## 用友网络科技股份有限公司关于 2023年年度报告的信息披露监管工作函的

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对 其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。 用友网络科技股份有限公司(以下简称"公司")近日收到上海证券交易所发来的《关于用友网络 科技股份有限公司 2023 年年度报告的信息披露监管工作函》(上证公函(2024 10641号,以下简称《工作函》)。公司高度重视,积极组织相关部门和年审会计师就《工作函》所载问题进行了逐项核查落实,和同复加东。

作图力。公司商度 里桃、林椒连块相大的 | 科甲甲云订则原、上作图为所叙问题或行 | 连项核 筐落头,规回复如下。
同题 1, 年报披露,公司 2023 年归母净和间 9.67 (亿元, 为自 2001 年上市以来首 年亏损。本期公司 实现营业收入 97.96 (亿元, 同比增长 5.77%, 当期营业成本 48.26 (亿元, 同比增长 19.45%, 已连续两年显著高于营收增速。 年报称,收入增速主要受年初业 多组织模式转换影响,下半年已明显提升,成本变动主要系外包成本增加以及产品生情冷的顺向数量增加导致支出工资增加。 年报显示,公司超六成的收入来源于技术服务培训,主要根据履约进度确认收入。
请公司补充披露;(1) 业务组织模式转换的具体请允、调整原因及目前进展,结合销售方式及客户变化情况说明对收入影响的具体体现;(2) 外色涉及均具体调务,主要交易对象及对加交易金额,收入确认方法,是名存在关联关系,结合与自营的差异,报告期内成本增加的原因等说明以外位模式开展相关业务的原因及合理性;(3) 产品售价咨询调印数量、工资支出金额及其同比交化情况。结合经营模式,业务开展情况说明售前咨询支出增加的原因,与实现效益是否匹配;(4) 技术服务培训业务履约进度的输认方法,依据标取从分确认相点,结合 2023 年下半年收入增速提升的原因设则相关收入确认是否准确;(5) 结合 2024 年一半年收入增速提升的原因设则相关收入确认是否准确;(5) 结合 2024 年一半年收入增速提升的原因设则相关收入确认是否准确;(5) 结合 2024 年一半年收入增速提升的原因说明相关收入确认是否准确;(5) 结合 2024年一半年收入增速提升的原因说明相关收入确认是否准确;(5) 结合 2024年一半年收入增速提升的原因设则相关收入确认是否准确;(5) 结合 2024年一半年收入增速提升的原因对对,从2024年一半度经营情况,说明相关因素是否将持续对公司业绩产生不利影响,以及规采取的运对措施。请年审会计师就问题(2)(3)(4) 发表意见。

一、公司回复 (一)业务组织模式转换的具体情况、调整原因及目前进展、结合销售方式及客户变化情况说明对

「各戶四四」(1357-0823)1509 1日, 的销售,运营效率。 (2)行业化经营更有利于公司业务组织能力的建设。各个行业团队可以在聚焦基础上更加专业化发 (2)行业化经营更有利于公司业务组织能力的建设。各个行业团队可以在聚焦基础上更加专业化发

早位:刀兀				
专业服务伙伴	外包业务内容	交易金额	公司收入确认方法	是否存在关 联关系
华科天健(北京)科技有限公司	实施、客户化开发	4,417	按履约进度确认/于控制权转 移时点确认	否
软通动力信息技术(集团)股份有 限公司	实施、客户化开发	4,210	按履约进度确认/于控制权转 移时点确认	否
中电金信软件(上海)有限公司	实施、客户化开发	4,052	按履约进度确认/于控制权转 移时点确认	否
上海比滋特信息技术有限公司	实施、客户化开发	3,392	按履约进度确认/于控制权转 移时点确认	否
北京亚联拓博科技有限公司	实施、客户化开发	1,459	按履约进度确认/于控制权转 移时点确认	否
合计	/	17,530	/	/

2、结合与目常的善异、报告期内成本增加的原因薄淀排以外包模式开展相关业务的原因及合理性生态共漏是公司的长期起路。公司与专业服务体件之间通过优势互补、构建高价值、全栈式解决方案与现各作人,支撑企业数智化转型。2023年、公司对自有交付资源进行结构性优化及调整。在此过程中,专业服务体件的重要的资源与能力补充参与项目支付、给公司带来一定的外包成本增加。但即时也弥补了公司部分项目交付资源与专业能力不均衡的问题。保证了项目顺利交付。公司大型企业客产业务在行业化经营中,需要行业专业能力不均衡的问题。保证了项目顺利交付。公司大型企业客产业务在行业化经营中,需要行业专业能力不均衡的问题。保证了项目顺利交付。公司大型企业客产业务在行业化经营中,需要行业专业能交产的更快到是在国产化替代项目中、公司与原来交付国外厂商 ERP产品的咨询、实施业务依备介证,对于是特别是在国产化替代项目中、公司与原来交付国外厂商 ERP产品的咨询、实施业务依许合作。对于是特别各在国产化替代项目中、公司与原来交付国外厂商 ERP产品的咨询、实施业务优格合作。于产品有解的变力增加的原因,与实现效益是否匹配。(三)产品有的容力发出的原因,与实现效益是否匹配。2023年、公司计入营业成本中的年均售前咨询顾问数量为6.906人、较2022年增加了30人、营业成本中的年均售前咨询顾问数量为6.906人、较2022年增加了30人、营业成本中的年均售前各询顾问数量为6.906人、较2022年增加了30人、营业成本中的年均售前各询调问的数量为6.906人、较2022年增加了30人、营业成本中的年均售前各询询问,负责生产品方案简示,设计、落地发展上现,公付海期核定以及交付资源支排等工作。2023年公司签约于万段以上的大项目明显增多,合同签约金额销入4亿元。同比增长11.6%、这些项目复来度。需要结合各户业务场景次成选择为11.6%、这些项目复来度。需要结合各户业务场景次成选择为11.6%、这些项目复来度少量分量,以为15年级,120人或200万。100数量增加,对于品项间的需求增工作。2017年可以有一个100数量增加,10000数量增加,1000数量增加,1000数量增加,10000数量增加,1000数量

1)技术服务培训业务履约进度的确认方法、依据和收入确认时点,结合2023年下半年收入增约原因说明相关收入确认是否准确

速提升的原因说明相关收入确认是否准确 1.技术服务培训业务服约进度的确认方法。依据和收入确认时点 2023年、公司技术服务特训业务收入金额为595,886万元,主要包括软件及云产品实施开发服务 收入、云订阅服务收入以及运行及维护服务收入。软件及云产品实施开发服务包括在某一时点履行 履约义务的项目以及在某一时段履行履约义务的项目,云订阅服务以及运行及维护服务均为属于在 基一时由为服存限约义金允如。

