24 日，上海卓然工程技术股份有限公司（以下简称“公司”）收到上海证券交易所（以下简称“上交所”）出具的《关于上海卓然工程技术股份有限公司向特定对象发行股票申请文件的审核问询函》（上证科审（再融资）〔2023〕62 号）（以下简称“《问询函》”）。

公司收到审核问询函后，按照要求会同相关中介机构就审核问询函提出的问题进行了认真研究和逐项落实，现根据相关要求对审核问询函回复进行公开披露，具体内容详见公司同日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露的《关于上海卓然工程技术股份有限公司向特定对象发行股票申请文件的审核问询函的回复》，公司将按照要求及时将回复材料报送上海证券交易所。

同时根据上交所审核意见，公司会同相关中介机构对《上海卓然工程技术股份有限公司 2022 年度向特定对象发行股票募集说明书（申报稿）》中的相关内容进行了补充与修订，更新部分以“楷体（加粗）”字体显示，具体内容详见公司于同日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露的《上海卓然工程技术股份有限公司 2022 年度向特定对象发行股票募集说明书（申报稿）》等文件。

公司本次向特定对象发行 A 股股票事项尚需通过上交所审核，并获得中国证券监督管理委员会（以下简称“中国证监会”）作出同意注册的决定后方可实施，最终能否通过上交所审核并获得中国证监会同意注册的决定及其时间尚存在不确定性。公司将根据该事项的进展情况及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

上海卓然工程技术股份有限公司董事会
2023 年 6 月 7 日

证券代码：688353 证券简称：华盛锂电 公告编号：2023-021

江苏华盛锂电材料股份有限公司2023 年第一次临时股东大会决议公告

本公司董事会及全体董事保证公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

重要内容提示：

● 本次会议是否有被否决议案：无

一、会议召开和出席情况

（一）股东大会召开的时间：2023 年 6 月 6 日

（二）股东大会召开的地点：江苏扬子江国际化学工业园青海路 10 号公司一楼会议室（壹）

（三）出席会议的普通股股东、特别表决权股东、恢复表决权的优先股股东及其持有表决权数量的情况：

1、出席会议的股东和代理人人数	22
普通股股东人数	22
2、出席会议的股东所持有的表决权数量	70,215,273
普通股股东所持有表决权数量	70,215,273
3、出席会议的股东所持有表决权数量占公司表决权数量的比例（%）	44.0221
普通股股东所持有表决权数量占公司表决权数量的比例（%）	44.0221

（四）表决方式是否符合《公司法》及公司章程的规定，大会主持情况等。

本次股东大会由公司董事会召集，董事长沈锦良先生主持，大会采用现场投票和网络投票相结合的方式召开。本次会议的召集、召开程序和表决方式及表决程序均符合《中华人民共和国公司法》和《江苏华盛锂电材料股份有限公司章程》的规定，会议合法有效。

（五）公司董事、监事和董事会秘书的出席情况

1、公司在任董事 9 人，出席 9 人；

2、公司在任监事 3 人，出席 3 人；

3、董事会秘书黄振东先生出席；其他高级管理人员列席了本次股东大会。

二、议案审议情况

（一）非累积投票议案

1、议案名称：关于拟参与投资设立产业基金暨关联交易的议案

审议结果：通过

表决情况：

股东类型	同意		反对		弃权	
	票数	比例（%）	票数	比例（%）	票数	比例（%）
普通股	70,201,170	99.9799	6	0.0000	14,097	0.0201

（二）涉及重大事项，应说明 5%以下股东的表决情况

议案序号	议案名称	同意		反对		弃权	
		票数	比例（%）	票数	比例（%）	票数	比例（%）
1	关于拟参与投资设立产业基金暨关联交易的议案	25,120,598	99.9438	6	0.0000	14,097	0.0562

