

证券代码:688503 证券简称:聚和材料 公告编号:2024-021

常州聚和新材料股份有限公司 关于2023年年度利润分配预案的公告

公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

重要内容提示:
● 每股分配比例:常州聚和新材料股份有限公司(以下简称“公司”)拟向全体股东每10股派发现金红利10.87元(含税)。
● 每股转增比例:公司以资本公积向全体股东每10股转增4.8股。
● 本次利润分配及资本公积转增股本以实施权益分派股权登记日登记的总股本扣减公司回购专用证券账户中的股份为基数,具体日期将在权益分派实施公告中明确。
● 在实施权益分派的股权登记日前,公司将回购专用账户中的股份,不享有利润分配的权利,公司将按照回购专用证券账户中的股份为基数分配股利及以资本公积转增股本。本次利润分配预案如下:
1. 公司向全体股东每10股派发现金红利10.87元(含税),截至2023年12月31日,公司总股本165,627,886股,以此计算合计派发现金红利1,800,375,120.8元(含税)。本年度公司现金分红金额占归属于上市公司股东的净利润比例为40.96%。
2. 公司以资本公积向全体股东每10股转增4.8股。截至2023年12月31日,公司总股本165,627,886股,合计转增79,501,385股,转增后公司总股本增加至245,129,271股(本次转增股本数根据公司拟回购专户向下取整所得)。公司总股本数以中国证券登记结算有限责任公司上海分公司股东登记结果为准,如有尾差,系取整所致。

如在本公告披露之日起至实施权益分派股权登记日前,公司总股本发生变动的,公司拟维持分配总额不变,相应调整每股分配比例和转增比例。如后续总股本发生变化,将另行公告具体调整情况。
本公司2023年度利润分配预案尚需提交公司2023年年度股东大会审议。

二、利润分配方案
(一)董事会会议的召开、审议和表决情况
公司于2024年3月28日召开了第三届董事会第二十二次会议,会议审议通过了《关于2023年年度利润分配预案的议案》,董事会同意将公司2023年度利润分配预案提交公司2023年年度股东大会审议。
(二)监事会意见
公司于2024年3月28日召开了第三届监事会第十七次会议,会议审议通过了《关于2023年度利润分配预案的议案》,监事会认为:公司2023年度利润分配预案符合相关法律法规、法规及《公司章程》的规定,充分考虑了公司2023年度经营情况、日常生产经营需要及未来发展规划等综合因素,与公司实际经营业绩相匹配,与公司发展规划相符,有利于公司的正常经营和健康发展,具备合法性、合规性、合理性,符合公司及全体股东的利益。公司监事会同意2023年度利润分配预案,并同意将该议案提交至公司2023年年度股东大会审议。

四、相关风险提示
(一)现金分红对上市公司每股收益、现金流状况、生产经营的风险分析
现金分红比例及资本公积转增股本方案结合了公司目前发展阶段、未来的资金需求等情况,不会对公司经营现金流产生重大影响,不会影响公司正常经营及长远发展。
(二)其他风险提示
本次利润分配方案尚需提交公司2023年年度股东大会审议通过后方可生效,敬请广大投资者注意投资风险。特此公告。

常州聚和新材料股份有限公司董事会
2024年4月1日

证券代码:688503 证券简称:聚和材料 公告编号:2024-025

常州聚和新材料股份有限公司 关于2023年年度计提资产减值准备的公告

公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

一、计提资产减值准备情况概述
根据《企业会计准则》《上海证券交易所科创板股票上市规则》的相关规定,为了更加真实、公允地披露常州聚和新材料股份有限公司(以下简称“公司”)截至2023年12月31日的资产及经营状况,基于谨慎性原则,公司对存在减值迹象的相关资产计提相应的减值准备。经测算,2023年度公司计提减值损失93,733,833.24元,具体情况如下:
单位:元(人民币)

项目	计提减值金额	备注
信用减值损失	46,030,908.99	应收账款、其他应收款的减值
资产减值损失	47,702,924.25	存货跌价损失、在建工程减值损失、商誉减值损失
合计	93,733,833.24	

