- 接 D50 版) 位:万元	2023年12月31日	1
	金額	占比
日付款日期内	19,082.77	67.15%
以约定付款日期一年以内	6,544.21	23.03%
超过协议约定付款日期一年以上	2,790.81	9.82%
	28,417.79	100:00%

本至2024年3月31日,公司应收账款的期后回款情况如下: 单位:万元

项目	2023年12月31日
期末余额	28,417.79
期后回款金额	3,074.45
占比	10.82%
客户及其上级单位资金预算安排、终端项目	款期后回款比例为 10.82%。期后回款进度主要 回款情况、单位经费拨付流程以及春节假期等因
B/10min	

(三)应収账款坏账准备计提合埋性
1、基于历史损失计算的坏账准备与公司实际计提坏账准备对比
2023年末,基于历史损失计算的预期损失率和坏账准备情况如下
始 4 下二

账龄	2023年末应收账款、应收票据坏账准备	预期损失率
1年以内(含1年)	461.27	2.62%
1至2年(含2年)	903.63	8.81%
2至3年(含3年)	774.34	29.16%
3至4年(含4年)	194.80	55.94%
4至5年(含5年)	305.36	78.13%
5年以上	151.79	100.00%
小计	2,791.19	_
按预期损失率应收账款、应收票据坏账准备计提比例	8.89%	_
坏账准备实际计提的比例	10.67%	_

注: 应收账款转化为应收票据后,应收票据的账龄延续应收账款的账龄,计算预期损失率 时综合考虑应收账款和应收商业承兑汇票。 公司考虑已考虑回验情况不及前期的影响,基于历史损失计算出预期信用损失率总体环 账计提比例纸于原金融工具准则的环聚准备计提比例,基于谨慎性和一致性的会计原则,公司 实际执行的预期信用损失率与原金融工具推则的环聚准备计提比例一致。 2、与同行业可比公司应收账款,应收票据环账准备计提比例一致。

2023 年末	天,公司应收账款、应收	文票据坏账准备计提比例与同行业可比公司对比情况如下:	
证券简称	证券代码	应收账款、应收票据坏账准备计提比例	
长飞光纤	601869.SH	8.72%	
星网宇达	002829.SZ	10.87%	
光库科技	300620.SZ	5.88%	
理工导航 688282.SH		13.88%	
晨曦航空 300581.SZ		16.63%	
同行业可比公司	平均值	11.20%	
公司		10.67%	

应司应收账款、应收票据坏账准备计提比例离于长飞光纤、光库科技、低于晨曦航空、星网字达和理工导航、处于居中水平,与同行业可比公司相比无较大差异。 第上所述,公司应收账款账龄以 1 年以内为主。应收账款账龄情况良好,发生坏账损失的可能较低,环账计提改策,计提比例与同行业一年公司相比较为谨慎,公司坏账准备计提谨慎、合理、充分。 (四)是否存在应收款项长期无法收回的风险 1、2023 年 12 月 31 日,公司应收账款账龄结构情况 单位,万元

早位:力元		
账龄	年末余額	占比
1年以内	16,149.91	56.83%
1至2年	8,745.13	30.77%
2至3年	2,631.90	9.26%
3至4年	348.24	1.23%
4至5年	390.82	1.38%
5年以上	151.79	0.53%
合计	28,417.79	100.00%
公司应收帐款帐	龄主要在1年以内和1-	9年 帐龄结构总体良好,其中 帐龄在1年1

公司应收账款账龄主要在1年以内和1-2年、账龄结构总体良好。其中、账龄在1年以内的余额占比为56.3%、账龄在1-2年的余额占比为50.77%。其中:应收天津瑞星科测控科技有限公司55.88万元信用风险显著增加,对其单项计提好账准备。 2,2023 年末,公司应收账款前五名客户情况如下表所述

半世: 万九				
名称	单位名称	应收账款金额	期后回款金額	客户是否具备履约能力
	A1 单位	4,521.00	616.15	是
	A2 单位	945.21	0.59	是
A 单位及下属单位	A3 单位	2,203.99		是
	其他	726.85	139.13	是
	D1 单位	912.43		是
D 单位及下属单位	D2 单位	3,158.19	100.00	是
	其他	24.94		是
C单位及下属单位	C1 単位	2,621.75		是
	其他	45.02		是
n	B1 单位	1,999.84	20.90	是
B单位及下属单位	B3 单位	1.05		是
Y单位	Y单位	1,285.38	300.00	是
合计		18,445.64	1,176.76	

