

# 雷诺集团发布未来自动驾驶战略 将联手文远知行开展低碳公交实践

■本报记者 龚梦泽

日前，雷诺集团正式发布未来自动驾驶战略，宣布将与文远知行 WeRide（以下简称“文远知行”）在公共交通出行领域进行深度合作和探索实践，双方计划于2024年法国网球公开赛期间，合作开通往返于赛事场馆与停车场之间的自动驾驶微循环小巴载人接驳服务。

雷诺集团CTO吉尔·勒·博尔涅表示：“雷诺集团正在推进实施未来自动驾驶战略，为此，期待与文远知行在2030年前推出一系列自动驾驶低碳排放微循环小巴，满足欧洲各地区日益增长的绿色公共交通需求。”

“近年来，雷诺集团一直通过大力推进生态合作战略，重塑集团的全球竞争力。其中，中国企业扮演着非常重要的角色。”在中国乘用车产业联盟秘书长张秀阳看来，雷诺集团一直谋求与中国新能源产业的优势互补，加速战略落地。

据悉，此次雷诺集团牵手文远知行，计划大规模商业化部署L4级自动驾驶，推出提供自动驾驶小巴服务。早在2018年，雷诺—日产—三菱联盟旗下的Alliance Ventures就对成立仅一年的文远知行进行过投资，雷诺集团本就是文远知行的重要战略投资人。

雷诺集团方面称，预计双方将在2030年前推出一系列自动驾驶低碳排放微循环小巴。

文远知行相关负责人对《证券日报》记者表示：“我们长期目标是能与雷诺一起打造符合欧洲市场需求和要求的本地化版本L4无人小巴。这其中，文远知行负责L4自动驾驶的系统，雷诺集团负责base vehicle（基车辆）和整车集成，预计在欧洲的规模在每年数千辆。”未来，双方将持续加大合作



文远知行相关负责人对《证券日报》记者表示：“我们长期目标是能与雷诺一起打造符合欧洲市场需求和要求的本地化版本L4无人小巴”

力度，拓展合作范围，力争早日将已验证的成熟自动驾驶产品和商业模式引入欧洲市场。

财报数据显示，2023年，雷诺集团实现收入524亿欧元，净利润达23亿欧元，同比大幅增长。

今年以来，雷诺集团股价一度创下历史新高，市值反超其盟友日产汽车。这得益于雷诺集团在2021年1月份推出的“Renaultion”全新战略规划。集团计划通过三个阶段篇章重塑雷诺集团全球竞争力，迈向下一代汽车公司。不到两年的时间，雷诺集团已在2022年11月份提前进入第三篇章——“Revolution”变革阶段。

雷诺集团CEO卢卡·德·梅奥将雷诺比作一个五项全能运动员，整体实力强大却在五个项目中拔尖。而通过新成立的五项业务，与现有最佳合作伙伴合作，雷诺希望在不同项目中都能拥有夺冠能力，而非停留在一个平均水平。

为此，在软件领域上，雷诺已与谷歌和高通这两大科技公司建立了密切的合作关系，共同开发颠覆性技术，推动软件定义汽车（SDV）的发展，包括集中式电子架构和汽车操作系统。

在动力技术的研发上，雷诺集团与吉利集团达成战略合作，建立创新型合作伙伴关系，携手打造了一家动

力总成技术公司，在全球范围内研发、制造和供应先进的混合动力总成和高效的燃油动力总成，每年生产超500万套发动机和变速箱，供应130多个国家和地区市场。

谈及中国伙伴对于雷诺的重要性，雷诺中国CEO苏伟铭对《证券日报》记者表示，中国新能源汽车生态系统具有明显的国际竞争优势，包括电动汽车价值链、ADAS（高级驾驶辅助系统）和用户体验、便捷化智能解决方案、座舱内饰设计等。未来，雷诺集团将继续协同高效地利用这些优势，促进国际联合开发，并借助这一生态系统为全球消费者提供更高效、更全面的产品和服务。

## 崇德科技： 积极布局国际化销售服务网络

■本报记者 肖伟

5月16日下午，崇德科技在湖南湘潭召开2023年年度股东大会。

年度报告显示，2023年，崇德科技实现营业收入5.23亿元，同比增长16.25%；实现扣非后净利润9579万元，同比增长22.04%。而在股东大会上，崇德科技“拟向全体股东每10股转增4.5股并派发现金红利10元（含税），合计现金分红6000万元”的议案获得了与会股东投票通过。

