

申请冻结大连万春2亿元资产获法院批准？ 恒瑞医药回应：消息属实，正在仲裁中

■本报记者 张敏 陈红

9月11日有消息称，近日，北京市第二中级人民法院发布恒瑞医药与大连万春布林医药有限公司(以下简称“大连万春”)的民事裁定书，批准恒瑞医药对于冻结大连万春名下2亿元资产的财产保全申请。

针对上述消息，恒瑞医药方面向《证券日报》记者确认了此事，其表示：“消息属实，目前案件正在仲裁委仲裁中。公司仲裁申请财产保全。”

追溯过往，恒瑞医药与万春医药的合作始于2021年。2021年8月26日，恒瑞医药发布公告称，公司与万春医药子公司大连万春签订了一项战略合作协议。按照协议，恒瑞医药向大连万春支付1亿元人民币的股权投资，并承诺支付总计不超过13亿元人民币的首付款和里程碑款，以获得大连万春的GEF-H1激活剂普那布林在大中华地区的联合开发权益以及独家商业化权益。

2020年9月份，普那布林先后获得中、美药监机构在预防CIN领域的“突破性疗法”双认定。2021年，普那布林的CIN适应症NDA申请先后获得美、中受理并被授予“优先审评”资格，同年8月份，普那布林在多西他赛在非小细胞肺癌2/3线患者(EGFR野生型)的全球III期临床研究中达到总生存期的主要终点，并计划于2022年上半年提交该项适应症NDA申请。

不过，普那布林并未如期上市。

2021年12月份，普那布林治疗化疗引起中性粒细胞减少症(CIN)的上市申请被美国食品药品监督管理局(FDA)拒绝。回复函中，FDA指出普那布林联合培非格司亭治疗化疗后中性粒细胞减少，单一注册试验的结果不足以证明疗效，需要进行第二次III期临床试验，



不能批准普那布林在美国上市。

当时，万春医药联合创始人黄岚通过公司官网回应：“万春医药坚信普那布林与G-CSF联合应用对提高CIN治疗水平具有巨大潜力，同时，公司计划与FDA继续沟通，考虑CIN未来可能的临床路径，可能包括增加一项临床研究。”

2023年3月10日，恒瑞医药发布公告称，大连万春的母公司收到国家药监局药品通知件，普那布林的新药上市申请未获批准。该药品具体适应症为与聚乙二醇化重组人粒细胞刺激因子联合用于治疗成年非髓性恶性肿瘤患者化疗引起的中性粒细胞减少症(CIN)。

彼时，恒瑞医药介绍，根据《普那布林产品合作协议》，公司已向大连万春支付了2亿元人民币首付款，公司尚未开展任何关于普那布林的临床研究。关于《增资入股协议》所约定的拟

向大连万春进行的1亿元人民币股权投资，公司尚未缴款，股权也未交割。该产品目前没有后续研发计划。

后续，上述2亿元的首付款如何处置也引起市场的关注。

根据前述战略合作协议约定，在协议期间如果双方发生争议，双方应友好协商解决。如果未能得到解决，则任何一方均可将争议提交至中国国际经济贸易仲裁委员会，按照申请仲裁时该会现行有效的仲裁规则在北京进行仲裁。违约赔偿双方同意在本方被认定为过失方的前提下赔偿对方并使对方受损人免受任何责任。

上海明伦律师事务所王智斌律师告诉《证券日报》记者，根据《民事诉讼法》及相关司法解释的规定，财产保全是原告方可以单方提起的担保措施，原告提供足够的担保即可保全被告部分财产，财产保全的成功与否与诉讼

结果之间不存在必然联系。但是，如果原告最终败诉的，被告可以就其财产受限而导致的损失提起诉讼，要求原告方予以赔偿。

值得一提的是，普那布林在中美两地上市受阻之后，万春医药的股价也因此大跌。2022年11月份，万春医药宣布收到纳斯达克书面退市警告，因其股价连续30个交易日低于1美元/股。截至9月11日记者发稿，万春医药的股价已经跌至0.9美元/股。

此次冻结会对万春医药及其子公司大连万春产生什么影响？

对此，北京威诺律师事务所律师杨兆全告诉《证券日报》记者，被采取财产保全措施后，企业的资金不能流动。但是，公司可以采用反担保。由银行、保险公司等出具保函，承诺承担最终可能的赔偿责任。法院可以根据保函，解除对资金的冻结。

