

福建傲农生物科技集团股份有限公司 关于对上海证券交易所2023年年度报告信息披露交易所问询的回复公告

证券代码:603363 证券简称:*ST傲农 公告编号:2024-139

本公司董事会及全体董事保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

福建傲农生物科技集团股份有限公司(以下简称“傲农生物”或“公司”)于2024年5月17日收到上海证券交易所(以下简称“上交所”)出具的《关于福建傲农生物科技集团股份有限公司2023年年度报告信息披露交易所问询函》(上证公函【2024】057号)(以下简称“问询函”)。公司收到(问询函)后高度重视,积极组织相关部门对(问询函)中涉及的问题进行逐项核对、核查与分析,现将回复内容公告如下:

关于生猪养殖业务。年报披露,公司2023年度生猪养殖业务实现收入53.18亿元,占公司总收入的比重达三成,毛利率-27.17%,较上年减少32.40个百分点。养殖业务成本构成中,饲料占比57%。公司下半年出栏量超出体重偏重,同时上冻动物部分低效销售,关停损失较大,导致本期毛利率下降较大。同时,公司对存货期末账面价值13.28亿元,同比下降59.62%,主要是生猪价格低位,主动部分猪场阶段性关停生产导致下降。

请公司:(1)结合经营模式与养殖品种等分析成本结构是否与同行业公司存在差异及原因;(2)补充列示报告期内主要关停猪场的基本情况,包括但不局限于不同地区、关停时间、原存栏数量、相关存货处置方式,是否实现对外销售,以及相应会计处理;(3)结合各省份、猪周期各阶段的销售单价、出栏量、出栏是否达标,以及提前出栏的情况等,量化分析生猪养殖业务毛利率下降-27.17%的原因,剔除提前出栏的因素分析毛利率变动是否偏离同行业趋势。

回复:一、结合经营模式与养殖品种等分析成本结构是否与同行业公司存在差异及原因

同行业公司可比公司公开披露养殖成本结构的主要为北大农、牧原股份、天邦食品。公司养殖业务的成本构成与同行业公司对比情况如下:

Table with 4 columns: 公司, 项目, 2023年度, 2024年度. Rows include 饲料及疫苗费用, 人工成本, 折旧, etc.

注:数据来源于可比公司的定期报告,其制造费用包括人工、低值易耗品、运费及其他。

如上表所示,公司及同行业公司可比公司养殖成本构成相似,疫苗及兽药占比均处于较高水平,但由于其养殖品种、经营模式存在一定差异,导致饲料占比存在一定差异。公司饲料、疫苗及兽药占比均低于同行业公司,主要原因是公司仔仔占比高所致。

公司生猪养殖以自繁自养为主。公司生猪养殖采取自繁自养和肥猪代养相结合的模式,在比较优势明显的地区,公司采用自建、租赁育肥小区自主产能,同时采用“公司+农场(家庭农场、现代化养殖小区)合作”模式开展散养。公司母猪的养殖主要在河南段销售,仔猪和肥猪进行销售。根据公司所提供的产品不同,公司养殖业务的客户主要分为经种养殖户、终端养殖户和屠宰企业三类。

2023年公司累计销售生猪585.90万头,其中仔猪销售占比为39.79%。

北大农以“自繁自养”和公司“生猪农场”的模式为主。在公司“生态农场”养殖模式下,北大农仔仔由其自行培育或向供应商采购。销售方面,北大农生猪产品主要为商品代肥猪,还有少部分种猪和仔猪直接销售给养殖户。2023年北大农控股公司累计销售生猪366.07万头。

牧原股份生猪采取自繁自养的模式。2023年,牧原股份累计销售生猪6,381.1万头,其中商品猪6,226.7万头,仔猪157.8万头,种猪18.1万头,仔猪销售占比为2.14%。

天邦食品母猪场大部分由其投资建设,少部分租赁使用,仔猪销售于第二阶段完全由其自己管理。后期阶段,采用了“自建+租赁+代养”三结合的方式。2023年天邦食品全年累计销售仔猪711.99万头,其中有仔猪554.11万头,仔猪157.88万头,仔猪销售占比为21.74%。