某一时段内履行履	约义务的业务。		
公司技术服务	培训业务具体履约进度的	内确认方法、依据和	吨人确认时点如下:
收入分类	履行履约义务类型	收入确认方法	收入确认依据及时点
	属于在某一时点履行的履 约义务	控制权转移至客户 时确认收入	于客户出具实施开发验收报告时
软件及云产品实施 开发服务收入	属于在某一时段履行的履 约义务	采用投入法确认履 约进度并据此确认 收入	主要依据项目实际发生的人工投入和项目预算人工投入确认项目履约进度。此外亦通过客户出具的里程增加人文档作为履约进度的 辅助核算依据
云订阅服务收入	约义务	根据相关合同约定 的服务期间按期间	按照合同金额在订阅期间平均确认收入
运行及维护服务收		的服务期间按期间	按照合同金额在合同層约期间平均确认收入

下审计程序: 1、访谈公司管理层,了解、评估并测试在收入流程中与技术服务培训业务相关以及与外包业务相关的内部控制的设计及运行有效性; 2、获取公司关联方清单及主要外包供应商台账,核查主要外包供应商与公司之间是否存在关联

2. 获取公司关联方清单及主要外包供应商台账、核查主要外包供应商与公司之间是否存在关联关系,复核主要外包供应商交易金额;
3. 访谈公司管理层,了解公司外包业务与自营业务的差异及报告期成本增加的原因;
4. 获取公司及重要子公司的工资明细;抽样检查工资计提与发放记账凭证及原始单据;
5. 访谈公司管理层,了解产品咨询人员工资支出变动的原因及与公司报告期内经营业务的开展情况的匹配性;

情况的匹配性:
6. 抽样复核重大销售合同主要条款,分析重要合同条款对收入确认的影响;
7. 访谈公司管理层,了解公司2023年下半年收入增速提升的原因;
8. 使用抽样方法选取部分一段时间确认收人的技术服务业务合同,检查预算编制及是否恰当审批,并复核履约进度合理性;
9. 使用抽样方法选取部分子某一时点确认收入的技术服务业务合同,获取并检查项目验收报告。基于我们为用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见执行的审计工作,我们认为其友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见执行的审计工作,我们认为其友网络科技股份有限公司。1、公司针对外包涉及的具体业务,主要交易对象、交易金额,相关外包供应商与公司不存在关联关系及公司收入确认方式的说明,在所有重大方面与我们在执行审计工作中获取的资料以及了解的信息。

一、公司回复 (一)结合业务发展规划和经营模式、说明2021年、2022年销售人员大幅增加的原因、公司销售模 式是否发生重大变化,与同行业公司是否存在显著差异及其合理性 为抢占数智化、国产化和全球化的市场机遇、公司2021年开始加大市场开拓与布局,加强对客户的 覆盖及业务推广,持续开级销售组织体系。在大型企业市场场梯加强客户经营体系和服务能力,在中型 市场增强区域覆盖、规模化发展成长型企业客群、提高市场占有率。公司销售模式未发生重大变化。 公司2021、2022年销售人员数量分别增加611人、1,342人,但占公司员工总数比例略低于行业平均水平,与显示地公司结战不存在是兼常是一公司上部公司结集上是上版的武战战和

习水半,与同行业公司相比个仔仕	亚者差异。公司与部分问行业可比	公司销售人员占比的对比情况
如下:		
证券简称	2022年12月31日	2021年12月31日
科大讯飞	22.7%	27.1%
广联达	43.7%	41.1%
易华录	18.2%	15.4%
石基信息	9.5%	11.3%
中科星图	20.6%	17.0%
平均	22.9%	22.4%
had d - EUR CA		

注:上表数据系根据同行业可比公司公开披露定期报告数据计算得出。 (二)结合销售费用的主要构成及其变化、人均支出和效益实现情况,说明相关费用支出与业务 开展情况的贮配性

一人为占自省政府的生杂种成及杂支化、八多文品和农盈头免情化、免好的关闭中人出一业分开展情况的匹配性 2023年公司销售费用为 274,289万元,主要由职工薪酬及福利、差旅费、业务宣传费等构成。其中、职工薪酬及福利201,644万元,占比73.5%;差旅费 20,515万元,占比7.5%;业务宣传费 33,816万元,占比12.3%;其他费用 18,314万元,占比6.7%。 2023年公司销售费用同比增加 10,745万元,其中职工薪酬及福利增加 30,931万元,差旅费增加 10,969万元。必多宣传费增加 10,299万元。公司销售费用的增加主要由于销售人员增加导验价售人员的卖动详见本题第(三向的回复),且 2023年行业化组织模式升级后,各行业事业部业务经营覆盖全国市场,出差频次大幅增加,市场活动增加,差旅费和业务宣传费增加较多。 2023年销售人员的人均销售费用60万元,同比增加67万元,增长12.0%;销售人员人均实现的营业收入为214万元,同比下降3.4%。2023年、公司安上半年业务组织模式升级的影响,大项目签约多集中在下字年、与中小项目相比、大项目实施周期更长、2044年一季度、公司的收入同比增长18.6%,实现较快增长;销售费用同比增长11.1%,慢于收入增速。随着公司逐渐度过业务组织模式升级的阶段性影响,公司业务开始步人良好增长轨道,销售费用的增加与业务开展情况是基本配配的。

)。 )结合业务开展实际,说明年报披露报告期内销售人员数量增加但实际期末人数下降的原因 及合理性 2023年年末公司销售人员数量为4,292人,较2022年末减少了375人;2023年年均销售人员数量为 4,582人,较2022年增加399人。虽然2023年末销售人员数量较2022年末有所下降,但是报告期内销售 人员平均数量增加,年报披露与实际情况相符。2023年公司根据绩效考核结果对部分人员进行了优 化,因此年底销售人员数量同比减少,同时公司持续引进高质量人才,优化人才结构,提升组织能力,

二、会计师回复 我们按照中国注册会计师审计准则的相关规定对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务 报表进行了审计,旨在对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见。 在对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表审计中,我们针对销售费用主要执行了以 下审计程序:

行行程序: 1. 挑取销售费用明细表,了解销售费用的构成; 2. 挑取拌抽拌检查上鄉销售费用合同; 3. 抽取部分销售费用明细,核对至记账凭证及相关原始单据; 4. 访该公司管理层,了解整体销售费用变动的原因及公司报告期内整体业务开展情况和效益实

4. 访谈公司管理愿,了解整体销售费用变动的原因及公司报告期内整体业务开展情况和效益实现情况; 5. 复核公司人均销售费用的计算。 5. 复核公司人均销售费用的计算。 基于我们为用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见执行的审计工作,我们认为用友网络科技股份有限公司针对销售费用的构成及其变化的说明,针对人均支出及实现效益的说明,以及针对相关费用支出与业务开展情况匹配性的说明,在所有重大方面与我们在执行审计工作中获取的资料以及了解的信息一致。 问题3. 年报披露、公司报告期所发投入32.15亿元,同比增长9.73%。其中,资本化研发投入16.1亿元,同比增长14.75%,资本化比例由2021年的35.9%提升至50.1%,本期资本化项目主要为7的图12023 项目,投入金额15.64亿元。研发费用为21.06亿元,同比增长20.07%,占营业收入的比重为21.50%,其中折旧及摊销5.18亿元。同比增加2.75亿元。报告期末、公司无形资产帐而价值为88.72亿元。同比增加2.75亿元。报告期末、公司无形资产帐而价值为88.72亿人。同比增加2.75亿元。报告期末、公司无形资产帐而价值为88.72亿人,同时增加2.75亿元。报告期末、公司无形资产帐而价值为88.72亿人,成功较大,且2023年研发投入变动与研发人员变动趋势不一致。

