

金融深一度

金融机构加力赋能新质生产力发展 力促产业“向新”护航企业“向强”

■本报记者 杨洁

“力，形之所以奋也。”发展新质生产力是推动高质量发展的内在要求和重要着力点。自2023年“新质生产力”被首次提出以来，面对这一发展命题、改革命题，各地各部门陆续推出实质性支持举措，各行业也掀起加快发展新质生产力的热潮。近期召开的党的二十届三中全会要求“健全因地制宜发展新质生产力体制机制”，并作出全面部署。

金融作为国民经济的血脉，是国家核心竞争力的重要组成部分，也是助推新质生产力发展的重要引擎。当前，战略性新兴产业与未来产业企业大多处于初创及成长阶段，研发周期长、资金需求大。对银行机构而言，如何通过助推科技创新、产业创新、发展方式创新，打开新质生产力这扇大门？

近期，《证券日报》记者奔赴江苏省多地调研采访，走进产业园区、生产车间，切身感受金融为新质生产力带来的澎湃动能，感受着“使江苏成为发展新质生产力的重要阵地”的强劲发展脉搏。

转变观念： 谋求“看得见、看得懂、看未来”

江苏拥有产业基础扎实、科教资源丰富、营商环境优良、市场规模巨大等优势，省内路网交通十分发达，有利于生产力、生产要素的流动。“因地制宜”为江苏发展新质生产力指明了方法论与落脚点。

蓝图已绘就，关键在实干。中国银行江苏省分行副行长吴骏对《证券日报》记者表示：“新质生产力的主要载体是实体经济，落脚点是以先进制造业为骨干的现代化产业体系，包括传统产业转型升级、新兴产业壮大、未来产业培育。其中，前瞻性布局战略性新兴产业和未来产业，是科技融入产业、加快形成新质生产力的战略重心。”

在产业转型升级的过程中，金融支持必不可少，这对商业银行而言，是机遇，但同时也对其提出了更高要求。

“商业银行信贷服务新质生产力的重点对象在先进制造业，难点和挑战在科技金融、未来产业，尤其是科技型中小企业。”中国银行江苏省分行风险管理部总经理田雪平坦言，“对于只有团队、技术、研发，而尚未形成收入、没有利润、没有现金流、没有抵押物，甚至还没有形成正式生产的科技创新型企业，如何前瞻地向其提供优质信贷服务非常具有挑战性。”

如何应对这一挑战？中国银行江苏省分行给出的答案是“改变观念”，从传统的信贷审批逻辑当中走出来，在主观意识上“看得懂”，在专业能力上“看得懂”，在技术层面注重“看未来”。

“结合科技型企业轻资产特征，我们适度降低财务指标权重，由侧重风险性指标调整为侧重成长性指标，由侧重经营性指标调整为侧重技术性指标，由侧重历史性

描述调整为侧重预测性指标，由侧重有形的风险缓释调整为更加重视知识产权和无形资产，不断优化授信评价理念。”田雪平介绍。

中国银行江苏省分行持续创新科技金融产品，完善科技金融审批模式，根据企业全生命周期的不同需求，建立了科技金融全景服务矩阵，为发展新质生产力蓄势赋能。目前，该分行已服务科技型企业超3.1万户，科技金融授信余额达1411亿元。

发力数字化转型： 推动传统产业“老树发新芽”

新质生产力之“新”，在于科技创新，对企业而言，其未来的突破口依然是科技创新。对商业银行等金融机构来说，实施数字化转型，发力数字金融服务也是其服务新质生产力发展的关键路径之一。

走进江苏龙城精锻集团有限公司（以下简称“龙城精锻”）零部件加工车间，全自动生产线有序运转，机械臂精准点焊铆接，各个环节有条不紊地推进。同时，每个区域都有电子看板，可实时查看数据等信息，从而有助于进一步提升区域制造水平。

“智能化改造、数字化转型不是选择题，而是必答题。”龙城精锻总裁王明告诉记者，只有通过转型升级，才能重塑传统产业竞争新优势，加快发展新质生产力。在高端化、智能化、数字化上下功夫，优势领域锻长板，薄弱环节补短板，传统产业必然也会“老树发新芽”。