注:上述期后回款截至 2024 年 3 月 31 日。
2023 年 12 月 31 日、公司应收帐款余额及一年以上余额占比较 2022 年 12 月 31 日增加,主要系下游军工市场和客户村关项目进度影响,其付款受到其内部审批流程。军方最终客户付款进度及预算等因素制约导致能期延长。如应收帐款余额最大的 A1 单位 2023 年受到军方规划和终端军品结构调整等外。那为承围,那分师封大行战是 A1 单位 2023 年受到军方规划加线端军品结构调整等外。那为墨岭,那分师目执行战是 A1 单位 2023 年受到军方规划加强成公司对 A1 单位应收账款增加。其他并创版国防军工行业部分上市公司也存在 2023 年度应收帐款余额增加情况。如航天宏图按赛,报告期末,其客户主要集中在政府、无型国企和特种领域、受发观经济环境承压等因素,其应收帐款余额增加;判定技术按摩,其客户主要为军队政服务于军队的大型国有科研院所或总体单位等多户的结算周期整化,导致其投资,积分产军队的大型国有科研院所或总体单位等多户的结算周期较长,导致其报告期各期未应收账款余额较高。回款周期较长,周转率较低。公司主要第户为国有大型军工并研生产单位。已与公司开展多年业务合作,合作状况良好显给会实力较强、资信等级校高、偿债能力按强。应收款项均为基于公司交易合同确认的应收证务款项,主要债务人不存在经营状况出现重大变化、财务状况重大恶化或其他导致应收款项权、以为无法收回的情况。公司已在本回复报告中补充:"应收款项和存货风险 2022 年 12 月 31 日及 2023 年 12 月 31 日及 2023 年 12 月 31 日、公司一年以内应收帐款余额占比为 56. 83%。2022 年 12 月 31 日及 2023 年 12 月 31 日、公司一年以内应收帐款余额占比为 56. 83%。2022 年 12 月 31 日及 2023 年 12 月 31 日、公司中以内应收帐款余额占比为 56. 83%。2022 年 12 月 31 日及 2023 年 12 月 31 日、公司中以内应收帐款余额占比为 56. 83%。2022 年 12 月 31 日及 2023 年 12 月 31 日、公司,其他应收款贩部价价的发价,另一个方元,1040 90 万元,15年运动资产的比例分别为1.38%、0. 94%。未来若相关债务人财务状况出现不利率化可能导致出现相延付款等情况,或与长、光纤的对公企业设计和现金流产生产。公司或的保险金额待续下降。请公司结合销售合同中质量依依,光析成分。二年正年,公司或收取成保险金额待续下降。请公司结合销售合同中质量保证责任、原保期,质保金的具体要求,说明应收质保金特殊减少的原因及合理性。请年审会计师核查问题:

任. 旗條期. 旗條金的具体要求, 况明应収, 如果宝行疾飙少的原应及言理证。 调于甲本时为中枢是并发表明确意见。 回复:
 一公司销售合同中质量保证费任. 质保期. 质保金的具体要求公司光纤环器件及特种光纤是主营业务收入的主要组成部分,该等产品销售需要通过客户验证, 对于技术标准及质量要求在该时期已经明确。公司产品通过客户验证表明产品达到客户技术要求, 可稳定应用于下游产品, 复备该级水雾部件配套供应的生产条件。同时, 和1单位还要求对各批次进行验收, 验收方式为下场验收或人用变验保证了产品质量。在产品使用过程一节出现最后问题,需按照客户要求保留价款的一部分作为质保金在以后支付。同时, 根据可比公司 2021 年度又2022 年度披露的年度报告, 它自贯产"项目均为 0. 因此客户没有要求保留价款的一部分作为质保金在以后支付。同时, 根据可比公司 2021 年度 2022 年度披露的年度报告, 它自贯产"项目均为 0. 因此客户没有要求保留价款的一部分作为质保金在以后支付,符合行业惯例。 近三年公司应收质保金主要系中铁电气化局集团有限公司、中铁电气化局集团第一工程有限公司的销售价值收给票,并通过格务认证后,向卖方支付该批货价 60%的价款, 工程开通验收合格后支付该批货物 15%的价款, 剩余 5%作为质保金,待工程竣工验收合格和整定行后 24个月支付。 中铁电气化局集团第一工程有限公司的销售合同中约定: 距行就方形成保金,待工程该工验收合格的条款是还行 24 个月支付。

付。 公司与哈电风能有限公司的销售合同中约定:出卖人按交货要求在规定的时间内完成供货完成安装、调试验收合格并提交以下资料后可支付该批次产品 70%货款,余下 20%货款一年后支付,合同产品价格的 10%作为合同产品质保金,配套的风力发电机组 240 小时预验收合格后60个月支付。 近三年、公司质保金情况列示如下: 单位:方元

平匹:刀儿			
客户名称	2023 年末余額	2022 年末余額	2021 年末余額
中铁武汉电气化局集团有限公司			71.19
中铁电气化局集团第一工程有限公司		54.89	54.89
哈电风能有限公司	23.48	23.48	22.29
合计	23.48	78.37	148.37
八司近二年 应收 居保 全全额 4	된 불 149 26 万규	79 27 万元和 22 49	2022 年末4

公司近三年应收质保金余额分别为 148.36 万元、78.37 万元和 23.48 万元。2022 年末较 2021 年末应收质保金减少 70 万元,系蒙华铁路项目到周后收回应收的中铁武汉电气化局集团有限公司债保金。2023 年末校 2022 年末左收质保金减少 54.89 万元,系掌华铁路项目到期后应收中铁电气化局集团第一工程有限公司的质保金型制后转入应收账款。公司核废保期内的原保金计入合同资产,质保期后的质保金转入应收账款的会计处理方式及列报符合《企业会计准则》的规定。 6 关于存货。年报显示,公司期末存货余额6,603.31 万元,同比增长 37.14%,主要为原材料和库存商品。请公司结合存货订单覆盖情况,说明收入下降但存货大幅增长以及存货铁价准备计是的合理性。请年审会计师核查并发表明确意见。