公司回复 - 报告期末内部研发形成的无形资产的具体构成,说明报告期内其金额大幅增长的原因及合 理性,并结合无形资产的使用状态,预期收益和业绩实际贡献等,说明相关减值计提是否充分 组生抽去由或证书形成的无形资产的直体检查,说明报告期内其金额大幅增长的原因及合理性

单位:万元	7090 13701119041007114117911	DV W IDV CIM II K II JAN CO X CO X CO
项目	2023年12月31日原值	2023年12月31日账面价值
BIP 2020年版本	48,229	18,310
BIP 2021 年版本	75,791	44,211
BIP 2022 年版本	131,771	103,221
BIP 2023 年版本	156,442	153,835
其他	29,998	15,404
合计	442,231	334,981

规模生态的强大底蓝。 根据IDC(中国数字化转型市场预测,2023-2027),预计2024年中国数字化转型市场支出规模将 达4,553亿美元,同比增长19.4%;2027年中国数字化转型市场支出规模将达7,504亿美元,其中软件 市场规模为1,274亿美元。



面向企业数智化市场,公司战略投资,规模研发打造了全球领先的数智商业创新平合——用友BIP,在平台技术,应用架构到场景服务,生态体系,实现全面突破创新、达到全球领先水平、被重要央媒誉为企业数智化的"大国重器"。用友BIP的收入主要为产品许可收入、订阅收入,产品支持服务收入,业务运营收入、数据服务收入各词实施客开及其它专业服务收入等。在研发投入高峰期,用友BIP的收入主要为产品许可收入、订阅收入,产品支持服务收入。各词实施客开及其它专业服务收入等。在研发投入高峰期,用友BIP2003年至2034年下,2020年至2023年收入复合年均增长率达到5.5%。用友BIP2023年签约合同金额为3.8.9亿元,同比增长44.2%;2024年一季度签约合同金额为5.3亿元,同比增长44.2%;2024年一季度签约合同金额为5.3亿元,同比增长44.2%;2024年一季度签约合同金额为5.3亿元,同比增长44.2%;2024年,产量签约合同金额为5.3亿元,同比增长44.2%;2024年,产量整个国营和发展的的发现扩展、60.4%。数年2024年一季度末、公司日与38家一级杂企达成合作。随着用友BIP全分及几户,在2021年,20

	金色	占比
职工薪酬及福利	152,401	97.4%
差旅费	2,237	1.4%
其他	1,804	1.2%
合计	156,442	100.0%
用友BIP在2020年至2023年分别	リ实现收入8.2亿元、10.3亿元	、28.2亿元、31.2亿元。2024年2
月,公司发布了用友BIP 3-R5版本,BI	P 2023 项目的研发成果包含在	上述版本中,截至5月底用友BIP
签约金额为9.3亿元,产品的技术优势		

签约金额对为3.4元,产品的技术优势科性形优势已经散落户户它认可,是当即大型企业客户的自适产品。BIP产品在上市后上开始产生以及并预计未来可实现长期稳定收入。
(三)研发投入资本化时点的确认依据及条件,资本化水平是否符合行业惯例,近年来资本化率持续提升的原因及合理性
1.研发投入资本化时点的确认依据及条件。资本化水平是否符合行业惯例,近年来资本化率持续出价的政投入资本化时点确认依据放下,将内部研究开发项目的支出。区分为研究阶段支出和开发阶段支出。研究阶段的支出,于发生时计入当期损益。开发阶段的支出,只有在同时满足下列条件时,才能予以资本化、即;完成该无形资产以使其能够使用或出售在技术上具有可行性,具有完成资产及资产产业经济利益的方式,包括能够证明运用该无形资产生产的产

形资产并使用或出售的意图;无形资产产生经济利益的方式、包括能够证明运用该无形资产生产的产品存在市场或无形资产自身存在市场,无形资产将在内部使用的,能够证明其有用性;有足够的技术、财务资源和其他资源支持,以完成该无形资产的存在,内部使用的,能够证明其有用性;有足够的技术、财务资源和其他资源支持,以完成该无形资产的开发,并有能力使用或出售该无形资产;归属于该无形资产开发阶段的支出能够可靠地计量。不满足上述条件的开发支出,于发生时计入当期相益。结合软件行业研发流超以及公司自身研发的转点,公司的研发则自在同时满足下逐条件中,方可作为资本化的开发支出。条件包括,具备相应的技术储备、为研发项目提供了实足的关键技术保证;该无形资产研发完成后具备可使用性或可销售性;该产品预期能够产生各系和益,具有足够技术、财务等方面资源支持该研发项目完成,相应的支出能够可靠计量。公司经过前期研究的股的研究论证后出具。可行性研究报告,在相应研发人员,设备已经到位,公司资金预测支持东足,足以支撑整个产品研发完成,并经公司管理是审议表决一致通过后形成,依存化可自决议》、公司研发项目中的资本化、公司对用发 即于按太平位,并经公司管理是审议表决一致通过后形成,依存从可自决议。公司对用发用于护资客本化、公司对用发用于护资本人。公司对用发用于技术可行性、完成研发项目中的技术和财务资源充分性以及研发项目专出的可靠计量进行具体分析; BIP 2020年版本

完成该无形资产以使其能够 使用或出售在技术上具有可 行性分析	BDP 2020年版本主要为 unp平台时次。用及 unp 云平台流 YouBDP 的 Paa3、平台和数 智化创新版画、基于云照生 客器化、就服务。以5块底。10千 等前技术此行研发,包括技术平台,开发平台,集成平台。应用平台等。公司前期任研究阶段记者丰富的技术积 水平台,开发平台,或 BDP 2020年版本涉及的核心技术已经完全具备可行性。
具有完成该无形资产并使用 或出售的意图分析	于资本化时点,BIP 2020年版本项目已完成内部评审并形成准予立项的决议,前期研究工作已经完成,进入开发阶段。 imap 平台, 平台。
无形资产产生经济利益的方 式分析	公司对BIP 2020年版本项目未来产生经济利益进行分析,研发相关产品为从中型,成长型企业到大型企业。特大型企业、包含数字原生企业和数字里生企业需要,研发相关产品具有技术领先性、能持续产生经济利益流入。
有足够的技术、财务资源和其 他资源支持分析	公司为BIP 2020年版本项目配置专业的技术团队,公司自有资金能有提供足够的研发投入财务资源。
归属于该无形资产开发阶段 的支出能够可靠计量	公司建立了专项研发团队,以及研发核算财务制度,以可靠归集BIP 2020年版本项目 开发阶段支出。
资本化时点	公司管理层审议表决一致通过后形成相关研发项目《资本化项目决议》。
	BIP 2021 年版本
完成该无形资产以使其能够	BIP 2021 年版本主要是数据中台、智能中台和商旅费控、财务共享、银企联云、采购云招投标、资产云维修维护等领域模块。数据中台、智能中台等技术主要基于数据移

