

证券代码:601828 证券简称:美凯龙 公告编号:2024-034 红星美凯龙家居集团股份有限公司 2023年年度股东大会决议公告

公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示: 一、本次会议是否有否决议案:无 二、会议召开和出席情况: (一)股东大会召开的日期:2024年5月23日 (二)股东大会召开的地点:上海市闵行区申北路1466号红星美凯龙总部B座南楼3楼会议中心 (三)出席会议的普通股股东和恢复表决权的优先股股东及持有股份情况:

Table with 5 columns: 序号, 类别, 姓名, 持股数量, 持股比例. Lists shareholders and their shares.

注:有表决权时股东大会并投票的本公司股份总额为4,353,687,873股(本公司回购专用账户中的A股股份不享有股东大会表决权) 四、表决方式是否符合《公司法》及《公司章程》的规定,大会主持情况等: 本次股东大会由公司董事会召集,董事长郑永达先生主持,会议采用现场投票和网络投票相结合的表决方式进行表决。会议的召开和表决符合《公司法》和《公司章程》的规定。

(五) 公司董事、监事和董事会秘书的出席情况: 1、公司在任董事 14 人,以现场及通讯方式出席 14 人; 2、公司在任监事 4 人,以现场及通讯方式出席 4 人; 3、董事会秘书陈女士出席了本次会议;公司部分高级管理人员列席了本次会议。

(一) 非累积决议议案 1、议案名称:公司 2023 年年度董事会工作报告 审议结果:通过 表决情况:

Table with 5 columns: 同意, 反对, 弃权. Shows voting results for the 2023 annual board report.

2、议案名称:公司 2023 年度监事会工作报告 审议结果:通过 表决情况:

Table with 5 columns: 同意, 反对, 弃权. Shows voting results for the 2023 annual shareholder report.

3、议案名称:公司 2023 年度财务决算报告 审议结果:通过 表决情况:

Table with 5 columns: 同意, 反对, 弃权. Shows voting results for the 2023 annual financial report.

4、议案名称:公司 2024 年度财务预算报告 审议结果:通过 表决情况:

Table with 5 columns: 同意, 反对, 弃权. Shows voting results for the 2024 financial budget report.

5、议案名称:公司截至 2023 年 12 月 31 日止年度报告及年度业绩 审议结果:通过 表决情况:

Table with 5 columns: 同意, 反对, 弃权. Shows voting results for the 2023 annual report and performance.

6、议案名称:公司 2023 年度利润分配预案 审议结果:通过 表决情况:

Table with 5 columns: 同意, 反对, 弃权. Shows voting results for the 2023 dividend proposal.

7、议案名称:关于公司 2023 年度董事薪酬的议案 审议结果:通过 表决情况:

Table with 5 columns: 同意, 反对, 弃权. Shows voting results for the 2023 director compensation proposal.

8、议案名称:关于公司 2023 年度监事薪酬的议案 审议结果:通过 表决情况:

Table with 5 columns: 同意, 反对, 弃权. Shows voting results for the 2023 supervisor compensation proposal.

9、议案名称:关于续聘公司 2024 年度财务报告审计机构及内部控制审计机构的议案 审议结果:通过 表决情况:

Table with 5 columns: 同意, 反对, 弃权. Shows voting results for the 2024 audit firm reappointment proposal.

(二) 现金分红决议情况

Table with 5 columns: 同意, 反对, 弃权. Shows voting results for the cash dividend proposal.

(三) 涉及重大事项,5%以上股东的表决情况

Table with 5 columns: 同意, 反对, 弃权. Shows voting results for major matters.