回复: 一、存货分析 公司 2022 年 12 月 31 日、2023 年 12 月 31 日存货账面余额情况如下:

単位:万元			
存货项目	2023年12月31日	2022年12月31日	变动额
原材料	3,665.60	3,088.50	577.10
在产品及自制半成品	455.15	256.29	198.86
库存商品	1,747.96	1,393.63	354.33
发出商品	710.02	52.44	657.58
周转材料	21.48	24.04	-2.56
委托加工物资	3.10	-	3.10
合计	6,603.31	4,814.90	1,788.41

存货金额增加的类别主要为原材料、库存商品和发出商品。 (一)原材料 (F) 原材料 (原材料主要包含特种光纤、化学品类、设备结构件及零部件、石英管材类、周转材料及低值 易耗品、外协加工、大宗与特种气体类等、原材料中增加金额较多的主要为石英管材类、石英管材类。2023 年期末库存相比。2022 年期末增加了755.41 万元,石英管材增加主要为 Heraets 衬管 和套管,Heraeus 管材 2023 年末库存相比于 2022 年末库存增加了773.02 万元。 衬管、套管是公司生产光纤预制棒的主要原材料,光纤预制棒是公司进一步生产转种光纤的主要原材料,公司主要从德国 Heraeus 的国内代理商购买衬管和套管。目前市场上能够生产光纤用高纯石英管材的供应商较少。Heraeu 管材采购交付周期较长且采购价格有逐年上涨的趋势,近两年保息军事冲突,Heraeus 管材后期采购风险进一步增加,为应对原材料断供风险及原材料价格上涨风险,本着节约采购成本降低风险的目的,公司增加了 Heraeus 管材的采购合价量。

(二)库存商品 (三) 年期末库存相比 2022 年期末增加了 354 万元、公司库存商品主要包含特种 连存商品 作名 "此纤环器件、新型材料、光器件设备及其他。库存商品名类别 2023 年期末库存都有小幅 度增长、主要是因为受到军方规划和终端军品结构调整外部因素影响。A 单位在军方订单交付减少或延期,导致公司上游配套的光纤环器件和保偏光纤交付延期,2023 年四季度及 2024 年 一季度 2023 年一季度营业收入均明显增加,订单开始逐渐恢复,公司根据客户前期常用 型号、对特种光纤及光纤预制梯进行了一定的备货、同时服客户沟通个别型号的光纤环需求进行了备货生产,待客户正式合同下达后可立即进行交付。

(三)发出商品 发出商品 2023 年期末金额相比于 2022 年期末增加了 657.58 万元, 主要是根据收入确认政策, 2023 年年末, 都分已发货库存商品不满足收入确认条件, 2023 年期末计人了发出商品。发出商品订单成本覆盖率为 100%。

— 1. 存货与订单成本覆盖率分析
— 2023 年末, 公司库存商品和在产品订单成本覆盖率如下:

产品类别	库存商品 + 在产品	2023 年末
	账面金额 A	833.22
特种光纤	订单对应产品成本金额B	292.67
	订单成本覆盖率(C=B/A)	35.13%
	账面金额 A	692.33
光纤环器件	订单对应产品成本金额 B	1,934.31
	订单成本覆盖率(C=B/A)	279.39%
	账面金额 A	152.46
新型材料	订单对应产品成本金额B	617.88
	订单成本覆盖率(C=B/A)	405.27%
	账面金额 A	525.10
光器件设备及其他	订单对应产品成本金额B	2,536.88
	订单成本覆盖率(C=B/A)	483.12%

注1:订单金额为2023年末来执行完金额及2024年新增订单金额,新增订单统计至2024年3月31日。
注2:订单对应产品成本金额系相应订单的产品成本金额、如新产品订单无历史成本,则订单对应的产品成本金额系相应订单的产品成本金额、如新产品订单无历史成本,则订单对应的产品成本按同类产品毛利率倒算相应产品的订单成本。从上表可以看出。特种光纤环以单成本覆盖率为53.13%、光纤环器件订单成本覆盖率为279.39%、转种光纤环共1单成本覆盖率效63.12%与用于自己经制光纤环。将特种光纤环光纤环器件一起合起来看。订单成本覆盖率为145.98%、整体覆盖率较高;此外,新型材料订单成本覆盖率为405.27%、光器件设备及其他订单成本覆盖率为403.12%、覆盖率较高;主要是2024年新增较多过经络、烧环机、光纤预制棒的订单、综合来看。库存商品及产品订单可覆盖期末库存金额、整体订单覆盖情况良好。
二年存贵价格估计提分析公司根据存货会计改策、按照成本与可变现净值数低计量、对成本高于可变现净值及陈旧和辨销的存货,计提存货货价格。

年份	存货账面余额	存货跌价准备	计提比例
2021年	3,423.92	120.21	3.51%
2022年	4,814.91	126.04	2.62%
2023年	6,603.31	201.49	3.05%