完成该无形资产以使其能够 使用或出售在技术上具有可 行性分析	BIP 2021 年版本主要是数据中台、智能中台和商族费奖,财务共享、锡企帐子、采购了招投标、资产云维修维护等领域领法。 发播中台、智能中台等技术主要基于数据为、或储仓库、效规循从工、智师等数据加工处理技术、以及与特督陈见相均模型,法连转技术。公司前期在研究阶段已有丰富的技术积累、对 BIP 2021 年版本涉及的私及汇汇完全是有多可行法。
具有完成该无形资产并使用 或出售的意图分析	干资本化时点,IBP 2021 年版本项目已完成内部评审并形成准予立项的决议,前期研究工作已经完成,进入开发阶段。通过数据中台、智能中台等领域模块,可以为客户构建随处可见的可量化。可视化的决策分析体系。
无形资产产生经济利益的方 式分析	公司对BIP 2021年版本项目未来产生经济利益进行分析,研发相关产品为从中型。成长型企业到大型企业、转大型企业、包含数字原生企业和数字重生企业需要,研发相关产品具有技术领先性、能持续产生经济利益流入。
有足够的技术、财务资源和其 他资源支持分析	公司为BIP 2021年版本项目配置专业的技术团队,公司自有资金能有提供足够的研发投入财务资源。
归属于该无形资产开发阶段 的支出能够可靠计量	公司建立了专项研发团队,以及研发核算财务制度,以可靠归集BIP 2021年版本项目 开发阶段支出。
资本化时点	公司管理层审议表决一致通过后形成相关研发项目《资本化项目决议》。
	BIP 2022年版本
完成该无形资产以使其能够 使用或出售在技术上具有可 行性分析	BIP 2022年版本主要是imap 云平台6、平台特征任系、和邦顶会计(财务会计、管理会计、邦项会计中台)基于多维平台的预算合并、供应链、制造云、营销云(RM、人力支等物域模块。公司多年以来云平台。财务云、人力云、协同云、营销云、果则云、则位云等云产品得到逐步发展、为成为所发。BIP 2022年版本奠定了。良好的技术基础、对BIP 2022年版本奠定了,良好的技术基础、对BIP 2022年版本奠定了,最新方性忠
具有完成该无形资产并使用 或出售的意图分析	于资本化时点,BIP 2022年版本项目已完成内部评审并形成准予立项的决议,前期研究工作已经完成,进入开发阶段。研发相关产品实现了标准化、具有跨行业通用性店业务领域云服务,构建了社会化商业应用基础设施和企业服务产业共享平台。
无形资产产生经济利益的方 式分析	公司对BIP 2022年版本项目未来产生经济利益进行分析,研发相关产品为从中型,员长型企业到大型企业,转大型企业,的大型企业,的全数学原生企业和数字重生企业需要,研发相关产品具有技术领先性,能持续产生经济利益流入。
有足够的技术、财务资源和其 他资源支持分析	公司为BIP 2022年版本项目配置专业的技术团队,公司自有资金以及募集资金能有提供足够的研发投入财务资源。
归属于该无形资产开发阶段 的支出能够可靠计量	公司建立了专项研发团队,以及研发核算财务制度,以可靠归集BIP 2022年版本项目 开发阶段支出。
资本化时点	公司管理层审议表决一致通过后形成相关研发项目《资本化项目决议》。

34.1.100.3300	The state of the s
	BIP 2023年版本
完成该无形资产以使其能够 使用或出售在技术上具有可 行性分析	BIP 2023 年版本主要是企业服务大模型 YonGPT、集成平台和全球司库、项目云、合同云、供应链计划等领域模块。公司多年以来云平台、财务云、人力云、协同云、营销云、采购云、市选工等云产品得到逐步发展、为成功研发 BIP 2023 年版本奠定了良好的技术总统
具有完成该无形资产并使用 或出售的意图分析	于资本化时点,BIP 2023 年版本项目已完成内部评审并形成准予立项的决议,前期所 第工作已经完成,进入开发阶段。研发相关产品实现了标准化、具有跨行业 通用性的 业务领域云服务,构建了社会化商业应用基础设施和企业服务产业共享平台。
无形资产产生经济利益的方 式分析	公司对BIP 2023年版本项目未来产生经济和溢进行分析。研发相关产品为从中型、成长型企业到大型企业、特大型企业、包含数字原生企业和数字重生企业需要,研发相关产品具有技术领光性、能持续产生经济利益流入。
有足够的技术、财务资源和其 他资源支持分析	公司为BIP 2023年版本项目配置专业的技术团队,公司自有资金以及募集资金能有提供足够的研发投入财务资源。
归属于该无形资产开发阶段 的支出能够可靠计量	公司建立了专项研发团队,以及研发核算财务制度,以可靠归集BIP 2023年版本项目 开发阶段支出。
25c-tr-/1/0-1-1c	八司第四日中2011年中,英国过兵政府和关纽中西口(次大//)第日中301

资本化时点 公司管理层单议表决一致通过后规相长研发项目《资本化项目决议》。 2、资本化水平是否符合行业惯例,近年来资本化率持续提升的原因及合理性 公司研发投入资本化占比自 2022年以来略高于同行业公司平均值,主要系公司为抢占数智化、 固产化、全球化的战略制遇,加大研发投入,加速新一代产品用表 BIP 的研发。公司资本化支出主要 为研发人员薪酬支出、2021年至 2023年 BIP 资本化项目的研发人员增加2.256人,人员薪酬支出等力 、资本化支出,研发投入资本化率相应提升。公司与部分同行业可比公司研发投入资本化率的对比

证券简称	2023年12月31日	2022年12月31日	2021年12月31日
科大讯飞	41.8%	42.1%	38.5%
广联达	14.9%	23.4%	21.8%
易华录	81.7%	75.9%	74.8%
石基信息	58.6%	40.1%	43.8%
中科星图	35.5%	34.9%	10.5%
金蝶国际	31.7%	33.0%	33.6%
平均	44.0%	41.6%	37.2%
用友网络	50.1%	47.9%	35.9%

注:1.上表数据来自于同行业可比公司公开披露的定期报告:2.金蝶国际为港股上市公司、定期报告披露了研发投入资本化率,但未披露销售人员占比。 (四)报告期末内部研发形成的无形资产金额组 1亿元项目的摊销期间及确认依据、已摊销金额,并说明摊销金额和时点是否符合《企业会计准则》的规定

2023年12月31日公司内部研发形成的无形资产账面价值超1亿元项目的情况如下: 单位:万元					
项目	账面原值	累计摊销金额	账面净值	推销期限	确认依据
BIP 2020年版本	48,229	29,919	18,310	2021年2月-2026年1月	预计使用年限
BIP 2021年版本	75,791	31,580	44,211	2021年12月-2026年11月	预计使用年限
BIP 2022年版本	131,771	28,550	103,221	2022年12月-2027年11月	<b> 硕计使用年限</b>