（三）关于议案表决的有关情况说明

1、本次股东大会的议案为普通决议议案，已获得出席本次股东大会的股东或股东代理人所持表决权数量的二分之一以上表决通过。

2、本次股东大会议案 1 对中小投资者进行了单独计票。

3、本次股东大会议案 1：关联股东苏州敦行价值创业投资合伙企业（有限合伙）、苏州敦行价值二号创业投资合伙企业（有限合伙）、苏州敦行价值三号创业投资合伙企业（有限合伙）、苏州敦行聚才创业投资合伙企业（有限合伙）已回避表决。

三、律师见证情况

1、本次股东大会见证的律师事务所：国浩律师（南京）事务所

律师：汪泽赟、马康彦

2、律师见证结论意见：

贵公司本次临时股东大会的召集、召开程序符合《公司法》《股东大会规则》《规范运作指引》和公司《章程》的规定；出席会议人员的资格、召集人资格合法有效；本次会议的提案、会议的表决程序合法有效；本次临时股东大会形成的决议合法、有效。

特此公告。

江苏华盛锂电材料股份有限公司董事会
2023 年 6 月 7 日

证券代码：688168 证券简称：安博通 公告编号：2023-029

北京安博通科技股份有限公司关于 2022 年年度报告的信息披露监管问询函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

北京安博通科技股份有限公司（以下简称“安博通”或“公司”）于 2023 年 5 月 25 日收到上海证券交易所（关于北京安博通科技股份有限公司 2022 年年度报告的信息披露监管问询函）（上证科创公函[2023]0169 号，以下简称“问询函”），公司收到问询函后高度重视，并立即组织相关人员和相关中介机构对问询函中需要说明的事项逐项进行了认真的核查落实，现就有关事项回复如下：

除特别说明外，回复中合计数与各分项数值之和尾数不符的情形均为四舍五入原因所造成。

问题一：关于年度经营业绩

年报显示，2022 年公司实现营业收入 45,644.17 万元，较上年同期增加 6,501.87 万元，同比增长 16.61%；实现归属于上市公司股东的净利润-846.20 万元，由盈转亏，比 2021 年同期减少 111.72%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润-2,154.29 万元，同比减少 134.18%。请公司：（1）区分不同产品/收入来源区域，补充披露营业收入、营业成本、毛利率以及较上年度变动情况，相关变动幅度较大的，说明原因；（2）结合行业趋势、公司经营、上下游变化及主要产品竞争对手的业绩情况，补充说明公司营业收入及净利润变动趋势不一致的原因及合理性，以及与行业整体业绩变化是否一致。如不一致，请说明原因。

公司回复：

（一）区分不同产品/收入来源区域，补充披露营业收入、营业成本、毛利率以及较上年度变动情况，相关变动幅度较大的，说明原因。

1、公司营业收入、营业成本、毛利率的变动情况

单位：万元

项目	2022 年度			2021 年度			变动比例		
	收入	成本	毛利率	收入	成本	毛利率	收入	成本	毛利率
主营业务收入	45,498.87	20,058.20	55.91%	39,133.81	15,451.09	60.52%	16.26%	29.82%	减少 4.61 个百分点
其他业务收入	145.30	11.40	92.15%	8.48	4.75	43.99%	1613.44%	140.00%	增加 48.16 个百分点
合计	45,644.17	20,069.60	56.03%	39,142.29	15,455.84	60.51%	16.61%	29.85%	减少 4.48 个百分点

2022 年，公司实现营业收入 45,644.17 万元，较上年同期增加 6,501.87 万元，同比增长 16.61%，主要得益于：公司不断加强研发，增强市场竞争力，公司各类新老产品持续获得客户认可，同时在部分行业和区域市场拓展取得一定成效，使公司收入稳步增长。

2022 年，公司发生营业成本 20,069.60 万元，较上年同期增加 4,613.76 万元，增长 29.85%，主要原因为：公司硬件原材料占公司营业成本比重在 95%以上，2022 年度公司采购的主要硬件原材料包括网络通信平台、服务器，其平均采购价格较 2021 年度平均采购价格上升了 19.00%、35.05%，因此公司营业成本有所增加。

