

美的集团入主后 科陆电子完成董事会提前换届

■本报记者 李昱丞 见习记者 丁蓉

继美的集团正式入主后，科陆电子日前顺利完成了董事会换届。6月27日，科陆电子发布公告称，公司于6月26日完成董事会提前换届选举，当日举行的公司第九届董事会第一次会议审议通过了《关于选举科陆电子董事长的议案》，伏拥军正式成为科陆电子董事长。

透视镜咨询创始人况玉清向《证券日报》记者表示：“科陆电子逐步迈过实控人变更后的过渡期，新老团队开始融合。公司有望在新管理团队的带领下，步入新发展轨道，获得控股股东在资金、技术、管理等方面的支持，更好地把握储能行业发展机遇。”

多名董事来自美的集团

根据公司公告，科陆电子第八届

董事会原定任期至2024年6月3日届满，科陆电子方面就此表示：“鉴于公司股权结构及控制权已发生重大变化，为完善公司治理结构、保障公司有效决策和稳健发展，公司对第八届董事会提前换届。”

6月26日，科陆电子召开临时股东大会，审议通过了《关于董事会提前换届选举暨提名第九届董事会非独立董事候选人》等议案。在随后举行的科陆电子第九届董事会第一次会议上，伏拥军正式当选公司董事长。

履历显示，伏拥军具有丰富的管理经验，其于2007年7月份至2012年7月份任美的集团制冷家电集团压缩机事业部副总裁兼研发中心主任，2012年7月份至2016年12月份任美的集团压缩机事业部副总经理，2016年12月份至2017年7月份任美的集团环境电器事业部总经理，2017年7月份

至今任美的集团工业技术事业群总裁，2021年9月17日至今担任美的集团副总裁。

一名业内人士表示：“伏拥军出任科陆电子董事长，将为科陆电子业务稳健发展带来积极的影响。”

除了伏拥军之外，科陆电子新的董事会中还有吴德海、骆文辉、职师等多名成员来自美的集团。

科陆电子未来成长可期

科陆电子于1996年成立，2007年上市，主要业务涉及智能电网和新型电化学储能领域，是国内最早进入储能系统集成领域的企业之一，也是国内领先的能源领域综合服务商。今年6月2日，美的集团正式成为公司控股股东，持有公司22.79%的股份，何享健成为公司实控人。

对于科陆电子，美的集团在互动平台表示：“储能产业是国家支持的战略产业，拥有广阔的发展空间，科陆电子具备行业竞争优势。能源管理是美的点燃第二引擎并在B端核心业务上布局与突破的关键领域。美的集团成为科陆电子的控股股东后，拟将其作为开展能源管理业务的主要平台之一。”

据悉，美的集团正持续加码新能源领域的布局，入主科陆电子后，近日又增持合康新能，旗下已拥有两个储能平台。兴储世纪总裁助理刘继茂对《证券日报》记者表示：“储能行业和客户群体有很多重合之处，而且又都属于电力电子产品，研发和生产及供应链也高度重合。”

华创证券分析师黄麟表示：“美的集团控股后，科陆电子的储能业务有望迎来进一步发展，未来成长可期。”

建设绿色算力中心抢抓数字经济机遇 超讯通信拟定增募资不超10.79亿元

■本报记者 李雯珊 见习记者 解世豪

因“算力”概念的兴起，近期股价频繁波动的超讯通信趁热打铁，于6月27日发布定增预案：公司拟定增募资不超10.79亿元用于建设“宁淮绿色数字经济算力中心项目”（以下简称“算力中心”）和偿还银行贷款。

中国数实融合50人论坛智库专家洪勇对《证券日报》记者表示：“随着技术的不断进步和应用的不断深化，数字经济算力的需求将会持续增长。同时，随着绿色环保理念逐渐深入人心，创建绿色数据中心也成为数字经济算力建设的重要方向。”

“超讯通信此次募资既能缓解公司现存的资金压力，又能追赶数字经济产业快速发展的大势，对公司的转型升级和长远发展大有裨益。”一位券商分析师对《证券日报》记者表示。

定增募资建设“算力中心”

该定增预案显示，本次发行对象为不超过35名特定投资者，以目前公司总股本1.58亿股30%为上限计算，发行数量不超过4731.57万股，实际发行数量由募资总额和发行价格共同确定，本次发行不会导致公司控制权发生变化。

本次募资总额预计不超10.79亿元，其中7.56亿元用于建设“宁淮绿色数字经济算力中心项目”，剩余3.24亿元用于偿还银行贷款。

事实上，从去年开始，超讯通信已经在谋划该“算力中心”。2022年11月份，公司发布对外投资公告，拟与南京淮安宁淮智能制造产业园管理委员会签署《宁淮绿色数字经济算力中心投资协议书》，计划建设“宁淮绿色数字经济算力中心项目”，预计用地33.72亩，一期投入约5亿元，投入运营后，预计可实现3960个IDC机柜。