崇德科技主攻油膜滑动轴承，产品具有转速高、载重大、可靠性好、寿命长等优点，在能源发电、工业驱动、石油化工、船舶制造等关键领域的高端设备中得到广泛应用。年报数据显示，2023年，崇德科技境外营业收入同比增长49.17%，西门子、ABB等已成为公司的稳定客户。

在股东大会现场，崇德科技董事长周少华介绍：“以大型船舶为例，LNG船（天然气运输船）是造船行业的明珠。LNG船中需要大量的推动、输送、压缩、发电、驱动装置，我们在该领域中有许多实践案

例。”

崇德科技总经理朱杰表示：“滑动轴承要在高速、重载环境中保持一致性、可靠性、稳定性和长寿命，这是行业的主要门槛。客户一旦选中了我们作为供方，忠诚度会比较高。特别是当前，海外市场毛利率较高，而且回款周期也更短。”

崇德科技董秘兼财务总监龙畅在会上表示：“我们的产品主要用在工业驱动领域，下游客户分散在各个行业中，国内外市场均有我们的重点客户。近年来，美国、法国、印度等国家的需求量持续增长，特别是印度市场的需求量增长较快。我们正在积极布局国际化销售服务网络，提升国际市场占有率，打造国际品牌形象。”

值得一提的是，崇德科技还拓展多个市场，包括永磁高速电机、MVR蒸汽压缩机、制药、航空发动机测试、压差发电、锂离子材料、制氧等细分市场。

周少华向与会股东表示：“我们将锚定核心产业工业滑动轴承，国际市场开拓与新产品市场开发两翼并进。以‘一核两翼’战略，推动经营业绩稳健增长，争取为股东们创造更大回报。”

## 未按承诺代为履行财务资助款归还义务 通策医疗实控人收到警示函

■本报记者 吴文婧

5月16日晚间，通策医疗发布公告，浙江证监局决定对浙江通策眼科医院投资管理有限公司（以下简称“眼科投资”）、吕建明分别采取出具警示函的监督管理措施，并记入证券期货市场诚信档案。

此前的2023年3月28日，通策医疗公告称，眼科投资将于2023年12月31日前全部归还通策医疗于2019年至2020年8月份期间提供的1.12亿元财务资助款。

但在2024年1月10日，通策医疗发布公告显示，眼科投资还款延期，将于2024年一季度完成归还财务资助款。如2024年一季度未归还，实际控制人吕建明将代为履行归还义务。

4月2日，通策医疗再次公告称，眼科投资预计在2024年4月15日前归还财务资助款及利息。

在多次延期后，4月9日通策医疗发布公告，截至4月8日，眼科投资将全部财务资助款1.12亿元本金及利息归还。

浙江证监局认为，眼科投资未能按照公告的还款计划及时归还财务资助款，吕建明在眼科投资未能按承诺时归还时也没有代为履行归还义务，眼科投资、吕建明的上述行为违反了相关规定。

北京威诺律师事务所主任杨兆全对《证券日报》记者表示：“上

市公司对参股公司提供财务资助款而对未按时归还，可能对上市公司的资金流动性、财务状况、信誉和合规性等方面造成负面影响。这将直接导致上市公司面临资金短缺，影响其日常运营和业务拓展。此类事件还会影响其在资本市场上的形象和声誉。”

在通策医疗向眼科投资提供财务资助款期间，由于吕建明同时担任通策医疗董事长、实控人与眼科投资的实控人，这笔交易也构成了关联交易。目前，吕建明已卸任通策医疗董事长，其与杭州宝群实业集团有限公司共同为通策医疗实控人。

杨兆全表示：“根据证券法及相关规定，上市公司及其实际控制人应当及时、准确、完整地披露重大信息。但作为实控人，吕建明在眼科投资未能按承诺时归还财务资助款时，未代为履行归还义务，且未及时将相关情况告知公司，导致公司未能及时履行信息披露义务，违反了信息披露的相关规定。”

上海久诚律师事务所主任许峰对《证券日报》记者表示：“根据证券法第八十四条第二款，发行人及其控股股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员等作出公开承诺的，应当披露。不履行承诺给投资者造成损失的，应当依法承担赔偿责任。”

## 白银期货接近前期高点 株冶集团有望受益

■本报记者 肖伟

东方财富Choice数据显示，北京时间5月16日早间，纽约商业期货交易所挂牌交易的COMEX白银期货一度突破30美元/盎司，截至下午5点时，报价29.74美元/盎司，已接近前期高点。