在龙城精锻发展的过程中，曾遇到融资难、担保难等情况，且因为互保问题，一度曾陷入艰难局面。基于企业良好的信誉及未来发展前景，龙城精锻得到了金融机构的认可。中国银行武进支行行长王志伟介绍，2013年由中国银行常州分行牵头，联动江南银行、交通银行等组建了6.5亿元的流动资金银团，承诺对龙城精锻不抽贷、不断贷，实现对企业最大化的支持和共进退。

“近些年，龙城精锻的投资需求较大，平均每年都会有8000万元至1亿元的资金投入设备更新及投资新项目，而这些资金需求也都在银团的大框架下得到支持。”庄明表示。

走进中车南京浦镇车辆有限公司（简称“中车浦镇”）的总装分厂，工作人员在对城轨地铁车辆整车进行组装，并进行出厂调试工作。厂房内，一块硕大的电子屏幕格外显眼，上面主要是总装分厂内生产情况的窗口式汇总，这是该公司数字化转型的一个成果。在此基础上，企业生产效率大大提高，通过标准化的作业方式，加强产品的快速流动，以及加快了对异常情况的处理，保证了整条产线的平稳运行。

2023年，中车浦镇中标墨西哥蒙特雷项目，但亟需在短时间内开出项目保函，且受时差、外国条约文化及语言等因素影响，使得该项工作难上加难。中国银行江



图1 龙城精锻加工车间 杨洁/摄

图2 江苏中行员工向中车浦镇员工介绍授信方案 银行供图

苏省分行作为保函业务合作银行快速反应，通过线上化高效沟通处理，为业务的顺利开展提供了重要金融产品服务，顺利帮助企业开具保函，为中国高端装备制造“走出去”开辟了新的业务路径。

金融服务前移： 探索投贷联动激发企业动能

新质生产力是以战略性新兴产业和未来产业为主要载体，具有轻资产、高科技、高不确定性等特征，因此，发展新质生产力，也需要激活风险投资和资本市场的分散作用。

在采访中，也有企业负责人对记者表示，多层次资本市场一些的股权融资，在银行端也可以实现，并对投贷联动抱有一定需求与期待。

所谓“投贷联动”，是银行采用成立类似风险投资公司或基金的方式，对创新企业给予资金支持，并建立在严格的风险隔离基础上，

以实现银行业的资本性资金早期介入。与此同时，还通过信贷投放等方式给企业提供另一种资金支持。

在实际操作中，商业银行一般不会过早地进行前期投资，例如商业银行普惠部在创新产品对企业进行授信时，一般不会在企业初创期对其进行一个较大的债权安排。

对此，中国银行江苏省分行针对企业发展周期的不同，适配不同的金融服务。据中国银行江苏省分行公司金融部副总经理兼科技金融中心副总经理王莉娟介绍，目前该分行已做了一些尝试与安排，与有国资背景、中银集团内部的投资机构以及市场上部分创投机构都进行了一些互动。

互动主要体现在两个维度，一是企业方面提供信息，对机构进行互相“撮合”，从而实现专业方面的互补。第二个维度，则体现在互建与互通。王莉娟表示：“创投机构会将其前期已经投过、孵化较为成熟的企业客户给我行科创金融中

心进行推荐，我们也会将前期服务的一些整体成长性较好，且符合产业发展方向的客户推荐给创投机构。虽然创投机构专业能力、行业深耕能力比银行强，但在渠道方面，不如银行服务半径大，因此，在这一维度我们也会有一个互通。”

目前，中国银行江苏省分行充分运用中银集团投、贷、保、租等综合化金融服务优势，实现综合经营“一路生花”。同时，联动集团综合经营公司，为多家重点科技企业提供了投贷联动、市场化债转股、售后回租等服务。

在业内人士看来，当前经济环境下，创投机构与银行有一个更深入的互动，是一种较好的方式，也是一种更为稳健的发展模式。未来商业银行可以继续探索投贷联动的支持模式，坚持直接融资和间接融资“两条腿走路”，从而进一步提升科技创新型企业、战略性新兴产业企业的融资可得性，形成金融支撑新质生产力发展的合力，助力新质生产力加快形成。