此外，截至2023年3月31日，超讯通信短期借款余额为1.55亿元，一年内到期的非流动负债余额为1.53亿元，长期借款余额为1.93亿元，资产负债率为86.11%。公司表示，使用本次募集资金偿还银行贷款，将有助于减少公司财务费用，有效提升公司的盈利水平，增强公司抗风险能力，具有必要性及可行性。

逐步向IDC综合服务商转型

此次定增募资用于“宁淮绿色数字经济算力中心项目”建设，这意味着超讯通信转型升级的步伐走得更加坚定。

百克生物拟增资收购传信生物100%股权 加速丰富研发管线

■本报记者 马宇薇

6月27日晚间，百克生物发布公告称，公司拟与传信生物及其创始人和现有股东签订《长春百克生物科技股份公司与传信生物医药(苏州)有限公司关于传信生物医药(苏州)有限公司之投资协议》《传信生物医药(苏州)有限公司股东协议》，对传信生物进行增资及股权收购。

公告显示，按照一次定价、分期实施的原则，根据传信生物项目研发进度，百克生物将分步对传信生物进行增资及股权收购，并最终持有其100%股权。首期（即本次增资）以人民币1.5亿元认购传信生物新增注册资本。首次增资后，百克生物在传信生物的持股比例为17.64%。

百克生物表示，传信生物在mRNA疫苗相关技术方面具有核心优势，为加快建设百克生物mRNA疫苗研发、产业化平台，完善mRNA疫苗相关知识产权体系，进一步丰富研发管线，公司进行了此次增资收购。

mRNA技术作为一项生物前沿技术和平台型技术，可应用于预防传染病、治疗肿瘤和蛋白替代疗法，具有研发速度快、安全性高、免疫保护效果好、生产便捷等优点，已成为疫苗及生物药领域重要的技术发展趋势。近年来，mRNA技术在传染病疫苗领域获得突破性进展，因此mRNA疫苗在传染病预防及治疗方面有着较大的市场空间和发展潜力。

百克生物董秘张结向《证券日报》记者表示：“本次投资将助力公

司加快建设mRNA平台技术并拓展相关应用，快速、全面推进多种mRNA疫苗的研发和布局，加快推进mRNA生产线的建设，提升公司的可持续发展力。本次投资将充分利用百克生物与传信生物的优势，实现资源共享，促进公司产品及技术多元化，进一步提升盈利能力。”

一直以来，百克生物以创新研发为核心驱动力。除mRNA疫苗研发管线的布局外，公司其他研发管线也取得新进展。在流感疫苗管线方面，公司目前正积极推进液体鼻喷流感疫苗及佐剂流感疫苗研发进展，以实现产品全人群覆盖；全人源抗破伤风毒素单克隆抗体pre-IND于3月提交CDE申请沟通交流会；全人源狂犬病病毒单克隆抗体已进入I期临床阶段；冻干人用狂犬病疫苗(MRC-5细胞)pre-IND于3月底提交CDE申请沟通交流会；其他如重组带状疱疹疫苗、单纯疱疹病毒-2疫苗正积极推进临床前研究工作。

张结表示，通过本次增资收购，百克生物将加快建设mRNA疫苗研发、产业化平台，完善mRNA疫苗相关知识产权体系，开发适用于不同目的的mRNA递送技术。同时在前期研究基础上，以研发符合国家战略和市场需求的品种为导向，有针对性地发挥mRNA技术优势，有节奏性地重点开展癌症治疗性疫苗及其他传染性疾病预防性疫苗研究工作，促进公司产品及技术多元化，进一步提升公司研发实力及可持续发展能力。

“数字经济算力”前景广阔

“随着人工智能、云计算和大数据等技术在数字经济算力业务中的应用，相关业务对算力的需求也越来越高。未来，数字经济算力将会逐步应用于更多领域，如智能家居、智慧交通、智慧医疗、自动驾驶等，将带来更多市场发展机遇和产业转型升级变革机会。”Co-Found智库专家薛云南对《证券日报》表示。

根据中国信通院等机构发布的数据显示，近五年我国在用数据中心机架规模年均复合增速超过30%，行业正处于快速增长阶段，预计到2024年，我国数据中心市场规模将达到6123亿元。

超讯通信表示，行业强劲的需求带来广阔的市场，公司的募投项目可以为下游企业和政府事业单位提供大型计算和海量数据存储服务，如云渲染、云存储、云计算资产管理、企业云计算和网络电视CDN等。