二、计提资产减值准备的具体说明
(一)信用减值损失
公司以信用损失为基础,对应收账款、其他应收款进行减值测试并确认减值损失。经测算,公司2023年度公司计提信用减值损失46,030,908.99元。
(二)资产减值损失
1. 存货跌价准备
资产负债表日,存货应当按照成本与可变现净值孰低计量。当存货成本高于其可变现净值的,应当计提存货跌价准备,可变现净值,是指在日常活动中,存货的估计售价减去完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用以及相关税费后的金额。
依据上述判断标准及计提办法,公司2023年度计提存货跌价损失人民币10,883,012.84元。
2. 长期资产减值损失
长期股权投资,采用成本模式计量的投资性房地产、固定资产、在建工程、使用权资产、使用寿命有限的无形资产、油气资产等长期资产,于资产负债表日存在减值迹象的,进行减值测试。减值测试结果表明资产的可收回金额低于其账面价值的,按其差额计提减值准备并计入减值损失。可收回金额为资产的公允价值减去处置费用后的净额与资产预计未来现金流量的现值两者之间的较高者。资产减值准备按单项资产为基础计算并确认,如果难以对单项资产的可收回金额进行估计的,以该资产所属的资产组确定资产的可收回金额。资产组是能够独立产生现金流入的最小资产组合。
对于因企业合并形成的商誉,使用寿命不确定的无形资产、尚未达到可使用状态的无形资产,无论是否存在减值迹象,至少应当在每年终了进行减值测试。
本公司进行商誉减值测试,对于因企业合并形成的商誉的账面价值,自购买日起按照合理的方法分摊至相关的资产组;难以分摊至相关的资产组的,将其分摊至相关的资产组合。相关的资产组合或者资产组,是能够独立产生现金流入的最小资产组合。
在包含商誉的相关资产组或者资产组组合进行减值测试时,如与商誉相关的资产组或者资产组组合存在减值迹象的,先对不包含商誉的资产组或者资产组组合进行减值测试,计算可收回金额,并与相关账面价值相比较,确认相应的减值损失。然后对包含商誉的资产组或者资产组组合进行减值测试,比较其账面价值与可收回金额,如可收回金额低于账面价值的,减值损失金额首先抵减分摊至资产组或者资产组组合中商誉的账面价值,再根据资产组或者资产组组合中除商誉之外的其他各项资产的账面价值所占比重,按比例抵减其他各项资产的账面价值。上述资产减值损失一经确认,在以后会计期间不予转回。
依据上述判断标准及计提办法,公司2023年度计提长期资产减值损失人民币36,819,911.41元。
三、本次计提资产减值准备对公司的影响
公司本次计提2023年度信用减值损失及资产减值损失共计93,733,833.24元,本次计提资产减值准备后,公司2023年度合并报表利润总额减少93,733,833.24元(未计算所得税影响)。本次计提资产减值准备是基于公司实际情况和会计准则作出的判断,能够真实、公允地反映公司经营成果,符合相关规定和公司实际情况,不会影响公司的正常经营。

四、其他说明
本次计提减值准备符合《企业会计准则》及公司会计政策的相关规定,能够真实客观反映公司截至2023年12月31日的财务状况和2023年度的经营成果,符合相关法律法规的规定和公司实际情况,不会对公司经营造成重大影响。特此公告。

常州聚和新材料股份有限公司董事会
2024年4月1日

公司代码:688503 公司名称:聚和材料

常州聚和新材料股份有限公司 2023年年度报告摘要

第一节 重要提示
1 本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)网站仔细阅读年度报告全文。
2 重大风险提示
报告期内,不存在对公司生产经营产生实质性影响的特别重大风险。公司在经营过程中可能面临的各种风险及应对措施,详见“第三节风险管理”部分,敬请投资者“仔细阅读”。
3 本次利润分配方案、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。
4 公司全体董事出席董事会会议。
5 立信会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
6 公司上市以来盈利尚未实现盈利
□是 √否
7 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
经公司董事会审议,公司2023年度利润分配预案为:以实施权益分派股权登记日登记的总股本扣减公司回购专用证券账户中的股份为基数分配股利。本次利润分配预案如下:
1. 根据上市公司回购专项回购专户有关规则,上市公司回购专用账户中的股份,不享有利润分配的权利,公司将按照回购专用证券账户中的股份为基数,具体日期将在权益分派实施公告中明确。
2. 公司以资本公积向全体股东每10股派发现金红利10.87元(含税),截至2023年12月31日,公司总股本165,627,886股,以此计算合计派发现金红利1,800,375,120.8元(含税)。本年度公司现金分红金额占归属于上市公司股东的净利润比例为40.96%。
3. 公司以资本公积向全体股东每10股转增4.8股。截至2023年12月31日,公司总股本165,627,886股,合计转增79,501,385股,转增后公司总股本增加至245,129,271股(本次转增股本数根据公司拟回购专户向下取整所得)。公司总股本数以中国证券登记结算有限责任公司上海分公司股东登记结果为准,如有尾差,系取整所致。
如在本公告披露之日起至实施权益分派股权登记日前,公司总股本发生变动的,公司拟维持分配总额不变,相应调整每股分配比例和转增比例。如后续总股本发生变化,将另行公告具体调整情况。
如在本公告披露之日起至实施权益分派股权登记日前,公司股份回购等事项发生变化的,则以未来实施分配方案时股权登记日的总股本扣减公司回购专用证券账户中的股份为基数,按照分配总额不变的原则对每股分配比例进行调整,并将另行公告具体调整情况。
4 是否存在公司治理特殊安排等重要事项
□适用 √不适用
第二节 公司简介基本情况
1 公司简介
公司股票简称
√适用 □不适用