可比仔猪销售的仔猪是指已断乳哺乳阶段(断乳)后结束哺乳期前阶段的小猪,出栏头均重为780-1580克左右,具体根据养殖区域、品种和客户要求而定。仔猪从出生到可销售,一般只需25天(约15-20天),具体根据保育阶段、品种和客户要求而定。仔猪成本中的饲料成本为其分摊生产仔猪在保育、哺乳阶段以及断乳至销售前所发生的饲料成本,因仔猪出生体重和饲料成本不同,仔猪成本中的饲料成本占比存在较大差异。一般,仔猪成本中饲料成本占比在40%-45%左右,而前期养殖一般需饲养至160-170天左右,出栏头均重为100KG-120KG左右,出栏体重较大,故有较大增加,为此类仔猪额外成本210KG-250KG左右,因此,因前期投入成本相对较高,按公允价值,有成本高于饲料成本,占比相对较高,一般在65%-75%左右。

综上,公司养殖业务的成本结构与可比公司相似,但具体的成本项目占比因养殖品种、经营模式存在一定差异,其差异具有合理性。

二、补充列示报告期内主要关停猪场的基本情况,包括但不局限于不同地区、关停时间、原存栏数量、相关存货的处置方式,是否实现对外销售,以及相应会计处理

公司报告期内主要关停猪场(年初存栏大于5,000头猪场)基本情况如下:

Table with 10 columns: 猪场名称, 地区, 关停时间, 关停原因, 关停前存栏, 关停后存栏, 关停前出栏, 关停后出栏, 关停前销售, 关停后销售.

猪场成本核算原则:(1)仔猪的成本归集:自种猪首次配种后至仔猪出生前,其产生的所有料工费等均归集到仔猪自身的折旧,均在断乳仔猪核算,计入本期该猪场的饲料工费成本,按该次断乳仔猪到仔猪存栏单位成本。(2)公司屠宰猪场成本核算:按猪场的成本由猪场内各猪舍,按该次断乳仔猪到出栏率,剔除猪场的淘汰猪成本。

计划育种的母猪,母猪不会育到正常出栏出栏。而是按按程序直接销售,导致出栏均重偏低,猪价较低,同时,母猪不会育到正常出栏出栏,种猪相关料工费和折旧均计入仔猪成本,导致仔猪均重及成本较高,计划育种的母猪,其成本核算,育种成本较低,死亡造成的损失均由活猪承担,导致育肥猪场均重成本较高,猪价偏低,猪价偏低,猪价偏低,猪价偏低,因此,毛利率偏低。

猪场存货主要为消耗性生物资产,仔猪、保育猪、育肥猪销售由公司确认销售收入同时结转相应的销售成本。

关停猪场的主要生产性生物资产主要为种猪、公猪、后备公猪和后备母猪、种猪、种母猪淘汰销售时产生生产性生物资产(账面原值)转入耗用生物资产,确认销售收入同时结转相应的销售成本;后备公猪和后备母猪销售时,确认销售收入同时按生产性生物资产金额直接结转相应的销售成本。

三、结合仔猪、仔猪、育肥猪分阶段的销售单价、出栏量、出栏均重,以及提前出栏的情况等,量化分析生猪养殖业务毛利率大幅下滑-27.17%的原因,剔除提前出栏的因素分析毛利率变动是否偏离同行业公司趋势。

(一)生猪养殖业务毛利率分析

公司养殖业务只在不同阶段分种、仔猪和肥猪进行销售。2023年生猪养殖业务毛利率大幅下降的主要原因是生猪销售单价下降、育肥猪的出栏均重下降,关闭部分低效猪场增加猪致效。若2023年同类猪只的销售单价与上年同期持平,2023年生猪养殖业务毛利率率为5.01%,与2022年生猪养殖业务毛利率率2.34%基本持平。

各类猪只出栏均重变动分析如下:

Table with 5 columns: 猪只类别, 销售单价变动影响, 销售成本变动影响, 合计影响, 合计影响.