(四) 关于议案表决情况的说明 本次 2023 年年度股东大会审议的议案均为普通决议议案,已获得出席会议的股东(包括股东代表)所持表决权的过半数通过。

本次 2023 年年度股东大会审议的议案 7.议案 8 为涉及美国股东权益的议案,红星美凯龙控股集团有限公司、常州美开信息科技有限公司、车建兴、李建章、蒋小忠、车建芳、蒋淑红对议案 7 回避表决,请对议案 8 回避表决。

二、律师见证情况 1、本次股东大会见证的律师事务所:金杜律师事务所 律师:沈淑敏、朱慈博 2、律师见证结论意见: 本所认为,公司本次股东大会的召集和召开程序符合《公司法》《证券法》等相关中国境内法律、行政法规、《股东大会议事规则》和《公司章程》的规定;出席本次股东大会的人员和召集人的资格合法有效;本次股东大会的表决程序和表决结果合法有效。

特此公告。 红星美凯龙家居集团股份有限公司 2024年5月24日

关于红星美凯龙家居集团股份有限公司 2023 年年度报告的信息披露监管工作函的回复

公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

问题1:结合市场环境变化,同行业公司可比公司情况,公司业务经营模式、商数量变动情况、商场出租率及租金变化,说明自营及租赁、项目自营品牌咨询委托管理服务业务下降的原因。

2023 年公司实现营业收入 115.15 亿元,相较上年同期减少 18.55%,分产品营业收入变动情况如下: 单位:万元

Table with 5 columns: 产品, 2023 年度, 2022 年度, 收入变动额, 变动比例. Lists product categories and their revenue changes.

如上表所示,2023 年末,自营商场数量为 87 家,经营面积为 7,984,657 平方米,降幅为 4.06%,自营商场数量和经营面积较年初均有所减少,主要系公司基于商场经营实际评估,部分商场租赁组合到期后未续签或提前解约所致。2023 年末,委管商场数量为 275 家,经营面积为 13,740,061 平方米,降幅为 2.82%,委管商场数量和经营面积亦出现减少,主要系公司与委管商场合作为协商,双方提前解约或在委管合同到期后未予以续签所致。商场数量和经营面积的减少一定程度上导致了公司自营及租赁、项目年度品牌咨询委托管理服务业务收入的下降,变动趋势一致。

2、自营及租赁、项目年度品牌咨询委托管理服务业务收入下降与商场出租率和租金价格的变动趋势一致 2023 年度,系受总体经济环境影响,商场出租率出现阶段性下降,其中,自营商场年末平均出租率为 82.8%,相较 2022 年末平均出租率 85.2% 下降 2.4 个百分点,委管商场年末平均出租率 85.7%,较 2022 年末平均出租率 86.7% 下降 1.0 个百分点。由于商场出租率阶段性下降以及公司支持商户持续经营,稳商留优措施的叠加,公司 2023 年自营商场(包含直营、合营)的平均实际单位经营收入为 77.5 元/平方/月,相比 2022 年的平均实际单位经营收入 86.47 元/平方/月下降 10.28%。

3、受国内经济环境波动影响,可比同行业公司相关收入也相应产生变动 2023 年度,系受国内经济环境波动影响,商场出租率出现阶段性下降,其中,自营商场年末平均出租率为 82.8%,相较 2022 年末平均出租率 85.2% 下降 2.4 个百分点,委管商场年末平均出租率 85.7%,较 2022 年末平均出租率 86.7% 下降 1.0 个百分点。由于商场出租率阶段性下降以及公司支持商户持续经营,稳商留优措施的叠加,公司 2023 年自营商场(包含直营、合营)的平均实际单位经营收入为 77.5 元/平方/月,相比 2022 年的平均实际单位经营收入 86.47 元/平方/月下降 10.28%。

注:①上表数据为各可比公司 2023 年年报披露数据;②为增强可比性,选取各可比公司与公司在业务性质和经营模式上具有相似性的产品或服务收入。

均出现了比较明显的下降。公司是国内商场数量最多、经营面积最大、地域覆盖面积最广的全国性家居卖场,自营及租赁收入降幅与全国性家居卖场的自然下降均超过 10%且降幅较为接近。由于“管理难度不同和经营环境存在一定差异”,公司项目年度品牌咨询委托管理服务收入降幅低于自然之家增加管理业务收入降幅,但变动趋势一致。客观来看,作为区域性家居卖场,公司通过一定的区域性市场优势,降低受经济波动对其业务收入的冲击,同时,公司作为本土企业,与业主之间关系密切,积极履行社会责任,共担中小企业发展的挑战,在稳商留优、稳商留优方面投入力度较大,收入也因此产生较大影响。此外,公司于 2023 年 6 月引入控股股东股份,新管理团队基于经营管理效率提升的考虑,对个别商场进行了闭店等方面的优化调整,年度品牌咨询委托管理服务业务收入因此受到一定程度影响。