2021-2023 年存货跌价准备计提比例分别为 3.51%、2.62%、3.05%, 公司存货跌价准备计提 制相对稳定、没有出现较大波动。 2023 年末, 存货账面金额分账龄情况如下: 单位、万元

存货账龄	2023年末存货账面金額	占比
1年以内	4,345.10	65.80%
1-2年	1,947.14	29.49%
2-3年	226.98	3.44%
3年以上	84.08	1.27%
合计	6,603.31	100.00%

从存货分账龄情况表可以看出,公司大部分存货账龄都在1年以内,1-2年存货主要为光纤光缆和管材,2年以上存货金额占比较低。
2023年末,公司存货跌价准备计提余额为201.49万元,其中原材料存货跌价准备计提余额为155.00万元,主要为管材,着包围化剂原材料,光纤光缆等计提导致。其中,考虑库龄、数量等因素对可变现净值的影响,管材计提方式为库龄3年以上全额计提。着色固化剂原材料为1年以上全额计提、光纤光缆因定制化生产或结存数量较小导致预计难以正常使用或销售的全额计提。库存商品存货跌价准备计提余额为46.49万元,主要为特种光纤光缆等计提导致;本期存货跌价准备增加主要为难以销售的光缆。

近三年公司存货跌价准	E备计提比例与同行业可比	公司对比情况如下:		
	存货跌价准备计提比例			
可比公司	2023 年度	2022 年度	2021 年度	
长飞光纤(601869)	5.40%	3.70%	4.28%	
星网宇达(002829)	1.92%	1.89%	1.14%	
光库科技(300620)	3.68%	2.65%	2.69%	
理工导航(688282)	0.00%	0.00%	0.00%	
晨曦航空(300581)	0.93%	0.79%	0.95%	
上述 5 家平均值	2.38%	1.81%	1.81%	
长盈通	3.05%	2.62%	3.51%	

公司存货准备计提比例高于星网字达、理工导航、晨曦航空,低于长飞光纤、光库科技、处于居中水平,与同行业可比公司相比无较大差异。 综上所述。原妹特别来库存增加,是为了应对国际形势变化及原材料价格上涨风险,库存增加具有合理性。在产品和库存商品期末库存增加,虽收入有所下降,但从期后订单覆盖情况来看订单覆盖情况良好。同时2023年四季度度 2024年一季度相比2023年一季度营业收入均明单并结合存货跌价准备占比和同行业可比公司对比来看,存货跌价准备估量性。 7、关于长飞光纤合作协议。公平行息显示,长飞光纤系公司可比公司。公司实控人,部分董事曾任职于长飞光纤合作协议。公开信息显示,长飞光纤系公司可比公司。公司实控人,部分董事曾任职于长飞光纤。公司于 2022年3月与长飞光纤卷订了(框架合作协议(2022-2025)),就未来4年的业务合作进行了约定,并约定了最低来购量,采诺不使用受专力进保护的长飞光纤PCVD 相关专利技术生产光纤。根据年报披露、公司本期因订单需求减少了对某相关原材料采购,未达到合同约定数量而确认了500万元增分层,还未发生发力,以为力,200万元。请公司:(1)补充披露公司与长飞光纤和关协议的主要条款,说明本期确认履约保证金损失的原因及合理性;(2)说明向长飞光纤平处阳 相关专利技术在公司生产经营中的流入履约保证金损失的原因及合理性;(2)说明向长飞光纤平处阳 相关专利技术在公司生产经营中的集体应用、公司缺乏有关专利投权是否对公司持续经营产生重大不利影响;(4)结合期后采购情况,说明剩余履约保证金是各存在无法被见的风险。水账计搜是否审慎自建;(5)说明相关协议到期后的安排及对公司的影响。请年审会计师对问题(1)(2)(4)核查并发表明确意见。回复。一、补充披露公司与长飞光纤相关协议的主要条款,说明本期确认履约保证金损失的原因

、补充披露公司与长飞光纤相关协议的主要条款,说明本期确认履约保证金损失的原因 及合理性
2022年3月18日,公司与长飞光纤签订了《框架合作协议(2022-2025)》,就未来4年的业务合作进行了约定,包括合作内容、合作原则与方式,质量保证,付数方式,知识产权、保密责任,有效期限等事项,主要内容如下:
(1)2022-2025年长盈通从长飞光纤年度采购的绕环用保偏光纤的用量不低于5.33A公里(以A指代公司2020年与长飞光纤签订的框架协议中累计采购总长区间达到第一档优惠价格的采购量,其他数据均采用其对A的相对值列示),长飞光纤确保按时保质保量交付;
(2)建议销售价格单位,产,/公里

単位:元/公里	
光纤类型	价格建议
125/250 系列绕环保偏光纤	0.85a-2.56a
80/165 系列绕环保偏光纤	0.85a-2.56a
80/135 系列绕环保偏光纤	0.75a-2.13a
60/100 系列绕环保偏光纤	0.11a=2.13a

