

# 三大运营商亮出“黑科技” 打通抢险救援通信“生命线”

■本报记者 李季宇

受台风“杜苏芮”影响，京津冀等地出现极端强降雨，多地出现通信中断现象，我国三大电信运营商火速启动紧急预案，令一度出现通信中断的地区正在恢复通信。

8月6日，中国移动宣布，全面恢复北京乡镇级公众通信服务，目前深入重建和修复工作仍在24小时持续。同日，《证券日报》记者从中国电信方面得知，北京市门头沟区斋堂镇镇政府中国电信光缆基站开通，至此，门头沟6个受灾严重乡镇的光缆基站已全部开通，实现了所有乡镇光缆基站全线打通。除满足用户的语音通话需求外，还可实现数据上网业务。

在此次紧急抢险过程中，无人机、应

急通信车、卫星手机等“黑科技”在三大运营商打通抢险救援通信“生命线”的过程中，起到了令人瞩目的积极作用。

无人机在此次紧急抢险过程中扮演起愈加重要的角色。

8月3日早晨，一架中型通信无人机出现在河北省涿州市的上空。当地群众收到信息：“涿州的乡亲们，因暴雨致通信中断，中国移动紧急调派中型无人机应急通信系统抵达涿州上空，目前可从空中恢复停电区域的公网通信。请尽快联系家人，耐心等待救援。祝平安！”

中国移动保定分公司方面负责人表示，此次启用的中型无人机应急通信系统，能够助力灾情严重区域恢复网络通信，可实现超过30km<sup>2</sup>的有效信号覆盖，支持200个用户并发业务，满足政府抗

灾指挥部和附近人员密集区的基本通信需求。

8月4日，一架搭载中国联通应急通信系统的YH-630空中基站大型无人机先后在北京门头沟区最后通信受阻的几个地区迅速升空，帮助灾区人民与外界取得联系。此外，中国联通方面还透露，工作人员还可以无人机传送光缆，实现光缆跨河，大大节约了整体的抢修时间，确保受影响区域及时恢复顺畅的网络通信。

卫星通信也在恢复受灾地区通信过程中大展拳脚。8月2日上午10时，中国电信抢险工程车顺利驶进北京昌平区高崖口村抗洪抢险最前线，北京电信、中国电信卫星公司3名人员完成架设，使用Ka+LTE便携站开通通信微基站，有效恢复周边通信，

为抗洪指挥部以及受灾人员提供信号保障。

中国电信方面相关负责人告诉《证券日报》记者，截至8月4日10时，中国电信已紧急协调开通、送达累计超1820余部天通卫星电话，十余辆卫星通信应急车、9套Ka高通量卫星便携站，投入至北京及周边地区防汛抢险。

天通卫星电话、卫星便携站及应急物资也被一线人员连夜携带至受灾地区现场，应急通信车紧急奔赴北京房山、昌平、门头沟，以及河北廊坊、涿州等地。专人专职24小时驻站应急值班，截至目前已连续支撑120小时。

三大运营商恢复受灾地区通信工作仍在进行中，据相关工作人员介绍，下一步应急抢修工作将逐步由恢复通信地区向周边辐射。

# 年内第9家“18A公司”冲刺上市 已有60家公司遵循港股“18A规则”成功登陆

■本报记者 张安

8月3日晚间，Sunho Biologics(以下简称“盛禾生物”)向港交所递交招股书，拟在港股主板上市，中金公司为独家保荐人。

港交所官网显示，盛禾生物招股书带有字母“B”标识，意味着公司是遵循港股《上市规则》第18A章寻求上市，其也是今年第9家遵循此规则寻求上市的公司。

目前仍处于亏损状态

公开资料显示，盛禾生物成立于2018年，公司定位生物制药公司，致力于发现开发和商业化同类首创/同类最佳的生物制剂，通过直接调节先天和适应性免疫系统来调节免疫微环境。

弗若斯特沙利文资料显示，盛禾生物是开发抗体细胞因子产品的全球领先公司之一。

招股书显示，公司共有9个产品管线，其中6个产品处于临床阶段，IAPO971、IAE0972及IAH0968是盛禾生物的核心产品。

目前来看，公司尚未有产品进入商业化阶段。行业从业人士向《证券日报》记者表示，目前来看，盛禾生物的核心产品多已进入临床II期阶段，公司需要招募、管理大量患者的同时，还要推进产品未来的商业化、渠道布局工作，需要大量的资金支持。