2 报告期主要业务简介
(一) 主要业务、主要产品或服务情况

自2015年成立以来,公司紧紧围绕国家新能源战略部署,依托持续的研发投入,始终专注于新材料、新能源产业。一直专注于新型电子浆料的研发、生产及销售,目前公司产品主要为太阳能电池用光伏导电银浆,光伏导电银浆是一种以银粉为基体的功能性材料,是制备太阳能电池金属电极的关键材料,其性能和制备工艺直接关系着太阳能电池的电学转换效率。
经过多年发展,公司已经研制了品类丰富、迭代迅速的电子产品体系,能够满足市场主流的各种高性能4款银浆,光伏导电银浆产品,包括N型PERC电池主、细栅银浆,N型TOPCon电池成膜的4款银浆,HJT电池主栅、细栅银浆及低成本导电浆料,X-BC电池导电银浆,能与P-Poly 形成良好接触的导电银浆。

2023年,光伏市场正经历着“N”型电池技术对“P”型电池的快速迭代,这一变革带来了电池制造中的氧化银、多晶硅、多晶硅、氧化银等结构层出现更加多样化的趋势,同时,金属化相关的技术,如LECO,光触媒,N型及通带Poly等也被广泛引入。公司凭借长期以来积累的材料和配方设计能力,积极应对市场变化,加大了对N型电池新型银浆产品的研发投入。经过不懈努力,我们成功实现了N型TOPCon电池用高银浆银浆产品,TOPOCon电池密栅窄线宽背面膜银浆产品,TOPOCon电池LECO烧结银浆,P+型Poly接触银浆系列产品等多个新型产品。此外,在HJT低温纯银浆系列产品方面,我们实现了低电阻、高印刷性、低成本技术的突破。同时,银包铜浆料产品的电阻、银含量大幅降低和合金浆料,浆料长期可靠性也获得显著提升。在XBC丝网印刷中高温浆料和铜铁矿叠层超低温浆料技术开发方面,我们也取得了重要的技术进展,大幅降低了中高温浆料的接触电阻及超低温浆料的电阻。这些成绩的取得,为公司在光伏市场的竞争中赢得了先机,也为行业的持续发展做出了积极贡献。

在光伏浆料产业,公司围绕新能源产业对功能材料的需求,开发了ECA导电胶、动力电池用聚醚胺酯导电胶、结构胶,新一代组件封装用新型导电胶、阻水胶及绝缘胶。同时将导电技术和粘接界面技术延展至消费电子、汽车电子和光学器件行业,开发了包括封装胶、被动元器件胶、内浆、EC低温导电浆料、LTCC导电浆料和光学模组用功能胶技术体系。

(二) 主要经营模式
报告期内,公司收入和利润主要来源于光伏导电银浆的销售。公司通过采购生产所需的银粉、玻璃浆料、有机原料等原材料,经过配方研发、配料、混合搅拌、研磨、过滤、检测等环节,最终生产出光伏导电银浆产品。公司采取直销、经销相结合的方式,将光伏导电银浆产品销售至终端太阳能电站生产厂商。

1. 研发模式
光伏导电银浆属于电子产品,配方上任何参数的调整都会影响对客户工厂生产工艺的适配性,因此电池片的光电转换效率。针对产品配方的研究开发、迭代改良、客户适配,是公司核心竞争力的重要来源。
公司重视研发投入,已建立完善的研发体系并组建强大的研发团队,以驱动驱动业务发展。目前,公司研发团队在产品开发上主导,研发支持、工程技术人员、应用技术支持等部门配合支持,共同实施研发开发工作。公司其他部门也会根据客户反馈,生产经验持续提出产品改良建议,共同推动产品不断升级开发。

依上述模式,公司将研发方向与市场趋势、客户需求紧密结合,持续提升公司核心竞争力的重要来源。公司“研发+应用”模式,对金属浆料技术的迭代速度要求大幅提升,材料-工艺-设备的紧密配合要求也随之提升。公司的产品配方开发模式进行了针对性升级:
(1)硬件方面,公司投入数千人,引入了如GC-MS、GPC、连续式DSC、稳定性分析仪等有材料、物化材料专业分析设备,并对浆液应用性能测试平台进行了升级,增加了兼容230寸硅片的印刷测试线-光触媒分析设备、LECO激光烧蚀设备,自动IV-EL测试设备、高精度3D形貌测量仪、PL测试仪。

