

浙江物产环保能源股份有限公司 关于2023年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

浙江物产环保能源股份有限公司(以下简称“公司”)于2023年8月29日(星期二)10:00-11:00通过价值在线网络平台(网址:www.ir-online.cn)召开了公司2023年半年度业绩说明会,现将有关事项公告如下:

一、业绩说明会召开情况 2023年8月22日,公司在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)及指定信息披露媒体披露了《浙江物产环保能源股份有限公司关于召开2023年半年度业绩说明会的公告》(公告编号:2023-049)。

2023年8月29日,公司董事长陈明刚先生,副董事长、总经理黎晓先生,独立董事周勤松先生,董事会秘书方超先生,财务总监王竹青先生,出席了本次说明会,与投资者进行沟通和交流,就投资者关注的问题进行了回复。

一、业绩说明会召开情况 2023年8月22日,公司在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)及指定信息披露媒体披露了《浙江物产环保能源股份有限公司关于召开2023年半年度业绩说明会的公告》(公告编号:2023-049)。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

尊敬的投资者,您好!公司主营业务是煤炭流通、热电联产和新能源业务。在煤炭流通领域,公司长期从事能源供应链服务,积极主动适应能源转型形势,持续提升业务模式,为产业链上下游客户提供全产业链集成服务,形成了高效协同的供应链集成网络。

二、投资者提出的问题及公司的回答情况 1.董秘您好,我是公众号“二级市场信息站”的作者,一直跟踪咱们股票,现应群朋友邀请,在写几篇分析文章,能简单介绍一下咱们核心竞争力吗?

升人力资源竞争力,落实人才对战略发展、组织发展、业务发展的有效支撑,为公司可持续发展提供助力。伴随公司原有业务板块的深化、研发力度不断增强,研发人员队伍持续优化提升,随着新能源、储能项目的持续推进落地,研发人员需求不断新增,人才培养举措持续加大。感谢您的关注!

三、十四五战略规划要项中提到“全方位打造公司新能源业务产业链,持续提升新能源内生动力”,请问公司未来新能源业务主要的发展方向是什么,计划如何开展,新能源业务与公司现有业务是否有协同效应?

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

(1)打造以储能为核心的新型储能产业链:公司成立物产中大(浙江)储能科技有限公司作为新型储能项目平台企业,开发低碳园区、综合能源中心、火电+灵活性改造等项目,加强技术研发,业务拓展和运营管理能力,积累系统集成、项目建设和运营经验,成长为新型储能领域领军企业。目前正积极推进绍兴壹零储能示范项目建设工作,并积极开展其他园区综合能源业务。

(2)打造以光伏、化学储能为核心的光伏一体化产业链:公司设立物产中大新能源发展(浙江)有限公司作为分布式能源业务平台,开拓工商业分布式光伏及储能业务,加大PCS、BMS等核心部件研发投入,布局光伏材料,打造绿色智能制造品牌。目前积极开展分布式光伏项目,筹备储能电站PACK产线及成套设备产线项目。

(3)打造以重卡换电为核心的绿色智慧物流能源产业链:与合作伙伴开展电重卡、甲醇重卡业务推广,并根据业务开展情况投资布局产线及相关设施,推进生产制造业业务。

公司深耕能源行业多年,积累了丰富的上下游客户资源。在煤炭业务领域,公司在业务开展过程中具备大量物流运输场景,与绿色智慧物流具备高度协同性,在热电联产领域,可以利用现有园区以及客户资源,开展传统能源改造、综合储能中心、清洁能源错峰等业务,为工业园区定制一体化综合智慧能源解决方案。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!公司充分依托现有业务场景和渠道,积极推动“新型储能、分布式能源以及绿色物流”三条产业链扎实落地,布局新能源产业,践行绿色低碳发展理念。