综上所述,公司自营及租赁收入、项目年度品牌咨询委托管理服务业务收入下降,系受国内经济环境波动影响,商场出租率阶段性下降,以及公司支持商户持续经营、稳商留优措施增加所致。公司自营及租赁收入的下降与同行业公司可比公司的变动方向一致,项目年度品牌咨询委托管理服务业务收入下降 10.28%,主要是由委管商场数量减少以及基于委管商场经营成本所对应的委管商场收入下降所致。

问题2:补充披露商场运营及设计服务、家装相关服务及商品销售业务的主要客户名称,在手项目金额、施工进度、收入确认及还款情况,形成的应收账款及坏账计提情况,客户信用情况等,结合市场环境变化,说明公司可等违约收入下降的原因及合理性,结合上述信息说明是否存在收入确认不符合企业会计准则的情形。

1、商场运营及设计服务业务 作为公司产业布局的重要一环,利用自身家居商场运营方面的丰富经验优势,承接部分委管商业业主或外商商业业主的商场运营及设计服务。截至 2023 年末,公司对外提供建造施工及设计服务的手续数量为 21 个,主要为自营商场项目,本年新增项目较少。项目累计合同总收入为 54.20 亿元,已累计确认收入 25.32 亿元,尚未施工完成的收入为 28.88 亿元。

公司 2023 年建造施工业务收入前五大项目收入占比 89.42%,具体情况如下: 单位:万元

Table with 10 columns: 序号, 项目名称, 客户名称, 项目累计收入, 2023 年度收入, 2022 年度收入, 2021 年度收入, 2020 年度收入, 2019 年度收入, 2018 年度收入, 2017 年度收入. Lists major construction projects.

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

公司采用收入法,根据发生的成本确定提供服务的履约进度,并按照履约进度确认收入。由于建造施工及设计服务业务的时间通常与项目进度同步,故公司建造施工及设计服务收入确认比例形成合同资产。

2023 年度,公司建造施工及设计服务收入 12.12 亿元,较上年同期略有下降,降幅为 1.71%,收入下降主要系受总体经济环境波动影响,行业景气度不高,部分存续项目施工进度不及预期的情况所致。由于公司建造施工及设计服务业务主要是承接委管商业业主的商场建筑安装以及装饰施工业务,不具有行业可比性。

2、家装相关服务和商品销售业务 2023 年度,公司家装相关服务和商品销售业务 3.13 亿元,较上年下降 3.28 亿元,降幅为 51.18%,主要是由于受到总体经济波动影响,家装相关业务新增项目数量减少,存续项目工程进度放缓所致。分产品具体类型变动情况如下: 单位:万元

Table with 5 columns: 产品, 2023 年度, 2022 年度, 收入变动额, 变动比例. Lists product categories for home services and goods.

家装相关服务和商品销售业务系公司在产业链上下游进行的业务拓展。家装相关服务收入系公司提供的家居设计及装饰工程服务而取得的收入,公司在提供相关服务的期间内按履约进度确认收入。商品销售收入系公司家居装饰及家具产品的销售而取得的收入,公司在客户取得相关商品或服务的控制权时,确认相关的商品销售收入。

2023 年末,公司家装相关服务在手项目数量合计 123 个,项目预计合同总收入为 12.08 亿元,已累计交付周期收入 7.76 亿元,尚未履约的合同收入为 4.32 亿元。公司商品销售业务主要为终端零售模式,从订单交付周期较短,年末不存在已签约未交付的订单。受经济环境及行业景气度影响,除家装相关服务项目外,商品销售业务的客户较为分散,不存在大额应收账款。

公司 2023 年度家装相关服务收入前五大项目收入占比 26.40%,具体情况如下: 单位:万元

Table with 10 columns: 序号, 项目名称, 客户名称, 项目总收入, 2023 年累计确认收入, 2022 年累计确认收入, 2021 年累计确认收入, 2020 年累计确认收入, 2019 年累计确认收入, 2018 年累计确认收入, 2017 年累计确认收入. Lists major home service projects.