(2)软件方面,公司引入了研发管理数字化系统,对产品配方数据、产品测试数据、样品制作工艺数据进行系统化管理和分析,大大提高了配方开发效率,提升信息分享速度,优化了物料成本。(3)团队方面,研发团队高于产品开发团队的需求,细化了材料研发及检测团队,强化了工艺及设备开发团队,优化了产品项目开发流程,聚焦关键技术的开发和升级。基于N型技术迭代速度的提升,研发团队加大了对核心客户、关键设备企业和材料企业的互动频次,形成了技术开发合作攻关模式,并定期进行行业技术信息进行整理和分析,及时更新公司产品技术开发方向。

2. 采购模式
公司生产所需的主要原材料为银粉、玻璃浆料、有机原料等,主要采用“以销定购”的采购模式,辅以少量备货。
银粉为贵金属,采购单价较高,且根据产品生产周期长短,公司通常的采购模式为“以销定购”,即根据下游客户订单需求,及时向供应商“背库存”采购银粉,以降低银浆波动风险。同时,为应对重要节假日等特殊情形,公司会综合考虑交收周期、物流状况、客户采购预期等因素,备有一定的银粉库存。对于玻璃浆料、有机原料等原材料,公司通常根据市场供需情况确定采购价格,并结合生产需求下达采购订单。

同时,在报告期内,公司收购了江苏银研,现已更名为江苏聚友银,致力于光伏导电银浆电子级银粉的全面国产化,第四季度已经开始实现每月银粉的银粉自给,产能不断爬坡,有望在2024年逐步放量。银粉自产增厚盈利时,能保障主要原材料的客制化与稳定供应,对公司规模扩张的战略意义重大。

3. 生产模式
公司实行“以销定产”的生产模式,即取下游客户的订单和提货计划后,结合客户需求、自身产能情况合理制定生产计划,按计划排期生产。
公司设立销售部、品质部,负责组织并实施产品生产和品质管控。其中,制造部负责按照生产制造对各个生产环节进行严格把控,以保障整个生产活动的顺利进行;品质部负责对原材料及成品进行质量检测,以确保原料符合公司生产标准,成品满足客户要求。

4. 销售模式
公司光伏导电银浆产品终端客户为太阳能电池片生产商,公司采用“以直销为主,经销为辅”的销售模式。
针对潜在需求较大、信用良好的客户,公司通常采用直销模式。对于直销客户,公司会指定销售人员持续维护客户关系,对接客户采购需求,同时,由研发团队持续跟踪客户的技术路线和生产工艺,提供技术支持并不断迭代升级银浆产品,以满足客户需求;针对部分需求较小,公司销售网络覆盖薄弱的客户,由经销商负责商务谈判,维护客户关系。经销商基本不设存货,在收到终端客户订单后直接向公司下达采购订单,并通常由公司直接发货至终端客户生产基地。
公司所采取的直销模式与合作模式,均在稳固其在光伏银浆行业中的领导地位。通过提供卓越的客户服务与灵活多样的合作方式,公司不断增强自身在市场竞争中的优势,随着光伏行业的持续繁荣与进步,公司将持续调整并优化其销售策略,以适应市场不同的需求及满足客户日益增长的需求。

(三) 所处行业情况
1. 行业的发展阶段、基本特点、主要风险点
(1) 行业发展阶段及基本特点
公司是一家专业从事新型电子浆料研发、生产与销售的高新技术企业;公司产品主要用于太阳能电池光伏行业,位于产业链的上游。



光伏产业是基于半导体技术与新能源需求共同兴起的朝阳产业,处于快速成长期。在产业政策引导和市场需求驱动的双重作用下,我国光伏产业实现了快速发展,产业链布局完善,整体制造能力和市场竞争力全球领先。光伏产业的快速发展得益于全球对清洁能源的迫切需求以及各国政府对于实现“碳达峰、碳中和”目标的政策支持,“十四五”期间我国光伏产业将继续保持快速发展,行业迎来市场化的高速增长。同时,随着光伏发电成本不断降低,光伏发电行业正迎来新一轮的快速发展,行业将迎来新的增长点,未来发展空间广阔。

随着光伏“碳达峰”目标的不断加大,我国光伏行业正迎来高速发展,已经成为全球重要的光伏产业制造基地,其光伏导电银浆需求量也随之提升。近年来,我国光伏导电银浆行业在技术、产能、品质等方面取得了显著进步,光伏导电银浆行业正迎来新一轮的快速发展,行业将迎来新的增长点,未来发展空间广阔。

