（上接D46版）

2、请结合业务类型、客户特点、信用政策及同行业可比公司情况，说明部分应收账款账龄较长的原因与合理性，是否存在应收账款逾期和结算周期变长的情形，相关收入确认是否符合企业会计准则的规定，坏账准备计提是否充分。

回复：

公司应收账款账龄较长的主要为新能源汽车款，主要原因如下：

为加快推动氢能和燃料电池汽车产业发展，财政部等五部门于2020年9月联合发布《关于开展燃料电池汽车示范应用的通知》，提出示范期间，五部门将采取“以奖代补”的方式，对于入围示范项目内推广的车辆，达到里程标准的情况下，经验收后发放奖励资金。目前国内氢能产业处于发展初期，京津冀、上海、广东等区域大力推广氢燃料电池汽车的支撑主要来源于示范城市群补贴。

氢燃料电池汽车虽然增速快，但整体基数较小，导致单车研发费用摊销大，车辆成本高。主要的采购客户集中在矿山、钢铁、港口以及旗下的物流公司或长期为这类企业提供物流运输服务的运输公司。由于国家有前述奖励资金，采购单位采购时会重点关注该部分奖励资金的额度以及发放时间，车款支付也会以此为基础进行安排，根据目前的奖励资金发放进度，通常从车辆销售到获得全部奖补的时间约需18-24个月，导致整个行业普遍存在应收账款账龄较长的情况，我司新能源车业务部分应收账款账龄较长主要也是补贴资金领取周期长所导致。

燃料电池系统上市公司亿华通在2023年年报中披露到：“受燃料电池补贴政策影响，新能源汽车生产企业在销售产品时按照扣减补助后的价格与消费者进行结算，中央或地方财政部门再按程序将企业垫付的补助资金再拨付给生产企业，导致新能源汽车产业链上下游企业普遍呈现出不同程度的资金周转问题”、“公司存在受整车厂资金链影响较大、应收账款回款周期较长的情况，实际的回款周期普遍在1-2年左右或者更长”。

应收账款根据账龄占比对照表（根据2023年年报数据统计）：

账龄	亿华通期末应收账款账面余额（万元）	美锦新能源车业务期末应收账款账面余额（万元）	占总应收比例（亿华通）	占总应收比例（美锦）
1年以内	83,607.11	37,523.47	40.28%	36.93%
1年以上	123,967.95	64,095.13	59.72%	63.07%
合计	207,575.07	101,618.59	100%	100%

根据企业会计准则的规定，当公司与客户之间签订的销售合同同时满足下列条件时，公司应当在客户取得相关商品或服务控制权时确认收入：

(1)合同各方已批准该合同并承诺将履行各自义务；

(2)该合同明确了合同各方与所转让商品或提供服务相关的权利和义务；

(3)该合同有明确的与所转让商品或提供服务相关的支付条款；

(4)该合同具有商业实质，即履行该合同将改变企业未来现金流量的风险、时间分布或金额；

(5)企业因向客户转让商品或提供服务而有权取得的对价很可能收回。

公司与客户签订了汽车销售合同，并在合同中明确双方就该合同对应的权利和义务，待公司将车辆交付给客户并取得提车单/验收单，说明公司将车辆的控制权转移给客户，且公司没有设置继续管理权和后续控制，并预计相关对价很可能收回，相关的成本能够可靠计量，公司确认为收入，符合相关企业会计准则的规定。我公司对新能源汽车业务的应收账款按照单项或组合的方式计提坏账准备，组合方式采用账龄分析法，根据不同账龄计提坏账。与新能源同行业其他公司相比，公司认为新能源汽车业务应收账款坏账准备计提比例是充分的。具体情况详见下表：

同行业公司	项目	应收账款账面余额（万元）	坏账准备（万元）	坏账计提比例
中通客车	按组合计提坏账准备的应收账款及应收补贴资金	343,048.38	18,353.84	5.35%
广汽集团	按组合计提坏账准备的应收账款及应收政府及应收关联方	544,968.03	16,795.60	3.08%
东风汽车	按组合计提坏账准备的应收账款及应收补贴资金	329,525.80	21,471.20	6.52%
合计/平均值		1,217,542.21	56,620.64	4.65%
美锦能源	按组合计提坏账准备的应收账款及应收补贴资金	101,521.49	7,142.11	7.04%

3、请说明焦化行业收入占比约为98%的情况下，你公司前五大应收账款对象均为新能源汽车业务客户或应收补贴资金的原因及合理性。

回复：

新能源汽车业务受政府奖补政策影响大，政府对氢燃料电池汽车的补贴考核通常集中在下半年，甚至接近年底，导致我公司较大比例的新能源汽车业务也常常集中在下半年甚至接近年底。根据合同中对收款节奏及比例的约定，在年末仍会有较大比例合同款尚未到约定收款期，导致应收客户款金额较高。

氢燃料电池汽车行业还在早期发展阶段，行业成本还偏高，导致车辆售价高，而补贴又是车款的重要组成部分，我公司部分主力车型的补贴金额占销售单价的比例达66%以上，随着我公司近两年新能源汽车业务量的增加，应收补贴资金增加较迅速。而且通常从车辆销售到获得全部奖补的时间约需18-24个月，所以导致应收补贴资金累计时间长，金额占比高。

