

“蔚小理零”前11个月交付量均已超过去年全年

■本报记者 龚梦泽

进入2023年最后一个月，国内车市的竞争进入白热化，造车新势力的月度交付量比拼持续引人关注。

截至12月3日，国内造车新势力相继交出了2023年11月份成绩单。据记者统计，理想汽车再度突破4万辆大关；小鹏汽车再次超过2万辆；零跑汽车单月创历史新高；蔚来汽车较上月出现小幅下降；哪吒汽车成为5家新势力中唯一同比出现下滑的车企，交付量已连续4个月垫底。

随着新能源汽车渗透率的迅速攀升，包括理想、小鹏、零跑和蔚来在内的4家汽车新势力年内累计交付均突破12万辆，分别为32.57万辆、12.15万辆、12.55万辆和14.20万辆，一举超越其各自2022年的全年交付量。此外，传统车企孵化的新能源品牌从下半年开始销量渐增，11月份问界新M7连续两个月破万辆，广汽埃安、岚图汽车、深蓝汽车等也公布了11月份交付数据，成绩喜人。

理想11月份交付新车4.1万辆

具体来看，今年以来稳坐造车新势力月度销冠的理想汽车在新势力阵营中已然优势稳固。

11月份，理想汽车月销再次突破4万辆，交付新车4.1万辆，同比增长172.9%，但未能实现此前其制定的11月份挑战交付4.5万辆新车的目标。今年1月份-11月份理想汽车累计交付32.57万辆新车，不仅远超2022年全年13.32万辆水平，同时提前达成了2023年全年30万辆的销量目标。“11月份理想汽车提前达成全年目标，随着市场需求的增加，我们将继续挑战12月份交付5万辆新车的目标。”理想汽车董事长兼CEO李想说。

历时一年多疾风骤雨的组织架构改革，小鹏汽车11月份交付量再次超2万辆，同比增长245%，环比小幅增长0.19%，位列当月造车新势力新车交付榜第二位。其中G6当月交付8750辆。截至11月末，小鹏汽车2023年累计交付量12.15万辆，超过去年全年总

量，终端改革成效显著。小鹏汽车董事长、CEO何小鹏认为，在智能汽车领域，未来三年会是最残酷的三年，也是最有机会的三年——“用非常之法，走奋斗之路。”

紧随其后的零跑汽车，11月份共交付1.85万辆，同比增长130%，创历史新高。前11个月累计交付12.55万辆，超过去年全年交付量。随着销量规模提升，以及定位较高的C系列车型开始成为主销产品，零跑汽车的单车平均售价得以提高并体现了盈利能力上。今年第三季度报告显示，报告期内零跑汽车毛利率首次转正，达到1.2%。

而零跑汽车与Stellantis集团的合作近日也有了最新进展，日前双方正式完成了交割工作。大华股份已按照协议约定把零跑汽车H股“全流通”股份及内资股转让给Stellantis集团，其余的85亿港元也已进入零跑汽车账户。

蔚来汽车11月份交付约1.6万辆，较上月出现了小幅环比下降。今年1月份-11月份，蔚来共交付新车14.2万辆，同样超越了去年全年的交付成绩。蔚来汽车董事长李斌此前表示，蔚来正在销售的NT2平台四款车型，加上其他车型的销量提升，对每月销量稳定在2万辆以上充满信心。然而时至今日，蔚来的月销仍然维持在1.5万-1.6万辆的水平。

位列第五位的哪吒汽车11月份交付约1.25万辆新车，环比下滑17.0%，环比增长3.5%，是上述车企中唯一一家销量出现同比下滑的企业。从去年12月份开始哪吒汽车交付量放缓，哪吒U与哪吒V在分别进行更新换代后销量并不佳，交付量自今年8月开始已连续4个月垫底。

“新二代”销量亮眼但产能受限

11月份，依托传统车企集团的“新二代”们同样表现活跃。据广汽埃安发布的销量数据，11月份埃安销量4.16万辆，同比增长45%；11月份-11月份累计销量43.41万台，已完成年度销售目标（保50万辆冲60万辆）的86.8%。有广汽埃安内部人士向记者透露，目前最大的挑战是产能不足。“公司正在积极调整产能结构，加快热门车型交付速度。”

凭借鸿蒙智行生态联盟再度刷新品牌认知的AITO问界紧随其后，11月份共交付新车1.88万辆。其中问界新M7交付新车1.52万辆，连续两个月交付破万辆，累计交付超2.7万辆。“我们一直在提升交付能力，预计12月份可交付新车2.3万辆，明年起每月预计能交付3万辆。”华为常务董事、智能汽车解决方案BU董事长余承东表示。

极氪汽车11月份共交付新车1.31万辆，同比增长19%；今年1月份-11月份，极氪汽车累计交付10.52万辆，仅完成了14万辆目标



的75%。极氪CEO安聪慧在接受《证券日报》记者采访时曾表示，极氪2022年毛利率是5%，今年我们的目标要达到两位数，目前看肯定能实现。值得一提的是，日前极氪汽车已向美国证券交易委员会公开递交招股书，各项筹备工作正在有序推进中。