业绩方面，因为没有产品实现商业化，公司目前仍处于亏损状态。2021年、2022年及2023年前三个月，公司其他收入分别为322.4万元、1379.5万元、602.7万元。这部分收入主要来自政府补助、银行利息收入等。同期，公司的净亏损分别为7063.2万元、5198.8万元及1531.1万元。

值得注意的是，上述报告期内，公司手中的现金及现金等价物并不充裕，分别为1066.5万元、182.1万元、17.5万元。

自港交所允许尚未有收益的生物科技公司上市以来，截至8月6日，已有60家公司遵循港股《上市规则》第18A章成功上市。另外，目前还有盛禾生物、加立生物、友芝友生物等9家公司正在排队等待聆讯



另外，在2023年5月末，盛禾生物刚刚完成一轮2.1亿元融资。融资补充了公司现金流的同时，也将公司估值提升至14.1亿港元，换算成港元的话，刚好超过15亿港元。

根据港股《上市规则》第18A章的要求，申请公司上市时的市值至少达到15亿港元，同时其运营资金可应付集团由上市文件刊发日期起至少十二个月所需开支的至少125%。换句话说，完成此轮融资，刚好使得盛禾生物达到申请上市的硬性指标。

60家生物科技公司上市

自2018年4月份，港交所允许尚未有收益的生物科技公司上市以来，截

至2023年8月6日，已有60家公司遵循港股《上市规则》第18A章成功上市。另外，目前还有盛禾生物、加立生物、友芝友生物等9家公司正在排队等待聆讯。

根据规定，遵循港股《上市规则》第18A章上市的公司，当其满足年收入大于5亿港元、市值大于40亿港元的条件后，可申请“B”。

截至目前，已有博安生物、诺辉健康、再鼎医药、信达生物等11家公司实现摘B。上述行业人士表示，摘“B”意味着公司盈利能力、商业化能力等方面初步得到了市场的验证。

公开资料来看，近期已有多家公司宣布实现盈利。7月中旬，和铂医药发布公告，预期2023年上半年总收入

约4000万美元，同比增长约44.9%。盈利约200万美元至400万美元，公司首次实现半年度盈利。8月4日晚间，诺辉健康宣布，截至2023年6月30日，公司预期实现经调整净利润超过4500万元，而2022年同期，为净亏损1.06亿元。公告表示，公司扭亏为盈，主要是因为产品商业化进程及成本控制影响所致。

海南博鳌医疗科技有限公司总经理邓之东对《证券日报》记者表示，近年来，香港资本市场为医药企业创新研发提供了投融资平台，促进企业产品和技术国际化及全球化。长远来看，在政策、资本等多重利好因素的持续催化下，预计会有更多生物科技公司通过资本市场谋求长远发展。

# 拟4.5亿元建太阳能用面板基地 德力股份称“已提前锁定大客户订单”

■本报记者 黄群

德力股份8月5日披露非公开发行预案，拟发行不超过11758.52万股(含本数)股份，募资不超过6亿元，新建太阳能装备用轻质高透面板制造基地项目(一期)以及补充流动资金。其中制造基地拟投入募集资金4.5亿元，1.5亿元则用于补充公司流动资金。

预案显示，项目采用中建材蚌埠玻璃工业设计研究院有限公司拥有自主知识产权的太阳能装备用轻质高透面板生产技术，项目产品为1.6mm-3.2mm的薄型及超薄型太阳能装备用轻质高透面板，项目产品符合光伏面板行业大型化与薄型化的发展趋势。项目建设周期为24个月，财务内部收益率15.93%，投资回收期为7.13年(含建设期)。

“该项目曾于2020年底启动，但由于外部环境的变化被搁置。现在项目的基础设施建设已完成，目前正在进行设备安装，预计今年年底将点火。”德力股份董秘董海燕对《证券日报》记者表示。

“公司此前已与隆基绿能签订了销售合同，大约80%左右的产品将供给该客户。”董海燕补充说。

回溯公告，作为德力股份深度转型的重要布局，2020年公司曾宣布投资建设太阳能装备用轻质高透面板项目。为此，公司成立了子公司德力光能材料有限公司，涉足光伏玻璃材料领域。