从上表可见,育肥猪销售单价2023年度下降主要系猪价影响;种猪毛利率大幅下降除了猪价变动影响,成本变动影响约19.74%。种猪的成本归集包含仔猪成本,以及后猪舍只种猪(配种)前的料工费。下半年由于资金紧张,后猪舍向供应商供应饲料,后猪舍公猪和后备母猪生长缓慢,周期较长,且由于存栏较多,导致存栏猪只淘汰增多,导致存栏猪只均重下降,猪价变动影响,种猪相关料工费和折旧均计入仔猪成本,存栏成本增加,导致存栏均重成本较高。

(二)2023年生猪养殖业务

2023年种猪、仔猪、育肥猪、淘汰猪的销售及提前出栏情况如下:

Table with 6 columns: 期间, 出栏量(万头), 出栏均重(KG), 销售单价(KG), 毛利率, 其中:提前出栏剔除提前出栏的存栏量.

注:上述出栏量不含内销给食品公司的数据;毛利率计算时不含非生猪养殖销售收入,不含存货的减值损失、运费、种猪死亡成本等。

如上表所示,2023年度生猪价格总体仍处于低位,公司为了加速资金回笼,生猪提前出栏,出栏体重偏轻,且销售单价偏低。2023年四季度猪价出现较大起伏,主要是由于四季度末猪价大幅回升,猪价大幅回升至仔猪阶段。

综上,生猪养殖业务毛利率大幅下降-27.17%的主要原因是本期生猪价格总体仍处于低位;公司为了加速资金回笼,生猪提前出栏体重偏轻,关闭部分低效猪场,关停损失较大所致。

(三)剔除提前出栏及关停猪场因素后毛利率变动是否偏离同行业公司趋势

公司生猪养殖业务剔除提前出栏及关停猪场因素后的毛利率变动情况与同行业公司对比情况如下:

Table with 4 columns: 同行业公司, 2023年毛利率, 2024年毛利率, 变动.

如上表所示,公司生猪养殖业务剔除提前出栏及关停猪场因素后的毛利率变动情况与同行业公司对比情况如下:

注:上述剔除提前出栏及关停猪场因素后的毛利率变动情况与同行业公司对比情况如下:

问题2:

年报披露,公司2023年度饲料贸易业务实现收入5.97亿元,毛利率-10.80%,较上年减少10.18个百分点;食品业务实现收入2.808亿元,毛利率-4.91%,较上年减少8.61个百分点。毛利率变动的主要原因是食品板块中生猪贸易规模同比增加,拉低了毛利率。

请公司:(1)补充披露饲料贸易、生猪贸易的具体业务模式、前五名客户、供应商名称及其关联关系,对应产品、交易金额占比及,是否涉及与控股股东及其关联方的资金及业务往来;(2)结合同行业公司可比公司情况,说明饲料贸易业务和食品业务毛利率下降的原因,以及从事相关低毛利贸易业务的考虑和商业合理性。

回复:一、补充披露饲料贸易、生猪贸易的具体业务模式、前五名客户、供应商名称及其关联关系,对应产品、交易金额占比,是否涉及与控股股东及其关联方的资金及业务往来

(一)饲料贸易的具体业务模式、前五名客户、供应商名称及其关联关系

公司依托自建的饲料工厂,以饲料加工为基础,开展饲料贸易业务,公司国内外的优秀供应商建立长期战略合作,满足下游贸易商、饲料企业及养殖场对于高质量饲料原料的需求,帮助客户降低采购成本,提升资源覆盖率。

饲料贸易类别包括饲料贸易和饲料贸易,结算方式主要为先款后货,预收(付)一定比例货款待货物验收后再再结算款,对于合作信用良好的主要客户给予一定信用账期等。具体业务模式为两种:

模式一:在各个港口建立一定的库存周转节点,根据市场需求定价并对外销售,具有一定的议价能力,保证自身竞争力。

模式二:以销定采,寻找合适的客户,根据客户需求向供应商下采购订单,锁价回笼。

饲料贸易前五大客户具体情况如下:

Table with 6 columns: 序号, 客户, 销售的商品, 销售金额(万元), 销售占比(占饲料贸易), 是否关联方, 是否关联方.

