

2023数字经济领航者论坛

经济新动能 数智新生态

数字经济赋能实体经济 助力企业提质增效

■本报记者 向炎焱

8月11日,由《证券日报》社主办、中国上市公司协会指导、中关村数字产业联盟、数字经济产业促进联盟支持的2023数字经济领航者论坛在北京召开。在以“提质增效,赋能经济”为主题的圆桌论坛上,海国投海新城城市更新集团AI事业部总经理胡伟、中科江南董事长罗攀峰、北京上市公司协会秘书长余兴喜、久其软件副总裁钱晖、中关村科技董事长罗群等业内人士就“数字技术如何让产业提质增效”进行了充分讨论。

与会专家认为,近年来,各行业、企业数字化水平不断提升,大大提高了企业运营效率,但与此同时,在数字化转型过程中,仍然面临数据标准不统一等问题。未来,数字经济将与先进制造业、现代服务业深度融合,相关企业也会加大在数字化方面的布局。

数字技术广泛应用

海新城城市更新集团是北京市海淀区国有资产投资集团有限公司旗下的一级监管企业,其致力于成为全国领先的科创产业服务运营商,业务主要聚焦于海淀区老旧产业园区、办公楼宇、闲置资产的升级改造,以及资产资源的整合优化。

胡伟表示,随着资产不断扩张,数字化的重要性也日益凸显。近年来,在园区运营过程中,从最初的CMO管理系统,到智慧招商,到园区智慧管理系统,多园区的资产管理、园区一体化系统等,数字化水平都在不断提升。

余兴喜分享了这些年来他所观察到的数字技术在制造企业的实际应用。以首钢股份为例,过去炼钢工人用钢钎拔钎,这在当时是全国先进的工艺。如今,通过一键炼钢,工人在操作间远程操作就能实现炼钢,不但远离了烟熏火燎,而且炼钢技术和质量也得到了保证。

“如果没有数字技术,质量不可能提到现在这个程度,提质必须有数字化的技术来实现自动控制。有了数字化技术,效率也得到了提升。”余兴喜说,但是对于具体一家公司的精细效益是否同步提高,这取决于比较优势,企业要有一种紧迫感。数字技术融入制造业没有止



境,需要不停迭代。

数据标准要统一

中科江南是一家财政信息化领域的上市公司。罗攀峰说,过去各行业、各地区对信息化和数字化的标准理解不一致,不同地方信息化建设的侧重点也不一样。当国家进行数据的统计、上报、分析,或各省互相连通时,工作量非常大。

“近年来,财政领域提出财政信息化工作,由国家牵头统一信息标准。同时,在医保领域,现在也提出把全国医疗电子结算凭证统一管理,这样能解决跨省医疗在报销、处理、看病和结算等方面的很多问题。”罗攀峰说,有更精准的指引和标准,对企业有极大的帮助。企业要积极参与国家级、全国性的信息化、数字化标准建设,提前做好准备工作,加强自主研发自主创新。

“数字化建设过程中的难点,就是数据的标准问题。久其软件成立26年来,一直在做数据业务,但一直苦于数据标

准多样化的问题。”钱晖表示,久其软件为客户提供数字化的解决方案,对于数据标准化的问题,公司推出了新一代底层开发平台——女媧平台,这样从产品研发角度有了统一的平台。

钱晖介绍,在数据价值的发现层面,久其软件提出企业绩效管理整体解决方案,打通了企业内部数据不一致的问题。在电子凭证方面,久其软件也积极参与财政部电子凭证会计数据标准试点工作,推出针对政企一体化的无纸化电子凭证解决方案,核心解决的就是数据标准化的问题。

多个行业将受益

当前,国家大力发展数字经济,未来哪些产业能够先行一步,通过数字技术为实体经济赋能?