岚图汽车方面，11月份共交付新车7006辆，同比增长365%，环比增长15%；1月份-11月份，岚图汽车累计交付4.05万辆新车，同比增长129%。“对于销量，岚图汽车有更高的要求，希望今年的销量在去年基础上能够翻1倍-2倍。”岚图汽车CEO卢放对《证券日报》记者表示。按照其要求，今年的销量目标在4万辆-6万辆之间。

此外，智己汽车11月份共计销售新车8703辆，环比增长116.6%，已连续两个月实现环比三位数增长；长安旗下深蓝汽车11月份交付新车1.62万辆。对此，深蓝汽车CEO邓承浩表示，明年深蓝汽车将会推出两款全新车型，2024年全球销量目标达45万辆。

“今年前10个月，我国新能源汽车就表现出来强大的市场优势，占全球新能源汽车市场的62%，其中10月份我国所占份额达到了67.5%。”在乘联会秘书长崔东树看来，11月份我国新能源汽车市场的销量再上了一个台阶，在新产品放量交付、购置税政策即将调整的影响下，新能源汽车市场将成为国内年末市场增长的主要支撑。

日前来看，中国移动与启明星辰的协同合作已经处于加速状态。

11月15日，启明星辰披露了关于2024年日常关联交易预计的公告。公告显示，启明星辰预计2024年公司及下属子公司与关联方中国移动通信集团有限公司（以下简称“中国移动集团”）及其控制的其他企业发生的日常关联交易总金额不超过21亿元。

最新完整年度数据显示，2022年，启明星辰全年营业收入44.37亿元。业务增量的“面子”外，还有战略协同的“里子”。

此前，中国移动董事长杨杰曾提出，把科技创新作为构建企业核心竞争力、增强核心功能的关键抓手，面向“六大领域”实施“BASIC6”科创计划（B-Big data、A-AI、S-Security、I-Integration Platform、C-Computability network、6-6G），加快培育壮大战略性新兴产业集群。

11月21日，启明星辰总裁兼执行董事严立在2023中国移动5G+工业互联网大会上表示，中国移动携手启明星辰以BASIC6战略体系为指引，构建“2+2+1+X”新型工业化安全体系，为用户提供全流程、全要素的安全保障。

另据启明星辰此前披露的2023年半年报，今年上半年，启明星辰累计12款产品（17款子产品）进入中国移动核心能力及自主产品清单，与中移云共同打造“移动云·星辰安全”品牌；利用中国移动超算算力资源进行安全垂直领域AI大模型训练，与中移互联网公司联合发布超级SIM安全网关。

同时云业务或成为双方协同的重点方向之一。公告显示，启明星辰与中国移动达成战略协同，将安全融入移动云基础设施，全面扩大云计算安全相关业务投入，实现从云安全到安全云的业务升级，业务重心从提供基础云安全防护能力扩展为构建“云+安全”基础设施。

另据公开信息显示，根据双方签署的战略合作协议，未来三年双方力争合作城市安全运营中心数量达到50个以上。

2023年，在中国移动提供的算力平台支持下，公司启动了安全垂直领域大模型的研发。公司基于多年对自然语言理解、自然语言处理、大数据分析、智能化处理等方面的能力和安全运营经验推出了“PanguBot 盘古小古”安全智慧生命体。

在潘柱廷看来，中国移动人主启明星辰还对数字中国建设具有长远的积极意义。数字中国建设过程中，网络安全领域的攻防对抗正在成为新的战场，同时在AI等高新技术的加持下，网络安全易攻难守的趋势正在愈加明显。如是背景下，启明星辰能够借助中国移动的海量数据、超算算力和大模型等资源以及公司多年的安全积累发展安全垂直领域的大模型，更好地赋能网络安全、数据安全产业高质量发展。

百强房企11月份销售额环比下降0.6% 本月进入年度业绩冲刺期

■本报记者 王丽新 见习记者 陈 潇

中指研究院最新数据显示，2023年1月份-11月份，TOP100房企销售总额（按照全口径销售额排名，下同）为57379亿元，同比下降14.7%，降幅相比上月扩大1.6个百分点。其中TOP100房企11月份单月销售额同比下降29.2%，环比下降0.6%。

中指研究院企业研究总监刘水向《证券日报》记者表示，整体来看，11月份多地市场情绪走

弱。

具体来看，前11个月，各阵营房企销售总额均有所下降。其中，TOP10房企销售额均值为2523.7亿元，同比下降9.3%；TOP11-TOP30房企销售额均值为779.2亿元，同比下降14.6%；TOP31-TOP50房企销售额均值为379.5亿元，同比下降17.7%；TOP51-TOP100房企销售额均值为179.4亿元，同比下降25.1%。

此外，销售额超千亿元房企16家，较去年同期减少3家；销售额超百亿元房企108家，较去年同期减

少10家。其中，保利发展销售总额位居榜首，达3995亿元。

从新增货值上来看，TOP10房企成为当仁不让的主角，也显示出房企未来头部力量或更为集中。中指研究院数据显示，TOP10房企今年前11个月新增货值总额13442亿元，占TOP100房企的41.7%；其中，中海地产以前11个月新增货值2292亿元占据榜单第一；保利发展、华润置地紧随其后，前11个月新增货值规模分别为1864亿元和1834亿元。