BIP 2023年版本 156,442 2,607 153,835 2023年12月-2028年11月 预计使用年限合计 412,233 92,656 319,577 / / / / 根据《企业会计准则第6号——无形资产》第十七条规定,使用寿命有限的无形资产,其应摊销金额应当在使用寿命内系统合理摊销。企业摊销无形资产。应当日无形资产可供使用时起,至不再作为无形资产确认时止。企业选择的无形资产推销方法。应当反映与该项无形资产可供使用时起,至不再作为朋友政方式。无法可靠确定预期实现方式的,应当采用直接法摊销。 用友 BIP 基于第一代数字化 信息 化剂管能化技术,构建了基于技术平台和商业应用的企业云服务平台,为企业客户提供基于公有云、私有云和混合云的平台服务(Paus)和应用服务(Saus)。公司考虑相关平台和应用技术创新、变革速度加快,判断研发资本化相关无形资产预期经济利益为5年,因此采用5年作为相关无形资产的摊销加。

E。 五)结合业务开展实际,说明公司研发人员数量近三年大幅波动且报告期变动趋势与研发投入

趋势背离的原因和合理性。 公司分研发新产品用发图P持续加大研发投入,2021年至2023年上半年研发人员数量持续加大 后对研发人员进行结构优化。2023年下半年研发人员数量趋于平稳并小嘱减少。因此。2023年末公司研发人员规模相较2022年末减少109人,但年平均人数较2022年增加了602人。当前公司研发人

司研及人员规模相较2022 中未减少109人, 世十十岁/0.844 2022 年8月、公司发布了具有里程碑意义公司持续加大研发投入助力公司研发实现关键突破。2022 年8月、公司发布了具有里程碑意义的"用发BP3",从平台技术。应用架构到应用与业多服务、规模生态体系,用户体验全面突破创新,已被众多领先企业选择应用,被誉为"大国重器"。2024 年 月、公司发布了BP3-87 版本,从底壁平台到领域应用持续创新发展,在产品数据服务,智能化应用、全球化应用,用户体验、稳定性和安全性等方面取得重点突破,并推出成本管理,使应辖计划,使应辖协同等一系列创新应用。2020 年 2023 年,用发 BP 分别实现收入8.2亿元、10.3亿元、28.2亿元、31.2亿元、2024 年截至5 月底用友 BP 已实现签约金额9.3 亿元。公司战略投入的用友 BP 已成为公司增长的核心产品。

二、会计师回复 我们按照中国注册会计师审计准则的相关规定对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务 报表进行了审计,旨在对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见。 在对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表审计中,我们针对研发支出主要执行了以

在对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表审计中,我作計对研发支出主要执行了以下审计程序:
1.访谈公司管理层,了解、评估并测试研发流程及相关内部控制的设计及运行有效性;
2.访谈公司管理层,了解公司研发支出的归集,核算方法及研发资本化相关的会计政策及依据;
查看研发项目可行性分析程为及立规括告等文件,评估公司确认研发资本化均点的合理性;
3.获取无形资产台账,访谈公司管理层,了解无形资产目前使用状态,预期收益以及实际业务贡献,并评估管理层无诚值迹象结论的合理性;
4.获取用友 BIP 2023年版本项目的公项报告等相关资料,查看项目研发周期,研发人员组成、资本化支出具体明细以及投入使用时点等情况;
5.询问公司管理层,了解用友 BIP 2023年版本项目的先进性、未来业务前景及市场情况,了解该研发则目收入与产出的匹配性;

研及项目权入与广田的EMBIC注 6、查询同行业公司研发资本化相关数据,计算公司资本化率;访谈公司管理层,了解公司近年来资本化率持续提升的原因; 7、访谈公司管理层,了解无形资产的摊销方法,摊销期限的确认依据;获取公司无形资产明细表,

1、公司针对报告期来內部的发形成的无形资产的具体构成的规则,以及针对报告期內具金额不關骨长的原因及合理性的说明,在所有重大方面与我们在执行审计工作中获取的资料以及了解的信息一致、公司基于前途边明认为用及印户品产减值迹象,无需计划减值准备与公司的会计致策相符且在所有重大方面与我们在执行审计工作中获取的资料以及了解的信息一致、公司基于前途边明认为用及印户品产减值迹象,无需计划减值准备与公司的会计致策相符且在所有重大方面与我们在执行审计工作中获取的资料以及了解的信息一致。公司持对用发 IP 2023年版本项目的两步周期,研发入员组成、资本化支出具体明细、投入使用的点、截止目前贡献收入情况的说明,在所有重大方面与我们在执行审计工作中获取的资料以及了解的信息一致。公司针对研发投入与产出的医配情况的说明,在所有重大方面与我们在执行审计工作中获取的资料以及了解的信息一致。

一、公司回复
 (一)结合客户结构、销售政策、结算安排及其变化情况等、说明近三年应收账款及合同资产增速 显著高于营收增速且回款周期持续拉长的原因
 2021年至2023年、公司应收账款、合同资产、营业收入变动及应收账款周转率如下:

单位:万元			
项目	2023年12月31日	2022年12月31日	2021年12月31日
应收账款及合同资产净值	339,671	281,788	172,557
应收账款及合同资产增长率	20.6%	63.3%	38.0%
应收账款周转率	4.22	5.44	7.70
	2023年度	2022年度	2021年度
营业收入	979,607	926,174	893,180
营业收入增长率	5.8%	3.7%	4.7%
計 1 上車計算的原配	<b>地区</b> 人同次立域上	B 田 左 安 米 村 日 七 豆 田 朴 目 1	5世紀 勢五人同次立治

注:1,上表计算应收账款及合同资产增长率及周转率数据均采用的是应收账款及合同资产净值数据。2,计算2021年应收账款及合同资产增长率及应收账款周转率采用的2020年数据系经过新收入准则调整方向数据 剛整后的数据。 公司的客户结构包括企业客户市场的大型企业客户、中型企业客户与小微企业客户,以及政府及 公司时海宁结构包括企业客户市场的大型企业客户,中型企业客户与小税企业客户,以及政府及 其它公共组织客户。公司的大型企业客户业务占公司增业收入的比重分别为65.7%。67.5%。66.5%。 2021年至2023年,公司大型企业客户业务收入占公司营业收入的比重分别为65.7%。67.5%。66.5%。 2021年至2023年,公司联接恰古敦智化、国产化、全球化市场、大型项目显著增多,干力级以上项目签 资金额累计划。7亿元,其中、2023年干力级以上签约15.4亿元,同比增长71.1%。与中小型项目相比、 大型项目复杂。实施交付周期长、采用履势进度确认收入的项目未达到收款里程节点导致合同资产增加 加 收入共项间目游及金额数字(长龄重换上签理化、公司166 短期的运动。2021年120年84.64%。1