(3)结算价格与长盈通的采购总量联动,长盈通累计采购总量越大则享有更优惠的结算价格;计算采购总量时,缘环用光纤按实际长度/缘环用基准价*10来计算;耐高温型号光纤按

图实际长度 / 绕环用基准价 *2 来折算。采购价格为:					
累计采购总长区间(公里)	价格(元/公里)	结算价(元/公里)			
0-5.33A	0.93a	0.93a			
5.33A-6.67A	0.75a	0.75a			
6.67A-8.00A	0.72a	0.72a			
>8.00A	0.70a	0.70a			

双方商定以 0-5.33A 公里数量区间价格 0.93a 元/公里为年度采购暂定执行价格,年底对长盈通全年结算完毕的光纤数量执行相应的结算价格。 (4)长、光纤保证的长盈通提供的产品,其质量全部符合约定的技术指标、所有因长飞光纤原证的长盈通提供的产品,其质量全部符合约定的技术指标、所有因长飞光纤原因而不符合质量标准的产品,将免费予以修复或更换。长盈通对产品质量如有质疑,应在

长飞光纤不存在重大依赖。如上所述。2022年3月在与长飞光纤竞争加剧的情况下,公司仍与其签订长期合作协议并约定最低采购量。主要基于。1、客户对已定型的产品原材料仍有特续采购需求、为满足客户需求保证其相关原材料供应,有利于公司业务稳定;2、其时光纤陀螺市场持续失速增长。2020年度和 2021年度对长飞光纤保牖光纤的采购重均已超过协议约定的最低采购量5.33A 公里,量大情况下可享受采购价格扩加,因此公司与长飞光纤定输行。这位2022年80日,2022年根据预计市场情况下可享受采购价格扩加,因此公司与长飞光纤色证了《椎梁合作协议(2022-2025)),编上,公司向长飞光纤采购主要为根据下游客户正型装备产品需求外购的配套原材和偏光性,公司对长飞光纤不存在重大依赖。三、说明长飞光纤平位对相接制棒工艺工程等作协议的采购安排具有必要性、公代和商业合理性,公司对共飞光纤不存在重大依赖。三、成时长飞光纤平存在重大依赖。三、成时长飞光纤平存在重大依赖。2、对于大党的大党大学之中的预制推制棒工艺主要有 PCVD,MCVD,FCVD,6VD 及VAD等。公司采取MCVD 工艺制棒,由元积和熔缩(成棒)两个工艺步骤组成,沉积是获得按设计要求的光纤芯排单分布,熔缩是将已沉积好的企为工产支玻璃管熔缩成一根实心的光纤预制件的芯部)受到了全制系统治特营的轴向以合适的速度来回移动,从而实现反应物在科管内部的基层沉积。MCVD 工艺制棒。热源通过控制系统治特营的轴向以合适的速度来回移动,从而实现反应物在科管内部的基层沉积。MCVD 工艺由于是管内生长流积,其生长的玻璃层厚度(最终成为光纤预制件的芯部)受到了不英思处的工艺相关化,是全线和发光和发光,管内气体在热味原理了不及基底管整线传导的强烈限制,使外光纤强和发生设备对能、企可是国内实用全位和发生设置,在发生发生用发生设置,以下发生发生和发生发生,它见为不见工艺特殊,可以不知信不能,它见为不见工艺,不断发进设备功能发生,这种是一个以下,也是一个成功,不见对,是一个以为不见力,是一个以为工艺,是一个成功,不见力和格尔,以下,它见力和格尔,以下,这个成功,不见力和格尔,是一个以下,这个成功,不见力和格尔,是一个以下,是一个以下,是一个以下,是一个成功,不是一个以下,是一个成功,不是一个,是一个成功,是一个成功,不是一个成功,不是一个成功,是一个成功,是一个成功,是一个成功的,是一个成功,是一个成功的,是一个成功,是一种成功,是一个成功,是一个成功,是一种成功,是一个成功,是一个成功,是一个成功,是一个成功,是一个成功,是一种成功,是一种成功,是一种的成功,是一种的现功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的现功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的成功,是一种的现功,是一种的现的,是一种的现功,是一种的现功,是一种的现功,是一种的现的,是一种的现功,是一种的一种,是一种的现的现实,是一种的现功,是一种的现功,是一种的现象,是一种的现代,是一种的现代,是一种的现代,是一种的现代,是一种的工程,是一种的现代,是一种的工程,是一种,是一种的工程,是一种的工程,是一种的工程,是一种的工程,是一种的工程,是一种的工程,是一种的工程,是一种的工程

商业合理性。

公司 2024 年一季度业绩有所恢复,陆续获取多项客户订单。按照目前在手订单情况,对长飞光纤的保偏光纤亦有较大数量的采购意向,推断客户已定型产品对长飞光纤的需求未来、段期间仍将持续。因此、随着公司订单的恢复,考虑到正常采购备产后。公司预计全年订货量基本可达到《框架合作的说》(2022—2025))约定的累计最低采购量 10.66A 公里,根据公司的履约计划不存在需要特殊单项计提环账准备的情形。故未对该笔履约保证金单项计提,而根据会计放策和会计估计以账龄组合为基础评估预期信用损失,至实两年账龄按 10%计提环账准备 100 万元,符合企业会计准则规定、环帐准备 14是充分。尽管公司根据 2024 年市场和订单情况别而履约意向,但如果未来外部环境和市场形势发生预期之外影响履约的重大不利变化,公司亦在本同写报生最三和下。

