

# 勇当共建“一带一路”排头兵 中铝集团打造“两海”战略西非样本

■本报记者 向炎涛

逢山开路、遇水搭桥。作为中铝集团共建“一带一路”的排头兵、中铝集团推进“两海”（即海外+沿海）战略的桥头堡，中国铝业几内亚有限公司（以下简称“中铝几内亚”）在西非打造了一颗“璀璨明珠”——中铝几内亚博法铝土矿项目。

中铝几内亚博法铝土矿储量为24.1亿吨，保有可开发资源量约17.5亿吨，可持续开采60年。该项目于2018年10月份开工建设，2020年4月6日项目重载联调一次成功。2021年和2022年，该项目超额完成了供矿1200万吨和1500万吨的生产任务，为稳定国内铝土矿价格起到了压舱石作用。

## 千方百计改善当地民生

“建设一个项目、促进一方发展。”中铝集团有关人士告诉《证券日报》记者，从项目建设一开始，中铝几内亚坚持严格遵守与几内亚政府签署的矿业协议和几内亚法律法规，并力所能及地支持当地经济社会发展，千方百计改善当地民生。

中铝几内亚克服语言、文化隔阂，优先录用接受过培训的当地人。为了帮助当地员工提升专业能力，中铝几内亚开展了矿卡、装载机、推土机、平地机、油罐车、采矿机、斗轮机、重型机械等驾驶员、维修技能培训，以及皮带运行、分析化验技能培训等。

在中方员工“师带徒”“手把手”教授下，一个个零基础的几内亚员工，迅速成长为能够独当一面、具备专业技能的重型机械驾驶员、维修员、成长成为钢筋工、焊工、汽修工、皮带巡检等专业技能人才。在当地村民眼里，中铝几内亚不仅是实力雄厚的跨国公司，还是一所可提供各种专业技能培训的“职业技术学校”。

据统计，截至2023年6月份，中铝几内亚的几内亚员工达647人，其中周边社区员工占比达90%以上。中铝几内亚先后解决了2000余名当地居民就业问题。

## 构建当地社区“朋友圈”

通过积极培养当地员工，中铝几内亚锻造了一支既国际化又本土化的干部队伍，力争打造一个理想的当地社区“朋友圈”。



图①为中铝几内亚举办的社区聚会现场 图②③为博法铝土矿项目装矿码头以及皮带运输系统

中铝集团/供图

为缓解博法省供电紧张的情况，中铝几内亚为当地省政府捐赠了大功率发电机，先后数十次出动装载机、铲车、卡车等设备，为博法省义务修建市政道路、清理垃圾、维修学校等，有效提升了城市形象。

中铝几内亚横跨博法省塔拉河上方的斜拉桥，是皮带廊运输矿石的重要通道，刷新了非洲最长的单条皮带廊纪录。中铝几内亚在确保皮带廊运输安全的情况下，在斜拉桥上预留出车辆和行人的通行通道，实现人车分流，方便当地居民出行。

中铝几内亚项目附近是贫困落后的小村庄，村民长期饮用雨水和附近山泉水，水量和水质都无法保障。为此，中铝几内亚开展“洁净水计划”，委托专业钻井队在村庄援建了符合饮用水标准的水井，并在使用过程中及时安排人员对其进行维护，为矿区周边的高亚村、福贡村、岩贝兰村等村庄提供了优质稳定的饮用水源。

2022年12月份，在几内亚卓越促进会 and 地矿部共同组织的第13届几内亚及西非最佳企业TOP50强评选中，中铝几内亚以出色的社会责任履责业绩获“2022年几内亚最佳社会责任矿企”奖。

## 坚持与环境和谐共生

与环境和谐共生是中铝几内亚始终坚持的开发原则之一。为保护项目所在地的红树林，早在建设初期，中铝几内亚就对项目规划作出重大调整；在施工过程中，中铝几内亚先后增加投资，在红树林路段修建了总长度达485米的22处涵管，使穿越红树林部分路段两侧在海大潮涨潮时互相贯通，从而保证红树林的正常生长。

重油电站是整个项目的核心工程，承担着保障中铝几内亚全部生产和生活用电的重任。在实施过程中，中铝几内亚本着长远发展和保护环境的原则，先后增加投资共计200余万美元，强化脱硝工艺，增加了除尘和隔音消音设施，实现了烟气超净排放、零污水排放和大幅度降低噪声污染目标，并同时预留了脱硫场地。工艺改进后，相比原设计，重油电站