罗攀峰认为,发展数字经济,率先迎来发展的是数字经济基础设施,硬件包括机房和数据中心,大数据处理业务;软件层面则包括基础软件。中科江南前期进行了一定的研发投入,在财政部电子

凭证会计数据标准的标准制定,以及国家医保局电子凭证方面深度参与,公司在加大这方面的准备,迎接数字经济的大发展。

余兴喜认为,接下来高端制造业中生产领域的数字技术融合会更容易见效;此外高度依赖信息的行业也会走在前面。

“基于消费升级和全国统一大市场的推广,与人相关的幸福产业,比如数字文旅、数字康养等可能会有更高规模的数字化机会。”钱晖表示,对于久其软件来讲,公司把这一轮大模型和人工智能相关的行业化应用作为核心布局的内容,电子凭证也是发展方向之一。公司从底层平台到解决方案,到最新技术的应用都有布局。

罗群认为,下一步,能源基础设施和城市基础设施的数字化需求会非常旺盛,包括资产设备的运维、资产的运行管控、整个资产运营效率和效益管理,甚至未来资产的运筹,对资产的盘活再利用层面,数字化的机会非常大。

管理效率提升解决方案。在企业看来,未来数字化有望带来更加广阔的成长空间。

“过去20年数字化企业服务的主要是央企和政府部门,未来十年大家的精力都会集中在中小企业身上。在我们涉足的这些行业里,大概有60万潜在用户。”潘勇表示,数字化业务是公司第二增长曲线,公司从2021年才正式实施数字化战略,而其收入已经从2021年的2000多万元增长到了2022年的1.02亿元。

软件企业出身的北信源也在数字经济中获益颇多。“我们研发中心日常的协同都是通过大的安全平台来做的,一家信息与网络安全企业随着全国数字化转型,带来了信创的机会,网络安全的机会带来了数字安全。”姜来谈。

数字化除了对公司的发展起到重要赋能作用外,还将推动行业的发展。“数字经济对电影来说意义最大的还是生产要素。生产要素数字化之后,包括实时引擎和实时渲染,还有生成式的人工智能、AIGC、大模型等,电影能把创作的价值通过数字技术,以及最新的与人工智能相关的价值传递到其他领域去。”马平认为,数字化带来的机会,是很多底层技术的打通。电影行业相对于一个比较孤立的行业,一些底层技术的打通,使电影行业跟其他产业发生了一些关系。这将给电影带来外延价值的可能性。

“电影的数字化发展,还有相对待开发的地方。”马平表示,在数字化充分发展之后,可以看到另外一点,就是对于标准的话语权,在数字化之上可以更容易的去建立。数字化会打通很多底层环节,使得要走的探索路径变得更容易。

换句话说,数字化可能让部分行业在制定全球标准方面具有优势地位。

数字技术呈现群体加速效应 多层面融合开发及运营全面开花

■本报记者 桂小笋 张敏

我国数字经济发展迎来新一轮机遇期,以5G、人工智能为代表的技术为数字经济创新开辟了新赛道。

8月11日,由《证券日报》社主办、中国上市公司协会指导、中关村数字产业联盟、数字经济产业促进联盟支持的2023数字经济领航者论坛在北京召开,此次论坛主题是“经济新动能·数智新生态”。华泰证券计算机首席分析师谢春生主持了以“生态融合,技术创新”为主题的圆桌对话,数字政通副总裁吴江寿,天地在线副总经理、董秘李旭,启明星辰集团首席战略官潘廷廷,小牛电动董事会主席兼首席执行官李彦,安博通副总裁高宏从各自的角度出发,围绕企业实践、技术创新、未来趋势等方面进行了探讨。

与会专家和企业界代表在讨论中提到,在当前的数字经济发展过程中,技术呈现群体加速效应,结合不同技术层面的融合开发、运营也呈现出多面开花的局面。针对公司不同的“基因”和优势,与会企业代表表示,在加固原有业务优势的同时,也会积极运用不同新技术做融合创新,为企业打造更多的业绩增长“蓄水池”,以回报投资者。

潘廷廷认为,从行业和企业未来发展等角度考虑,要注意四个重要问题:“技术原生性,要考虑核心技术和其他技术的关联性、交叉关系;创新场景化,创新不仅是技术创新,要考虑用户场景、上下游场景;交互运营化,未来的IT系统原则上只有两个出路,其中一个系统是变成强大的基础设施,另一个是为基础设施提供支撑和服务的未梢神经、子神经;规律原则化,行业中有一些本原性的规律,比如,安全领域有对抗性,要将这些独特的规律变成企业可执行的原则和条例,就要做到规律原则化。”

天地在线一直致力于服务中小企业数字化转型,这些企业的需求是个性化的,而且更在意成本、效率、投入产出比。李旭介绍,在服务这些企业的过程中,也是天地在线自身不断数字化转型的过程。“增强现实技术(AR)、元宇宙技术、虚拟数字化形象、人工智能(AI)、ChatGPT等,这些客户都有需求,公司也通过这些技术为中小企业数字化转型提供更好的方案和呈现效果。这些技术很多企业都有积极应用、开发,天地在线要考虑,如何能让这些技术兼顾中小企业的个性化需求。”