2022 年，公司毛利率较上年降低 4.48 个百分点，主要原因为：硬件原材料价格上涨等原因导致单位成本增加，因此毛利率有所下降。

2、主营业务收入按照产品划分情况

单位：万元

收入分类	2022 年度			2021 年度			变动比例		
	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率
安全网关	32,349.85	17,804.63	44.96%	30,847.19	14,946.91	51.55%	4.87%	19.12%	减少 6.59 个百分点
安全管理	10,036.48	1,380.66	86.24%	6,134.12	362.70	94.09%	63.62%	280.66%	减少 7.85 个百分点
安全服务	3,112.54	872.91	71.95%	2,152.50	141.48	93.43%	44.60%	517.00%	减少 21.48 个百分点
合计	45,498.87	20,058.20	55.91%	39,133.81	15,451.09	60.52%	16.26%	29.82%	减少 4.61 个百分点

2022 年，公司安全网关产品相比去年变动比例较小，收入增长 4.87%，成本增加 19.12%，毛利率下降 6.59 个百分点，主要原因为：安全网关产品是公司主要产品，在市场具有较强的竞争力，因此能够保持持续稳定增长的趋势；同期，由于原材料价格上涨的原因，安全网关产品的成本增长较快，价格体系波动较小的情况下，该类产品的毛利率较 2021 年有所下降。

公司 2022 年度安全管理产品结构变化情况：

单位：万元

收入分类	2022 年度			2021 年度		
	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率
纯软件产品	6,822.94	-	100.00%	4,821.79	-	100.00%
软硬一体产品	3,213.55	1,380.66	57.04%	1,312.33	362.70	72.36%
合计	10,036.49	1,380.66	86.24%	6,134.12	362.70	94.09%

2022 年，公司安全管理产品的收入增幅较大，较 2021 年增长 63.62%，成本增长 280.66%，毛利率下降 7.85 个百分点，主要原因为：公司从 2021 年开始布局区域销售和行业销售体系，随着公司销售渠道的逐年覆盖，公司开始推进安全管理产品的销售，在已经较高市场占有率的“晶石安全策略智能运维平台”和“墨影网络节点资源管理平台”两个产品基础上，进一步加强了“方州新一代安全业务中台”、“鹰眼全流量取证系统”、“零信任管控平台”、“SOAR 平台”、“元溯数据资产监测与溯源分析平台”、“云安全资源池”等新产品的市场拓展，并将产品组合成“攻击面管理”、“智能安全检测与响应”、“业务运行监测与保障”等解决方案服务行业标杆客户，获得了市场的广泛认可，使得安全管理产品销售收入快速增加。在收入增长同时，公司安全管理产品中的软硬件一体产品的销售比重有所增加，一方面软硬件一体产品的毛利率较纯软件产品的毛利率较低，同时 2022 年公司推出的“鹰眼全流量取证系统”和“元溯数据资产监测与溯源分析平台”全部搭载服务器平台进行一体化交付，服务器价格更高导致硬件成本上升，安全管理产品的毛利率较 2021 年有所下降。

公司安全服务业务主要系根据客户的要求定制开发和运维，不同业务合同之间的收入、成本差异较大，因此容易导致毛利率发生较大变化。

3、主营业务分地区情况

单位：万元

收入分类	2022 年度			2021 年度			变动比例		
	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率
华北	18,206.78	8,158.41	55.19%	16,998.43	6,588.24	61.24%	7.11%	23.83%	减少 6.05 个百分点
华东	12,067.85	4,701.45	61.04%	12,575.52	4,539.51	63.90%	-4.04%	3.57%	减少 2.86 个百分点
华南	3,638.23	682.61	81.24%	2,537.86	949.99	62.57%	43.36%	-28.15%	增加 18.67 个百分点
西南	1,755.23	254.40	85.51%	4,249.86	1,747.79	58.87%	-58.70%	-85.44%	增加 26.64 个百分点
其他	9,830.78	6,261.34	36.31%	2,772.14	1,625.56	41.36%	254.63%	285.18%	减少 5.05 个百分点
合计	45,498.87	20,058.20	55.91%	39,133.81	15,451.09	60.52%	16.26%	29.82%	减少 4.61 个百分点