尊敬的投资者,您好!在煤炭流通方面,能源消费还将保持刚性增长,而新能源安全替代能力还没有完全形成,能源绿色低碳转型业务项目,给能源安全保障带来了多重压力。

2022年1月,国家发展改革委、国家能源局下发了《关于完善绿色低碳转型体制机制政策举措的通知》,指出应立足以煤为主的国情实际,按照循序渐进阶段,发挥好煤炭在能源供应保障中的基础作用,处理好转型各阶段不同能源品种之间的补、协调、替代关系,推动煤炭和新能源优化组合。

在煤炭业务方面,公司将围绕“煤-电-化-氢”一体化发展,构建绿色闭环高效的能源体系,提升产业链的运营效率,实现产业链各环节的协同发展。

在新能源业务方面,公司将围绕“新型储能、分布式能源、绿色物流”三条产业链,加大研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在绿色物流业务方面,公司将围绕“电重卡、甲醇重卡”两条产业链,加大市场推广力度,提升市场占有率,推动绿色智慧物流业务的发展。

在热电联产业务方面,公司将围绕“工业余热、生活垃圾焚烧发电”两条产业链,加大技术研发投入,提升能源利用效率,推动绿色智慧物流业务的发展。

在光伏业务方面,公司将围绕“分布式光伏、储能”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在储能业务方面,公司将围绕“新型储能”一条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在氢能业务方面,公司将围绕“绿氢制备、储运、应用”三条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在生物质能业务方面,公司将围绕“生物质发电、生物质供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在风能业务方面,公司将围绕“风电整机、零部件”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在太阳能业务方面,公司将围绕“光伏组件、光伏逆变器”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在海洋能业务方面,公司将围绕“潮汐发电、波浪发电”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在核能业务方面,公司将围绕“核电站、核能供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在地热能业务方面,公司将围绕“地热能发电、地热能供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在海洋温差能业务方面,公司将围绕“海洋温差发电、海洋温差供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在波浪能业务方面,公司将围绕“波浪发电、波浪供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在潮汐能业务方面,公司将围绕“潮汐发电、潮汐供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在温差能业务方面,公司将围绕“温差发电、温差供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在风能业务方面,公司将围绕“风电整机、零部件”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在太阳能业务方面,公司将围绕“光伏组件、光伏逆变器”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在海洋能业务方面,公司将围绕“潮汐发电、波浪发电”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在核能业务方面,公司将围绕“核电站、核能供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在地热能业务方面,公司将围绕“地热能发电、地热能供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在海洋温差能业务方面,公司将围绕“海洋温差发电、海洋温差供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在波浪能业务方面,公司将围绕“波浪发电、波浪供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在潮汐能业务方面,公司将围绕“潮汐发电、潮汐供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在温差能业务方面,公司将围绕“温差发电、温差供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在风能业务方面,公司将围绕“风电整机、零部件”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在太阳能业务方面,公司将围绕“光伏组件、光伏逆变器”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在海洋能业务方面,公司将围绕“潮汐发电、波浪发电”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在核能业务方面,公司将围绕“核电站、核能供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在地热能业务方面,公司将围绕“地热能发电、地热能供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在海洋温差能业务方面,公司将围绕“海洋温差发电、海洋温差供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在波浪能业务方面,公司将围绕“波浪发电、波浪供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

在潮汐能业务方面,公司将围绕“潮汐发电、潮汐供热”两条产业链,加大技术研发投入,提升自主创新能力,推动绿色智慧物流业务的发展。

共减排排放CO2量34.47万吨。感谢您的关注! 8.在氢能控制方面有哪些举措和安排?

尊敬的投资者,您好!公司将持续加强氢能安全管控,一是持续规范业务操作执行,根据集团内部审计、外部审核建议,制定相关细则规范合同审核操作,切实提升合同风险控制能力;二是持续加强交易对象准入管控,做好合作对象的前期调查,进一步防范交易风险;三是及时做好进销核对,落实库存管理要求,有效防范履约风险;四是不断加强氢能物流仓储管理,建立物流供应商准入制度,规范公司物流供应商的选择、签约、使用和评价,加强对仓库实物盘点检查,保障资产安全。感谢您的关注!

