

电科院公告称发现“萝卜章”并已报警 公司管理层仍不“和睦”

■本报记者 陈红

9月18日晚间，电科院发布《关于发现公司公章被伪造的风险提示性公告》称，经2023年第一次临时股东大会、第五届董事会第十七次会议审议通过，公司已形成新的管理层团队。9月15日，公司新老管理层交接整理公司资料及物品时，于公司法务办公室仲文良处发现一枚涉嫌伪造的公司公章，该公章的尾号与公司董事长因业务需要自行保管所持的公司公章编号完全一致，公司目前尚未能与仲文良取得联系。

9月19日晚间，电科院收深交所关注函，深交所要求公司说明仲文良在公司任职的具体情况；说明判断公章涉嫌被伪造的原因和依据，所涉公章的来源和具体用途；结合公司截至目前涉诉情况、银行账户和货币资金安全性及是否受限，是否存在其他资产受限情形，全面自查公司是否存在违规对外担保、提供财务资助、控股股东或其关联方资金占用等情况。

如今看来，电科院“父子斗”后遗症尚存，而新老管理层更迭之际，突然出现的“萝卜章”又加重了市场对电科院前景的担忧。

不过，上正恒泰律师事务所主任孙加锋在接受《证券日报》记者采访时表示：“刑法和治安管理处罚法都对伪造公章做出了规定。即使‘伪造’属实，如果‘伪造’的公章是用于公司的合法经营，也不构成刑法上的伪造印章罪。”

尚未发现造成的影响 将重启公司印章

电科院工作人员向《证券日报》记者表示：“该事件刚发生，已报警处理，还没有最新进展。目前，公司生产经营正常，尚未发现该枚涉嫌伪造的公章对公司正常经营造成的影响。”

根据相关法律规定，同一法人单位同一阿拉伯数字编号的法定名称印章只能有一枚。发现该情况后，电科院已向公安机关报警，公司所在地派出所民警来到公司现场了解

情况，并按照程序对原公司董事宋静波、原监事陈凤亚，现任监事李卫平、成燕玲，原总经理李杰，现任副总经理何秀明进行问询，前述人员对该枚印章均表示不知情。

电科院表示：“公司已在进行对该枚涉嫌伪造的公章使用情况的调查，若发现未经审议或授权的重要盖章文件，公司将及时公告相关情况。对于此前和本公告所涉事实相抵触或相冲突的所有文件（若有），公司均不予认可，并依法追究相关责任人的法律责任，追究由此给公司造成的一切损失。”

孙加锋认为，“鉴于电科院近年多时间以来的‘实控人之争’，这枚‘公章’的出现并不意外。”

电科院在《关于发现公司公章被伪造的风险提示性公告》中提出，为维护公司及全体股东利益，电科院拟采取多项措施应对：首先，根据公司第五届董事会第十二次会议、第五届董事会第十五次会议分别审议通过的《关于印章临时使用办法的议案》《关于延期并修订〈印章临时使用办法〉的议案》的议案，临时启用“1号合同章”暂时代替公章使用；第二，针对该事件（伪造公章事件），公司将积极配合公安人员进行调查，通过司法鉴定等方式，调查该枚公章刻制的时间、对外使用情况以及相关责任人员；第三，公司现有管理层将严格按照《公司法》《公司章程》的规定，落实公司印章管理制度，积极通过其他法律手段维护上市公司及全体投资者的合法权益。

9月18日，电科院还发布了《关于重启公司印章的公告》称，公司于9月14日召开第五届董事会第十七次会议，选举董事长及聘任高级管理人员。公司管理层进行工作交接，现公司的公章、合同专用章、法人章已移交至公司，并安排专人进行保管，目前公司相关印章可正常使用。