元、符合企业会计准则规定、环联准备计提充分。尽管公司根据 2024 年市场和订里情况判断有规约意间,但如果未来外都环境和市场形势发生预期之外影响履约的重大不利变化,公司亦在本回复报告提示如下; "应收款项和存货风险 2022 年 12 月 31 日、公司应收账款账面价值分别为 23.386.88 万元及 2022 年 12 月 31 日及 2023 年 12 月 31 日、公司应收账款账面价值分别为 23.386.88 万元及 2022 年 12 月 31 日及 2023 年 12 月 31 日,公司一年以内应收帐款余额占出为 56.83%。 2022 年 12 月 31 日及 2023 年 12 月 31 日,公司一年以内应收帐款余额占比为 56.83%。 2024 年 12 月 31 日 2023 年 12 月 31 日,公司中、他的政帐账价价分别为 16.74 元 75 元 1.14 0.90 万元,16.40 9.00 5元,16.40 14.50 14

销售产品类		2023 年度 2022 年度		2022 年度 2021 年度			
型型	项目	金额	占主营业务收 入比例	金额	占主营业务收 人比例	金額	占主营业务收 人比例
销售长飞光 纤产品	外购长飞光纤 产品销售收入	4.40	0.02%	3,714.67	12.48%	3,038.94	11.97%
	基于长飞光纤 特种光纤的光 纤环器件销售 收入	442.70	2.32%	3,294.14	11.07%	2,959.78	11.66%
销售自产产品	基于自产特种 光纤的光纤环 器件销售收入	4,906.67	25.68%	8,340.83	28.02%	8,671.36	34.15%
	销售自产光纤 收入	6,463.04	33.83%	6,785.31	22.79%	5,920.77	23.32%
	销售其他自产 产品	871.37	4.56%	2,396.53	8.05%	1,582.21	6.23%
自产产品小	+	12,683.79	66.39%	20,816.81	69.93%	19,175.46	75.52%
主营业 条收。	人合计	19.104.15	100,00%	29.769.04	100.00%	25,390,19	100.00%

世常业教化合計 19,104.15 100.00% 20,709.04 100.00% 25,390.19 100.00% 2021 年度至 2023 年度,公司向客户直接销售外购长、光纤的特种光纤产性的收入分别为 3,038.94 万元 3,714.67 万元及 4.40 万元,占主营业务收入的比例分别为 11.97%。13.07%及 0.02%;使用外购长飞光纤的特种光纤产性的收入分别为 2,959.78 万元,3,294.14 万元及 442.70 万元, 占主营业务收入的比例分别为 11.66%,11.167%及 2.32%;两者合计收入分别为 5,998.72 万元,7,008.81 万元及 447.1 万元, 占主营业务收入的比例分别为 23.63%。23.53%及 2.34%,显下降趋势。2023 年度下降较多系阶段性因素影响。但由于公司客户早期定型产品的原材料延续采购需求,随着公司订单情况恢复,201预计未平一定时期内上继业条模式将持续存在。 8,关于管理费用与研发费用。45%。251预计未平一定时期内上继业条模式将持续存在。 8,关于管理费用与研发费用。年报显示,公司本期管理费用 6,386.74 万元,同比增长7.57%;前发费用3,355.94 万元,同比增生的人力度加强危低所发费用增加,请公司;(1)结合新增入员岗位数新情况。公司业绩情况。战间等通知的原因及合理性;(2)结合研发内容;实现的经济流入、研发计划等因素,说明研发费用本期增幅较大的原因及合理性。请年审会计师核查并发表明确意见。回复;

单位:万元					
项目	2023年	2022年	变动金额	变动占比	
职工薪酬及社保统筹等	3,668.42	2,546.70	1,121.72	54.35%	
股份支付费用	62.84	0.00	62.84	3.04%	
折旧及摊销	757.91	496.30	261.61	12.67%	
办公差旅费	558.94	250.07	308.87	14.96%	
业务招待费	452.62	331.63	120.99	5.86%	
中介机构费	363.33	139.77	223.55	10.83%	
物业水电费	181.18	132.2	48.98	2.37%	
疫情防护物资	9.82	65.37	-55.55	-2.69%	
装修维保费	201.16	181.3	19.86	0.96%	
发行间接费	113.08	143.44	-30.36	-1.47%	
其他	17.45	35.92	-18.47	-0.90%	
会计	6 386 74	4 322 72	2.064.02	/	

2023年度公司职工薪酬增加 1,121.72 万元,2023年和 2022年职工薪酬及社保统筹等明细

单位:万元				
 	2023年	2022年	变化金额	
工资及奖金	2,674.73	1,752.36	922.37	
其他	993.69	794.34	199.35	
只工薪酬及社保统筹等	3,668.42	2,546.70	1,121.72	
注:其他费用主要为社会保险费	、公积金及福利费	等,与职工人数及	L资基数相关,故不单	单