薛云南表示，通过拓展数字经济算力领域的业务，公司可以获取更多商业市场机会和潜在用户，推动业务多元化和全面化发展。但如何适应新市场和新技术的变化、如何提高新产品和新服务的创新、如何保障产品质量以及如何提高供应链管理效率等，都是企业在多元化转型和业务拓展中需要关注和解决的问题。

*ST凯撒被申请预重整 能否进入重整程序存在不确定性

■本报记者 李乔宇 见习记者 熊悦

6月27日，*ST凯撒发布关于被债权人申请重整及预重整的公告称，公司收到海南省三亚市中级人民法院（以下简称“三亚中院”）送达的《通知书》以及申请人三亚商务区开发有限公司（下称“商务区公司”）关于对公司的《重整及预重整申请书》，商务区公司以公司不能清偿到期债务，且明显缺乏清偿能力，但又具备重整价值为由，向三亚中院申请对公司进行重整，并申请对公司进行预重整。6月27日收盘，*ST凯撒触及涨停。

经营活动现金流告急

此次*ST凯撒被债权人申请重整，缘起于其未能全部清偿一笔不超过90万元的债务。

公告显示，2021年6月11日，*ST凯撒与商务区公司签订了一份《房屋租赁合同》，其向商务区公司租赁凤凰岛1号楼房屋用作办公场所，租赁期限为两年，从2021年6月11日至2023年6月10日。按照目前合同履行情况，商务区公司已经履行了上述合同约定的提供租赁房屋等全部义务，对*ST凯撒享有89.97万元到期债务。截至上述公告披露日，*ST凯撒仍未向申请人全部清偿该笔债务。由此，商务区公司申请对*ST凯撒进行重整和预重整。

*ST凯撒于1997年登陆A股，2015年完成发行股份购买资产工作后，公司主营业务增加旅游服务管理，涵盖出境游、入境游、国内游等品类。自2020年，*ST凯撒的旅游服务业务营收占比逐年下滑，目前，航空食品及铁路配餐业务已成为公司的第一大营收来源，2022年的营收占比在六成



以上。受国内外旅行需求收缩等因素影响，*ST凯撒近几年的经营状况并不乐观。财报数据显示，2020年至2022年，公司的营收逐年下滑，分别为16.15亿元、9.4亿元和3.2亿元；归母净利润则连续三年亏损，分别为-6.98亿元、-6.90亿元和-10.22亿元。2021年及2022年，公司的经营活动现金流告急，分别为-8465.4万元、-3.83亿元。

重整仍存不确定性

在透视镜咨询创始人况玉清看来，对于*ST企业而言，申请破产重整可以被视为利好。“综合*ST凯撒在旅游行业所沉淀的品牌、渠道资产来看，该公司有较高的重整价值。”况玉

清告诉《证券日报》记者：“公司的债务没有到完全无法偿还的地步。如果能够通过重整解决债务问题并引入新投资人，将有助于公司恢复持续经营能力。”

“但最大的风险在于，*ST凯撒已经进入退市倒计时。”况玉清同时强调，如果在今年公司没能扭亏或者完成重整，该公司将失去作为上市公司的地位，届时公司的重整价值将大打折扣。“从过往经验来看，企业破产重整往往涉及复杂的股权、债权债务，这个过程可能会相对漫长，但不需要权衡各相关方的利益关系，还可能需要资本市场监管机构的审批，重整周期具有较大的不确定性。”

值得注意的是，*ST凯撒如要实施破产重整，还需解决控股股东及其

关联方对公司的非经营性资金占用问题。公告显示，截至2022年12月31日，控股股东凯撒世嘉旅游管理顾问股份有限公司及其关联方与公司存在7.81亿元非经营性资金往来，构成非经营性资金占用。截至公告披露日，控股股东及其关联方非经营性占用尚未归还金额为7.65亿元。

*ST凯撒在公告中表示，截至公告披露日，公司尚未收到法院关于受理重整申请或启动预重整程序的文件，公司是否进入预重整及重整程序存在不确定性，重整或预重整是否成功也存在不确定性。即使法院决定受理预重整申请，也不代表公司正式进入重整程序。如果公司预重整成功，法院将依法审查是否受理重整申请，公司能否进入重整程序存在不确定性。

直击中国中冶2022年度股东大会：

做全做精冶金建设核心主业 加快绿色低碳发展

■本报记者 向炎涛

6月26日下午，中国中冶（以下简称“中冶”）召开了2022年度股东大会。会议审议通过了关于《中国中冶董事会2022年度工作报告》的议案、关于《中国中冶监事会2022年度工作报告》的议案、关于中国中冶2022年度财务决算报告的议案等十二项议案。