拿地规模方面亦呈现同样的趋势。中指研究院数据显示，今年前11个月，TOP100房企拿地总额10855亿元，拿地规模同比减少6.6%，降幅较上月收窄3.4个百分点，连续两月收窄。其中，TOP10房企2023年1月份-11月份拿地总额5251亿元，占TOP100房企的48.3%。

易居研究院研究总监严跃进向《证券日报》记者表示，总体来看，头部房企经营状况不错、市场认可度高，所以销售数据也较为亮眼。

在严跃进看来，进入12月份，

今年以来82名自然人被处以“市场禁入”

■本报记者 桂小笋

同花顺iFind数据显示，今年前11个月，有82名自然人被监管部门处以时间不等的市场禁入处罚。而在去年全年，被处以市场禁入处罚的自然人共有57人。

大多为上市公司关键少数

接受《证券日报》记者采访的专家表示，监管部门近年来从严监管的信号持续释放。可以看到，被立案调查和被处罚的各类市场主体数量上升，这对保护中小投资者合法权益、提振投资者信心、提升上市公司的信披质量都是有

益的。

从被市场禁入的自然人所属职务来看，上市公司控股股东、高管占据绝大多数，今年被市场禁入的82人中，只有1人为证券服务机构董事、高管，4名是其他人员，2人为基金管理人或托管人的董事、高管，其余的75人均为上市公司控股股东或高管。

从被处罚的原因来看，通过伪造合同对上市公司的业绩造假、未按规定披露关联方非经营性资金占用、连续多年组织财务造假、招股说明书虚假记载等重大违法行为皆有。而对比相关公司的公告可知，基于这些违法行为，多个监管部门都给出了不同程度的处罚，

市场禁入只是其中之一。

上海明伦律师事务所王智斌律师对《证券日报》记者表示，从目前的案例来看，监管部门从严监管，不同的部门间协同监管的效果也陆续呈现，因此，资本市场的参与者与上市公司的股东、董监高等关键少数，要认清当前监管零容忍的态度，不要有侥幸心理，铤而走险踩红线违法违规。

浙江大学国际联合商学院数字经济与金融创新研究中心联席主任、研究员盘和林告诉《证券日报》记者，近年来，监管部门多次对市场释放从严监管的信息，就是为了给投资者增强信心，“而恶意以错误信息误导投资者，不利于中

小投资者树立信心。”

专家建议加大处罚力度

*ST沃沃此前的公告显示，由于定期报告存在虚假记载，未按规定披露关联交易，未按规定披露募集资金使用情况，未及时披露2022年年度报告等事项，公司及多名责任人被处罚，其中，有3名责任人被采取市场禁入的处罚措施。在禁入期间内，除不得继续在原机构从事证券业务、证券服务业务或者担任原证券发行人的董事、监事、高级管理人员职务外，也不得在任何机构从事证券业务、证券服务业务或者担任其他证券发行人

的董事、监事、高级管理人员职务。对关键少数的违法行为进行处罚，即可以对误导投资者、弄虚作假的参与者进行震慑，也表明监管提高资本市场信披质量的决心。

“全面注册制的背景下，资本市场的改革不断推进，打击各类违法违规的行为，可以提振资本市场信心，为改革提供更多保障。”王智斌认为，上市公司要高质量发展，合规是基础，而行行政、刑事结合的追责态度，对于厘清违法乱象，保证投资者合法权益十分重要，也有利于激发市场活力。

启明星辰40亿元定增获批 中国移动即将入主

■本报记者 李乔宇

12月3日，启明星辰发布公告，公司收到中国证券监督管理委员会出具的《关于同意启明星辰信息技术集团股份有限公司向特定对象发行股票注册的批复》，同意启明星辰向特定对象发行股票的注册申请，中国移动将成为启明星辰实际控制人。

按照计划，启明星辰拟向中移资本定向发行股票数量2.83亿股，发行价为14.35元/股，拟募集资金总额不超过40.62亿元。此次发行完成后，中移资本将成为启明星辰新的控股股东，中国移动将成为公司新的实际控制人。

中国移动为市值达万亿元规模的中字头龙头企业，也是世界上最大的移动通信运营商；启明星辰则是网络安全龙头企业，双方的合作备受市场关注。

中原证券披露研报显示，随着定增事宜落地，预计下半年中国移动与启明星辰的业务融合将进一步深入。考虑到中国移动作为数据承载者和传输者的重要地位，随着数据产业的发展，其作为基础设施的地位将进一步凸显，也会给启明星辰带来更多的发展机会。

身份转换开辟增量空间

公告显示，中国移动将为启明星辰在战略资源、创新场景和管理经验等方面提供积极的协同机制与政策支持，充分实现“1+1>2”的协同效应；中国移动亦承诺，将协助中国移动控制的下属企业与启明星辰发挥各自优势并在不劣于第三方的同等条件下协同合作。