饲料贸易前五十大供应商具体情况如下:

Table with 6 columns: 序号, 供应商, 采购的商品, 采购金额(不含税)(万元), 采购占比(占饲料贸易), 是否关联方, 是否关联方.

公司饲料贸易前五大客户、前十大供应商的交易均未涉及与控股股东及其关联方的资金及业务往来。

(二)生猪贸易的具体业务模式、前五名客户、供应商名称及其关联关系

公司2023年生猪贸易交易总额为110,641.06万元。

公司开展生猪贸易,系为开拓屠宰食品业务销售渠道而进行的,为后续屠宰项目投产运营后,采购优质货源和扩大销售渠道奠定基础,生猪贸易上主要是生猪养殖场,下游主要是屠宰场或食品加工厂和肉制品加工企业,由于国内生猪养殖以散户为主,大规模的生猪企业较少,无法满足大型屠宰和肉制品加工企业的采购需要,所以规模较大屠宰企业建立了自己的通过自养自宰自销的采购和销售体系。生猪贸易业务主要通过生猪经纪人开展贸易业务,经纪人作为一揽子长期活跃于屠宰加工企业,具有较丰富的运输经验,市场供需信息和一定的客户资源,根据全国各地的猪肉价格和运输成本将生猪按照不同的销售价格对外销售,在生猪销售交易的上、下游起到衔接的作用,有助于公司屠宰业务后逐步完善供应链建设。因此,公司与生猪经纪人交易具有合理性。生猪贸易结算方式主要是当日现款现货。具体业务模式如下:

生猪养殖企业每日都会在各自的销售平台发布生猪销售计划,公司采购人员负责寻找合适的猪源,并筛选猪源信息后第一时间销售人员寻找合适的猪源。生猪养殖企业销售猪源的标的的询价时间很短,采购和销售的差价在短期内确定,中标一般是在几天内完成成交的猪源的交易。

由于生猪贸易量较大且价格波动明显,公司获取的价差较小,故毛利率偏低。

生猪贸易前五十大客户具体情况如下:

Table with 6 columns: 序号, 客户, 销售的商品, 销售金额(不含税)(万元), 销售占比(占生猪贸易), 是否关联方, 是否关联方.

生猪贸易前五十大供应商具体情况如下:

Table with 6 columns: 序号, 供应商, 采购的商品, 采购金额(不含税)(万元), 采购占比(占生猪贸易), 是否关联方, 是否关联方.

如上表所示,公司及同行业公司可比公司饲料贸易业务毛利率相对偏低,除新进入的饲料贸易企业略有上升外,其他可比公司均有不同程度的下降。

其他可比公司均有不同程度的下降。公司饲料贸易业务毛利率为-10.80%,较上年同期减少10.18个百分点,毛利率下降的主要原因是:①饲料贸易业务内外部环境影响,2023年全球粮食市场汇率波动剧烈,行情不断出现偏差,公司部分饲料贸易品采购价格与销售价格出现倒挂;②下半年因公司资金紧张,未能及时履约已到货物项而产生滞销和库存增加,较大,以及规模资金紧张导致原料被迫低价出售。

公司从事毛利率较低的饲料贸易业务主要是依托自身采购渠道优势为饲料企业和下游客户提供饲料原料产品,打造公司以“饲料、养猪、食品”为主的“农牧渔”等全产业链业务协同发展的一体化经营模式,具有商业合理性。

(二)食品业务毛利率分析

涉及食品业务的同行业公司可比公司主要为新希望、牧原股份、金新农、禾丰股份,饲料贸易毛利率情况如下:

Table with 4 columns: 同行业公司, 2023年毛利率, 2024年毛利率, 变动.