董事会仍不“和睦” 经营发展存隐患

电科院由公司原控股股东、实际控制人之一的胡德霖所创建，2019年11月23日至2021年1月8日，

胡德霖之子曾担任电科院董事长、总经理；2022年2月8日至今年1月12日，胡醇再度担任电科院董事长、总经理。

不过，今年1月份，随着“父子斗”升级，胡醇又被免去了董事长及总经理职务，宋静波后被选举为公司董事长，李杰被聘任为总经理。

胡醇被免职后，电科院即要求其退还公司公章。虽经多方努力，但公司公章、合同专用章、法人章一直未移交。为解决“三章”悬空问题，公司临时启用“1号合同章”。

今年5月3日，胡德霖因病逝世，电科院的实际控制人由胡德霖、胡醇父子，变更为李崇珠、胡醇母子。电科院“父子斗”虽落下帷幕，但公司高管层与胡醇之间依旧“暗流涌动”。

9月1日，法院判决，要求胡醇返还公司公章，而就在同日晚间，电科院发布公告，包括董事长宋静波、总经理、财务总监在内的四名董监高人员以个人原因为由辞职。

9月12日，电科院召开2023年第一次临时股东大会选举出新任董事长，选举胡醇担任公司董事长。另外，聘任魏继华为公司财务总监，指定董事许冬冬为履行董事会秘书职责，聘任吉照明为公司总经理，聘



电科院表示

公司已在进行对涉嫌伪造的公章使用情况调查，若发现未经审议或授权的重要盖章文件，公司将及时公告相关情况

魏健祺/制图

任陈凤林为公司副总经理。

电科院董事会选举董事长及高管的相关议案虽然最终都得到了通过，但每项议案表决结果均为“7票同意、2票反对”。反对票均来自董永升、马健这两名董事。

董永升、马健认为，本议案拟选的董事会专门委员会成员均为胡醇新提名当选的董事，公司单一第一大股东中检集团有关的两名董事被排除在所有董事会专门委员会之外；另外，本议案拟选的董事会专门委员会成员均为胡醇新提名当选的董事，议案未经充分沟通，由此形成的专门委员会明显有失公允，将打破脆弱的公司治理和股东结构制衡机制，不利于公司治理的建立健全、不利于保障上市公司及广大中小股东的合法权益。

固定成本占比较高，电科院提及公司现阶段经营急需回归正轨。

电科院2023中报显示，公司主营收入2.88亿元，同比下降14.37%；归母净利润亏损764.86万元，同比下降135.88%；投资收益56.04万元，负债率为32.38%；毛利率27.12%，同比下降13.5%。电科院称，这主要因为公司营业收入较去年同期有所下降，但公司主要为固定成本支出，电器检测行业具有“一次性投资较大、日常运营投入较少”的特点，主要营业成本为折旧费用和人工成本，固定成本在成本结构中占比较高。

孙加锋表示：“如上可见，电科院的‘动荡’远未结束。中检集团与胡醇控制的表决权差别并不大，如果以后其他股东对公司的发展不满意，不排除出现公司重大事项的表决无法通过的可能性。”

此外，在公司的董事会公告中，电科院提及公司现阶段经营急需回归正轨。

电科院2023中报显示，公司主营收入2.88亿元，同比下降14.37%；归母净利润亏损764.86万元，同比下降135.88%；投资收益56.04万元，负债率为32.38%；毛利率27.12%，同比下降13.5%。电科院称，这主要因为公司营业收入较去年同期有所下降，但公司主要为固定成本支出，电器检测行业具有“一次性投资较大、日常运营投入较少”的特点，主要营业成本为折旧费用和人工成本，固定成本在成本结构中占比较高。

固定成本占比较高，电科院提及公司现阶段经营急需回归正轨。

电科院2023中报显示，公司主营收入2.88亿元，同比下降14.37%；归母净利润亏损764.86万元，同比下降135.88%；投资收益56.04万元，负债率为32.38%；毛利率27.12%，同比下降13.5%。电科院称，这主要因为公司营业收入较去年同期有所下降，但公司主要为固定成本支出，电器检测行业具有“一次性投资较大、日常运营投入较少”的特点，主要营业成本为折旧费用和人工成本，固定成本在成本结构中占比较高。

孙加锋表示：“如上可见，电科院的‘动荡’远未结束。中检集团与胡醇控制的表决权差别并不大，如果以后其他股东对公司的发展不满意，不排除出现公司重大事项的表决无法通过的可能性。”

孙加锋表示：“如上可见，电科院的‘动荡’远未结束。中检集团与胡醇控制的表决权差别并不大，如果以后其他股东对公司的发展不满意，不排除出现公司重大事项的表决无法通过的可能性。”