印制电路板行业现转暖信号 世运电路称订单已在复苏

■本报记者 李昱丞
见习记者 丁蓉

上半年全球印制电路板(PCB)行业终端需求整体疲软，下游渠道持续调整库存。对于行业浮沉的转暖信号，一线企业感受最为明显。

9月11日，在世运电路举行的业绩说明会上，公司董事长、总经理余英杰表示：“从与终端客户和EMS(电子产品制造服务)客户的交流情况看，整个产业链上的库存已经基本见底，目前整个市场需求在增加，订单已在复苏。预计新能源汽车板、服务器板与风光储板块会增长较快。”

天风证券研报认为，库存量的逐渐消化将有利于PCB行业回暖，PCB厂商盈利能力有望季度环比提升。看好PCB行业在多个下游领域的需求驱动下，进入新一轮成长周期。

对于公司的核心竞争力，世运电路董秘尹嘉亮表示：“公司的核心竞争力来自技术的积累与优质的服务。公司在技术产品研发、产品开发、品质管控、生产交期、客户响应等方面积累了丰富的经验，产品得到了众多客户的认同。公司的产品线丰富、布局范围广，能够满足客户对不同类别、不同层级、不同应用领域的产品需求，实现一站式服务客户。”

梁振鹏表示：“从中长期来看，PCB行业有着向上发展的韧性与机遇。尽管在目前部分应用领域PCB需求有待复苏，但是新能源汽车、风光储、AI服务器、人工智能、自动驾驶等新兴产业对高性能PCB的需求十分旺盛，赛道企业应当加大研发力度，不断升级技术，把握发展机遇。”

赛腾股份拟以不超4亿元回购股份 用于股权激励或员工持股计划

■本报记者 陈红

9月11日晚间，赛腾股份发布公告称，公司拟以自有资金通过集中竞价交易方式实施股份回购方案，后续拟用于股权激励或员工持股计划。

公告显示，本次回购股份金额拟不低于人民币2亿元且不超过人民币4亿元；回购价格不超过人民币60.58元/股；回购期限自董事会审议通过本次回购股份方案之日起12个月内。

赛腾股份方面表示，公司本次回购股份的目的是基于对公司未来发展前景的信心以及对公司在投资价值上的认可，为了维护广大投资者利益，增强投资者对公司的投资信心，同时进一步建立、健全公司长效激励机制和利益共享机制，吸引和留住优秀人才，提升企业凝聚力和核心竞争力，促进公司健康可持续发展。

暨南大学经济学院金融学教授陈剑向《证券日报》记者表示：“上市公司回购股份用于股权激励计划等，一方面可以提高员工对公司的忠诚度和归属感，激发员工的工作积极性和创造力，让员工分享公司发展红利，促进公司的持续发展。另一方面，回购股份也有利于强化公司的股价预期。”

根据公告，若按本次回购股份价

布局汽车电子领域的企业抓住了产业机遇。预计下半年新能源汽车应用领域仍对PCB保持高需求，将持续给产业链企业带来发展红利。”

在巩固优势业务地位的同时，世运电路积极开拓新方向，打造业绩新增长点。余英杰表示：“公司未来将重点部署新能源汽车、AI服务器及风光储板块。AI服务器发展处于前期阶段，产品应用场景仍有待开发，未来市场空间广阔。基于前期布局及技术积累，公司服务器PCB业务已经取得一些进展，未来公司将积极响应客户需求，发展AI服务器、数据中心等相关领域业务。”

对于公司的核心竞争力，世运电路董秘尹嘉亮表示：“公司的核心竞争力来自技术的积累与优质的服务。公司在技术产品研发、产品开发、品质管控、生产交期、客户响应等方面积累了丰富的经验，产品得到了众多客户的认同。公司的产品线丰富、布局范围广，能够满足客户对不同类别、不同层级、不同应用领域的产品需求，实现一站式服务客户。”

梁振鹏表示：“从中长期来看，PCB行业有着向上发展的韧性与机遇。尽管在目前部分应用领域PCB需求有待复苏，但是新能源汽车、风光储、AI服务器、人工智能、自动驾驶等新兴产业对高性能PCB的需求十分旺盛，赛道企业应当加大研发力度，不断升级技术，把握发展机遇。”

格上限60.58元/股，拟回购股份金额下限2亿元测算，预计可回购数量约为330.14万股，约占赛腾股份总股本的1.73%；按照回购金额上限人民币4亿元测算，预计可回购数量约为660.28万股，约占公司总股本的3.46%。