大型项目复杂,实施交付周期长,采用服约进度确认收人的项目未达到收款里程节点导致合同资产增加,此外大型项目涉及金额较大,付款申批流程长,公司回歇周期除赴长、导致应收帐款增加。此外、2021年和2022年。因客观环境扰动叠加部分客户行业景气度下行,公司回歇受到较大影响,应收账款与合同资产的增幅较大。
公司在项目签约过程中,与客户约定,采用分阶段付款的结算方式。通常情况下在合同签约后客户支付首付款,随着项目的推进在达到各里程制阶段时会支付相应进度繁项,尾款在后保期结束后支付。2021年至2023年、公司整株销售政策及结算安排保持稳定,未发生重大变化。但由于大型项目的收款周期延长,应收款项有所增加且增长幅度超过营业收入的增长幅度,周转率下降。随着公司不断加强应收款项的确收力度,应收款项增速超出营业收入的增长幅度,周转率下降。随着公司不断加强应收款项的确收力度,应收款项增速超出营业收入的增长幅度,周转率下降。随着公司不断加强应收款项的确收力度,应收款项增速超出营业收入增速的输放在资格等不降。

单位	江:万元						
序号	客户名称	是否存在 关联关系	交易内容	期末余額	账龄	减值计提金 额	2023 年收入 确认情况
1	中国银行股份 有限公司	否	咨询实施服务	4,537	1年以内	123	6,161
2	中国人寿保险 股份有限公司	否	咨询实施服务	2,640	1年以内	71	2,515
3	联通云数据有 限公司	否	云订阅服务	2,554	1年以内	18	1,731
4	沃尔沃汽车销售(上海)有限 公司	否	云咨询实施服务 等	2,288	1年以内、1-2 年、2-3年	139	6,258
5	中移动信息技 术有限公司	否	云服务、开发、运 维服务	2,236	1年以内、1-2 年	350	1,742
	合计	/	/	14,255	/	701	18,407
	同资产前五名	情况:					
单位	江:万元						
obe III	obs she da Ma	是否存在关	also III also also	Ministry A. skeet	MIZINA	减值计提金	2023年收入

序号		定符任大	交易内容	期末余额	<b></b>	咸田阡佐亚額	确认情况
1	山西大数据产 业发展有限公 司	否	私有云许可、实 施交付、SPS	3,532	1年以内、1-2 年	1,185	309
2	某工程公司	否	私有云许可、实 施交付	1,892	1年以内	200	3,167
3	某研究所	否	云咨询实施服 务等	1,545	1年以内	102	1,666
4	广东省广物控 股集团有限公 司	否	私有云许可、实 施交付、SPS	1,188	1年以内	125	2,385
5	中国盐业集团有限公司	否	私有云许可、实 施交付、SPS	1,020	1年以内、1-2 年	149	831
	合计	/	/	9,177	/	1,761	8,358
	立收账款一年以 立:万元	人上余额前	丘名情况:				
序号	客户名称	是否存在关联 关系	交易内容	一年以上部分对 应金额	账龄	一年以上部分 减值计提金額	2023 年 收入 确认情况

1	文山市苗乡三七 实业有限公司	否	软件、私有云许 可、云订阅	1,214	1-2年、2-3年	614	192
2	北京泽康智训科 技有限公司		软件许可	979	1-2年	345	-
3	中国邮政储蓄银 行股份有限公司	否	咨询实施服务	941	1-2年	115	97
4	国家移民管理局	否	云咨询实施服 务等	808	1-2年	142	-
5	内蒙古自治区卫 生厅	否	软件许可	772	5年以上	772	-
	合计	/	/	4,714	/	1,988	289
	う同资产一年じ	人上余额前五	名情况:				
单位	立:万元						

242	コムミノノ ノロ						
字号	客户名称	是否存在关 联关系	交易内容	一年以上部分 对应金额	贝长曲令	一年以上部分 减值计提金额	2023年收入 确认情况
1	山西大数据产业 发展有限公司	否	私有云许可、 实施交付、SPS	3,286	1-2年	1,159	309
2	山东华鲁恒升化 工股份有限公司	否	软件实施、开 发、SPS	430	1-2年	152	266
3	中国长江三峡集 团有限公司	否	私有云许可	411	1-2年	145	144
4	重庆中烟工业有 限责任公司	否	软件实施、SPS	408	1-2年	144	559
5	数字广东网络建 设有限公司	否	云咨询实施服 务等	380	1-2年	67	143
	合计	/	/	4,915	/	1,667	1,421
	应收账款减值》 位:万元	i备余额前3	5名情况:				
		見不たたと					2022 Œ Ilfr J

<b>平位:</b> カル							
序号	客户名称	是否存在关 联关系	交易内容	期末余額	账龄	减值计提金额	2023 年 收 人 确认情况
1	内蒙古自治区卫 生厅	否	软件许可	772	5年以上	772	-
2	广汽菲亚特克莱 斯勒汽车销售有 限公司	否	云咨询实施服务 等	678	1-2年、2-3年、 4-5年、5年以上	678	-
3	文山市苗乡三七 实业有限公司	否	软件、私有云许 可、云订阅	1,407	1年以内、1-2 年、2-3年	635	192
4	钦州市钦北区云 兴信息服务有限 公司	否	许可、支持与运 维	620	4-5年、5年以上	607	-
5	江苏中南建设集 团股份有限公司	否	软件实施交付	614	2-3年、4-5年、5 年以上	605	-
	合计	/	/	4,091	/	3,297	192
6、合同资产减值准备余额前五名情况:							

	立:万元	<b>比</b> 甘木	Langu:				
序号	客户名称	是否存在关联 关系	交易内容	期末余額	账龄	减值计提金额	2023 年收入 确认情况
1	山西大数据产业 发展有限公司	否	私有云许可、实施 交付、SPS	3,532	1年以内、1-2年	1,185	309
2	某工程公司	否	私有云许可、实施 交付	1,892	1年以内	200	3,167
3	重庆中烟工业有 限责任公司	否	软件实施、SPS	678	1年以内、1-2年	172	559
4	青岛海信网络科 技股份有限公司	否	软件实施、开发	849	1年以内、1-2年	155	566
5	山东华鲁恒升化 工股份有限公司	否	软件实施、开发、 SPS	457	1年以内、1-2年	154	266
	合计	/	/	7,408	/	1,866	4,867

1、结合款项逾期情况、催收过程及交易对方资信情况,说明坏账及减值计提金额及比例的确定依

据根据《企业会计准则第22号—金融工具确认和计量(2017)》、公司采用预期信用损失模型对应收账款减值进行评估,包括基于单项为基础评估预期信用损失和以信用风险特征组合为基础评估应收账款的预期信用损失、公司考虑了以账龄组合为基础评估应收账款组合信用风险。由于多重因素影响,导致部分多户无法严格按合同效定的支行条款付款、公司通过积极与其进行沟通,了解其款项支付安排情况。同时公司根据通过国家企业信用信息公示系统、天眼查、企查查、裁判文书网(信用中国等方式查询企业信用情况。对于以账龄组合为基础评估信用风险的应收账款、公司充分考虑客户的类型、所处行业、信用风险污效账款、公司充分考虑客户的类型、所处行业、信用风险污效账款、公司充分考虑客户的类型、所处行业、信用风险污效账款、公司充分考虑客户的类型、所处行业、信用风险污效账款、公司充分考虑客户的类型、所处行业、信用风险污效股票的公司。