9.截至上半年,公司投资项目进展情况如何? 尊敬的投资者,您好!物产中大热电联产项目1炉1机已开始对外供热及试投产,金华义新区农林生物质焚烧发电项目、桐庐泰爱斯环保能源有限公司气热联供项目均已建成投产。感谢您的关注!

10.定期报告中多提“创新”一词,请问公司上半年在科研方面取得了怎样的进展? 尊敬的投资者,您好!公司2023年上半年在研项目38项,累计研发投入5,704.61万元,同比增长7.62%。在重点研发项目方面,公司承担了2023年度浙江省科技厅重点研发计划项目,并承担了浙江省科技厅重点研发计划项目,并承担了浙江省科技厅重点研发计划项目。

11.公司热电联产板块目前主要提供哪些产品,是否有延伸拓展业务边界的计划,目前又有什么进展? 尊敬的投资者,您好!公司热电联产板块目前主要通过热电联产多能互补提供热电、梯级利用热能,为客户提供电力、蒸汽和压缩空气等产品,同时提供供热、生物质能一般固废处置服务。此外,公司持续拓展业务边界,开发先进制程精准制造与低碳高效利用项目,目前该项目正在积极推进中,投产达产后可处置5,200吨吨废电路板。感谢您的关注!

三、其他事项 关于本次说明会的具体内容,投资者也可登录价值在线平台(www.ir-online.cn)查阅。投资者如有进一步的问题及意见建议,欢迎通过公司投资者关系邮箱,投资者热线电话+上海证券交易所互动平台等渠道与公司进行沟通交流。

公司长期以来关注和支持公司发展的投资者表示衷心的感谢! 特此公告。 浙江物产环保能源股份有限公司董事会 2023年8月31日

永辉超市股份有限公司 2023年半年度报告摘要

第一节 重要提示 1.1 半年度报告摘要来自半年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到http://www.sse.com.cn网站上仔细阅读半年度报告全文。

1.2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实性、准确性、完整性,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

1.3 公司全体董事出席董事会会议。 1.4 半年度报告未经审计。 1.5 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案 不适用

第二节 公司简介 2.1 公司简介 公司曾用名:永辉超市

2.2 主要财务数据 单位:元 币种:人民币

2.3 前10名股东持股情况表 单位:股

截至报告期末前10名股东持股情况表

截至报告期末前10名无限售流通股股东情况

截至报告期末前10名有限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

截至报告期末前10名限售流通股股东情况

九年在亚洲工作,涉及零售、物流和民生消费品等领域,曾任职UPS国际总裁、UPS首席战略及转型官、沃尔玛全球战略执行副总裁,沃尔玛大中国区及亚洲执行首席职务。

Scott Anthony PRICE先生毕业于弗吉尼亚大学,拥有北卡罗来纳大学工商管理硕士学位,并拥有弗吉尼亚大学工商管理硕士学位及弗吉尼亚理工大学、际金融专业学士学位,并以优异的成绩取得西弗尼亚大学工商管理硕士学位。

截至本公告日,Scott Anthony PRICE先生未持有公司股份,为公司持股5%以上股东中的有限自然人。Scott Anthony PRICE先生不存在(公司)规定的不得担任上市公司的董事、监事、高级管理人员的情形,也不存在中国证监会规定不得担任上市公司董事、监事、高级管理人员的情形,也不存在被证券交易所公开认定为不适合担任上市公司董事、监事、高级管理人员,证券交易所及其他有关部门处罚和惩戒,不属于最高人民法院公布的失信被执行人,符合有关法律、行政法规、部门规章、规范性文件等要求的任职资格。

永辉超市股份有限公司 关于营业执照增加经营场所暨修改部分公司章程的公告

本公司及董事会全体成员保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

一、本次修订公司章程的背景 公司拟申请在营业执照上增加经营场所:福州市鼓楼区湖头街120号,并拟同步变更营业执照和修改(公司章程)的公司住所等相关条款。

二、本次修订的主要内容 本次营业执照增加经营场所、《公司章程》相关条款的修改以工商登记机关的最终核准结果为准。

特此公告 永辉超市股份有限公司董事会 二〇二三年八月三十一日

永辉超市股份有限公司 第五届董事会第九次会议决议公告

本公司及董事会全体成员保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

永辉超市股份有限公司(下称“公司”)第五届董事会第九次会议于2023年8月29日在公司上海总部三楼3号会议室以现场结合通讯方式召开。会议应出席董事8人,实际出席董事8人。