赛腾股份方面称：“根据公司经营、财务状况及未来发展规划，本次回购方案的实施不会对公司的日常经营、财务、研发、盈利能力、债务履行能力产生重大影响；本次回购计划的实施不会导致公司控制权的变化，回购后公司的股权结构符合上市条件的条件，不会影响公司的上市地位。”

浙江大学国际联合商学院数字经济与金融创新研究中心联席主任、研究员盘和林向《证券日报》记者表示：“回购股份用于股权激励和员工持股并没有减少市场股票发行总量，对于市场来说只是暂时冻结了部分股票的流动性。”

北京南山投资创始人周运南表示：“回购股份一般适合现金流较好、盈利水平高且二级市场价格低于股票内在价值的上市公司，这类公司更愿意积极实施股份回购。投资者可以通过回购的数量、价格、期限以及行业周期、市场趋势来综合判断投资机会。”

本版主编 陈炜 责编 包兴安 制作 张玉萍
E-mail: zmxz@zqrb.net 电话 010-83251785

威尔泰董事会解聘总经理遭一董事投弃权票 投资者期待公司经营迎来新局面

■本报记者 张敏 见习记者 熊悦

9月11日晚间，威尔泰发布高管人事变动公告称，因公司发展需要，公司董事会解聘俞世新公司经理职务。同时，经公司提名委员会提名，公司董事会审议并同意聘请赵义担任公司经理，任期与公司第八届董事会任期一致。

公告显示，此次解聘后，俞世新在公司的任职将另行安排。俞世新事项不会对公司日常生产经营活动产生重大影响。

根据公告，上述两项人事变动的相关议案均获得公司董事会审议通过，但9名参会董事中，代表夏光董事参会表决的李或董事对上述两项议案均投了弃权票。

对解聘俞世新公司经理的职务投弃权票，李或给出的理由为“董事会未对解聘后的工作安排给出方案。”同时，由于“董事会拟聘总经理对公司情况了解程度有限，且未与原总经理有任何交流与交接的安排”，李或对聘请赵义担任公

司总经理相关议案也投弃权票。

就此分歧，《证券日报》记者以投资者身份多次致电公司相关负责人，但截至发稿未得到回应。

实际上，俞世新已在威尔泰任职长达10余年之久。资料显示，2011年3月17日至2022年6月10日，俞世新在威尔泰担任董事、总经理。去年9月19日公司董事会换届，俞世新作为公司董事任期届满离任；而其任职的总经理一职原本到2025年9月19日任期终止。目前，俞世新为公司主管会计工作负责人。

个人简历方面，俞世新为硕士研究生，历任上海紫江(集团)有限公司会计部经理，上海紫燕模具工业有限公司、上海紫燕注塑成型有限公司、上海紫燕合金应用技术有限公司财务总监、威尔泰财务总监、董事、总经理。

公告显示，赵义为中专学历，历任重庆四联测控技术有限公司副总经理。赵义未持有公司股份，与公司控股股东、实际控制人及其他持有公司5%以上股份的股东之间不存在关联关系。值得一提的是，威尔泰于去年9月份

完成新一届董事会的换届。在后续选举董事会董事长的相关议案中，包括李或在内的多位董事，对叶鹏担任董事长持反对意见，而推荐目前的副董事长林子尧担任董事长。同时，反对张琰担任公司董事会秘书，而推荐殷毅担任董秘。

资料显示，威尔泰主要从事仪器仪表及汽车检测仪的制造，下游客户主要集中在传统工业领域及汽车制造企业。今年上半年，两大主营业务的营收占比分别为60.35%、39.65%。

2021年4月8日，公司因2020年度扣除非经常性损益前后孰低的净利润为负值且全年营业收入低于1亿元，被深交所实施退市风险警示。一年后，威尔泰业绩状况好转，公司股票于2022年5月23日顺利“摘帽”。然而，“摘帽”后的威尔泰未能实现净利润的持续增长。2022年公司营收同比下降39.7%至1.48亿元；归母净利润为负2100万元，将上半年1462万元的净利润全部亏完。