重庆百货吸收合并重庆商社被上交所暂缓审议

■本报记者 冯雨珊

据重庆百货9月18日晚间公告，公司吸收合并重庆商社事项获得上交所暂缓审议。公告显示，上交所关注的“症结”主要在于重庆商社及商社化工。天眼查APP信息显示，商社化工成立于2004年，注册资本7000万元，是一家以批发业为主的企业，经营范围涵盖化工产品、橡胶、化肥等。其控股股东为重庆商社。

9月19日，记者致电重庆百货证券部，相关工作人员称，“具体以公告内容为主，后续公司将与相关中介机构对相关事项进行落实及回复。”

2019年9月底，商社化工时任董

事长庆军疑似失联，彼时公司发布了致供应商的《说明函》，宣布即刻起暂停所有对外业务，还未执行合同亦将全部停止执行。作为橡胶巨头，商社化工“停摆”随即引起了轩然大波，并导致商社化工合作企业从全国各地纷纷赶到重庆沟通、谈判。

重庆百货曾提及，商社化工因原董事长庆军个人的违法犯罪行为，于2019年爆发了债务危机（形成73.87亿元债务）。此后，商社化工于2022年进入破产清算程序。

目前，上交所也要求重庆百货补充说明商社化工2019年爆发的债务危机情况、破产清算程序进展；商社化工原董事长庆军个人的违法

犯罪行为具体情况，认定个人违法犯罪行为导致国有企业爆发债务危机的原因及依据。

此外，上交所重组委问询重庆百货代表的主要问题包括，重庆商社是否存在参与相关违法违规行为，对子公司的管控机制失效、曾编制含有重大差错信息的财务报告等情形，未有效防范或及时发现商社化工相关风险的原因；说明商社化工注册资本仅0.7亿元的情况下形成73.87亿元债务的原因，重庆商社为商社化工债务提供担保情况以及至今尚未还清的担保债务。

“重庆商社是否为商社化工的债务承担责任，关键是看商社化工财务

是否独立以及法人资格是否会被否定。”北京市盈科（济南）律师事务所高级合伙人王玉顺律师对《证券日报》记者表示，“要对商社化工的债务形成具体分析，同时也要看商社化工债权人的主张及破产进展情况。”

他进一步表示，“至于商社化工超70亿元的债务形成是否合理，则具体分析。”

重庆百货主要从事百货、超市、电器和汽贸等零售业务，拥有重庆百货、新世纪百货、商社电器和商社汽贸等著名商业品牌，经营网点在重庆和四川以及贵州、湖北等地。截至2023年3月31日，上市公司开设各类商场（门店）291个。

今年5月份，重庆百货披露重大资产重组方案，拟向控股股东重庆商社股东渝富资本、物美津融、深圳步步高、商社慧隆、商社慧兴发行股份，以吸收合并重庆商社。重庆商社100%股权的交易价格确定为48.6亿元。本次交易完成后，上市公司作为存续公司将承接及承接重庆商社的全部资产、负债、业务、人员及其他一切权利与义务，重庆商社的零售业务将实现整体上市，上市公司主营业务不会发生重大变化。

重庆百货曾表示，本次交易有利于提升上市公司的资产规模和独立性，增强上市公司的零售行业市场地位，提升上市公司核心竞争力。

造纸企业多纸种涨价“底气足” 业界认为行业盈利修复可期

■本报记者 王倩

中秋、国庆“双节”临近，最近一段时间造纸行业呈现整体回暖复苏迹象：各大型纸企纷纷发布针对多个纸种的涨价函，且纷纷表达即将到期的10月份乃至整个四季度需求回升的信心。

晨鸣纸业证券部工作人员在接受《证券日报》记者采访时表示，近期公司已满负荷生产，前期公司的涨价函已基本落实到位。“9月15日公司文化纸、铜版纸已经发出300元/吨的涨价函，并对其落地持乐观预期，预计白卡纸涨价函也会随即发出。”

国盛证券最新研报认为，当前浆纸系涨价逐步落实，废纸系规模纸厂领涨、价格稳中有升，造纸行业盈利修复可期。

进入9月份，造纸行业迎来真正的旺季。从今年以来整体表现尚可

的文化纸来看，近期头部文化纸企晨鸣纸业、太阳纸业、华泰股份等纷纷发布涨价函，宣布从9月中旬起提涨产品价格，另外有部分文化纸企的提价起始日为10月1日，提涨幅度在300元/吨。