排放减少65%，颗粒物排放减少80%，有效保护了当地环境。

中铝几内亚充分考虑当地生活习惯，减少占用土地面积，尽量避让附近的候鸟栖息地；注重材料循环利用，将废旧材料改造为安保值班岗亭、防雨棚等。与当地其他项目采用矿车运输的方式不同，中铝几内亚采用封闭的带式输送机运输铝土矿，不仅树立了全球单吨矿石运输能耗最低的新标杆，也避免了粉尘和噪音对周边居民的影响。

在对中铝几内亚进行环保专项检查时，几内亚环境、水资源和森林部长盛赞中铝几内亚是几内亚矿企的环保典范。

中铝几内亚项目只是中铝集团积极参与高质量共建“一带一路”的一个缩影。近年来，中铝集团始终坚持服务和融入新发展格局，大力实施“两海”战略，构建了“海外+沿海”的产业链条，有力保障了铝、铜等战略性资源的安全供应，输出了有色金属工业的成套技术、装备、标准、人才和管理模式，为畅通国际国内有色金属产业链供应链双循环提供了支撑。

# 三峡库区昔日贫困县 走出国家级专精特新“小巨人”

■本报记者 李万晨曦

秭归县，隶属湖北省宜昌市，有着7000年的文明史、3200年的文字史、2000年的置县史，是荆楚文化的发祥地，也是屈原的故乡。10月16日，《证券日报》记者坐车沿着长江穿越层峦叠嶂，来到位于三峡库首的秭归县，实地走访了湖北戈碧迦光电科技股份有限公司（以下简称“戈碧迦”）——当地玻璃材料领域的国家级专精特新“小巨人”企业。

## 带动当地经济发展

1992年，长江三峡水利枢纽工程获批建设，秭归人民舍小为大，积极配合政府搬迁工作，陆续迁出原址搬入新区。如今，在高峡平湖之滨，秭归新城犹如一颗镶嵌在绿水青山间的璀璨明珠，与巍巍大坝相依相映。

据秭归县政府办公室相关负责人回忆，新区刚建立时百废待兴，一切经济建设均要从头做起。1994年，秭归县被认定为国家级贫困县，县领导们四处奔走，招商引资。2009年秭归县引入浙江企业家虞顺积、虞国强父子来秭归投资办厂，戈碧迦因此孕育而生，如今其已成长为当地规模最大的民营企业。

该负责人表示，戈碧迦为秭归县的经济作出了巨大贡献，在秭归县一穷二白、交通不便、人才匮乏、产业基础薄弱的情况下，戈碧迦团队心系库区人民，为秭归县解决了大量就业，贡献了大量税收，拉动了当地经济。2019年，秭归县摘掉了贫困县的帽子，这其中有着众多像戈碧迦一样的企业的功劳。

戈碧迦是一家从事光学玻璃及特种功能玻璃研发、制造和销售的高新技术企业。公司光学玻璃产品主要包括光学玻璃材料、光学玻璃型件、光学玻璃元件。目前公司光学玻璃市场份额居国内前三，是名副其实的行业内领头羊。

据介绍，戈碧迦专注于光学玻璃的配方、熔炼、检测等，掌握了主要光学玻璃的产线设计和制造技术、窑炉定制及工业化生产技术，并在光学玻璃配方研制、设备及产线定制、批量生产及工艺创新等方面积累了一系列的技术成果及工艺经验，形成了涵盖产品研发、生产、销售的完整业务体系。

“目前，公司可以生产的光学玻璃牌号从成立初期的2个增加到100余

个，已覆盖冕牌、火石、偏光、磷酸盐等光学玻璃主流品种，光学玻璃的产品形态从材料（板材）向型件、元件延伸。其中，公司第一款光学元件产品车灯非球面透镜于2022年6月份进入比亚迪供应链体系。”戈碧迦相关负责人介绍道。

值得关注的是，戈碧迦以光学玻璃积累的技术为基础，结合市场需求重点研发特种功能玻璃，已成功开发纳米微晶玻璃、防辐射玻璃、耐高温高压玻璃等多款特种功能玻璃产品，分别在抗跌耐摔高强度手机盖板、辐照环境防护及耐高温高压环境应用等领域实现批量销售。目前，公司已成为国内少数可以规模化生产光学玻璃及特种功能玻璃的主要厂商。

## 正在冲刺北交所

目前，戈碧迦及子公司已取得61项专利，其中发明专利28项，实用新型专利33项，近年来，公司经工信部认定为国家级专精特新“小巨人”企业，获得“国家知识产权优势企业”“湖北省支柱产业细分领域隐形冠军示范企业”等荣誉称号。