2. 光伏行业的主要风险点
(1) 技术迭代风险
光伏行业技术迭代速度快,技术更新换代周期短,对研发投入要求高。如果企业不能及时跟进技术迭代,可能导致产品竞争力下降,市场份额被侵蚀。
(2) 原材料价格波动风险
光伏行业上游原材料价格波动较大,对下游企业成本压力较大。如果原材料价格持续上涨,可能导致企业毛利率下降,盈利能力受损。
(3) 市场竞争加剧风险
随着光伏行业快速发展,市场竞争日益激烈。如果企业不能持续提升产品质量和服务水平,可能导致市场份额被侵蚀,盈利能力下降。

3. 光伏行业的主要机遇
(1) 政策支持
我国政府高度重视清洁能源发展,出台了一系列政策支持光伏产业发展。随着“碳达峰、碳中和”目标的推进,光伏行业将迎来更加广阔的发展空间。
(2) 市场需求增长
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业市场规模将持续扩大。我国光伏行业在技术、产能、品质等方面取得了显著进步,光伏导电银浆行业正迎来新一轮的快速发展,行业将迎来新的增长点,未来发展空间广阔。

4. 光伏行业的主要挑战
(1) 技术迭代速度快
光伏行业技术迭代速度快,对研发投入要求高。如果企业不能及时跟进技术迭代,可能导致产品竞争力下降,市场份额被侵蚀。
(2) 原材料价格波动大
光伏行业上游原材料价格波动较大,对下游企业成本压力较大。如果原材料价格持续上涨,可能导致企业毛利率下降,盈利能力受损。
(3) 市场竞争激烈
随着光伏行业快速发展,市场竞争日益激烈。如果企业不能持续提升产品质量和服务水平,可能导致市场份额被侵蚀,盈利能力下降。

5. 光伏行业的主要趋势
(1) 技术迭代加速
随着光伏行业快速发展,技术迭代速度将进一步加快。企业需要加大研发投入,持续提升技术水平,以保持竞争力。
(2) 产能持续扩张
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业产能将持续扩张。企业需要加大产能建设,以满足市场需求。
(3) 品质持续提升
随着光伏行业快速发展,品质持续提升将成为行业发展的关键。企业需要加强品质管理,提升产品质量,以满足客户需求。

6. 光伏行业的主要机遇
(1) 政策支持
我国政府高度重视清洁能源发展,出台了一系列政策支持光伏产业发展。随着“碳达峰、碳中和”目标的推进,光伏行业将迎来更加广阔的发展空间。
(2) 市场需求增长
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业市场规模将持续扩大。我国光伏行业在技术、产能、品质等方面取得了显著进步,光伏导电银浆行业正迎来新一轮的快速发展,行业将迎来新的增长点,未来发展空间广阔。

7. 光伏行业的主要挑战
(1) 技术迭代速度快
光伏行业技术迭代速度快,对研发投入要求高。如果企业不能及时跟进技术迭代,可能导致产品竞争力下降,市场份额被侵蚀。
(2) 原材料价格波动大
光伏行业上游原材料价格波动较大,对下游企业成本压力较大。如果原材料价格持续上涨,可能导致企业毛利率下降,盈利能力受损。
(3) 市场竞争激烈
随着光伏行业快速发展,市场竞争日益激烈。如果企业不能持续提升产品质量和服务水平,可能导致市场份额被侵蚀,盈利能力下降。

8. 光伏行业的主要趋势
(1) 技术迭代加速
随着光伏行业快速发展,技术迭代速度将进一步加快。企业需要加大研发投入,持续提升技术水平,以保持竞争力。
(2) 产能持续扩张
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业产能将持续扩张。企业需要加大产能建设,以满足市场需求。
(3) 品质持续提升
随着光伏行业快速发展,品质持续提升将成为行业发展的关键。企业需要加强品质管理,提升产品质量,以满足客户需求。

9. 光伏行业的主要机遇
(1) 政策支持
我国政府高度重视清洁能源发展,出台了一系列政策支持光伏产业发展。随着“碳达峰、碳中和”目标的推进,光伏行业将迎来更加广阔的发展空间。
(2) 市场需求增长
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业市场规模将持续扩大。我国光伏行业在技术、产能、品质等方面取得了显著进步,光伏导电银浆行业正迎来新一轮的快速发展,行业将迎来新的增长点,未来发展空间广阔。