险评级、历史回款情况等信息、对不同信用风险转征的客户进行分型、以过去5年应收账款账券后租 础,通过迁徙率模型计算历史损失率、在此基础上考虑前瞻性因素、得出预期信用损失率,以此计算应 收账款环账准备。 础,通过工作学快至11 异小之15/八十, 收账款环账准备。 合同资产减值准备的确认方法与应收账款环账准备确认方法相同。

2023年12月31日及2022年12月31日,公司应收账款及合同资产账面余额及坏账、减值计提情

<b>元如ト:</b>				
单位:万元				
项目	2023年12月31日	2022年12月31日	变动额	变动率
应收账款减值准备计提金额	31,812	25,296	6,516	25.8%
合同资产减值准备计提金额	14,061	8,259	5,802	70.3%
应收账款及合同资产减值准备计提金 额	45,873	33,555	12,318	36.7%
减:应收账款及合同资产减值转回金额	24,829	14,747	10,082	68.4%
应收账款及合同资产净损失	21,044	18,808	2,236	11.9%
应收账款及合同资产账面余额	463,813	385,048	78,765	20.5%
应收账款及合同资产减值准备期 末余额	124,142	103,260	20,882	20.2%
计提比例	26.77%	26.82%	减少0.05个百分	/

依据企业会计准则相关规定确认。 施坟帐款及合同资产账面余额增长20.5%。应收账款及合同资产减值准备期末余额增长20.2%。 两者增长单基本一致。2023年减值准备期末余额占账面余额的比例为26.77%、较上年期末减少0.05

个百分点,占比变化较小。应收账款及合同资产坏账准备计提金额增加主要是一年以内的应收账款

二、会计师回复 我们按照中国注册会计师审计准则的相关规定对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务

我们按照中国注册会计师审计准则的相关规定对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表进行了审计,旨在对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见。在对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表审计中,我代計讨应收账款预期信用损失主要执行了以下审计程序; 1.抽样衣取报告期内主要客户的销售合同并访谈公司管理层,了解有关客户结构、销售政策、结算实排等情况。以及近三年应收账款及合同资产增速显著高于营收增速且回款周期持续拉长的原因; 2.抽样检查公司及重大子公司成业就里程即转算单。 3. 获取公司及重大子公司报生期各期应收账款及合同资产账龄明细表;则算相关应收账款的历史迁移。同时结合的赔性因素,判断公司及重大于公司预期信用损失计提合理性; 4. 获取公司关诉方清单、复核公司应收账款及合同资产主要客户与公司是否存在关联关系、核查前述主要客户在报告期内的收入确认情况; 5. 访谈公司管理层,了解公司及重大子公司单项计提坏账准备的原因。 基于我们为用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见执行的审计工作、我们认为用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见执行的审计工作、我们认为用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见执行的审计工作、我们认为用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见执行的审计工作、我们认为用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见执行的审计工作、我们认为用友网络科技股份自限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见执行的审计工作。我们认为用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表

作,我们认为用友网络科技股份有限公司 ,公司特内客户结构、销售政策、结算安排无重大变化的说明,近三年应收账款及合同资产增速 显著高于强收增速且回览调期持续放长的原因的说明,在所有重大方面与我们在执行审计工作中获

显著高于营收增速且回款周期持续拉长的原因的说明,在所有重大方面与我们在执行审计工作中获取的资料以及了解的信息一致;
2、公司针对应收账款及合同资产期末余额,账龄一年以上以及减值计提金额各前五名的客户名称,与公司不存在关联关系、交易内容、对应金额,账龄、减值计提金额以及相关收入确认的情况的说明,在所有重大方面与我们在执行审计工作中获取的资料以及了审约信息一致;
3、公司针对结合款项逾期情况。借收过程及交易对方资信情况、对于坏账及减值计提金额及比例的确定依据的说明,以及针对本期环账计提大幅增长的原因的说明,在所有重大方面与我们在执行审订工作中获取的资料以及了解的信息一致。
回题5、年报及相关公告披露,报告期公司与关联方中关村银行存在存款业务,授权额度不超过19亿元,期未存款余额107亿元,无贷款。报告期末、公司货币资金余额为80.45亿元,本期利息收入为1.05亿元;短期借款余额为38.03亿元、长期借款余额为19.10亿元,合计同比增加15.32亿元。本期利度用为1.71亿元。请公司补充披露;(1)分季度列示报告期内,公司,控股股东及其关联方(除公司外)分别在中关村请公司补分分别在中关村

利息费用为1.71亿元。 请公司补充披露、(1)分季度则示报告期内、公司、挖股股东及其关联方(除公司外)分别在中关村银行的存款和贷款情况,包括发生额、季末余额、日均余额、利率、利息收入/费用等,(2)分别对比公司在中关村银行承珠,他金融机场存款、贷款金额及期限、利率等情况、该明公司议向中关村银行承兑而不向其货款的原因及合理性。(3)结合日常金盖常本和使用计划。设明在持有较少规模货币资金的同时新增、额有息借款、承担超过利息收入的利息费用的原因及合理性。(4)结合银股股东及其他关联方在公司存分银行取传入的利息费用的原因及合理性。(4)结合银股股东及其他关联方在公司存分银行取得融资情况。说明是否存在以货币资金为关联方融资提供担保的销售、是一个工

1、2023 单位:万	年公司在中关村	银行的存贷款情	况	1.11					
类型		2023年一季度							
92.42	发生额	季末余額	日均余额	利率	利息收入/费用				
存款	-2,071	157,453	156,950	0.35%-4.88%	1,229				
贷款	-	-	-	-	1				
类型	2023年二季度								
92.42	发生额	季末余額	日均余额	利率	利息收入/费用				
存款	-11,662	145,791	145,013	0.35%-4.88%	288				
贷款	-	-	-	-	-				
NA TIE	2023年三季度								
类型	发生额	季末余额	日均余额	利率	利息收入/费用				
存款	-21,914	123,877	134,427	0.35%-4.88%	243				
贷款	-	-	-	-	-				
类型		2023年四季度							
92.42	发生额	季末余額	日均余额	利率	利息收入/费用				
存款	-14,791	109,086	117,325	0.35%-4.88%	5,871				

产品。 注:1、上表列示的发生额、利息收入及费用均为现金流量口径,其中发生额中的负数表示流出;2、公司存款产品主要为七天通知存款、两年期到五年期定期存款、活期存款;3、一季度和四季度利息收入样对较大的主要原因为存款产品拮息。 目对较大的主要原因为存款产品结息。 2、2023年控股股东及其关联方在中关村银行的存贷款情况 (1)存款业务