戈碧迦相关负责人表示：“公司将秉承‘精造专造、永恒不变’的经营理念，持续加大研发投入，完善产品体系，并积极布局光电材料前沿领域，努力发展成为世界一流的光学及特种功能玻璃厂商。”

据秭归县人民政府网显示，9月22日，投资10亿元的戈碧迦光电显示特种功能材料项目正式签约落户秭归，为秭归县建设三峡生态文明窗口再注强劲动力。此次签约的光电显示特种功能材料项目是戈碧迦由光学器件制造向新型材料研发制造的转型升级，也是秭归向中高端产业迈进的重要布局。据了解，该项目拟新建特种功能玻璃生产线15条，建设智能厂房、仓库约5万平方米以上，配套建设保障性租赁住房、食堂、浴室及光伏发电等相关环保、能源综合利用辅助设施，形成特种功能玻璃年产约1万吨。项目达产后，将实现年销售收入20亿元以上，年创利税2亿元，提供就业岗位1000个，带动秭归光电产业链下游延伸增效。

宜昌市地方金融工作局相关人士表示，戈碧迦目前正在冲刺北交所，有望成为秭归县首家上市公司。如果成功上市，公司将迈上新台阶，同时给秭归县带来更多经济效益。

# 克明食品董事长辞职 谁来接棒“挂面大王”？

■本报记者 何文英

10月18日，克明食品公告称，董事会于近日收到公司董事长陈克明的辞职报告，陈克明因年龄原因申请辞去公司董事长、董事、战略委员会主任及委员、审计委员会委员等职务，同时辞去各子公司的现任职务。辞职后，公司拟聘任陈克明担任公司的终生名誉董事长。

对于“挂面大王”陈克明的辞职，克明食品董秘陈燕对《证券日报》记者表示：“在陈总多年的带领下，公司的战略方向、产品工艺、团队架构都已趋于稳定和成熟。虽然未来陈总不再参与公司的日常经营管理，但他仍将继续为公司战略发展、未来规划等提供建议。”

“陈总多年以来一直致力于对产品的工艺、包装进行改善，公司很多高毛利产品都是他的得意之作。”陈燕表示，陈克明对于产品工艺和品质的要求非常高，在他主导下，公司产品一直处于迭代升级之中。

值得关注的是，在今年5月份，陈克明的二弟陈克忠因个人原因申请辞去克明食品第六届董事会非独立董事及董事会战略委员会委员职务。如今，陈克明也宣布辞去董事长一职，“创一代”退居幕后的意图可见一斑。

按照相关规定，陈克明辞去克明食品董事长一职后，公司将推举新任董事长候选人并召开董事会进行审议。陈克明辞职后谁来接棒，引起资本市场广泛关注。

公司2023年半年报显示，当前董事会中，董事、副董事长陈晖为陈克明之女，董事、总经理陈宏为陈克明

之子。

一位接近克明食品的人士对《证券日报》记者表示：“陈克明主要专注于产品研发、产品质量的改善，其弟陈宏主要擅长销售与渠道管理，其子陈宏近年来主管公司各项经营，一直被作为接班人培养，陈宏作为‘创二代’接棒应该是大概率事件。”

陈宏的履历显示，其先后任职公司采购部、设备部负责人、总经理助理，2010年至2016年4月份，任公司副总经理；2016年至今，任公司总经理。“从经历来看，把陈宏作为接班人培养的思路较为明显。”上述接近克明食品的人士说道。

资料显示，克明食品一直专注于米面制品的研发、生产及销售，主要包括挂面、方便食品等产品。公司在全国投资建设了多个一体化生产基地。品牌方面，公司拥有知名品牌“陈克明”、“非油炸领先品牌”“五谷道场”。渠道方面，公司销售网络已覆盖全国30多个省份，2000多个城市，经销商客户数量超过3000个，全国大型连锁KA卖场亦实现全覆盖。

2023年半年报显示，“陈克明”品牌在中高端挂面产品市场的占有率、商超占有率居首，克明食品在挂面行业也处于领先地位。

对于克明食品换帅后的发展方向，陈燕表示：“公司的战略方向仍将保持以传统挂面产品为基本盘，方便食品、养殖业务协同发展，未来公司将在挂面和方便面两大赛道上加大中高端产品的研发和销售，依托全渠道精准营销，持续巩固制品综合竞争优势。”

# 工程机械企业加速出海 助推高质量共建“一带一路”

■本报记者 肖伟

共建“一带一路”倡议提出十年来，头部工程机械企业加速出海，海外销售收入持续增长。

记者梳理中报发现，三一重工上半年实现营业收入394.97亿元，其中海外销售收入占公司营业收入的比重超过50%。在实现历史性跨越的同时，三一重工还将智能制造产能部署至共建“一带一路”国家，实现灯塔工厂出口。徐工机械上半年整体国际化收入209亿元，同比增长33.5%，国际化