数据来源于可比公司的定期报告

如上表所示,同行业公司可比公司饲料贸易业务毛利率相对偏低,除新进入的饲料贸易企业略有上升外,其他可比公司均有不同程度的下降。

其他可比公司均有不同程度的下降。公司食品业务毛利率为-4.91%,较上年同期减少8.61个百分点,毛利率下降的主要原因是:公司食品业务的生产经营成本及利率变动影响所致,其中生猪贸易中部分生猪来源于子公司,该部生猪生产成本高于市场平均水平。若剔除来源于公司内部子公司的生猪贸易,相关的毛利率情况如下,两两毛利率基本持平。

公司 2023年毛利率 2022年毛利率 变动

食品业务(剔除内部子公司的生猪贸易) 6.06% 6.31% -0.25%

公司开展生猪贸易,主要是为开拓屠宰食品业务销售渠道而进行的,为后续屠宰项目投产运营后,采购优质货源和扩大销售渠道奠定基础,具有商业合理性。

问题3:

关于持续经营能力和流动性风险。报告期末,公司货币资金余额2.08亿元,同比下降71.12%,短期借款余额38.35亿元,应付账款及应付账款余额55.57亿元,其他应付款余额14.73亿元,一年内到期的流动负债余额18.72亿元。公司报告期末流动负债率为0.25,资产负债率超100%,已出现资不抵债,审计报告对公司持续经营能力存在重大不确定性,目前,公司已启动债务重组相关工作。

请公司:结合经营资金需求、债务期限结构等,补充披露逾期债务的资金安排和偿债安排等,以及为保持生产经营稳定和维持上市地位已采取或拟采取的具体措施。

回复:一、公司经营资金需求情况

公司主营业务包括饲料、生猪养殖、屠宰食品等业务,属于资金密集型行业,公司运营资金主要用于运营原材料、人工工资费用支出、养殖户结算、水电费等。假设公司2024年经营活动现金流和经营性现金流占营业收入的比例与2023年保持一致,公司运营资金需求为37,682.26亿元,具体测算数据如下表:

Table with 2 columns: 项目, 2023年12月31日, 2024年12月31日(未审).

注:上述数据为公司初步测算,不构成业绩承诺,敬请投资者注意投资风险。

二、公司债务期限结构

截至2023年末,公司有息负债规模为674,819.31万元,其中一年内到期的息负债533,325.03万元,公司有息负债主要为满足经营规模扩张和生产经营场所(饲料)建设而增加的外部融资,主要分为短期借款和短期债券。具体情况如下:

单位:万元

Table with 5 columns: 项目, 期末余额, 期初余额, 期末余额, 期初余额.

注:1、上表中一年内到期的长期应付款(长期应付款)和一年内到期的租赁负债(租赁负债)与年报列示数据存在差异,主要是上述各款项均支付现金,各长期款项的未确认融资费用以及只包含有利利率的融资租赁。

三、公司融资渠道稳定性和偿债安排

由于公司及子公司经营资金需求较大,导致出现部分债务未能如期偿还的情况。截至2023年12月31日,公司已发行银行借款余额及应付账款余额合计36,581.84万元。2021年以来,受“债转股”下极高风险的影响,公司的生产经营遭受前所未有的困境和压力。2023年2月5日,公司召开临时股东大会审议通过同意将债务重组事宜提交给债权人会议决定,截至2023年2月5日,公司已收到债权人会议通过的同意将债务重组事宜提交给债权人会议决定的决议,截至2023年2月5日,公司已收到债权人会议通过的同意将债务重组事宜提交给债权人会议决定的决议,截至2023年2月5日,公司已收到债权人会议通过的同意将债务重组事宜提交给债权人会议决定的决议。

1、2024年公司拟采取多种措施增加现金流,节约各项费用支出,尽最大努力保障经营资金的安排;

2、在资本开支方面,公司将充分利用现有产能实现公司中期发展目标,将严格限制新增的资本开支,全部用于项目建设;

3、积极申请引入共益债投资资金,持续保障资金;公司开展,目前公司已申请引入共益债额度,预计将根据申请引入共益债投资资金需求确定;

4、公司全力配合法院和重整管理人,加快推进与债权人、债权人等各方均可的重整方案落地,通过现金清偿、以股抵债等方式降低企业的债务风险,同时,积极推动引入战略投资者的相关工作,以获得更多资源与资金,重新激活公司发展活力,确保公司重整顺利完成,促进公司回归高效可持续发展。