华北、华东地区在区域覆盖中取得较快的进展，从收入可以看出占公司销售比重 60%以上。2022 年华北、华东两个区域销售收入较 2021 年增加了 700.68 万元，保持稳步增长。

2022 年，公司华南地区的销售增长加快，毛利率也有所增加，主要原因为：依据公司销售战略，在此区域大力推进安全管理类等高毛利产品的销售，因此 2022 年在该区域的收入、毛利率均出现了一定幅度增长。

2022 年，公司西南地区销售收入有较大幅度下降，但毛利率有所增长，主要原因为：2021 年公司在西南地区的电力、运营商等行业客户产生大项目，2022 年无此类项目产生，因此相应收入减少，同时公司在该区域的高毛利产品收入占比增加，导致毛利率增加。

2022 年公司在其他区域加大了销售推广力度，积极拓展客户，收入有明显增长，同比增长 254.63%。同时受到硬件成本的上升，毛利有所下降，同比减少 5.05 个百分点，与公司整体毛利率变化趋势一致。

（二）结合行业趋势、公司经营、上下游变化及主要产品竞争对手的业绩情况，补充说明公司营业收入及净利润变动趋势不一致的原因及合理性，以及与行业整体业绩变化是否一致。如不一致，请说明原因。

1、报告期内公司业绩变化情况

单位：万元

项目	2022 年度	2021 年度	变动额	变动比例
营业收入	45,644.17	39,142.29	6,501.87	16.61%
销售费用	8,890.75	5,907.36	2,983.39	50.50%
管理费用	5,842.88	4,809.28	1,033.60	21.49%
研发费用	10,455.68	9,357.83	1,097.85	11.73%
财务费用	-28.80	-600.87	572.08	不适用
信用减值损失	-3,232.14	1,665.58	-4,897.72	-294.06%
利润总额	-323.28	8,213.15	-8,536.42	-103.94%
净利润	-800.10	7,087.74	-7,887.83	-111.29%
归属于上市公司股东的净利润	-846.20	7,219.37	-8,065.58	-111.72%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-2,154.29	6,302.12	-8,456.40	-134.18%

2、公司营业收入及净利润变动趋势不一致的原因

公司 2022 年收入 45,644.17 万元，较上年同期增长 16.61%，归属于上市公司股东的净利润-846.20 万元，较上年减少-111.72%；营业收入与净利润变动趋势不一致，主要原因如下：

（1）2022 年，公司收入增长，主要原因为：2022 年公司对零信任、数据安全、云安全、安全运营等市场热点方向进行紧密跟踪，不断加大研发投入，快速推出新产品上市，同时对老产品也持续进行优化，产品得到客户的广泛认可，因此销售收入呈现了持续增长的趋势。

（2）2022 年，公司成本增长、毛利率下降，主要原因为：公司营业成本中，硬件材料占比较高，2022 年为 95.18%；2022 年，公司主要硬件原材料网络设备、服务器等平均价格较 2021 年出现了较大幅度上涨，网络设备较 2021 年同期上涨 19.00%，服务器较 2021 年同期上涨 35.05%，因此公司产品的单位成本上升，导致毛利率有所下降。

（3）2022 年，公司期间费用增长，主要原因为：2021 年以来公司为提升长期的竞争力，扩大了研发团队，研发人员薪酬增加；其次，公司为加快布局战略、行业及区域市场团队的建设，销售人员数量随之快速增加，因此销售费用同比增长较快；受上述因素影响，公司人数由 2021 年末 362 人增长到 2022 年末的 526 人，同比增长 45.30%，受此影响，2022 年销售费用、管理费用、研发费用合计较 2021 年增加 5,114.84 万元，增长 25.48%。

（4）2022 年度，公司计提信用减值损失 3,232.14 万元，较上年增加 4,897.72 万元，增长 294.06%，主要系：受宏观经济的影响，公司下游客户的回款有所减缓，销售回款不及预期，因此公司对应收账款回款风险审慎地进行评估后充分计提信用减值。