单位:万元									
企业名称			)23年一季度						
	发生额	季末余额	日均余額	利率	利息收入				
深圳前海用友力合科技 服务有限公司	-	1	1	0.35%	-				
北京用友企业管理研究 所有限公司	-146	373	1,224	1.9%-3.3%	9				
深圳用友力合普惠信息 服务有限公司	-44	42	1	0.35%	-				
合计	-190	416	1,226	/	9				
企业名称		20	)23年二季度						
正亚名称	发生额	季末余额	日均余额	利率	利息收入				
深圳前海用友力合科技 服务有限公司	-	1	1	0.35%	-				
北京用友企业管理研究 所有限公司	308	681	831	1.9%-3.3%	6				
深圳用友力合普惠信息 服务有限公司	-8	34	1	0.35%	-				
合计	300	716	833	/	6				
企业名称	2023年三季度								
正亚岩林	发生额	季末余額	日均余額	利率	利息收入				
深圳前海用友力合科技 服务有限公司	-	1	1	0.35%	-				
北京用友企业管理研究 所有限公司	294	976	1,098	1.9%-3.3%	7				
深圳用友力合普惠信息 服务有限公司	-34	1	1	0.35%	-				
合计	260	978	1,100	/	7				
企业名称	2023年四季度								
TEMES-W	发生额	季末余額	日均余额	利率	利息收入				
深圳前海用友力合科技 服务有限公司	-	1	1	0.35%	-				
北京用友企业管理研究 所有限公司	-839	136	635	1.35%-3.3%	4				
深圳用友力合普惠信息 服务有限公司	0	1	1	0.35%	-				
合计	-839	138	637	,	4				

面因素。 综上所述,公司的资金管理策略是综合考虑存款利率、贷款利率以及与银行的多方面合作来决定 资金的分布。这种策略有助于公司在保证资金安全的同时,优化资金的使用效率和成本。 (三)结合日常资金需求和使用计划,说明在持有较大规模货币资金的同时新增大额有息借款,承 担超过利息收入的利息费用的原因及合理性 报告期内,公司在货币资金余额较大的情况下,仍增加大额有息借款,存在大量有息负债的原因

报告期内,公司在货币资金余额较入的间0.0.7、以为的加入1887年以2018年20.17。 如下: 1.报告期末公司货币资金合计80.45亿元,其中28.9%为用友网络及控股子公司的募集资金,由于募集资金专款专用,导致公司可对用资金的减少。 2.公司控股子公司畅递通信息技术股份有限公司(1588.HK),用友汽车信息科技(上海)股份有限公司(683479.H1),新递科技股份有限公司(833694.0C),用友金融信息技术股份有限公司(839483.0C)为上市挂牌公司,货币资金金额台计占公司货币资金总额的39.3%。这些子公司因监管规定,其实公司分子公司根据财务管理等金米能提供给集团为其处公司使用,导致公司可到用资金的成少。其他的分子公司根据财务管理 一定的营运资金,因此公司需借人适量资金,以保障各分子公司正常经营。三季度合计经营性现金流为负,同时公司还存在对外投资等行为,公司为保障正常运营

的客户结款周期也对资金状况产生了显著影响,客户回款较多集中在第四季度,使得期末 现金余额较多。
公司的财务状况符合经营实际和策略规划,同时确保了公司在未来的市场竞争中占据有利地
位。未必公司将继续努力优化资金管理,提升资金使用效益、确保公司资金的安全、稳健。
(四)结合控股股东及其他关联方在公司存款银行取得融资情况,说明是否存在以货币资金为关
联方融资提供担保的情形,是否存在其他受限或潜在限制性安排,是否存在与关联方联合或共管账户的情况。

元、会计师回复 我们按照中国注册会计师审计准则的相关规定对用友网络科技股份有限公司 2023 年度的财务

报表进行了审计。旨在对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表整体发表审计意见。 在对用友网络科技股份有限公司2023年度的财务报表审计中,我们针对中关村银行存款主要执行了以下审计程序。 1、获取报告期内公司、控股股东及其关联方(除公司外)按季度分别在中关村银行的存款和贷款

明细表。
2. 获取公司报告期内的银行借款明细表及重大借款合同,检查借款合同中的银行名称,借款金额,还款期限,借款利率等信息;
3. 获取公司及重要于公司报告期内在中关村银行存放的定期存款协议,检查定期存款协议中的存款金额,存款则限以为率。
4. 访谈管理层,了解公司以向中关村银行存款而不向其贷款的原因;
5. 对公司在中关村银行的银行存款执行银行强证起序及银行对账单核查程序。
6. 获取公司及重要子公司的企业信用报告,检查是否存在以货币资金为关联方融资提供担保、是否存在其他受限或潜在限期性安排以及是否存在与关联方联合或法管账户的情形。
7. 询问公司管理层,了解公司的上销资资金需求的使用计划、了解公司也并持较大规模货币资金的同时新增大额有息借款,承担超过利息收入的利息费用的原因;
8. 获取公司按服股东及其他关联方在公司存款银行银槽之价明细表。

公司回复 · )近三年商誉减值测试的具体过程、关键假设、主要参数,并结合各资产组的业绩情况说明相 关参数的确定依据 公司近三年商誉主要信息如下: 2023年12月31日

资产组名称	商誉原值	商誉减值 准备余额	商誉账面价值
用友汽车信息科技(上海)股份有限公司(以下简称"友车科技")	37,840	-	37,840
北京用友政务软件有限公司(以下简称"用友政务")	30,840	-	30,840
上海大易云计算股份有限公司(以下简称"大易云")	29,028	-	29,028
柚子(北京)移动技术有限公司(以下简称 " 柚子移动 " )	20,326	-	20,326
北京点聚信息技术有限公司(以下简称"北京点聚")	17,313	-	17,313
上海秉钧网络科技股份有限公司(以下简称 " 秉钧网络 " )	11,345	11,345	-
司库数字科技(青岛)有限公司(以下简称"司库数科")	7,397	-	7,397
北京数钥分析云科技有限公司(以下简称"北京数钥")	6,657	-	6,657
其他	32,763	14,698	18,065
合计	193,509	26,043	167,466
2022年12月31日	3		
资产组名称	商誉原值	商誉减值 准备余额	商誉账面价值
友车科技	37,840	-	37,840
用友政务	30,840	-	30,840
大易云	29,028	-	29,028
柚子移动	20,326	-	20,326
北京点聚	17,313	-	17,313
秉钧网络	11,345	11,345	-
北京数钥	6,657	-	6,657
其他	27,837	14,698	13,139
合计	181,186	26,043	155,143
2021年12月31日	1		
资产组名称	商誉原值	商誉减值 准备余额	商誉账面价值
友车科技	37,840	-	37,840
用友政务	30,840	-	30,840
大易云	29,028	-	29,028
柚子移动	20,326	-	20,326
秉钧网络	11,345	11,345	-
其他	27,768	14,698	13,070
合计	157,147	26,043	131,104
			(下转D52版)