今年上半年，受下游客户需求低迷、整体销售情况不佳等因素影响，公司营收同比增长22.82%至6653.38万

元；归母净利润仍为负值，亏损额为742.2万元，亏损额较上年同期略有收窄；同时，经营活动产生的现金流量净额同比下降181.71%至负1075.76万元。

在此状况下，投资者期待公司管理层能打开新局面。“希望公司有新的经营团队，让威尔泰成为行业内的头部企业，回报股东。”“青春总是一晃而过，威尔泰2023年营收是否有信心过亿元？”“深陷营收困局的威尔泰方向到底在哪里？”多位投资者在投资者互动平台上如此表示。

添翼数字经济智库高级研究员吴婉莹对记者表示，根据深交所相关规定，如果上市公司一个会计年度扣除非经常性损益前后孰低的净利润为负值且全年营业收入低于1亿元，将面临被“*ST”的风险。威尔泰2022年全年营业收入高于1亿元，归母净利润亏损；今年上半年公司的营业收入同比增长，归母净利润亏损同比收窄，如下半年能保持良好趋势，应能避免被“*ST”的风险，但如果经营情况出现较大波动，也有可能引发上述问题。

一汽解放8月份重卡销量达1.4万辆 上半年业绩表现亮眼

9月10日晚，一汽解放发布了8月份产销快报。数据显示，一汽解放8月份重卡销量为1.4万辆，同比增长76.78%，环比增长66.14%，今年1月份-8月份，一汽解放重卡累计销量为12.38万辆，同比增长36.36%。

从重卡行业的整体表现来看，根据业内媒体初步统计，我国重卡市场8月份销售6.9万辆，环比上升13%，同比增长49%，体现出行业稳健复苏的态势。

市场分析指出，两方面因素促成了重卡行业8月份“略超预期”的表现。一方面，重卡出口保持良好势头，8月份出口销量同比增长超过7成，彰显出中国重卡的高性价比优势与强大的产业链竞争力，预计全年出口有望突破26万辆；另一方面，国内市场需求，随着燃气重卡受到越来越多用户的认可和采购，带动国内重卡终端市场销量增长。

在行业持续复苏的背景下，多家重卡行业上市公司在8月份发布的半年度报告被市场期待，其中，作为行业

龙头企业的一汽解放表现颇为亮眼。

半年报显示，一汽解放上半年实现营收330.15亿元，同比增长44.35%。归母净利润为4.01亿元，同比增长135.87%，经营活动现金流净额为67.14亿元，同比增长365.25%。

销量数据方面，上半年，一汽解放重卡销量为11.23万辆，同比增长31.75%。其中，海外市场对一汽解放整体销量的贡献持续提升，上半年，一汽解放海外出口达2.71万辆，同比增长130.0%，出口销量再创历史新高。

与此同时，一汽解放也在持续推进“15333”战略的落地。上半年，一汽解放推动氢氨融合直喷零碳内燃机点火成功，成为继缸内直喷氢气内燃机点火成功后，其在零碳内燃机领域取得的又一成果。目前，一汽解放已经掌握39项新能源领域核心技术，并完成自主电池的技术开发、轻卡电驱桥技术的市场投放。上半年，一汽解放新能源产品销量达到0.36万辆，同比增长184.6%。

进入8月份，为了更加充分地把握

行业机遇，一汽解放加大对于新能源业务、海外业务的支持力度，并相继成立了新能源类产品线、海外类产品线。

据一汽解放介绍，新能源车类产品线将重点做好产品力、营销力、商业模式以及体系能力方面的工作，推动公司成为E时代全球商用车技术引领者、标准制定者、价值创造者。

同时，海外类产品线的成立为一汽解放海外事业的发展打下坚实基础，是支撑一汽解放“中国第一、世界一流”战略目标实现的重要举措。据一汽解放介绍，下一步，海外类产品线将强化各领域协同，加强体系能力建设，加快人才队伍建设，全面提质增效。8月31日，印度尼西亚LNE公司及印度尼西亚头部基建企业家们一行来访问一汽解放，并与进出口公司签署400台订单合作备忘录。

值得关注的是，一汽解放在8月份发布了全球首款智慧动力域产品，并发布了具有引领性质的智慧动力域产品评价标准，即“826”标准。

据一汽解放介绍，解放智慧动力域是一款以机、箱、桥硬件为核心，加上智能控制软件，再加上云端网联数据算法的一体化软硬件集合产品。根据业内分析，解放智慧动力域产品就是在三大总成上增加了传感器、控制器、执行器，相当于在车上增加眼睛、大脑、手脚，让车辆始终处于最经济、最佳的工作区间。

据介绍，此次推出的解放GD300-3.0智慧动力域产品能够满足快速快