谈及中国移动人主的影响，启明星辰首席战略官潘柱廷告诉《证券日报》记者，中国移动的身份由启明星辰的客户转向如今的实际控制人，这意味着启明星辰将能够更进一步协助中国移动夯实数字经济发展基础，深入中国移动的网络安全产业布局。作为中国移动子公司，启明星辰也能够帮助中国移动为客户提供更强大的网络安全基础设施服务。

从客户到实际控制人身份的转换，也折射出中国移动在网络安全产业链中身份的变化。中国移动原本作为网络安全企业的客户处于网络安全产业链的下游。如今，随着中国移动的移动云逐步迈向第一梯队，数字化转型业务也成为公司业绩的重要增长点，中国移动的身份正在由网络安全服务的客户逐步转变为网络安全服务的供应商。人主启明星辰，能够进一步强化中国移动在网络安全产业链中游的布局。

从启明星辰的角度来看，随着中国移动入主，其成为中国移动子公司，成为移动云SaaS生态中的重要组成部分。

“启明星辰被中国移动实控后，我们正在以一个全新的高度去看待整个市场。”潘柱廷表示：“作为中国移动子公司，启明星辰有着与中国移动一起肩负起维护国家云生态安全的责任，同时作为移动云SaaS生态中的一员，启明星辰面对的市场空间和前景都出现了很大的不同。”

算力赋能夯实发展基石

最新完整年度数据显示，2022年，启明星辰全年营业收入44.37亿元。业务增量的“面子”外，还有战略协同的“里子”。

此前，中国移动董事长杨杰曾提出，把科技创新作为构建企业核心竞争力、增强核心功能的关键抓手，面向“六大领域”实施“BASIC6”科创计划（B-Big data、A-AI、S-Security、I-Integration Platform、C-Computability network、6-6G），加快培育壮大战略性新兴产业集群。

11月21日，启明星辰总裁兼执行董事严立在2023中国移动5G+工业互联网大会上表示，中国移动携手启明星辰以BASIC6战略体系为指引，构建“2+2+1+X”新型工业化安全体系，为用户提供全流程、全要素的安全保障。

另据启明星辰此前披露的2023年半年报，今年上半年，启明星辰累计12款产品（17款子产品）进入中国移动核心能力及自主产品清单，与中移云共同打造“移动云·星辰安全”品牌；利用中国移动超算算力资源进行安全垂直领域AI大模型训练，与中移互联网公司联合发布超级SIM安全网关。

同时云业务或成为双方协同的重点方向之一。公告显示，启明星辰与中国移动达成战略协同，将安全融入移动云基础设施，全面扩大云计算安全相关业务投入，实现从云安全到安全云的业务升级，业务重心从提供基础云安全防护能力扩展为构建“云+安全”基础设施。

另据公开信息显示，根据双方签署的战略合作协议，未来三年双方力争合作城市安全运营中心数量达到50个以上。

2023年，在中国移动提供的算力平台支持下，公司启动了安全垂直领域大模型的研发。公司基于多年对自然语言理解、自然语言处理、大数据分析、智能化处理等方面的能力和安全运营经验推出了“PanguBot 盘古小古”安全智慧生命体。

在潘柱廷看来，中国移动人主启明星辰还对数字中国建设具有长远的积极意义。数字中国建设过程中，网络安全领域的攻防对抗正在成为新的战场，同时在AI等高新技术的加持下，网络安全易攻难守的趋势正在愈加明显。如是背景下，启明星辰能够借助中国移动的海量数据、超算算力和大模型等资源以及公司多年的安全积累发展安全垂直领域的大模型，更好地赋能网络安全、数据安全产业高质量发展。

最新完整年度数据显示，2022年，启明星辰全年营业收入44.37亿元。业务增量的“面子”外，还有战略协同的“里子”。

此前，中国移动董事长杨杰曾提出，把科技创新作为构建企业核心竞争力、增强核心功能的关键抓手，面向“六大领域”实施“BASIC6”科创计划（B-Big data、A-AI、S-Security、I-Integration Platform、C-Computability network、6-6G），加快培育壮大战略性新兴产业集群。

11月21日，启明星辰总裁兼执行董事严立在2023中国移动5G+工业互联网大会上表示，中国移动携手启明星辰以BASIC6战略体系为指引，构建“2+2+1+X”新型工业化安全体系，为用户提供全流程、全要素的安全保障。

另据启明星辰此前披露的2023年半年报，今年上半年，启明星辰累计12款产品（17款子产品）进入中国移动核心能力及自主产品清单，与中移云共同打造“移动云·星辰安全”品牌；利用中国移动超算算力资源进行安全垂直领域AI大模型训练，与中移互联网公司联合发布超级SIM安全网关。

同时云业务或成为双方协同的重点方向之一。公告显示，启明星辰与中国移动达成战略协同，将安全融入移动云基础设施，全面扩大云计算安全相关业务投入，实现从云安全到安全云的业务升级，业务重心从提供基础云安全防护能力扩展为构建“云+安全”基础设施。