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

问题2:补充披露商场运营及设计服务、家装相关服务和商品销售业务的主要客户名称,在手项目金额、施工进度、收入确认及还款情况,形成的应收账款及坏账计提情况,客户信用情况等,结合市场环境变化,说明公司可等违约收入下降的原因及合理性,结合上述信息说明是否存在收入确认不符合企业会计准则的情形。

2023 年度,系受国内经济环境波动影响,商场出租率出现阶段性下降,其中,自营商场年末平均出租率为 82.8%,相较 2022 年末平均出租率 85.2% 下降 2.4 个百分点,委管商场年末平均出租率 85.7%,较 2022 年末平均出租率 86.7% 下降 1.0 个百分点。由于商场出租率阶段性下降以及公司支持商户持续经营,稳商留优措施的叠加,公司 2023 年自营商场(包含直营、合营)的平均实际单位经营收入为 77.5 元/平方/月,相比 2022 年的平均实际单位经营收入 86.47 元/平方/月下降 10.28%。

注:①上表数据为各可比公司 2023 年年报披露数据;②为增强可比性,选取各可比公司与公司在业务性质和经营模式上具有相似性的产品或服务收入。

均出现了比较明显的下降。公司是国内商场数量最多、经营面积最大、地域覆盖面积最广的全国性家居卖场,自营及租赁收入降幅与全国性家居卖场的自然下降均超过 10%且降幅较为接近。由于“管理难度不同和经营环境存在一定差异”,公司项目年度品牌咨询委托管理服务收入降幅低于自然之家增加管理业务收入降幅,但变动趋势一致。客观来看,作为区域性家居卖场,公司通过一定的区域性市场优势,降低受经济波动对其业务收入的冲击,同时,公司作为本土企业,与业主之间关系密切,积极履行社会责任,共担中小企业发展的挑战,在稳商留优、稳商留优方面投入力度较大,收入也因此产生较大影响。此外,公司于 2023 年 6 月引入控股股东股份,新管理团队基于经营管理效率提升的考虑,对个别商场进行了闭店等方面的优化调整,年度品牌咨询委托管理服务业务收入因此受到一定程度影响。

综上所述,公司自营及租赁收入、项目年度品牌咨询委托管理服务业务收入下降,系受国内经济环境波动影响,商场出租率阶段性下降,以及公司支持商户持续经营、稳商留优措施增加所致。公司自营及租赁收入的下降与同行业公司可比公司的变动方向一致,项目年度品牌咨询委托管理服务业务收入下降 10.28%,主要是由委管商场数量减少以及基于委管商场经营成本所对应的委管商场收入下降所致。

问题2:补充披露商场运营及设计服务、家装相关服务和商品销售业务的主要客户名称,在手项目金额、施工进度、收入确认及还款情况,形成的应收账款及坏账计提情况,客户信用情况等,结合市场环境变化,说明公司可等违约收入下降的原因及合理性,结合上述信息说明是否存在收入确认不符合企业会计准则的情形。

1、商场运营及设计服务业务 作为公司产业布局的重要一环,利用自身家居商场运营方面的丰富经验优势,承接部分委管商业业主或外商商业业主的商场运营及设计服务。截至 2023 年末,公司对外提供建造施工及设计服务的手续数量为 21 个,主要为自营商场项目,本年新增项目较少。项目累计合同总收入为 54.20 亿元,已累计确认收入 25.32 亿元,尚未施工完成的收入为 28.88 亿元。

公司 2023 年建造施工业务收入前五大项目收入占比 89.42%,具体情况如下: 单位:万元

Table with 10 columns: 序号, 项目名称, 客户名称, 项目累计收入, 2023 年度收入, 2022 年度收入, 2021 年度收入, 2020 年度收入, 2019 年度收入, 2018 年度收入, 2017 年度收入. Lists major construction projects.