收入占比升至40.75%。中联重科上半年实现营业收入240.75亿元，同比增长13.03%，实现出口金额71.50亿元，同比增长145.20%。

具体来看，当前，三一重工业务覆盖121个共建“一带一路”国家。在这些国家中，三一重工共有25家子公司、428个网点、633名员工、2024名代理商员工、服务车辆1245辆，以全球资源服务全球市场。

三一重工工作人员向记者介绍：“三一重工装备参与了中老铁路、雅万高铁、帕德玛大桥、亚吉铁路、阿尔及

利亚东西高速公路、蒙内铁路等重大项目，让过去的天堑变为现在的通途。在建设过程中，公司为印尼创造了2000多个就业机会，在非洲创造了超过5000人次的就业机会，我们既是当地基础设施的建设者，也是社会就业岗位的创造者，更是‘一带一路’倡议的宣传者。”

徐工机械亦积极参与共建“一带一路”国家和地区的重大项目建设。在非洲肯尼亚瓦克瓦水坝，超过一半以上的施工机械来自徐工机械，超过90%的员工来自肯尼亚当地。该大坝建成后，储水量达6.88亿立方米，在旱季也能保证当地130多万居民的生活和灌溉用水，实现供水、灌溉、发电于一体。作为最早一批进入非洲市场的中国工程机械企业，目前，徐工机械的销售及服务网点几乎覆盖全部非洲国家。

中联重科积极响应“一带一路”倡议，通过产品出口、海外并购等方式深耕当地市场。截至目前，中联重科的产品和服务已覆盖80多个共建“一带一路”国家和地区，实现了从产品出口到扎根本土的跨越。

# 法定代表人被限制高消费 正威新材称正内部调查

■本报记者 桂小笋

10月18日晚间，正威新材发布公告，公司获知法定代表人王文银因其担任法定代表人的深圳正威（集团）有限公司（以下简称“正威集团”）的相关事宜，被限制高消费。正威新材称，公司已就此向正威集团和王文银专函询问涉及本次事项的相关情况。

据悉，王文银同时担任正威新材的董事长。上海明伦律师事务所律师王智斌在接受《证券日报》记者采访时表示，根据公司法中相关要求，如果个人所负数额较大的债务到期未清偿，不得担任公司的董事、监事、高级管理人员。被限制高消费，说明当事人的债务状况有恶化的可能，或触及相关条款，投资者需密切关注。

相关公告显示，10月17日宁德市蕉城区人民法院向正威集团发布了《限制消费令》，宁德市蕉城区人民法院于10月9日立案执行申请人宁德市交投实业发展有限公司申请执行正威集团合同纠纷一案，因正威集团未按执行通知书指定的期间履行生效法律文书确定的给付义务，法院依照规定，对正威集团采取限制消费措施，限制正威集团及其法定代表人王文银不得实施相关规定提及的高消费及非生活和工作必需的消费行为。

正威新材称，该限制消费令属于对正威集团及其法定代表人（王文银）发出的限制消费令，对公司经营并无较大影响。公司已就此向正威集团和

王文银专函询问涉及本次事项的相关情况，并依照法定规则，请其就“最近一年是否存在大额债务逾期或违约记录及金额，是否存在主体和债项信用等级下调的情形，因债务问题涉及的重大诉讼或仲裁情况”等给予回复。同时公司经营层将密切关注此事项的演变过程，将根据进展情况及时披露相关情况。

需要注意的是，早在今年9月份，就有媒体报道称王文银被枣庄市中级人民法院采取限制消费措施。随后，正威新材发布公告称，与实际控制人电话联系求证后，对方回复“已经解除”。

具体来看，今年9月6日，正威新材在公告中提及，经了解，媒体报道王文银被采取限制消费措施的事项系公

司间接控股股东正威集团的其他下属企业与他人之间的建设工程合同纠纷引发的限制消费令，且已解除，对公司经营并无较大影响。公司已就此向控股股东和实际控制人专函询问涉及本次诉讼事项的相关情况。

但是，从后续的公告来看，在9月份正威新材专函发出之后，对于是否收到回复以及回复的内容，公司没有发布相关公告，具体情况投资者不得而知。

王智斌对记者介绍，从司法实践中来看，因债务问题而被司法机关限制消费令之前，一般会查封、冻结其名下的资产、股权，如果是上市公司的实际控制人被限制高消费，还要关注上市公司的控制权是否有发生变化的可能。