10. 光伏行业的主要挑战
(1) 技术迭代速度快
光伏行业技术迭代速度快,对研发投入要求高。如果企业不能及时跟进技术迭代,可能导致产品竞争力下降,市场份额被侵蚀。
(2) 原材料价格波动大
光伏行业上游原材料价格波动较大,对下游企业成本压力较大。如果原材料价格持续上涨,可能导致企业毛利率下降,盈利能力受损。
(3) 市场竞争激烈
随着光伏行业快速发展,市场竞争日益激烈。如果企业不能持续提升产品质量和服务水平,可能导致市场份额被侵蚀,盈利能力下降。

11. 光伏行业的主要趋势
(1) 技术迭代加速
随着光伏行业快速发展,技术迭代速度将进一步加快。企业需要加大研发投入,持续提升技术水平,以保持竞争力。
(2) 产能持续扩张
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业产能将持续扩张。企业需要加大产能建设,以满足市场需求。
(3) 品质持续提升
随着光伏行业快速发展,品质持续提升将成为行业发展的关键。企业需要加强品质管理,提升产品质量,以满足客户需求。

12. 光伏行业的主要机遇
(1) 政策支持
我国政府高度重视清洁能源发展,出台了一系列政策支持光伏产业发展。随着“碳达峰、碳中和”目标的推进,光伏行业将迎来更加广阔的发展空间。
(2) 市场需求增长
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业市场规模将持续扩大。我国光伏行业在技术、产能、品质等方面取得了显著进步,光伏导电银浆行业正迎来新一轮的快速发展,行业将迎来新的增长点,未来发展空间广阔。

13. 光伏行业的主要挑战
(1) 技术迭代速度快
光伏行业技术迭代速度快,对研发投入要求高。如果企业不能及时跟进技术迭代,可能导致产品竞争力下降,市场份额被侵蚀。
(2) 原材料价格波动大
光伏行业上游原材料价格波动较大,对下游企业成本压力较大。如果原材料价格持续上涨,可能导致企业毛利率下降,盈利能力受损。
(3) 市场竞争激烈
随着光伏行业快速发展,市场竞争日益激烈。如果企业不能持续提升产品质量和服务水平,可能导致市场份额被侵蚀,盈利能力下降。

14. 光伏行业的主要趋势
(1) 技术迭代加速
随着光伏行业快速发展,技术迭代速度将进一步加快。企业需要加大研发投入,持续提升技术水平,以保持竞争力。
(2) 产能持续扩张
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业产能将持续扩张。企业需要加大产能建设,以满足市场需求。
(3) 品质持续提升
随着光伏行业快速发展,品质持续提升将成为行业发展的关键。企业需要加强品质管理,提升产品质量,以满足客户需求。

15. 光伏行业的主要机遇
(1) 政策支持
我国政府高度重视清洁能源发展,出台了一系列政策支持光伏产业发展。随着“碳达峰、碳中和”目标的推进,光伏行业将迎来更加广阔的发展空间。
(2) 市场需求增长
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业市场规模将持续扩大。我国光伏行业在技术、产能、品质等方面取得了显著进步,光伏导电银浆行业正迎来新一轮的快速发展,行业将迎来新的增长点,未来发展空间广阔。

16. 光伏行业的主要挑战
(1) 技术迭代速度快
光伏行业技术迭代速度快,对研发投入要求高。如果企业不能及时跟进技术迭代,可能导致产品竞争力下降,市场份额被侵蚀。
(2) 原材料价格波动大
光伏行业上游原材料价格波动较大,对下游企业成本压力较大。如果原材料价格持续上涨,可能导致企业毛利率下降,盈利能力受损。
(3) 市场竞争激烈
随着光伏行业快速发展,市场竞争日益激烈。如果企业不能持续提升产品质量和服务水平,可能导致市场份额被侵蚀,盈利能力下降。

17. 光伏行业的主要趋势
(1) 技术迭代加速
随着光伏行业快速发展,技术迭代速度将进一步加快。企业需要加大研发投入,持续提升技术水平,以保持竞争力。
(2) 产能持续扩张
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业产能将持续扩张。企业需要加大产能建设,以满足市场需求。
(3) 品质持续提升
随着光伏行业快速发展,品质持续提升将成为行业发展的关键。企业需要加强品质管理,提升产品质量,以满足客户需求。

18. 光伏行业的主要机遇
(1) 政策支持
我国政府高度重视清洁能源发展,出台了一系列政策支持光伏产业发展。随着“碳达峰、碳中和”目标的推进,光伏行业将迎来更加广阔的发展空间。
(2) 市场需求增长
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业市场规模将持续扩大。我国光伏行业在技术、产能、品质等方面取得了显著进步,光伏导电银浆行业正迎来新一轮的快速发展,行业将迎来新的增长点,未来发展空间广阔。