另据公开信息显示，根据双方签署的战略合作协议，未来三年双方力争合作城市安全运营中心数量达到50个以上。

2023年，在中国移动提供的算力平台支持下，公司启动了安全垂直领域大模型的研发。公司基于多年对自然语言理解、自然语言处理、大数据分析、智能化处理等方面的能力和安全运营经验推出了“PanguBot 盘古小古”安全智慧生命体。

在潘柱廷看来，中国移动人主启明星辰还对数字中国建设具有长远的积极意义。数字中国建设过程中，网络安全领域的攻防对抗正在成为新的战场，同时在AI等高新技术的加持下，网络安全易攻难守的趋势正在愈加明显。如是背景下，启明星辰能够借助中国移动的海量数据、超算算力和大模型等资源以及公司多年的安全积累发展安全垂直领域的大模型，更好地赋能网络安全、数据安全产业高质量发展。

最新完整年度数据显示，2022年，启明星辰全年营业收入44.37亿元。业务增量的“面子”外，还有战略协同的“里子”。

此前，中国移动董事长杨杰曾提出，把科技创新作为构建企业核心竞争力、增强核心功能的关键抓手，面向“六大领域”实施“BASIC6”科创计划（B-Big data、A-AI、S-Security、I-Integration Platform、C-Computability network、6-6G），加快培育壮大战略性新兴产业集群。

11月21日，启明星辰总裁兼执行董事严立在2023中国移动5G+工业互联网大会上表示，中国移动携手启明星辰以BASIC6战略体系为指引，构建“2+2+1+X”新型工业化安全体系，为用户提供全流程、全要素的安全保障。

另据启明星辰此前披露的2023年半年报，今年上半年，启明星辰累计12款产品（17款子产品）进入中国移动核心能力及自主产品清单，与中移云共同打造“移动云·星辰安全”品牌；利用中国移动超算算力资源进行安全垂直领域AI大模型训练，与中移互联网公司联合发布超级SIM安全网关。

同时云业务或成为双方协同的重点方向之一。公告显示，启明星辰与中国移动达成战略协同，将安全融入移动云基础设施，全面扩大云计算安全相关业务投入，实现从云安全到安全云的业务升级，业务重心从提供基础云安全防护能力扩展为构建“云+安全”基础设施。

另据公开信息显示，根据双方签署的战略合作协议，未来三年双方力争合作城市安全运营中心数量达到50个以上。

2023年，在中国移动提供的算力平台支持下，公司启动了安全垂直领域大模型的研发。公司基于多年对自然语言理解、自然语言处理、大数据分析、智能化处理等方面的能力和安全运营经验推出了“PanguBot 盘古小古”安全智慧生命体。

在潘柱廷看来，中国移动人主启明星辰还对数字中国建设具有长远的积极意义。数字中国建设过程中，网络安全领域的攻防对抗正在成为新的战场，同时在AI等高新技术的加持下，网络安全易攻难守的趋势正在愈加明显。如是背景下，启明星辰能够借助中国移动的海量数据、超算算力和大模型等资源以及公司多年的安全积累发展安全垂直领域的大模型，更好地赋能网络安全、数据安全产业高质量发展。

最新完整年度数据显示，2022年，启明星辰全年营业收入44.37亿元。业务增量的“面子”外，还有战略协同的“里子”。

此前，中国移动董事长杨杰曾提出，把科技创新作为构建企业核心竞争力、增强核心功能的关键抓手，面向“六大领域”实施“BASIC6”科创计划（B-Big data、A-AI、S-Security、I-Integration Platform、C-Computability network、6-6G），加快培育壮大战略性新兴产业集群。

11月21日，启明星辰总裁兼执行董事严立在2023中国移动5G+工业互联网大会上表示，中国移动携手启明星辰以BASIC6战略体系为指引，构建“2+2+1+X”新型工业化安全体系，为用户提供全流程、全要素的安全保障。

另据启明星辰此前披露的2023年半年报，今年上半年，启明星辰累计12款产品（17款子产品）进入中国移动核心能力及自主产品清单，与中移云共同打造“移动云·星辰安全”品牌；利用中国移动超算算力资源进行安全垂直领域AI大模型训练，与中移互联网公司联合发布超级SIM安全网关。

同时云业务或成为双方协同的重点方向之一。公告显示，启明星辰与中国移动达成战略协同，将安全融入移动云基础设施，全面扩大云计算安全相关业务投入，实现从云安全到安全云的业务升级，业务重心从提供基础云安全防护能力扩展为构建“云+安全”基础设施。

另据公开信息显示，根据双方签署的战略合作协议，未来三年双方力争合作城市安全运营中心数量达到50个以上。

2023年，在中国移动提供的算力平台支持下，公司启动了安全垂直领域大模型的研发。公司基于多年对自然语言理解、自然语言处理、大数据分析、智能化处理等方面的能力和安全运营经验推出了“PanguBot 盘古小古”安全智慧生命体。

在潘柱廷看来，中国移动人主启明星辰还对数字中国建设具有长远的积极意义。数字中国建设过程中，网络安全领域的攻防对抗正在成为新的战场，同时在AI等高新技术的加持下，网络安全易攻难守的趋势正在愈加明显。如是背景下，启明星辰能够借助中国移动的海量数据、超算算力和大模型等资源以及公司多年的安全积累发展安全垂直领域的大模型，更好地赋能网络安全、数据安全产业高质量发展。