四、公司资产经营稳定性和维持上市地位拟采取的措施

2023年度,归属于上市公司股东的净利润为-365,082.22万元,且于2023年12月31日归属于上市公司股东的权益为-96,296.90万元,因流动性紧张,涉诉事项众多导致部分资产及银行账户被查封或冻结,致使无法支付到期债务;2024年2月5日,漳州中院民事裁定部分公司自动清偿债务。结合公司经营财务状况,为保障公司生产经营稳定和维持上市地位,公司制定了如下应对措施:

1、切实加强资金管理,严格控制资金支出,严控费用开支,尽最大努力保障经营资金的安排;

(1)严格控制产品及食品生产大部分为合资公司,自主经营,独立运营,业务正常持续开展;全资公司通过共益债清偿日常生产经营需要,做好生产经营的资金筹集,合理安排资金使用;

(2)公司计划控制部分非生产性低效投资,在养殖场通过共益债资金筹措,保障其正常经营资金需求,部分暂时关停猪场暂不开展复产,待重整完成后根据重整计划有序复产;

(3)集团总部及各产业总部根据业务需求最大限度压缩人员编制,减少总部管理开支。

2、公司全力配合法院和重整管理人,加快推进与债权人、债权人等各方均可的重整方案落地,通过现金清偿、以股抵债等方式降低企业的债务风险,同时,积极推动引入战略投资者的相关工作,以获得更多资源与资金,重新激活公司发展活力,确保公司重整顺利完成,促进公司回归高效可持续发展。

3、公司积极改善内部经营管理,通过以下措施提升公司绩效:

(1)通过优化组织架构降低管理成本,提升管理效率,大幅度优化管理层级,缩减管理成本,强化区域协同,提升管理效率;

(2)通过优化饲料及低效资产提升产能利用率,实现降本增效,降低非生产性支出,通过租部分低效租赁场和关闭部分低效资产,提升产能利用率,提高非生产性支出,降低非生产性支出;

(3)通过人员精简,优化低效人员,提升管理效率,提升员工工作效率;

4、公司将重视现金流管理,围绕“以销定采”体系,以养殖和食品为两大核心,实施“深耕饲料,优化现金流,发展食品”经营策略,持续提升“饲料、养猪、食品”核心产业链一体化经营模式,促进各业务板块协同发展,不断改善成本控制,提升公司市场竞争力。

5、公司将积极配合临时管理人做好相关工作,通过重整过程中的共益债及投资人投入的资金,缓解经营资金压力。

6、继续完善内部控制体系建设,规范内部控制管理,强化内部控制监督检查,优化内部控制环境,提升内部控制评价和考核,管控重大风险,实现企业内部控制,促进企业实现发展目标。

问题4:

关于资产减值。年报披露,公司固定资产期末余额58.75亿元,其中在建工程期末余额3.54亿元;在建工程期末余额9.54亿元,使用资产期末余额16.15亿元。报告期内,公司对固定资产、在建工程、使用权资产计提减值准备1.81亿元,9127万元,1.46亿元,其他减值准备期初余额均为0,其中,期末在建工程计提的减值资产及其减值准备金额,主要包括各地区闲置的屠宰场建设和在建工程;同时,在建工程的减值资产减值准备金额较大。此外,报告期内,公司对消耗性生物资产计提减值准备3.85亿元,上期计提金额为2.91亿元,消耗性生物资产减值计提比例13.78%增至32.65%。

请公司:(1)补充披露资产类别补充列示暂时闲置固定资产的账面金额及减值情况,结合经营安排补充说明相关固定资产出现闲置的时间点及未来处理安排

截至2023年度,暂时闲置固定资产的账面金额及减值情况,以及相关固定资产出现闲置时间点及未来处理安排列示如下:

单位:万元

Table with 4 columns: 固定资产, 原值, 累计折旧, 减值准备, 净值.