综上，公司 2022 年紧密跟踪行业热点方向，持续推出符合市场需求的产品，因此销售收入逐步增长；同时，受原材料价格上涨、人员增加、宏观经济形势影响等因素，公司的成本、期间费用及信用减值损失计提金额均出现了上涨，导致公司净利润较 2021 年出现了下降。

3、行业发展趋势情况

2022 年，国家经济开始逐步恢复向好，行业需求有所提升，我国网络安全行业呈回暖复苏趋势。根据《中国网络安全产业研究报告》显示，预计 2022 年产业规模近 2200 亿元，增速约为 13.9%，我国网络安全产业正回归增长区间。

从行业角度分析，政府、电信、金融行业对网络安全需求持续放量，上述行业的销售营收占比接近 60%；从产品技术领域分析，《数据安全法》和“数据安全风险管控”方向的诸多政策大幅推进了数据安全技术领域产品落地速度，催生了大量远程安全互连需求，也同时促进了零信任、云安全、外部攻击面管理等技术领域快速发展。

总体而言，2022 年国内网络安全行业规模稳步增长，新兴技术领域快速发展，趋势向好，但也受到国内宏观经济放缓、全球地缘政治不稳定等负面因素影响，增长存在一系列不确定因素的情况。公司位于产业链上游，抓住行业发展机遇，将金融、电信、政府作为主要行业拓展，并在数据安全、零信任、云安全领域持续进行研发投入，通过更强的产品竞争力不断获取新客户和项目机会，2022 年公司营业收入同比增长 16.61%，各业务领域的营业增长符合行业发展趋势。

4、公司经营情况

2022 年度，公司内部经营管理未发生重大不利变化，未出现对经营管理产生重大不利影响的因素。公司定位于网络安全行业上游，坚持做网络安全能力的提供者和技术支持者，持续扩充安全攻防、安全能力虚拟化、安全可视化等业务方向的研发队伍，并加快市局战略销售、行业销售及区域销售团队的建设。根据公司的发展战略及业务布局，2022 年公司人员由 362 人增长至 526 人，公司研发费用和销售费用合计较上年增长 26.74%，由于相关投入、成果转化和收入确认存在一定周期延迟，因此形成了净利润下滑的情况。

5、公司所处行业上下游变化

从下游客户角度，作为产业链上游技术供应商，公司自成立之初的主要客户为网络安全行业产品与解决方案厂商，在这一领域公司持续深耕，客户收入持续稳定，未出现不利变化；随着业务发展，公司逐步在金融、运营商、政企、能源等行业进行拓展，根据客户不同阶段的项目建设规划，客户存在一定的变化，但不会产生重大影响。

从上游供应商角度，公司采购的生产用物料主要包括嵌入式网络通信平台、服务器等。公司对嵌入式网络通信平台采用定制化采购，这一领域的供应商未出现重大变化；服务器为通用型标准化产品，公司根据需求对服务器进行直接采购，这一领域的供应商会基于实际情况产生一定变化，但产品本身均为通用品，不会产生重大影响。2022 年度，受国际关系影响，芯片较紧张且价格上升明显，公司通过供应链管理，逐步化解供货风险，保障产品供应，但公司原材料采购价格有所上升也导致公司产品毛利率有所下降。

6、主要产品竞争对手业绩情况

单位：万元

项目	2022 年		2021 年		变动幅度	
	收入	归属于母公司净利润	收入	归属于母公司净利润	收入变动比例（%）	净利润变动比例（%）
启明星辰	443,690.92	62,605.49	438,603.08	86,153.11	1.16	-27.33
绿盟科技	262,883.83	2,836.55	260,899.51	34,454.17	0.76	-91.77
深信服	741,287.67	19,416.94	680,490.35	27,285.79	8.93	-28.84
迪普科技	89,315.80	14,976.41	103,025.45	30,926.90	-13.31	-51.57
任子行	72,958.26	-100.20	65,031.61	-7,365.14	12.19	98.64
安恒信息	198,001.24	-25,344.57	182,032.81	1,380.65	8.77	-1,935.70
山石网科	81,159.61	-18,250.23	102,694.81	7,552.61	-20.97	-341.64
信安世纪	65,807.61	16,392.45	52,460.44	15,412.69	25.44	6.36
亚信安全	172,095.20	9,855.08	166,746.80	17,868.52	3.21	-44.85
奇安信	622,278.82	5,701.12	580,907.56	-55,474.96	7.12	不适用
合计	2,749,478.96	88,089.04	2,632,892.42	158,194.34	4.43	-44.32
安博通	45,644.17	-846.20	39,142.29	7,219.37	16.61	-111.72