19. 光伏行业的主要挑战
(1) 技术迭代速度快
光伏行业技术迭代速度快,对研发投入要求高。如果企业不能及时跟进技术迭代,可能导致产品竞争力下降,市场份额被侵蚀。
(2) 原材料价格波动大
光伏行业上游原材料价格波动较大,对下游企业成本压力较大。如果原材料价格持续上涨,可能导致企业毛利率下降,盈利能力受损。
(3) 市场竞争激烈
随着光伏行业快速发展,市场竞争日益激烈。如果企业不能持续提升产品质量和服务水平,可能导致市场份额被侵蚀,盈利能力下降。

20. 光伏行业的主要趋势
(1) 技术迭代加速
随着光伏行业快速发展,技术迭代速度将进一步加快。企业需要加大研发投入,持续提升技术水平,以保持竞争力。
(2) 产能持续扩张
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业产能将持续扩张。企业需要加大产能建设,以满足市场需求。
(3) 品质持续提升
随着光伏行业快速发展,品质持续提升将成为行业发展的关键。企业需要加强品质管理,提升产品质量,以满足客户需求。

21. 光伏行业的主要机遇
(1) 政策支持
我国政府高度重视清洁能源发展,出台了一系列政策支持光伏产业发展。随着“碳达峰、碳中和”目标的推进,光伏行业将迎来更加广阔的发展空间。
(2) 市场需求增长
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业市场规模将持续扩大。我国光伏行业在技术、产能、品质等方面取得了显著进步,光伏导电银浆行业正迎来新一轮的快速发展,行业将迎来新的增长点,未来发展空间广阔。

22. 光伏行业的主要挑战
(1) 技术迭代速度快
光伏行业技术迭代速度快,对研发投入要求高。如果企业不能及时跟进技术迭代,可能导致产品竞争力下降,市场份额被侵蚀。
(2) 原材料价格波动大
光伏行业上游原材料价格波动较大,对下游企业成本压力较大。如果原材料价格持续上涨,可能导致企业毛利率下降,盈利能力受损。
(3) 市场竞争激烈
随着光伏行业快速发展,市场竞争日益激烈。如果企业不能持续提升产品质量和服务水平,可能导致市场份额被侵蚀,盈利能力下降。

23. 光伏行业的主要趋势
(1) 技术迭代加速
随着光伏行业快速发展,技术迭代速度将进一步加快。企业需要加大研发投入,持续提升技术水平,以保持竞争力。
(2) 产能持续扩张
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业产能将持续扩张。企业需要加大产能建设,以满足市场需求。
(3) 品质持续提升
随着光伏行业快速发展,品质持续提升将成为行业发展的关键。企业需要加强品质管理,提升产品质量,以满足客户需求。

24. 光伏行业的主要机遇
(1) 政策支持
我国政府高度重视清洁能源发展,出台了一系列政策支持光伏产业发展。随着“碳达峰、碳中和”目标的推进,光伏行业将迎来更加广阔的发展空间。
(2) 市场需求增长
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业市场规模将持续扩大。我国光伏行业在技术、产能、品质等方面取得了显著进步,光伏导电银浆行业正迎来新一轮的快速发展,行业将迎来新的增长点,未来发展空间广阔。

25. 光伏行业的主要挑战
(1) 技术迭代速度快
光伏行业技术迭代速度快,对研发投入要求高。如果企业不能及时跟进技术迭代,可能导致产品竞争力下降,市场份额被侵蚀。
(2) 原材料价格波动大
光伏行业上游原材料价格波动较大,对下游企业成本压力较大。如果原材料价格持续上涨,可能导致企业毛利率下降,盈利能力受损。
(3) 市场竞争激烈
随着光伏行业快速发展,市场竞争日益激烈。如果企业不能持续提升产品质量和服务水平,可能导致市场份额被侵蚀,盈利能力下降。

26. 光伏行业的主要趋势
(1) 技术迭代加速
随着光伏行业快速发展,技术迭代速度将进一步加快。企业需要加大研发投入,持续提升技术水平,以保持竞争力。
(2) 产能持续扩张
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业产能将持续扩张。企业需要加大产能建设,以满足市场需求。
(3) 品质持续提升
随着光伏行业快速发展,品质持续提升将成为行业发展的关键。企业需要加强品质管理,提升产品质量,以满足客户需求。

27. 光伏行业的主要机遇
(1) 政策支持
我国政府高度重视清洁能源发展,出台了一系列政策支持光伏产业发展。随着“碳达峰、碳中和”目标的推进,光伏行业将迎来更加广阔的发展空间。
(2) 市场需求增长
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业市场规模将持续扩大。我国光伏行业在技术、产能、品质等方面取得了显著进步,光伏导电银浆行业正迎来新一轮的快速发展,行业将迎来新的增长点,未来发展空间广阔。