记者了解到，白银期货及现货一路上涨，从事铅锌冶炼的株冶集团正积极发展白银冶炼业务，并设立机动库存争取更大经济效益。得益于实际控制人和湖南省内矿山资源的大力支持，株冶集团有望从本轮行情中受益。

对于白银期货及现货价格的上涨，株冶集团董秘兼财务总监陈湘军对《证券日报》记者表示：“白银需求在持续增长，一方面是投资增值、珠宝首饰的消费需求，另一方面是来自光伏、消费电子等行业的工业需求。但是白银供应却在下降，一是海外矿山开采力度在减弱，矿石成本不断上升；二是国内冶炼企业的加工利润在持续下降，冶炼厂的开工率较去年有所下降。预计本轮白银上涨行情还有一定可持续性。”

株冶集团董事长刘朗明表示：

## “AI之争”加速向中端手机市场蔓延

■本报记者 贾丽

5月16日，魅族宣布发布全新的Flyme AIOS AI手机等跨端系统和产品，布局多终端、全场景、沉浸式的AI融合生态；而近期，联想也将AI技术从PC向手机落地，旗下摩托罗拉推出了联想系首款AI手机；此外，华为则宣布最新的鸿蒙4.2与盘古大模型加速覆盖主流终端。据了解，本月OPPO、荣耀、iQOO等厂商还将在AI手机上有新动作。

“在AI浪潮之下，全球主要手机厂商投身AI是大势所趋，国内企业正在围绕AI加速提升算力、多模态能力，实现AI在系统、终端等的全渗透，深度整合及创新消费级C端应用。这也意味着手机的AI之争不再是集中在端侧模型等局部竞争，而是全生态之争。”中国联合采购促进会副秘书长宋嘉在接受《证券日报》记者采访时表示。

### “AI之争”进入新阶段

“AI之争”正加速从手机的高端市

场向中端市场蔓延。在新的谋局中，头部手机厂商将AI能力与自研操作系统等融合，也推动手机“AI之争”从底座、终端进入全生态竞争的新阶段。

随着各家纷纷发布AI新品和扩大AI布局，新一轮中端手机的“AI之争”正在拉开序幕。

此次魅族方面表示，新发布的魅族21 Note手机AI性能提升335%，融入虹软图像算法，屏幕触控融合AI算法，算力提升了50%。同时，魅族在该款手机首次使用超上行技术，让5G网络提速，成为华为之后第二家介入该技术的厂商。这是魅族宣布All in AI战略后，AI在其全生态的一次大规模落地。

OPPO和iQOO手机新品比拼重点也将聚焦AI能力。其中，OPPO透露新机将引入全新的AI功能，在人工智能领域内大步跃进。值得关注的是，以上厂商新机均定位中端。

今年以来，伴随着ChatGPT掀起的大模型竞赛愈演愈烈，各手机厂商不约而同地将竞争焦点转向AI大模型等，纷纷在AI对系统、终端等的全生态上下

功夫，强调操作系统与大模型的协作能力，并将AI和5G-A等新技术与手机融合。

例如，此次，魅族全新操作系统Flyme AIOS在大模型上，新增任务剧本和任务机器人两大系统AI原生能力，从而联合调动多终端设备，实现手机、车、家无界生态。公司宣布AI正式全面进入系统生产力新阶段。

华为也将盘古大模型与鸿蒙操作系统共同视为生态底座，向终端全面渗透。荣耀则将自家操作系统魔法OS的新内核定义为“平台级AI”，并加快大模型在平台级AI的全面加持。

“AI手机将成为集通信、计算、感知于一体的智能终端。手机厂商建立手机、汽车、智能家居等万物互联的AI体系，最难的还是形成完整的系统整合能力。”南京大学高性能计算中心高级工程师盛乐标对《证券日报》记者表示。

### 产业链联合破局

“国产头部手机厂商正在加速提

身AI底层系统和全生态软硬件独立研发进程。未来，缺乏独立自研操作系统和有竞争力的本地化AGI大模型的厂商，将在数据安全、创新能力等方面受到限制。手机厂商要打造真正的AI手机，还有待移动端芯片和硬件架构的持续突破。”前中国人民大学国际货币研究所研究员、独立国际策略研究员陈佳认为。