从纸企涨价函内容可见，“上游纸浆价格持续高位运行，带动主要原料成本居高难降”是纸厂提价的主要原因。而据业内人士分析，进入9月份，随着多地陆续开展出版招标工作，利好终端需求释放，也是推动纸企提价并落地可期的重要因素。

以铜版纸为例，卓创资讯数据显示，截至9月15日，国内157g铜版纸均价5510元/吨，较8月末上涨140元/吨；较年内低位水平（7月中旬均价5145元/吨）回升7.09%。

卓创资讯铜版纸市场高级分析师尹婷表示：“8月份以来部分纸厂接单情况持续偏好，是因为前期有

部分上半年订单延迟至三季度释放，同时新一季出版招标工作开展较往年略有提前，需求出现相对集中，一定程度上利好纸价回升。”

尹婷认为，短期出版订单仍将延续对纸价的支撑作用，预计9月下旬纸价或继续探涨。“目前各大纸厂挺价意愿不减，仍有酝酿继续提涨的信号。”

而对于上半年纸价降幅较为显著，进入严重成本倒挂的包装纸行业来说，今年的“金九银十”虽然放量预期并不显著，但由于需求稳增等原因，使得无论是箱板瓦楞纸还是白卡纸价格都在三季度呈现涨势。

卓创资讯瓦楞纸市场高级分析师李莉认为，市场供需关系变化是影响三季度瓦楞纸市场价格走势的主要因素。“7月份市场延续跌势，8月初随着上游纸厂停机检修范围增加，局部供应减量支撑价格止跌并进入反弹走势，9月份国庆、中秋

单逐步放量，供需矛盾缓和，拉动纸价上移。”

今年上半年，造纸行业整体业绩承压，盈利水平同比大幅下降。Choice统计数据信息显示，申万造纸行业24家A股上市公司上半年合计实现营业收入907.42亿元，同比下降9.55%；合计实现归母净利润10.41亿元，同比下降77.41%；其中，8家公司今年上半年陷入亏损。

而“金九银十”旺季到来，叠加四季度多个节日利好消费需求释放，让已经在三季度实现止跌反弹的造纸行业进一步增强了盈利修复的预期。

中国银河证券分析认为，近段时间以来造纸行业涨价函纷纷发布，成品纸价格稳步提升，可带动行业盈利实现改善。

李莉对《证券日报》记者说：“四季度处于传统消费旺季，受‘双11’、圣诞、元旦等节日利好带动，

市场需求有望继续改善，需求稳中有升，叠加宏观政策对国内消费的刺激，需求或逐步增加，对瓦楞纸消耗量同步增加。”卓创资讯预计瓦楞纸市场四季度需求增量较三季度增加2.42%，对纸价形成一定利多支撑。

上市纸企对下半年业绩修复也抱有信心。博汇纸业在投资者互动平台上表示，经济和消费市场目前处于逐步修复状态，市场和客户需求韧性犹在，企业发展面临短期阶段性挑战。随着产销稳步提升，木浆木片成本回落，公司降本增效成果将在未来逐步实现。

卓创资讯白卡纸行业分析师孔祥芬表示，此前“双节”订单阶段性释放，对白卡纸市场价格上涨起到利好带动作用，但随着节假日临近，此类订单进入收尾阶段，短期内市场走势能否延续上涨成为市场关注点之一。

百济神州瑞士重获

替雷利珠单抗全部全球权利 国产PD-1领域首款“出海”产品诞生

■本报记者 张敏

9月19日晚间，百济神州发布《关于替雷利珠单抗业务发展最新情况的公告》，基于对双方有利的战略考量，经双方协商一致，9月18日（北京时间），百济神州全资间接子公司BeiGeneSwitzerland GmbH（以下简称“百济神州瑞士”）与Novartis Pharma AG（诺华制药集团，以下简称“诺华”）签署《共同终止和释放协议》（以下简称“协议”）共同终止授权协议，协议自签署之日起立即生效。协议生效后，百济神州瑞士重新获得开发、生产和商业化替雷利珠单抗的全部全球权利，且无需支付特许使用费。

与此同时，百济神州还宣布了一则替雷利珠单抗的出海进展信息，即欧盟委员会（EC）已批准替雷利珠单抗作为单药用于治疗既往接受过含铂化疗的不可切除、局部晚期或转移性食管鳞状细胞癌（ESCC）的成人患者。美国食品药品监督管理局（FDA）也已经受理替雷利珠单抗的一项上市许可申请，用于一线治疗不可切除的局部晚期、复发或转移性的ESCC患者。