最新完整年度数据显示，2022年，启明星辰全年营业收入44.37亿元。业务增量的“面子”外，还有战略协同的“里子”。

此前，中国移动董事长杨杰曾提出，把科技创新作为构建企业核心竞争力、增强核心功能的关键抓手，面向“六大领域”实施“BASIC6”科创计划（B-Big data、A-AI、S-Security、I-Integration Platform、C-Computability network、6-6G），加快培育壮大战略性新兴产业集群。

11月21日，启明星辰总裁兼执行董事严立在2023中国移动5G+工业互联网大会上表示，中国移动携手启明星辰以BASIC6战略体系为指引，构建“2+2+1+X”新型工业化安全体系，为用户提供全流程、全要素的安全保障。

另据启明星辰此前披露的2023年半年报，今年上半年，启明星辰累计12款产品（17款子产品）进入中国移动核心能力及自主产品清单，与中移云共同打造“移动云·星辰安全”品牌；利用中国移动超算算力资源进行安全垂直领域AI大模型训练，与中移互联网公司联合发布超级SIM安全网关。

同时云业务或成为双方协同的重点方向之一。公告显示，启明星辰与中国移动达成战略协同，将安全融入移动云基础设施，全面扩大云计算安全相关业务投入，实现从云安全到安全云的业务升级，业务重心从提供基础云安全防护能力扩展为构建“云+安全”基础设施。

另据公开信息显示，根据双方签署的战略合作协议，未来三年双方力争合作城市安全运营中心数量达到50个以上。

2023年，在中国移动提供的算力平台支持下，公司启动了安全垂直领域大模型的研发。公司基于多年对自然语言理解、自然语言处理、大数据分析、智能化处理等方面的能力和安全运营经验推出了“PanguBot 盘古小古”安全智慧生命体。

在潘柱廷看来，中国移动人主启明星辰还对数字中国建设具有长远的积极意义。数字中国建设过程中，网络安全领域的攻防对抗正在成为新的战场，同时在AI等高新技术的加持下，网络安全易攻难守的趋势正在愈加明显。如是背景下，启明星辰能够借助中国移动的海量数据、超算算力和大模型等资源以及公司多年的安全积累发展安全垂直领域的大模型，更好地赋能网络安全、数据安全产业高质量发展。

最新完整年度数据显示，2022年，启明星辰全年营业收入44.37亿元。业务增量的“面子”外，还有战略协同的“里子”。

此前，中国移动董事长杨杰曾提出，把科技创新作为构建企业核心竞争力、增强核心功能的关键抓手，面向“六大领域”实施“BASIC6”科创计划（B-Big data、A-AI、S-Security、I-Integration Platform、C-Computability network、6-6G），加快培育壮大战略性新兴产业集群。

11月21日，启明星辰总裁兼执行董事严立在2023中国移动5G+工业互联网大会上表示，中国移动携手启明星辰以BASIC6战略体系为指引，构建“2+2+1+X”新型工业化安全体系，为用户提供全流程、全要素的安全保障。

另据启明星辰此前披露的2023年半年报，今年上半年，启明星辰累计12款产品（17款子产品）进入中国移动核心能力及自主产品清单，与中移云共同打造“移动云·星辰安全”品牌；利用中国移动超算算力资源进行安全垂直领域AI大模型训练，与中移互联网公司联合发布超级SIM安全网关。

同时云业务或成为双方协同的重点方向之一。公告显示，启明星辰与中国移动达成战略协同，将安全融入移动云基础设施，全面扩大云计算安全相关业务投入，实现从云安全到安全云的业务升级，业务重心从提供基础云安全防护能力扩展为构建“云+安全”基础设施。

另据公开信息显示，根据双方签署的战略合作协议，未来三年双方力争合作城市安全运营中心数量达到50个以上。

2023年，在中国移动提供的算力平台支持下，公司启动了安全垂直领域大模型的研发。公司基于多年对自然语言理解、自然语言处理、大数据分析、智能化处理等方面的能力和安全运营经验推出了“PanguBot 盘古小古”安全智慧生命体。

在潘柱廷看来，中国移动人主启明星辰还对数字中国建设具有长远的积极意义。数字中国建设过程中，网络安全领域的攻防对抗正在成为新的战场，同时在AI等高新技术的加持下，网络安全易攻难守的趋势正在愈加明显。如是背景下，启明星辰能够借助中国移动的海量数据、超算算力和大模型等资源以及公司多年的安全积累发展安全垂直领域的大模型，更好地赋能网络安全、数据安全产业高质量发展。

最新完整年度数据显示，2022年，启明星辰全年营业收入44.37亿元。业务增量的“面子”外，还有战略协同的“里子”。

此前，中国移动董事长杨杰曾提出，把科技创新作为构建企业核心竞争力、增强核心功能的关键抓手，面向“六大领域”实施“BASIC6”科创计划（B-Big data、A-AI、S-Security、I-Integration Platform、C-Computability network、6-6G），加快培育壮大战略性新兴产业集群。