面对AI落地在算力、芯片等环节的难点，手机厂商与产业链也在联合破局，多家上市公司成为主要力量。

据了解，方邦股份表示，AI手机对电磁屏蔽提出了新的需求，公司与华为、小米等厂商加速创新。诚迈科技称，其参与推进荣耀魔法大模型研发测试。美格智能自研的高算力AI模组应用于智能终端。希荻微则研发出全球领先的高性能芯片，为AI手机等设备续航加持。

宋嘉认为，产业链企业在芯片、模型、应用等领域开展跨界合作将是行业趋势，从而开启行业全新的创新周期。

## 恒瑞医药拟不超12亿元再次回购股份

■本报记者 陈红

5月16日，恒瑞医药发布公告，公司计划以自有资金回购公司股份，拟用于员工持股计划。

公告显示，恒瑞医药本次回购拟使用资金总额为不低于人民币6亿元，不超过人民币12亿元；回购价格不超过人民币67.38元/股。

恒瑞医药表示：“本次回购主要是基于对公司未来发展前景的信心和基本面的判断，为维护公司和广大投资者的利益，完善公司员工长效激励机制。”福建华策品牌定位咨询创始人詹军豪在接受《证券日报》记者采访时表示：“恒瑞医药通过回购股份，可以减少市场上的流通股数量，从而提升每股收益和股东权益，增强投资者信心；回购股份拟用于员工持股计划，有助于增强员工归属感和竞争力。”

如以回购资金总额上限人民币12亿元、回购价格上限67.38元/股测算，预

计恒瑞医药此番回购股份数量约为1780.94万股，约占公司目前总股本的0.28%。

截至2024年3月31日，恒瑞医药总资产为463.40亿元，归属于上市公司股东净资产为418.73亿元，流动资产为337.12亿元（未经审计）。

假设本次回购资金上限12亿元（含）全部使用完毕，按2024年3月31日的财务数据测算，回购资金分别占公司总资产、归属于上市公司股东的净资产、流动资产的比例均较小。

根据公司目前经营、财务及未来发展规划，恒瑞医药认为：“本次回购股份事项不会对公司的持续经营和未来发展产生重大不利影响，亦不会对公司的盈利能力、债务履行能力及研发能力产生重大不利影响。”

恒瑞医药是国内医药行业的龙头企业，被称为“药茅”。记者注意到，近年来，公司多次发布回购计划。2022年3月份和2023年5月份均曾发布公告，拟使用自有资金回购公司股份，回

购金额均不低于6亿元不超过12亿元。

在披露最新回购方案的同时，恒瑞医药还公告了2023年5月份回购方案的实施情况。根据公告，截至2024年5月14日，公司本次回购股份期限届满，本次回购股份事项完成，实际回购公司股份1435.19万股，占公司总股本的比例为0.22%，最高成交价为47.01元/股，最低成交价为41.09元/股，回购均价约为44.22元/股，成交总金额为6.35亿元。本次回购的股份将用于实施员工持股计划。

詹军豪认为：“通过回购，公司可以将部分闲置资金有效利用起来，避免资金过度沉淀。”

大手笔回购的背后是业绩的稳步提升。2023年，恒瑞医药实现营业收入228.2亿元、净利润43.02亿元，同比分别增长7.26%、10.14%；2024年一季度，公司实现营业收入59.98亿元、净利润13.69亿元，同比分别增长9.2%、10.48%。

在近期业绩说明会上，恒瑞医药总经理戴斌对《证券日报》记者表示：

“2023年公司业绩增长，主要由于新获批的创新药疗效优异，贡献业绩增量；新进入国家医保目录的创新药可及性大大提高，凭借更贴合中国人群的优异临床价值，造福更多患者；持续挖掘已上市产品的临床需求潜力。此外，报告期内，瑞维鲁胺、达尔西利、恒格列净等化学制剂收入贡献进一步扩大。”

据了解，长期以来，恒瑞医药坚定推进科技创新战略，累计研发投入接近400亿元，研发投入催生丰硕创新成果，目前已在国内获批上市14款自研1类创新药、4款自研2类新药以及2款合作引进创新药，另有90多个自主创新产品正在临床开发，近300项临床试验在国内开展，形成了上市一批、临床一批、开发一批的良性循环。

恒瑞医药董事会秘书刘笑含对《证券日报》记者表示：“2023年度，公司NDA（新药申请）受理项目14项，其中化学药品为9项，未来这些产品的获批将为公司业绩持续增长提供动力。”