注:①完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

注:完工进度=累计确认收入/合同预计总收入;②计算进度=累计收款金额/累计确认收入;③客户信用等级:AAA 级为最高信用等级,AA 级为次高信用等级,AA- 级为中等信用等级,AA- 以下为中等以下信用等级。

问题2:补充披露商场运营及设计服务、家装相关服务和商品销售业务的主要客户名称,在手项目金额、施工进度、收入确认及还款情况,形成的应收账款及坏账计提情况,客户信用情况等,结合市场环境变化,说明公司可等违约收入下降的原因及合理性,结合上述信息说明是否存在收入确认不符合企业会计准则的情形。

2023 年度,系受国内经济环境波动影响,商场出租率出现阶段性下降,其中,自营商场年末平均出租率为 82.8%,相较 2022 年末平均出租率 85.2% 下降 2.4 个百分点,委管商场年末平均出租率 85.7%,较 2022 年末平均出租率 86.7% 下降 1.0 个百分点。由于商场出租率阶段性下降以及公司支持商户持续经营,稳商留优措施的叠加,公司 2023 年自营商场(包含直营、合营)的平均实际单位经营收入为 77.5 元/平方/月,相比 2022 年的平均实际单位经营收入 86.47 元/平方/月下降 10.28%。

注:①上表数据为各可比公司 2023 年年报披露数据;②为增强可比性,选取各可比公司与公司在业务性质和经营模式上具有相似性的产品或服务收入。

均出现了比较明显的下降。公司是国内商场数量最多、经营面积最大、地域覆盖面积最广的全国性家居卖场,自营及租赁收入降幅与全国性家居卖场的自然下降均超过 10%且降幅较为接近。由于“管理难度不同和经营环境存在一定差异”,公司项目年度品牌咨询委托管理服务收入降幅低于自然之家增加管理业务收入降幅,但变动趋势一致。客观来看,作为区域性家居卖场,公司通过一定的区域性市场优势,降低受经济波动对其业务收入的冲击,同时,公司作为本土企业,与业主之间关系密切,积极履行社会责任,共担中小企业发展的挑战,在稳商留优、稳商留优方面投入力度较大,收入也因此产生较大影响。此外,公司于 2023 年 6 月引入控股股东股份,新管理团队基于经营管理效率提升的考虑,对个别商场进行了闭店等方面的优化调整,年度品牌咨询委托管理服务业务收入因此受到一定程度影响。

综上所述,公司自营及租赁收入、项目年度品牌咨询委托管理服务业务收入下降,系受国内经济环境波动影响,商场出租率阶段性下降,以及公司支持商户持续经营、稳商留优措施增加所致。公司自营及租赁收入的下降与同行业公司可比公司的变动方向一致,项目年度品牌咨询委托管理服务业务收入下降 10.28%,主要是由委管商场数量减少以及基于委管商场经营成本所对应的委管商场收入下降所致。

问题2:补充披露商场运营及设计服务、家装相关服务和商品销售业务的主要客户名称,在手项目金额、施工进度、收入确认及还款情况,形成的应收账款及坏账计提情况,客户信用情况等,结合市场环境变化,说明公司可等违约收入下降的原因及合理性,结合上述信息说明是否存在收入确认不符合企业会计准则的情形。

1、商场运营及设计服务业务 作为公司产业布局的重要一环,利用自身家居商场运营方面的丰富经验优势,承接部分委管商业业主或外商商业业主的商场运营及设计服务。截至 2023 年末,公司对外提供建造施工及设计服务的手续数量为 21 个,主要为自营商场项目,本年新增项目较少。项目累计合同总收入为 54.20 亿元,已累计确认收入 25.32 亿元,尚未施工完成的收入为 28.88 亿元。