2023年上半年零售企业的经营数据复苏向好,国内消费市场整体回暖,随着消费市场整体量温和复苏态势,永辉超市主动开启“门店迭代”时代,在坚持高质量开新店的同时,淘汰部分尾部门店,不断对门店主动调优升级,为永辉的高质量发展提供了助力。

2023年下半年,公司将坚定聚焦主业,聚力提质增效,通过门店经营调优,不断提升门店经营。公司将继续围绕“以生鲜为基础,以客户为中心的全渠道数字化零售平台”战略定位,提升门店人效,通过加快推进“店仓合一”模式,优化到家业务最后一公里配送的履约效率和客户服务体验,提升线上业务运营能力,推动永辉到家业务持续发展。优化经营质量,加强数字化商品经营能力建设,进一步提升数字化基础支撑,实现降本增效,促进经营和管理高效运转。

(以上议案同意票8票,反对票0票,弃权票0票) 二、关于关闭8家 Bravo 店及3家小店的议案 公司2023年第二季度关闭8家 Bravo 店、3家 mini 店,其中8家 Bravo 店系因合同到期、经营亏损、甲方违约及资金链断裂等原因关闭,3家 mini 店系因经营调整等原因关闭。本次关闭预计损失3815.16万元。

(以上议案同意票8票,反对票0票,弃权票0票) 三、关于公司补充2023年关联交易计划的议案 根据《公司章程》相关规定,公司2023年关联交易计划补充如下: 根据经营需要,2023年公司及子公司拟增加向关联方浙江便民超市有限公司及其子公司销售商品金额1,000万元,前期公告未预计该关联方2023年关联交易情况,全年预计交易金额1,000万元。

2023年公司及子公司拟增加向关联方百佳(中国)投资有限公司资金拆入金额4,625万元,前期公告未预计该关联方2023年关联交易金额5,125万元。(以上议案同意票8票,反对票0票,弃权票0票) 四、关于拟补选非独立董事的议案 公司拟申请在营业执照上增加经营场所:福州市鼓楼区湖头街120号,并拟同步变更营业执照和修改(公司章程)的公司住所等相关条款。具体的修改内容如下:

六、关于提请召开公司2023年第二次临时股东大会的议案 现提议于二〇二三年九月十九日下午一点半在福州市鼓楼区湖头街120号光源路5号院3楼会议室召开二〇二三年第二次临时股东大会。

(以上议案同意票8票,反对票0票,弃权票0票) 七、关于批准推出《永辉超市股份有限公司2023年半年度报告》及其摘要的议案 根据有关法律、法规及《上海证券交易所股票上市规则》,公司编制了《永辉超市股份有限公司2023年半年度报告》,报告从公司基本情况、股本变动及股东结构、公司治理情况、董事会工作情况、公司重大事项、2023年半年度财务报表及附注(未经审计)等各个方面如实反映了公司2023年上半年整体经营运行情况。具体详见公司披露的《2023年半年度报告》及其摘要。

(以上议案同意票8票,反对票0票,弃权票0票) 特此公告 永辉超市股份有限公司董事会 二〇二三年八月三十一日

永辉超市股份有限公司 第五届监事会第六次会议决议公告

本公司及监事会全体成员保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

永辉超市股份有限公司(下称“公司”)第五届监事会第六次会议于2023年8月29日在公司上海总部三楼会议室召开。会议应出席监事5名,实际出席监事5名。

2023年上半年零售企业的经营数据复苏向好,国内消费市场整体回暖,随着消费市场整体量温和复苏态势,永辉超市主动开启“门店迭代”时代,在坚持高质量开新店的同时,淘汰部分尾部门店,不断对门店主动调优升级,为永辉的高质量发展提供了助力。