2023 年度公司管理人员工资及奖金为 2,674.73 万元,较上年增加 922.37 万元,变动金额占管理费用总变动金额的 44.69%,工资及奖金增加主要原因系公司管理人员增加。

2023 牛新增	人员信息如卜:		
析增管理人员部门	新增人员岗位	新增人数(人数)	薪酬合计(万元)
运营中心	采购主管、采购专员、质量经理、质量工程师、项目工程师、IT工程师	12	201.96
子公司	副经理、经理、文员助理、总账财务、资金会计、物料主管、 采购专员	13	172.48
人力资源中心	政府事务主任、总监助理、人力专员	6	101.15
总裁办	法务合同主管、内审主管、保密专员、行政专员	6	100.67
战略发展中心	投资主管、高级投资主管、证券专员	4	73.83
财务部	资金会计、核算会计、总账会计	5	49.36
总计		46	699.46
2023 在度公	司管理人员增加46人 主要值因加下。		

2023年度公司管理人员增加 46 人,主要原因如下: 因公司募投项目包含基建工程,且公司基建项目增加,为维护公司利益,招人多名经验丰富的项目工程师及基建采购员; 项目工程师及基建来购员; 轻股公司增加。新增挖股公司经理,行政文员及物料主管等公司基本岗位人员; 为加快公司内部流程信息化进程,加强公司内部控制,加强人员管理,IT 技术人员、内审人

致 2012 年度中介的保險預利可加。 年审会计师对报告期内的期间费用实施细节测试,检查其合同、结算单等原始凭证,确认 支出的真实性及合理性;实施截止性测试,抽取资产负债表日前后的费用明细账,检查费用凭 证与会计记录日期是否一致。 综上,公司期间费用的增长具有合理性,不存在申报期内应付未付费用。

二、结合研发内容、实现的经济流人、研发计划等因素,说明研发费用本期增幅较大的原因及合理性

 里位: 万元	r			
项目	2023 年度	2022 年度	变动额	增幅
职工薪酬及社保统筹等	2,032.75	1,858.00	174.75	9.41%
材料费	569.11	419.08	150.03	35.80%
折旧及摊销	297.81	115.84	181.96	157.08%
委托外部研发	381.18	57.29	323.89	565.33%
动力费及其他	75.09	71.32	3.77	5.29%
合计	3,355.94	2,521.53	834.41	33.09%

新技术和新工艺的投入力度加强所致。 2023年研发费用增长主要为委托外部研发费用、折旧及摊销以及材料费增加,主要原因如

1、委外研发费用增加

2023年度公司主要新增委托研发单位及委托内容如下:				
委托研发单位	委托内容			
武汉优米捷光电子制造有限责任公司	基于 MEMS 的组合惯性导航模组开发			
南开大学深圳研究院	光纤陀螺惯性导航系统开发			
湖北蓝博新能源设备股份有限公司	光纤绕环智能缺陷识别软件系统开发			
北京石油化工学院	恶劣环境陀螺用微结构光纤制备装置电控系统开发			

武汉优米捷光电子制造有限责任公司专注于军民两用 MEMS 惯性测量单元、MEMS 惯性导航及组合导航产品领域,成功研发了多款 MEMS 惯导产品,可替换光纤惯性测量单元并承接了军品项目研制任务。该公司在 MEMS 惯性应用领域较强的技术实力和发展前景,与该司的合作将助力我司向产业链下游领域拓展,加快公司惯性技术在产业应用速度。该司交付成果为公司的各 "声。 南开大学深圳研究院何昆鹏副教授主领的技术团队以"惯性导航"为核心技术,将科研视

野和触角延伸到航海。航天。航空等领域、致力于智能传感器与测控技术的开发及应用。该团队 具备扎实的惯导理论知识和丰富的惯导技术工程经验,经过双方深度合作,以产业应用为牵引。能加快我司高精度光纤陀螺及测试技术的迭代速度,提升公司在惯性技术领域的研发能 31. 能加快农订购相投几2时%从农间以农市0这几36度,提升公司任顷往较不领域的则及能力。根据合同约定,研究成果为双方共有。 湖北蓝博新能源设备股份有限公司在图像识别,人工智能方面项目经验丰富,技术储备较为充足,能够满足项目技术开发外协的需要。公司研发具有在图像识别算法开发及人工智能工程应用方面的需要,因此同外那单位进行技术合作开发。该司交付成果为公司独有。公司研究微结构光纤拉丝关键工艺需对石墨电阻炉热区温度控制,保证光纤内部几何结

构的设计一致性和长距离保形。北京石油化工学院光机电装备技术北京市重点实验室在光 机。电精密控制方向成果突出,具备微结构光纤制备装置电控系统的开发的技术积累和开发优势,能够保证公司关键设备的稳定性和光纤制造过程的精准控制,提升微结构光纤制造水平和质量。交付成果为公司独有。

2、折旧费增加 因研发项目需求,2023年新增研发设备原值 1384.18 万元,新增设备折旧 169.30 万元,导致

2022 年度和 2023 年度材料费明细如下:

1211 1211127122					
	2023 年度	2022 年度	变动额		
材料费(万元)	569.11	419.08	150.03		
开发项目数(个)	22	18	4		
平均材料费(万元)	25.87	23.28	2.59		

材料费的增长主要是由于研发项目数量的增加,2023年研发项目平均材料费较2022年增 长 2.59 万元,增长较小。 其中,材料费增长主要为自动化绕环技术平台(三期)和保偏光纤全国产化(二期)两个项

目领料增多,具体明细如下:

研发项目名称	2023 年度	2022 年度	变动额	
自动化绕环技术平台(三期)	57.26	19.74	37.52	
保偏光纤全国产化(二期)	129.01	70.28	58.72	
注,"自动业终环基本亚厶(三期)"证	5日 为 2022 年研生	而日"自勃ル终环!	まま亚ム(一曲)	,,,

在:自动化统中仅不平台(三朔)项目为 2022 年研发项目 自动化统小技术平台(三朔)的延续项目:"保偏光纤全国产化(二期)"项目为 2022 年研发项目"自产涂层优化及器件保偏开发"的延续项目。 报告期内,自动绕环技术平台项目开始由实验室开发阶段向实际工程化应用阶段转化.技

幅上升。 (二)研发计划及研发内容说明 2023 年度公司研发项目具体情况如下:

预计总投资规 本期投入金额 项目名称 累计投入金额 进展或阶段性成果 具体应用前疑 完成结题评审 纤陀螺 特种光纤接续技术的 究及平台建设 153.53 完成结题评审 干传感链 超高精度光纤陀螺性组技术研究 光纤陀螺、 千惯导领域 633.14 33.14 完成结题评审 微结构光纤制造技z 研究及应用 253.78 完成结题评审 纤陀螺 6纤陀螺用 FKK的固化 光纤环固化平台及 环工艺技术研究 完成结题评审 高功率掺镱光纤研》 完成结题评审 6纤激光器 高带宽多模光纤产品 保偏光纤全国产 七纤陀螺 基于光子晶体光纤 飞秒激光医用碎石 完成项目结题 强度抗弯种光缆的 完成结题评审 完成结颗评审 完成结题评审 专感光维制造设备 四芯旋转成缆设备 完成结题评审 细径光纤小型化光 环产业化项目 基于 MEMS 的 MR 产品应用技术研究 完成结颗评审 小型轻量化主动式能断执温控系统研 完成结颗评审

公司研发项目主要为根据技术发展趋势的研判,运用已有科学理论,进行实际应用领域的探索和技术创新,从0到1开发新型产品;或基于已有的工艺技术,进行技术创新和迭代,致力于优化工艺游程或方法、提升生产装备性能、生产线的自动化改造、节能减排技术的开发以及

3,355,95

高储能密度新能源 车动力电池热管理 料研室

2023年度公司研发内容在上年阶段性研究成果的基础上进行进一步细化拓展,并更多考 虑应用场景的结合,基于 2022 年在实验室及洁净间内研究出的成果,于 2023 年研究应用于恶

请年审会计师核查并发表明确意见。请保荐机构对上述全部问题进行核查并发表明确意见。

结合长盈通鄂州设立目的、业务模式、主要财务数据,说明相关业务与公司主营业务是 否具备协同性 公司与鄂州市华容区蒲团乡人民政府签订战略合作协议,配合科研建设,在鄂州市华容区 投资设立长盈通鄂州

长盈通鄂州 2023 年主要财务数据如下:

平世:万元					
主要财务数据	2023年12月31日/2023年度	主要财务数据	2023年12月31日/2023年度		
流动资产	638.68	净利润	-7.68		
非流动资产	355.71	经营活动产生的现金流量净额	-54.56		
总资产	994.39	投资活动产生的现金流量净额	-256.76		
总负债	2.07	筹资活动产生的现金流量净额	900.00		

长盈通哪州致力于打造智慧光纤传感生态示范园区,同时依托母公司光纤及传感技术优势,提供相关场所环境以推进光纤技术在土壤分析、环境监测及振动传感、惯导导航、智能安防、无人巡航等领域的试验和研发,截至本回复报告出具日尚未实质性开展业务,其与公司主营产品及技术研发业务具备一定相关性、为聚集主营业务。实出科创属性、公司将加强对下属子公司的业务协同性管理、公司已计划将长盈通哪州股权以不低于账面净资产的价格对外转让、后续将尽快履行股权转让相关审议程序和办理相关手续。 一、说明公司向尚逊七佳禾预付款的业务背景、采购内客及期后结转情况、预付安排是否符合商业惯例,相关业务是否具备商业合理性。请年审会计师核查并发表明确意见

为利用公司为后续实验准备的水域及土地资源、长盈通哪州与湖北佳禾签订水产和苗木采购及技术服务合同,并支付部分采购预付款、经过一段时间测试、场地水质无法满足预期要求,长盈通哪州与湖北佳禾协商变更交易内容,50万元预付款已退回 25万元,剩余25万元已

执行苗木采购及服务,按照协议规定,需按长盈通鄂州通知的到货具体时间进行准备和运输需 武汉长盈通光电技术股份有限公司

2024年5月7日

能领域

电池热管理

完成结题评审