李旭介绍,通过调研发现,中小企业迫切需要的场景应用集中在几个层面,包括企业内部提效、价值传递和呈现等。“针对这些需求,天地在线的AI产品可以让中小企业更智能、更高效、更简练地应用。”

安博通上市之后对于网络安全创新比较看重。高宏介绍,未来,公司希望在网络安全领域双轮驱动:“把传统的业务运营好,继续巩固原有优势;并加大可视化产品在金融等领域的推广力度。未来,公司还会在流量可视化、数据安全可视化等方面做一些创新的工作。”

李彦向与会者介绍了公司数字赋能实践案例。他表示,作为TO C行业的代表,小牛电动从开始做产品即意识到其互联网属性,在围绕产品链的打造及运营中,形成了自己独特的“车联网”系统,赋能企业发展。“其一,小牛电动利用智能车联网技术,优化运营模式,用新技术赋能产品,满足消费者需求。其二,借助数字化技术,公司给消

脱虚向实创造价值 数字化转型将为企业带来高成长空间

■本报记者 矫月

企业数字化转型至今,虚的部分有多少?实的部分又有多少?如何让数字化脱虚向实,助力公司更好发展?

8月11日,由《证券日报》社主办、中国上市公司协会指导、中关村数字产业联盟、数字经济产业促进联盟支持的2023数字经济领航者论坛在京召开,在以“脱虚向实,服务实体”为主题的圆桌论坛上,利亚德集团副总裁、首席营销官刘耀东,格灵深瞳董秘王政,国联股份副总经理、董秘潘勇,北信源战略合作总经理姜来,国家中影数字制作基地副总经理马平就上述问题进行了深入探讨。

数字化将给企业带来巨大价值

在数字化转型过程中,如何界定数

字化的虚实,公司又如何将数字化的虚实进行结合?

“数字化对企业带来的价值是全方位的,其创造价值的时候也是全方位的。”刘耀东表示,虚实是从两个角度来讲的,首先是企业内部的数字化转型提升,像营销、销售、研发、市场和采购,每个条线里都有专门的系统来工作,最简单的是提升管理效率。此外,数字化的提升对原来业务的增值服务、模式创新、能力的提升起了很大的作用。“作为硬件公司,我们原来提供的是标准的硬件,现在有了数字化赋能以后,我们在商业模式、为客户交互的结果、产品和能力上,都有了很大的提升。”

对于数字化的脱虚向实,有公司认为只要能够创造价值就可以实现虚实结合。

王政表示,格灵深瞳是A股计算机视觉第一股,对外提供的不管是产品还是

解决方案,都有很多“虚”的成分,数字经济作为其最核心的要素,决定了实际的价值。

“数字化是虚的,但如果能提供价值就是实的。”潘勇对于虚实的理解有两方面,“第一个理解是服务和价值,服务如果没有为实体生产型企业带来价值,那么服务就是虚的,能带来价值就是实的;第二个理解就是现在和未来,现在我们做事情如果能够推动传统产业借助数字化的工具,而未来的产业模式或者产业结构去发展,在正确的路上,它就是实的。如果我们现在做的事情只是看到现在,而没有看到跟未来结合,那么它就是虚的。”

姜来认为,实体经济对应的是虚拟经济,数字经济对应的是工业经济。所以虚实融合,其实是两个交叉。“北信源未来在整个数字经济赋能实体经济的过程中,就是扮演好这信息安全的防护角色。”

数字经济赋能企业成长

事实上,在数字化进程中,多数企业能够体会到数字化带来的便利。

刘耀东表示,数字技术在模式和能力上的加成作用明显,提升了销售机会和市场空间。其一是企业内部数字化转型提升,对于效率的改变是显而易见的;其二,数字技术对于商业模式的创新,为企业创造更大价值。

对于数字经济,越来越多的企业认为其能带来更多的成长机会。

王政表示,今年大模型技术兴起,格灵深瞳也在积极拥抱这个浪潮,尝试从原有的以计算机视觉为主,渐渐发展成为一个多模态的AI公司,既有视觉,也有语义。公司还会为客户提供一些内部的