注：上表数据来源于同行业可比公司公开信息。

2022 年度，受宏观经济环境影响，除迪普科技、山石网科外，公司的主要竞争对手收入均实现了增长，但增速相对较小；除任子行、信安世纪、奇安信外，公司主要竞争对手的净利润较 2021 年均出现不同幅度的下滑。公司 2022 年度经营情况变动趋势与同行业公司保持一致。

综上，公司所处的网络安全行业总体趋势向好，行业上下游没有发生重大变化。公司经营稳定，销售收入持续增长，但受原材料价格上涨、短期内期间费用快速上涨等因素，导致净利润有所下降，公司收入、净利润变动趋势与主要竞争对手一致。

问题二：关于业绩预告更正

公司于 2023 年 2 月 28 日披露《2022 年度业绩预告更正公告》，将预计 2022 年度实现的归母净利润由 100 万元至 300 万元更正为-800 万元至-1,000 万元，将 2022 年度扣非归母净利润由-700 至-900 万元更正为-1,800 至-2,000 万元。根据公司披露，更正的主要原因是遵循谨慎性原则对信用减值损失进行调整，导致公司业绩预告中的财务指标出现更正。请公司：（1）结合会计准则的相关规定以及客户信用风险的变化等情况，补充披露增加计提信用减值的具体情况及依据，前期计提不充分的原因；（2）说明公司财务会计制度、内部控制制度是否存在风险或缺陷，公司董事会审计委员会、内审机构有无进一步完善财务会计制度、内部控制制度的计划及具体措施。

公司回复：

（一）结合会计准则的相关规定以及客户信用风险的变化等情况，补充披露增加计提信用减值的具体情况及依据，前期计提不充分的原因。

1、业绩预告更正情况

公司于 2023 年 1 月 31 日披露了《2022 年年度业绩预告》（公告编号：2023-003），2022 年年度实现营业收入人民币 45,000 万元至 46,000 万元，同比增长 14.97%至 17.52%。预计 2022 年年度实现归属于母公司所有者的净利润人民币 100 万元至 300 万元，同比减少 98.61%至 95.84%。预计 2022 年年度实现归属母公司所有者的扣除非经常性损益后的净利润人民币-700 至-900 万元，同比减少 111.11%至 114.28%。

公司于 2023 年 2 月 28 日披露了《2022 年度业绩快报公告》（公告编号：2023-011），预计 2022 年度实现营业总收入 45,672.47 万元，较上年同期增长 16.68%；实现归属于母公司所有者的净利润-861.01 万元，较上年同期减少 111.93%；实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润-1,896.75 万元，较上年同期减少 130.10%；报告期末总资产 144,370.95 万元，较期初增长 16.70%；归属于母公司的所有者权益 120,812.40 万元，较期初增长 10.78%。

公司于 2023 年 2 月 28 日披露了《2022 年度业绩预告更正公告》（公告编号：2023-012）。公告披露公司对信用减值损失进行调整，由此导致相关数据与 2023 年 1 月 31 日披露的业绩预告存在较大差异。调整前后业绩相关情况如下所示：

项目	调整前	调整后
属于母公司所有者的净利润	100 万元至 300 万元	-800 万元至-1,000 万元
变动比例	-98.61%至-95.84%	-111.08%至-113.85%
归属母公司所有者的扣除非经常性损益后的净利润	-700 至-900 万元	-1,800 至-2,000 万元
变动比例	-111.11%至-114.28%	-128.56%至-131.74%