五、你公司本期发生关联采购金额为4.72亿元，关联销售金额为5.57亿元，其中，与山西美锦铸铁有限公司及其关联方发生关联销售金额为2.74亿元，同比下降46.1%，对其应收账款期末余额为0.98亿元，同比增长264.91%。山西美锦铸铁有限公司、交城美锦热电有限公司、新汽有限公司、山西五星水泥有限公司等关联方同为你公司客户及供应商。

1、请结合销售模式、收入确认政策、结算方式及其变化情况等，说明与山西美锦铸铁有限公司及其关联方发生的销售金额下降情况下，应收账款期末余额增长的原因及合理性。

回复：

2023年公司与山西美锦铸铁有限公司及其关联方（以下简称“美锦铸铁”）的销售交易金额为2.74亿元，其中焦炭2.32亿元、煤气0.36亿元。2023年与2022年相比，公司向其销售减少2.34亿元，主要原因是：(1)2023年公司在产焦炭以标准一级干熄焦为主，该焦种质优价高，美锦铸铁装备的小高炉冶炼强度较低，全部使用标准一级干熄焦燃料成本高，出于经济性考虑，在子公司美锦煤化工从2022年4月-2023年6月升级改造过程中没有采购公司焦炭，待公司子公司美锦煤化工投产后逐步恢复采购，导致其向公司采购的焦炭量减少3.32万吨；(2)受到焦炭行情整体承压下行的影响，焦炭销售价格由2022年的2,807元/吨下降到1,916元/吨。

焦炭销售是需方自提，销售价格随行就市，约定提货后付款，与2022年相比销售模式、收入确认政策、结算方式均未发生较大变化，2023年6月子公司美锦煤化工投产后，生产高硫干熄焦，逐步恢复对美锦铸铁的销售，数量10.65万吨，金额2.32亿元，约定提货后付款，2023年末对其应收账款期末余额为0.98亿元，截至到目前已全部回款。

公司向美锦铸铁及其关联方销售焦炭、煤气以及提供污水处理服务等，焦炭产品金额占比大。子公司美锦煤化工是美锦铸铁采购焦炭的供应商之一，美锦煤化工2022年4月开始停产升级改造，2023年6月复产。2022年停产后美锦铸铁来向公司采购焦炭，2022年停产前当年采购焦炭4.3亿元，已于2022年12月底之前结清，2022年末应收余额不包含焦炭产品，即2022年末应收账款余额与上述焦炭交易额无对应关系；2023年美锦煤化工复产后恢复对美锦铸铁的焦炭供应，2023年末应收余额中包含焦炭产品，公司对美锦铸铁销售中焦炭产品占比大，导致应收账款期末余额增长。

综上，公司与美锦铸铁及其关联方发生的销售金额下降情况下，应收账款期末余额增长具有合理性。

2、请说明你公司与上述关联方同时采购及销售、与控股股东及其关联方交易的具体情况，包括产品类别、具体用途、产品定价、交易金额、账期及结算方式，并结合非关联交易的相关安排，说明关联交易公允性，是否具备商业实质，向同一方采购并销售的合理性，是否存在控股股东、其他关联方变相占用公司资金或其他损害上市公司利益的情形。请会计师事务所核查并发表明确意见。

回复：

(1)与美锦铸铁关联方交易的具体情况：

美锦铸铁是山西地区规模较大的钢铁企业，公司与美锦铸铁交易种类较多，包括焦炭、材料、煤气、蒸汽等。2023年累计发生交易额35,821.87万元，其中销售交易额27,370.97万元、采购交易额8,450.91万元；截至2023年末公司应收美锦铸铁9,812.15万元，明细如下：

关联方	项目	产品类别	具体用途	产品定价	交易金额（万元）	账期及结算方式	关联交易公允性	交易商业实质	向同一方采购并销售的合理性
山西美锦有限公司及其关联方	销售	焦炭	作为生产燃动力	市场价	23,190.72	与公司向独立第三方销售焦炭的账期及结算方式相当。	焦炭价格参照同期市场价格结合焦炭品质制定，报告期内公司销售美锦铸铁焦炭价格与公司向独立第三方销售焦炭的同期市场价格相当。	美锦钢铁是公司周边地区较大规模的钢厂；美锦钢铁采购焦炭作为生产燃动力。	
山西美锦有限公司及其关联方	销售	煤气	作为生产燃动力	市场价	3,617.42	与公司向独立第三方销售煤气的账期及结算方式相当。	公司销售美锦铸铁的煤气价格与公司向独立第三方销售煤气价格相当。	公司生产焦炭的过程中产出煤气并向周边地区企业供气；美锦钢铁采购煤气作为燃动力。	
山西美锦有限公司及其关联方	销售	污水处理	处理污水	市场价	549.94	与公司向独立第三方提供污水处理服务的账期及结算方式相当。	销售价格是根据污水处理数量执行阶梯价格，报告期内公司向美锦铸铁提供污水处理服务，与公司向独立第三方提供污水处理服务价格相当。	公司子公司上德水务主营污水处理，向其周边企业提供处理污水服务，是交城地区比较受认可的污水处理企业，美锦铸铁在生产钢制品的过程中产生的污水必须经过处理后才能排放。	美锦钢铁是山西地区规模较大的钢铁企业，公司与其同属交城地区比较受认可的污水处理企业，美锦铸铁在生产钢制品的过程中产生的污水必须经过处理后才能排放。公司与美锦钢铁处于循环经济产业园区，地理位置相近。公司生产焦炭、煤气是美锦铸铁生产所需的原材料，同时公司上德水务是公司子公司美锦煤化工的污水处理企业，美锦铸铁是公司的钢铁企业，是美锦钢