为保证项目顺利实施，2021年4月份德力股份与隆基绿能10

家全资子公司签订了《光伏玻璃长期采购协议》，提前锁定了大客户订单。

根据CPIA(中国光伏行业协会)统计，2022年双面光伏组件占45.73%市场份额，2025年双面组件将成为市场主要的组件产品。

在双面双玻组件市场需求不断扩大的背景下，光伏玻璃的应用需求开始向薄片化、轻质化方向发展，超薄光伏玻璃市场增量空间巨大。随着大尺寸、薄型化的光伏玻璃需求增长，部分原有小型窑炉无法实现生产要求，驱动光伏玻璃企业技改或新建产线。

国内某玻璃企业相关负责人告诉《证券日报》记者，“目前国内光伏玻璃超过50%的市场份额掌握在玻璃龙头企业手中。基于项目建设周期一般在1.5年左右，2022年至2023年为光伏玻璃产能释放高峰期，光伏玻璃行业将进入新一轮的产能扩张期。虽然追赶者在技术、品牌、市场上与龙头企业仍有差距，但只要能锁定大客户订单，保证销路，项目毛利率依然较高。”

IPG中国首席经济学家柏文喜认为，目前国内太阳能行业竞争格局较为激烈，随着技术的进步和市场的开放，新兴企业也有机会在太阳能装备领域崭露头角。太阳能装备用轻质高透面板是太阳能行业中的重要组成部分，发展前景较为广阔。在充分考虑市场需求和竞争格局下，企业加强技术研究和市场营销将确保项目的顺利运营和发展。

# 智能电网和新能源业务多点开花 科林电气上半年净利润同比增长38%

■本报记者 张晓玉

8月5日，科林电气发布半年报显示，公司上半年营业收入约13.38亿元，同比增加35.35%；归属于上市公司股东的净利润1.11亿元，同比增长38.14%；归属于上市公司股东扣非净利润6926.29万元，同比减少3.68%。

添翼数字经济智库高级研究员吴婉莹在接受《证券日报》记者采访时表示：“科林电气今年上半年经营情况稳步增长，营业收入规模创新高，净利润也实现大幅增长，主要受益于各大类产品收入均有可观的提升；扣非净利润略下降，主要原因是由于财务费用、管理费用、销售费用、研发费用均同比增加，同时计提的减值损失也同比增长。”

科林电气主要业务涉及智能电网、新能源和EPC(设计采购施工)领域，打造以“配用电装备板块”“智慧能源板块”为主的一体两翼、双轮驱动的双主业，公司现已形成以电气设备为传统基石业务，新能源驱动发展的格局。

科林电气方面表示，公司通过积极开拓市场、强化内部保障、推行独立经营试点、持续发力新能源科技板块等一系列举措，较好完成了年初制定的业务目标。

从科林电气今年上半年主营业务表现来看，公司传统智能电网业务稳步发展，多次中标电网项目。其中，2月7日公告称，公司中标南方电网公司2022年配网设备第二批框架采购项目，其中标云南省、深圳市、广东省和海南省5个省市、4个品类，中标总金额达1.98亿元(含税)，主要产品包括10KV(千伏)油浸式变压器、10KV预装式变电站等。

6月7日，科林电气收到国家电网有限公司及国网物资有限公司中标公告，其中A级单相智能电表中标数量为30万只，B级三相智能电表中标数量为6.25万只，3个包中标总金额为9474.86万元。

兴业证券分析师王帅表示，“在以新能源为主的新型电力系统下，科林电气在管理、技术、供应链、品牌影响力、渠道建设等方面可以对公司赋能。公司会借助股东的赋能结合公司的积累与沉淀去打造行业优势，在竞争中取得有利地位。”

江西新能源科技职业学院新能源汽车技术学院院长张翔向《证券日报》记者表示：“在美的集团多维度的赋能之下，科林电气基于此前在储能行业的技术经验，将能够更好的把握储能市场先机。”

合招标趋势明显。科林电气产品范围逐渐涵盖110KV及以下智能电网配网、变电、用电领域一、二次设备及系统，产品种类丰富且在行业中处于领先地位，借助新型电力系统智能化的趋势，公司智能电网业务有望保持较高增速。”

深度科技研究院院长张孝荣在接受《证券日报》记者采访时表示：“智能化是新型电力系统发展的必然趋势和重要支柱，2030年前是电网加速转型期，随着新型电力系统的推进，智能电网需求将迎来快速增长。公司新业务布局合理，新型电力系统背景下，发力智能电网、新能源和能源互联网是符合行业趋势的举措。”