2、增加计提信用减值的具体情况及依据，前期计提不充分的原因

2022 年度公司财务软件由用友 U8 系统更换为用友 NC 系统，工作人员在系统录入时，部分客户的数据录入有误，致使年底系统计提坏账准备时计提错误，后经会计师审计发现提醒，公司予以了调整并更正了业绩预告。

（二）说明公司财务会计制度、内部控制制度是否存在风险或缺陷，公司董事会审计委员会、内审机构有无进一步完善财务会计制度、内部控制制度的计划及具体措施。

公司按照《企业内部控制基本规范》《企业内部控制应用指引》《公司章程》《上海证券交易所科创板股票上市规则》等规定，建立了财务会计制度及内部控制制度，设立了董事会审计委员会、内审机构等，并按照内控机制要求开展日常工作。根据大信会计师事务所（特殊普通合伙）出具的内部控制审计报告，其认为公司于 2022 年 12 月 31 日按照《企业内部控制基本规范》和相关规定在所有重大方面保持了有效的财务报告内部控制。

公司 2022 年此次业绩预告更正原因为：财务系统切换、财务人员疏忽造成的偶发性问题，财务人员专业能力尚需提高。因此，公司董事会审计委员会及内审部门以此次调整事项为契机，组织财务部门及相关责任人员召开专题会，深刻反思问题根源的同时，全面梳理、细化公司各项内控制度，组织加强会计准则的学习，提升专业性，持续加强与审计委员会的沟通汇报工作，强化审计委员会对公司财务报告披露和内部控制过程的监督，发挥其对公司信息披露、会计信息质量、内部审计等方面的控制和监督职能，保证财务报告真实可靠。

问题三：关于主要客户和供应商

年报显示，报告期内前五名客户销售额 17,308.67 万元，占年度销售总额 38.06%，其中客户二为报告期内新进入前五名客户。前五名供应商采购额 13,000.40 万元，占年度采购总额 63.63%，其中，供应商二、供应商三为报告期内新进入前五名供应商。请公司：（1）补充披露报告期前五名客户及供应商的具体情况，包括但不限于名称、成立时间、开始合作时间、主营业务、销售及采购金额、占比、产品名称及类型、结算周期及方式等；（2）结合公司主营业务的发展变化情况，补充说明前五名客户及供应商发生变化原因及合理性，是否存在大客户流失的情形，公司主要销售渠道和供应链是否持续、稳定。

公司回复：

（一）补充披露报告期前五名客户及供应商的具体情况，包括但不限于名称、成立时间、开始合作时间、主营业务、销售及采购金额、占比、产品名称及类型、结算周期及方式等。

1、2022 年度公司前 5 名客户具体情况

单位：万元

客户名称	成立时间	合作开始时间	主营业务	销售金额	占比（%）	产品名称及类型	结算周期及方式
杭州安恒信息技术股份有限公司	2007-5-15	超过 5 年	信息安全设备、网络安全设备、网络安全软件、计算机软硬件、系统集成的技术开发、技术服务等	6,149.31	13.52	网络安全产品及服务	3 个月，银行转账
恒辉信达技术有限公司	2015-8-25	2 年	软件开发；数据处理；技术开发、技术服务、技术推广、技术转让；销售电子产品、计算机软硬件及外围设备、仪器仪表、通讯设备、五金交电等	3,478.74	7.65	网络安全产品及服务	1 年以内，银行转账
北京中网志腾数码科技有限公司	2003-9-8	超过 5 年	技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；信息系统集成服务；软件开发；计算机软硬件及辅助设备批发；计算机软硬件及辅助设备零售等	3,279.29	7.21	网络安全产品及服务	1 年以内，银行转账
新华三信息技术有限公司	2014-12-4	超过 5 年	技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；电子元器件制造；计算机软硬件及外围设备制造；信息安全设备制造等	2,378.24	5.23	网络安全产品及服务	3 个月，银行转账
太极计算机股份有限公司	1987-10-10	超过 5 年	电子计算机及外部设备、集成电路、软件及通信设备化技术开发、设计、制造、销售、维护；承接计算机网络及应用工程，信息系统集成、电子系统工程、建筑智能化工程的设计、技术咨询及安装等	2,023.09	4.45	网络安全产品及服务	1 年以内，银行转账
合计	-	-	-	17,308.67	38.06	-	-