11月21日，启明星辰总裁兼执行董事严立在2023中国移动5G+工业互联网大会上表示，中国移动携手启明星辰以BASIC6战略体系为指引，构建“2+2+1+X”新型工业化安全体系，为用户提供全流程、全要素的安全保障。

另据启明星辰此前披露的2023年半年报，今年上半年，启明星辰累计12款产品（17款子产品）进入中国移动核心能力及自主产品清单，与中移云共同打造“移动云·星辰安全”品牌；利用中国移动超算算力资源进行安全垂直领域AI大模型训练，与中移互联网公司联合发布超级SIM安全网关。

同时云业务或成为双方协同的重点方向之一。公告显示，启明星辰与中国移动达成战略协同，将安全融入移动云基础设施，全面扩大云计算安全相关业务投入，实现从云安全到安全云的业务升级，业务重心从提供基础云安全防护能力扩展为构建“云+安全”基础设施。

另据公开信息显示，根据双方签署的战略合作协议，未来三年双方力争合作城市安全运营中心数量达到50个以上。

2023年，在中国移动提供的算力平台支持下，公司启动了安全垂直领域大模型的研发。公司基于多年对自然语言理解、自然语言处理、大数据分析、智能化处理等方面的能力和安全运营经验推出了“PanguBot 盘古小古”安全智慧生命体。

在潘柱廷看来，中国移动人主启明星辰还对数字中国建设具有长远的积极意义。数字中国建设过程中，网络安全领域的攻防对抗正在成为新的战场，同时在AI等高新技术的加持下，网络安全易攻难守的趋势正在愈加明显。如是背景下，启明星辰能够借助中国移动的海量数据、超算算力和大模型等资源以及公司多年的安全积累发展安全垂直领域的大模型，更好地赋能网络安全、数据安全产业高质量发展。

最新完整年度数据显示，2022年，启明星辰全年营业收入44.37亿元。业务增量的“面子”外，还有战略协同的“里子”。

此前，中国移动董事长杨杰曾提出，把科技创新作为构建企业核心竞争力、增强核心功能的关键抓手，面向“六大领域”实施“BASIC6”科创计划（B-Big data、A-AI、S-Security、I-Integration Platform、C-Computability network、6-6G），加快培育壮大战略性新兴产业集群。

11月21日，启明星辰总裁兼执行董事严立在2023中国移动5G+工业互联网大会上表示，中国移动携手启明星辰以BASIC6战略体系为指引，构建“2+2+1+X”新型工业化安全体系，为用户提供全流程、全要素的安全保障。

另据启明星辰此前披露的2023年半年报，今年上半年，启明星辰累计12款产品（17款子产品）进入中国移动核心能力及自主产品清单，与中移云共同打造“移动云·星辰安全”品牌；利用中国移动超算算力资源进行安全垂直领域AI大模型训练，与中移互联网公司联合发布超级SIM安全网关。

同时云业务或成为双方协同的重点方向之一。公告显示，启明星辰与中国移动达成战略协同，将安全融入移动云基础设施，全面扩大云计算安全相关业务投入，实现从云安全到安全云的业务升级，业务重心从提供基础云安全防护能力扩展为构建“云+安全”基础设施。

另据公开信息显示，根据双方签署的战略合作协议，未来三年双方力争合作城市安全运营中心数量达到50个以上。

2023年，在中国移动提供的算力平台支持下，公司启动了安全垂直领域大模型的研发。公司基于多年对自然语言理解、自然语言处理、大数据分析、智能化处理等方面的能力和安全运营经验推出了“PanguBot 盘古小古”安全智慧生命体。

在潘柱廷看来，中国移动人主启明星辰还对数字中国建设具有长远的积极意义。数字中国建设过程中，网络安全领域的攻防对抗正在成为新的战场，同时在AI等高新技术的加持下，网络安全易攻难守的趋势正在愈加明显。如是背景下，启明星辰能够借助中国移动的海量数据、超算算力和大模型等资源以及公司多年的安全积累发展安全垂直领域的大模型，更好地赋能网络安全、数据安全产业高质量发展。

最新完整年度数据显示，2022年，启明星辰全年营业收入44.37亿元。业务增量的“面子”外，还有战略协同的“里子”。

此前，中国移动董事长杨杰曾提出，把科技创新作为构建企业核心竞争力、增强核心功能的关键抓手，面向“六大领域”实施“BASIC6”科创计划（B-Big data、A-AI、S-Security、I-Integration Platform、C-Computability network、6-6G），加快培育壮大战略性新兴产业集群。

11月21日，启明星辰总裁兼执行董事严立在2023中国移动5G+工业互联网大会上表示，中国移动携手启明星辰以BASIC6战略体系为指引，构建“2+2+1+X”新型工业化安全体系，为用户提供全流程、全要素的安全保障。