替雷利珠单抗在欧盟获批上市，百济神州却此时和诺华宣布终止协议，是否会影响替雷利珠单抗在欧盟的商业化进展？百济神州未来在全球的商业化策略又是什么？

“未来在欧盟市场替雷利珠单抗的适应症开发是逐个推进的，公司的商业化团队也是逐步建立的。我们对替雷利珠单抗自主商业化能力有信心。”在9月19日晚间的媒体沟通会上，百济神州总裁、首席运营官吴晓滨向《证券日报》记者表示。

不影响6.5亿美元现金首付款

替雷利珠单抗是百济神州自主研发的人源化IgG4抗PD-1单抗克隆抗体，设计目的旨在最大限度地减少与巨噬细胞中的Fcγ受体结合，帮助人体免疫细胞识别并杀伤肿瘤细胞。

2021年1月11日，百济神州瑞士与诺华签订了一份《合作与授权协议》（以下简称“授权协议”）。

根据授权协议，百济神州瑞士授予诺华在美国、加拿大、墨西哥、欧盟成员国、英国、挪威、瑞士、冰岛、列支敦士登、俄罗斯和日本开发、生产和商业化替雷利珠单抗的权利。根据授权协议，诺华负责在授权国家的注册申请，并有权在获批后开展商业化活动。

此外，百济神州将获得6.5亿美元的首付款，并有资格在达到注册里程碑事件后获得至多13亿美元的付款，在达到销售里程碑事件后获得2.5亿美元的付款，另有资格获得替雷利珠单抗在授权地区未来销售的特许使用费。

针对此次终止与诺华合作，百济神州介绍，诺华可以继续开展正在进行的临床试验，并且未来在获得公司同意后可以进行其他替雷利珠单抗联合用药试验。公司同意继续为诺华提供替雷利珠单抗的临床试验用药，以支持其临床试验的开展。根据协议，诺华将向公司提供过渡服务以确保替雷利珠单抗开发和商业化计划中的关键事项顺利推进，包括对生产、药政申报、药品安全和临床事项的支持。

百济神州强调，此次终止不会影响百济神州瑞士前期已从诺华收到的6.5亿美元的现金首付款，亦不会对公司的财务状况和经营状况产生重大不利影响。

国产PD-1海外市场破局

当下，国产PD-1的竞争已经日趋白热化。为了突破行业内卷，国产PD-1出海、抢占海外市场成为趋势。此次百济神州替雷利珠单抗在欧盟获批上市，标志着国产PD-1领域首款“出海”产品诞生。

对于替雷利珠单抗的未来研发及商业化，百济神州表示，替雷利珠单抗在全球拥有巨大潜力。

百济神州介绍，截至目前，公司已经开展了超过20项替雷利珠单抗的潜在注册性临床试验，其中10项3期随机试验和4项2期试验已取得积极进展。这些试验的数据表明，替雷利珠单抗作为单药治疗或与其他药物联合有望为数十万多种癌症类型的患者带来安全的、具有临床意义的生存获益和生活质量改善，且很多情况下，无论患者的PD-L1状态如何均可获益。

“替雷利珠单抗是百济神州实体瘤产品组合中的基石药物。当下，公司PD-1产品管线的开发布局均为联合用药，未来，公司会坚定不移地继续推进临床开发。此次终止与诺华的合作后，公司将快速而高效地开发百泽安。”百济神州高级副总裁、全球研发负责人汪来向记者表示。

在开拓海外市场方面，受限於市场推广经验不足等，国内药企一般会选择与跨国药企、当地药企进行合作。此次，百济神州终止与诺华的合作，是否会影响到未来替雷利珠单抗的商业化进展？

“我们相信公司全面掌控该产品的开发及商业化将有助于我们加速推进我们的计划，惠及全球更多患者。”百济神州北美及欧洲首席商务官Josh Neiman表示。

“通过十年的努力，中国的创新药已经开始走向国际市场。在过去一两年，已经有越来越多的国内创新药企与海外药企开展国际合作的案例。在这个过程中，百济神州的全球商业化能力在提升，我们相信，公司能够实现替雷利珠单抗的国际化。”汪来向记者表示。