2、2022 年前 5 名供应商的具体情况

单位：万元

客户名称	成立时间	合作开始时间	主营业务	采购金额	占比（%）	产品名称及类型	结算周期及方式
福州创实讯联信息技术有限公司	2014-9-30	超过 5 年	电子计算机软件、硬件、通信产品及电子产品的研发、销售；互联网接入设备、嵌入式多媒体设备及相关电子设备的研发、销售、技术支持及售后服务	6,830.81	33.43	网络设备	3-6 个月，银行转账
深圳市华富洋智慧供应链有限公司	2014-2-27	2-3 年	经营电子产品的批发、进出口及相关配套业务等	2,188.00	10.71	集成电路	预付全款，银行转账
翰林汇信息产业股份有限公司	1999-4-28	2-3 年	销售计算机、软件及辅助设备等	1,589.71	7.78	服务器	3-6 个月，银行转账
北京柏睿数据技术股份有限公司	2014-8-14	2-3 年	计算机软硬件及辅助设备零售；计算机软硬件及辅助设备批发；通讯设备销售等	1,325.32	6.49	服务器	3-6 个月，银行转账
中亿国富集团有限公司	2018-11-21	2-3 年	销售计算机、软件及辅助设备等	1,066.56	5.22	服务器	3-6 个月，银行转账
合计	-	-	-	13,000.40	63.63	-	-

（二）结合公司主营业务的发展变化情况，补充说明前五名客户及供应商发生变化原因及合理性，是否存在大客户流失的情形，公司主要销售渠道和供应链是否持续、稳定。

2021 年、2022 年，公司前 5 大客户变动情况：

序号	2022 年	变动情况	2021 年	变动情况
1	杭州安恒信息技术股份有限公司	未变动	新华三信息技术有限公司	未变动
2	恒辉信达技术有限公司	新增	杭州安恒信息技术股份有限公司	未变动
3	北京中网志腾数码科技有限公司	未变动	北京中网志腾数码科技有限公司	未变动
4	新华三信息技术有限公司	未变动	北京威努特技术有限公司	交易金额减少，退出前 5 名客户
5	太极计算机股份有限公司	交易金额增加，2022 年进入前 5 名客户	迈普通信技术股份有限公司	交易金额减少，退出前 5 名客户

2022 年，公司主营业务持续、稳定发展，未发生重大变化。

2022 年，公司前 5 大客户中，恒辉信达技术有限公司为新增客户，太极计算机股份有限公司为公司原客户，因 2022 年交易金额增加，进入前 5 大客户，其余 3 家客户未发生变动，均为公司长期合作伙伴。北京威努特技术有限公司、迈普通信技术股份有限公司因交易金额减少，退出 2022 年前 5 大客户，但与公司仍保持业务往来。

综上，公司销售渠道稳定，未出现大客户流失的情形。

2021 年、2022 年，公司前 5 大供应商变动情况：

序号	2022 年	变动情况	2021 年	变动情况
1	福州创实讯联信息技术有限公司	未变动	福州创实讯联信息技术有限公司	未变动
2	深圳市华富洋智慧供应链有限公司	未变动	重庆佳杰创盈科技有限公司	2022 年未发生采购业务，退出 2022 年前 5 大供应商
3	翰林汇信息产业股份有限公司	交易金额增加，进入 2022 年前 5 名供应商	戴尔（中国）有限公司	交易金额减少，退出 2022 年前 5 大供应商
4	北京柏睿数据技术股份有限公司	未变动	威讯柏睿数据科技（北京）有限公司	未变动
5	中亿国富集团有限公司	交易金额增加，进入 2022 年前 5 名供应商	深圳市华富洋智慧供应链有限公司	未变动

2022 年，公司前 5 大供应商均为合作时间在 2 年以上的供应商。其中，翰林汇信息产业股份有限公司、中亿国富集团有限公司因交易金额增加，进入