另据启明星辰此前披露的2023年半年报，今年上半年，启明星辰累计12款产品（17款子产品）进入中国移动核心能力及自主产品清单，与中移云共同打造“移动云·星辰安全”品牌；利用中国移动超算算力资源进行安全垂直领域AI大模型训练，与中移互联网公司联合发布超级SIM安全网关。

同时云业务或成为双方协同的重点方向之一。公告显示，启明星辰与中国移动达成战略协同，将安全融入移动云基础设施，全面扩大云计算安全相关业务投入，实现从云安全到安全云的业务升级，业务重心从提供基础云安全防护能力扩展为构建“云+安全”基础设施。

另据公开信息显示，根据双方签署的战略合作协议，未来三年双方力争合作城市安全运营中心数量达到50个以上。

2023年，在中国移动提供的算力平台支持下，公司启动了安全垂直领域大模型的研发。公司基于多年对自然语言理解、自然语言处理、大数据分析、智能化处理等方面的能力和安全运营经验推出了“PanguBot 盘古小古”安全智慧生命体。

在潘柱廷看来，中国移动人主启明星辰还对数字中国建设具有长远的积极意义。数字中国建设过程中，网络安全领域的攻防对抗正在成为新的战场，同时在AI等高新技术的加持下，网络安全易攻难守的趋势正在愈加明显。如是背景下，启明星辰能够借助中国移动的海量数据、超算算力和大模型等资源以及公司多年的安全积累发展安全垂直领域的大模型，更好地赋能网络安全、数据安全产业高质量发展。

最新完整年度数据显示，2022年，启明星辰全年营业收入44.37亿元。业务增量的“面子”外，还有战略协同的“里子”。

此前，中国移动董事长杨杰曾提出，把科技创新作为构建企业核心竞争力、增强核心功能的关键抓手，面向“六大领域”实施“BASIC6”科创计划（B-Big data、A-AI、S-Security、I-Integration Platform、C-Computability network、6-6G），加快培育壮大战略性新兴产业集群。

11月21日，启明星辰总裁兼执行董事严立在2023中国移动5G+工业互联网大会上表示，中国移动携手启明星辰以BASIC6战略体系为指引，构建“2+2+1+X”新型工业化安全体系，为用户提供全流程、全要素的安全保障。

另据启明星辰此前披露的2023年半年报，今年上半年，启明星辰累计12款产品（17款子产品）进入中国移动核心能力及自主产品清单，与中移云共同打造“移动云·星辰安全”品牌；利用中国移动超算算力资源进行安全垂直领域AI大模型训练，与中移互联网公司联合发布超级SIM安全网关。

同时云业务或成为双方协同的重点方向之一。公告显示，启明星辰与中国移动达成战略协同，将安全融入移动云基础设施，全面扩大云计算安全相关业务投入，实现从云安全到安全云的业务升级，业务重心从提供基础云安全防护能力扩展为构建“云+安全”基础设施。

另据公开信息显示，根据双方签署的战略合作协议，未来三年双方力争合作城市安全运营中心数量达到50个以上。

2023年，在中国移动提供的算力平台支持下，公司启动了安全垂直领域大模型的研发。公司基于多年对自然语言理解、自然语言处理、大数据分析、智能化处理等方面的能力和安全运营经验推出了“PanguBot 盘古小古”安全智慧生命体。

在潘柱廷看来，中国移动人主启明星辰还对数字中国建设具有长远的积极意义。数字中国建设过程中，网络安全领域的攻防对抗正在成为新的战场，同时在AI等高新技术的加持下，网络安全易攻难守的趋势正在愈加明显。如是背景下，启明星辰能够借助中国移动的海量数据、超算算力和大模型等资源以及公司多年的安全积累发展安全垂直领域的大模型，更好地赋能网络安全、数据安全产业高质量发展。

最新完整年度数据显示，2022年，启明星辰全年营业收入44.37亿元。业务增量的“面子”外，还有战略协同的“里子”。

此前，中国移动董事长杨杰曾提出，把科技创新作为构建企业核心竞争力、增强核心功能的关键抓手，面向“六大领域”实施“BASIC6”科创计划（B-Big data、A-AI、S-Security、I-Integration Platform、C-Computability network、6-6G），加快培育壮大战略性新兴产业集群。

11月21日，启明星辰总裁兼执行董事严立在2023中国移动5G+工业互联网大会上表示，中国移动携手启明星辰以BASIC6战略体系为指引，构建“2+2+1+X”新型工业化安全体系，为用户提供全流程、全要素的安全保障。

另据启明星辰此前披露的2023年半年报，今年上半年，启明星辰累计12款产品（17款子产品）进入中国移动核心能力及自主产品清单，与中移云共同打造“移动云·星辰安全”品牌；利用中国移动超算算力资源进行安全垂直领域AI大模型训练，与中移互联网公司联合发布超级SIM安全网关。

同时云业务或成为双方协同的重点方向之一。公告显示，启明星辰与中国移动达成战略协同，将安全融入移动云基础设施，全面扩大云计算安全相关业务投入，实现从云安全到安全云的业务升级，业务重心从提供基础云安全防护能力扩展为构建“云+安全”基础设施。

另据公开信息显示，根据双方签署的战略合作协议，未来三年双方力争合作