固定资产减值准备计提原因及减值准备金额如下:

厦门新门湾猪场: 6,938.76, 1,120.23, 450.69, 5,367.84, 5,387.84, 1,280.00, 705.02, 3,859.39, 2023年6月, 处置

长春新希望猪场: 14,448.81, 1,567.81, 1,373.06, 11,501.81, 5,853.42, 1,899.11, 657.92, 3,912.24, 2023年12月, 处置

新希望猪场: 5,304.25, 932.76, 396.23, 3,975.24, 2,134.00, 762.12, 164.55, 1,207.33, 2023年11月, 处置

湖南新希望猪场: 9,834.19, 1,111.75, 1,340.11, 7,382.33, 5,516.67, 1,103.25, 633.35, 3,780.07, 2023年6月, 处置

高州新希望猪场: 9,085.54, 1,187.05, 1,222.33, 7,782.33, 4,805.65, 1,164.51, 3,159.19, 2023年4月, 处置

福建新希望猪场: 2,538.26, 353.52, 339.36, 1,845.38, 483.73, 115.26, 25.25, 292.21, 2023年9月, 处置

化州新希望猪场: 9,442.22, 269.60, 50.63, 624.57, 482.39, 211.25, 51.99, 217.02, 2021年7月, 处置

茂云新希望猪场: 1,881.29, 20.00, 21.07, 1,340.88, 5,031.88, 1,638.36, 37.69, 3,015.83, 2021年9月, 处置

上城新希望猪场: 6,825.55, 1,240.34, 1,283.99, 6,202.32, 3,172.28, 95.81, 3.27, 1,774.26, 2023年12月, 处置

广西新希望猪场: 8,601.16, 736.22, 1,023.57, 4,655.27, 3,047.26, 1,282.48, 430.26, 1,920.30, 2023年12月, 处置

贵州新希望猪场: 18.25, 2.36, --, --, --, --, --, --, 2023年12月, 处置

杭州大新希望猪场: 6,920.51, 337.16, 847.97, 5,715.38, 1,609.63, 163.87, 203.04, 1,210.06, 2023年6月, 处置

山东新希望猪场: 4,289.34, 686.62, 859.00, 2,791.01, 1,416.89, 41.19, 19.70, 714.27, 2023年12月, 处置

新希望猪场: 5,333.18, 292.33, 716.47, 4,324.39, 1,054.81, 107.47, 165.57, 781.77, 2023年12月, 处置

福建新希望猪场: 3,927.21, 1,155.74, 1,002.63, 2,670.84, 4,022.60, 2,101.28, 127.05, 1,885.73, 2023年9月, 处置

福建新希望猪场: 3,244.11, 381.27, 739.23, 2,124.34, 2,268.36, 120.65, 13.99, 2023年2月, 处置

南宁新希望猪场: 2,365.98, 686.97, 136.81, 1,542.20, 876.91, 421.73, 87.85, 367.33, 2023年10月, 处置

金丰新希望猪场: 3,204.91, 1,058.60, 47.07, 2,098.63, 1,291.72, 126.78, 124.66, 301.03, 2023年9月, 处置

安徽新希望猪场: 1,799.50, 289.08, 67.35, 1,443.50, 3,202.33, 165.05, 67.06, 276.43, 2023年10月, 处置

曲靖新希望猪场: 145.75, 11.80, 44.53, 589.22, 295.08, 80.08, 11.49, 18.55, 2023年7月, 处置

新希望猪场: 138.58, 15.16, 17.48, 103.15, 64.20, 13.47, 8.18, 42.21, 2023年12月, 处置

河南新希望猪场: 431.69, 41.01, 67.06, 323.62, 307.19, 73.15, 36.55, 197.49, 2022年1月, 处置

山东新希望猪场: 113.17, 16.58, 34.43, 93.16, 73.89, 19.19, 10.89, 48.30, 2023年11月, 处置

吉安新希望猪场: 17,101, 64.02, 25.02, 131.96, 1.64, 0.19, 0.19, 1.25, 2023年12月, 处置

杭州新希望猪场: --, --, --, --, --, --, --, --, 2023年10月, 处置

新希望猪场: 96.09, 7.99, 14.37, 73.74, 278.56, 51.27, 39.08, 18.20, 2023年2月, 处置

山东新希望猪场: 4,289.34, 257.15, 1,500.77, 1,