28. 光伏行业的主要挑战
(1) 技术迭代速度快
光伏行业技术迭代速度快,对研发投入要求高。如果企业不能及时跟进技术迭代,可能导致产品竞争力下降,市场份额被侵蚀。
(2) 原材料价格波动大
光伏行业上游原材料价格波动较大,对下游企业成本压力较大。如果原材料价格持续上涨,可能导致企业毛利率下降,盈利能力受损。
(3) 市场竞争激烈
随着光伏行业快速发展,市场竞争日益激烈。如果企业不能持续提升产品质量和服务水平,可能导致市场份额被侵蚀,盈利能力下降。

29. 光伏行业的主要趋势
(1) 技术迭代加速
随着光伏行业快速发展,技术迭代速度将进一步加快。企业需要加大研发投入,持续提升技术水平,以保持竞争力。
(2) 产能持续扩张
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业产能将持续扩张。企业需要加大产能建设,以满足市场需求。
(3) 品质持续提升
随着光伏行业快速发展,品质持续提升将成为行业发展的关键。企业需要加强品质管理,提升产品质量,以满足客户需求。

30. 光伏行业的主要机遇
(1) 政策支持
我国政府高度重视清洁能源发展,出台了一系列政策支持光伏产业发展。随着“碳达峰、碳中和”目标的推进,光伏行业将迎来更加广阔的发展空间。
(2) 市场需求增长
随着全球对清洁能源的需求不断增长,光伏行业市场规模将持续扩大。我国光伏行业在技术、产能、品质等方面取得了显著进步,光伏导电银浆行业正迎来新一轮的快速发展,行业将迎来新的增长点,未来发展空间广阔。

	2023年	2022年	本报告比上年同期	2021年
总资产	7,495,371,664.08	5,811,276,830.02	28.99	2,864,752,666.58
归属于上市公司股东的净资产	4,919,843,794.85	4,547,079,781.78	8.20	1,235,739,518.07
营业收入	16,280,965,718.85	6,504,210,608.17	58.21	5,083,929,870.79
归属于上市公司股东的净利润	41,026,189.33	39,207,701.49	13.00	246,776,096.83
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	395,562,058.68	359,261,495.69	10.10	244,614,919.90
经营活动产生的现金流量净额	-2,663,749,330.07	-1,214,822,692.68	不适用	-1,058,409,209.82
加权平均净资产收益率(%)	9.32	27.33	减少18.01个百分点	22.19
基本每股收益(元/股)	2.67	3.15	-15.24	1.99
稀释每股收益(元/股)	2.66	3.15	-15.56	1.99
研发投入占营业收入的比例(%)	6.34	9.62	减少3.28个百分点	5.51

3.2 报告期末货币资金的主要会计数据
单位:元 币种:人民币

	第一季度(1-3月份)	第二季度(4-6月份)	第三季度(7-9月份)	第四季度(10-12月份)
营业收入	1,783,423,461.21	2,397,585,521.85	3,217,953,054.40	2,891,926,674.47

	归属于上市公司股东的净利润	归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	经营活动产生的现金流量净额	
归属于上市公司股东的净利润	12,881,418.08	145,284,665.23	171,627,953.40	
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	60,949,842.45	137,953,409.05	205,364,838.32	
经营活动产生的现金流量净额	-578,148,927.44	-543,601,528.94	-291,536,493.70	
期末现金及现金等价物余额	1,235,739,518.07	1,235,739,518.07	1,235,739,518.07	1,235,739,518.07

季度数据与已披露定期报告数据差异说明
□适用 √不适用
4 股东情况
4.1 普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前10名股东持股
单位:股

截至报告期末普通股股东总数(户)	9,202
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)	7,603
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0
截至报告期末持有特别表决权股份的股东总数(户)	0
年度报告披露日前上一月末持有特别表决权股份的股东总数(户)	0

前10名普通股股东

股东名称(全称)	报告期内期末持股比例(%)	期末持股数量	持有有限售条件股份数量	报告期内新增质押股份数量	质押股份占总股本比例(%)	质押起始日期	质押终止日期	质押状态	是否失信被执行人
招商局	5.942288	18,321,438	11,936	18,321,438	18,321,438			无	境内自然人
招商局	4.779432	14,736,582	8,910	0	0			无	境内自然人
上海浦东发展银行股份有限公司-招商局基金-招商局	3.600000	11,100,000	6,710	11,100,000	11,100,000			无	其他
招商局	2.052000	6,327,000	3,821	0	0	质押	5,020,000	无	境内自然人
招商局	1.980000	6,105,000	3,691	0	0	无			