会上，公司股东对中国中冶绿色低碳发展、“十四五”规划中期调整、钢结构业务等问题表达了关注。

谈绿色低碳发展：加强关键技术攻关

谈及公司在绿色低碳发展上的布局，中国中冶方面对《证券日报》记者表示，在战略布局方面，公司立足我国钢铁行业自身资源禀赋，着力加强冶金绿色低碳领域体系化技术攻关布局，以“181计划”重大研发项目实施为抓手，大力支持长流程绿色低碳技术发展，满足钢铁企业现阶段生产运营需求，同时大力开发非高炉炼铁、氢冶金等短流程低碳冶金技术，加快实现我国钢铁工业碳中和进程。

2022年8月份，工信部等三部委发布了《工业领域碳达峰实施方案》，其中明确要求到2025年，短流程炼钢占比要达到15%。到2030年，短流程炼钢占比要超过20%。

“现阶段我国的钢铁产能90%来源

于长流程炼钢，中国中冶在长流程和短流程炼钢的绿色低碳发展方面同步进行，在研发项目上着力推动绿色化、低碳化研发创新，力争紧要课题三年出成效，并始终保持核心技术的领先地位。此外，公司关于技术前沿的课题五年来间全突破，拉大了与竞争对手的距离，实现较大的领先优势。”中国中冶方面表示。

据介绍，中国中冶围绕钢铁工业全流程绿色低碳生产，始终坚持源头减排、过程控制、末端治理一体化推进，着手开展绿色低碳关键技术攻关，建立氢冶金技术路线和技术体系，努力实现冶金全过程减污降碳。在技术储备方面，目前中国中冶全面整合资源，联合高校、钢铁企业和集团内企业，全面实施“181计划”，低碳领域重大研发项目取得一批重大科技突破，部分成果已实现工程应用。

钢铁工艺全过程的节能减排也离不开智能化技术。为此，中国中冶旗下的中冶赛迪打造出钢铁行业首个基于统一工业互联网平台的绿色低碳全流程智能化工厂。中国中冶方面表示，后续，公司将持续加大冶金建设绿色低碳技术研发力度，努力推进钢铁工业绿色低碳高质量发展。

谈“十四五”规划中期调整：更加明确业务结构

当前，国有企业在对“十四五”规

划进行中期评估和修编。中国中冶方面告诉记者，公司“十四五”规划中期调整事项已经通过了董事会审议，对“十四五”规划的完成情况和内部环境进行了详细梳理和分析，明确了公司要形成“2358”格局，即要打造两家1000亿元规模的子公司，三家700亿元规模的子公司，五家500亿元规模的子公司，和八家300亿元规模的子公司。

在新的“十四五”战略规划中，中国中冶也调整了奋斗目标，即“一创两最五强”：以创建具有全球竞争力的世界一流企业为牵引；以成为具有超强核心竞争力的冶金建设运营最佳整体方案提供者，以及国际知名、国内领先的储备方面，目前中国中冶全面整合资源，联合高校、钢铁企业和集团内企业，全面实施“181计划”，低碳领域重大研发项目取得一批重大科技突破，部分成果已实现工程应用。

在这个奋斗目标下，公司更加明确了新的业务结构，即“一核心两主体五特色”：做全做精冶金建设核心主业，持续为全球冶金领域高质量发展提供中冶智慧和中冶方案；做大做强房屋建筑和市政基础设施两主体，成为基本建设领域创新发展的超越者；做专做优生态环保、综合地产、主题公园、矿山资源与新能源、装备制造等特色领域，形成核心技术无可替代、优质资源竞相集聚的独特领先优势。

此外，在合同金额、营业收入、利润等指标方面，中国中冶在“十四五”规

划中期调整中也有了相应的更新和完善，很多指标都有了较大幅度的提高。

谈钢结构业务：启动发展规划编制工作

由于钢结构符合绿色环保和节能减排的政策，近年来，我国钢结构行业发展迅速。

中国中冶在钢结构方面也有所布局。据介绍，中国中冶目前有13个二级单位，有30多个钢结构制作基地，分布在全国的十几个省市，涉及产能200万吨左右。

中国中冶方面表示，近年来，国家多个部门出台了支持钢结构行业发展的政策，2018年以海宝钢结构为主体，整合中国二十冶、上海五冶的钢结构业务成立中冶（上海）钢结构科技有限公司，打响了中冶钢结构品牌。今后，中国中冶将继续贯彻落实国家相关政策导向，学习其他建筑央企钢结构业务发展经验。

“目前，公司正在启动研究钢结构业务发展规划的编制工作，包括装配式钢结构基地的布局，进一步优化整合局部区域的钢结构生产基地，以及对现有钢结构工厂生产产品的差异化调整等，相信在后续国内一些重大项目 and 标志性项目中会看到更多中冶钢构的品牌。”中国中冶有关负责人表示。