此外，随着我国开始逐步建设新型能源电力系统，构建以新能源为主体的新型电力系统，催生了万亿元级别的分分布式光伏市场。

面对广阔的市场，科林电气表示，公司近年来打造区别于传统电气装备制造的全新新业态，围绕新能源开展投资运作、智能运维、储能、核心科技设备及软件、微电网系统、多位一体能源供应等新业态。

张孝荣认为，在“双碳”背景下，我国正在全方位推进清洁能源体系构建，公司布局光伏EPC、储能、充电桩等新能源业务，预计将成为公司营收的新增长点。

科林电气新能源业务目前主要涉及分布式光伏发电系统、充电桩、储能及微电网等，其中，分布式光伏EPC及充电桩业务表现突出。2023年上半年，公司中标2个分布式光伏EPC项目，订单总额达5.55亿元。

吴婉莹表示，科林电气布局新能源业务，有利于把握行业趋势，创造新的盈利点，同时挖掘与传统业务的协同作用，增强抗风险能力，提升综合行业竞争力。

科林电气方面表示，公司深耕输配电设备近二十三年，在国家电网和南方电网、发电集团、石油石化、钢铁煤炭以及各行各业积累着近1.3万多家客户资源。随着公司分布式光伏、储能电站、充电站等EPC项目持续落地，公司适用于新能源项目的逆变器、充电桩、预制舱式变电站、新能源智能升压箱、开关柜、变压器、高压开关设备、低压开关设备等产品销售将被进一步带动。

# 科陆电子拟斥资不超9.5亿元投建生产基地

■本报记者 李昱丞 见习记者 丁蓉

美的集团入主后，科陆电子的一举一动都备受市场关注，8月5日，科陆电子抛出董事会换届之后的首笔投资。

根据科陆电子公告，公司拟在珠三角地区投资建设生产基地，项目总投资总额预计不超过9.5亿元，主要生产BESS(电池储能系统)、PCS(储能变流器)。

“这一项目投资建设将增加公司资本开支和现金支出，但从长远来看对公司业务布局和经营业绩具有积极影响。”公司方面在公告中表示：“项目建成达产后，能够提高主营业务整体产能和综合实力，增强核心竞争力。”

多名接受《证券日报》记者采访的业内人士表示，“电池储能系统和储能变流器市场正处于发展初期，在国家政策的大力支持下，未来较长时间维度上都有很大市场空间。在美的集团赋能之下，科陆电子有望把握储能行业高速发

展的机遇。”

提升储能产品产能

根据公告，科陆电子竞得项目用地后，将建设厂房、购置机器设备等。按照规划，项目达产后，BESS产能预计可达到14GWh(千兆瓦时)，PCS产能预计可达到5GW(千兆瓦)。资金来源为自有或自筹资金。项目建设周期约15个月。

“BESS和PCS市场需求广泛，现在处于发展初期，随着新能源产业的快速发展，这两块市场潜力很大”，深度科技研究院院长张孝荣向《证券日报》记者表示：“尤其是风电光电等间歇性发电对电网的峰值容量形成不小的挑战，储能系统可以对电网进行电量平衡，在用电低谷时，通过储能变流器将电网电能存储在电池中，而用电高峰时，又可以将电能通过储能变流器放电到电网中。”

全球清洁能源产业已经步入快速发展期，越来越多的国家开始加速能源转型，“十四五”时期是我国实现碳达峰目

的关键期和窗口期，也是新型储能发展的重要战略机遇期。国家层面以及地方政府密集出台多项政策支持储能发展。

科陆电子进入储能行业已有十余年，是国内较早进入储能系统集成领域的企业，已完成针对储能系统的多项核心应用功能专项研发，如风、光、储、柴发电系统融合技术、弱电网支撑技术、电网末端电压提升技术、构网型PCS技术、离网系统的无限制无主从并联技术等。

美的集团多方面赋能

两个多月前，科陆电子发布公司控股股东、实际控制人变更的公告，美的集团持股22.79%股份正式入主后，科陆电子接下来的一系列动作可谓紧凑有序。科陆电子于6月26日顺利完成了董事会换届，在新管理团队的带领下，公司快速走上新轨道，并于8月5日抛出了此次不超9.5亿元的建设生产基地项目。

科陆电子聚焦智能电网和储能两大主业发展，中标新项目消息连续传