向外看，向内求，向新走

■杨洁

当前，围绕发展新质生产力的前瞻布局在各地如火如荼展开。作为地方经济积极的参与者、坚定的同行者、有力的支撑者，商业银行在发展新质生产力的道路上扮演着重要角色。

“如果我们自己不作为新的劳动者、不创建新的生产工具、不注重更好地使用大数据这一生产要素、不提高完善自身的生产关系、不发挥员工的作用，就很难应对新质生产力未来的要求。”中国银行江苏省分行副行长朱复兴说道。

发展新质生产力意味着技术要素有所突破，对生产要素要进行创新配置，加速实现潜在生产力向现实生产力转化，实现经济发展动力转换。唯有如此，才能在市场的

洪流中站稳脚跟。而对于商业银行而言，亦是如此。

通过在江苏多地的调研，在与多位银行从业者交流后，记者明显感受到当前商业银行在外在环境以及内生动力共同作用下，想要作出变革与创新的决心。

“商业银行首先要适应新质生产力所带来的变化，从自身实际与变革中再向上发力。”

“服务新质生产力，当前商业银行要提高认知，如果不提高认知，对产业、企业不了解，金融服务只是镜中月、水中花。对此，我们一直在改变，也有信心当好助力者。”

于是，我们看到，商业银行举全行之力强化对新技术、新赛道、新市场的金融支持，从机构考核、资源配置、专项活动、队伍激励、活动配套等方面大力推进。

金融助力新质生产力发展还有很长的路要走。一家银行的力量总是有限的，在立足自我专业能力提升的同时，商业银行还积极借助“外脑”，不断扩大服务外延，对部分领域、新技术、新业态、新客户，多方走访政府机构、行业协会、研究机构、同类型企业等，提高授信决策科学性。此外，还联动多家银行组建银团贷款，给予企业最大化支持，助力其走上良性发展循环道路。

与时俱进，聚势同行。在金融活水精准“引流”与“滋养”下，笔者相信，新质生产力将更好地落地“开花”，结出高质量发展之“果”。

记者手记



工业富联上半年营收净利创新高 AI服务器收入同比增长超230%

■本报记者 李雯珊 见习记者 刘晓一

8月13日晚间，工业富联公布2024年半年度报告。上半年，公司实现营收2660.91亿元，同比增长28.69%，归属于上市公司股东的净利润87.39亿元，同比增长22.04%，均创公司上市以来同期新高。

工业富联表示，上半年，公司凭借先进的AI技术及产品，科学的生产布局和强大的供应链管理，不断提升科技创新能力。公司收入增速加快的原因，就在于品牌客户AI服务器订单不断增加。

“中报成绩单再次证明，AI已成为公司业绩成长的核心驱动力。”工业富联相关人士表示，针对客户新一代AI服务器订单，目前产能已充足到位，下游订单能见度较高。

分业务来看，上半年工业富联收获“满堂红”。其中，云计算收入同比增长60%，AI服务器占整体服务器营收比重提升至43%，收入同比增长超230%。此外，通信及移动网络设备上半年实现同比快速增长，AI服务器相关的400G、800G高速交换机营收同比增长30%。此外，通用服务器收入也同比增长16%。

工业富联表示，自2023年生成式AI爆发以来，大模型产品迭代如火如荼，“AI+”创新应用不断落地，各家厂商不断扩增产本支出构建AI算力及企业生成式AI模型，使AI训练及推理服务器需求持续增长。据Trendforce预计，2024年AI服务器全年出货量达167万台，年增长率达41.5%。

为抢抓爆发式市场需求，工业富联除了不断夯实客户基础，与全球主要服务器品牌商深化合作外，还保持一贯的高研发投入。今年上半年，工业富联研发投入达到48.76亿元，研发技术人员数量超过3.5万人。

此外，AI亦驱动手机等消费市场回暖，为工业富联带来又一增长点。据IDC预计，2024年全球新一代AI手机出货量将达到1.7亿部，占智能手机整体出货量的15%。

值得一提的是，在取得好成绩的同时，工业富联亦坚持发展“回报两手抓”。近日，公司公告实施2023年度方案。2023年分红总额115.2亿元，分红率高达54.76%。自2018年上市以来，工业富联已累计分红超438亿元。

“工业富联大手笔分红，展现了龙头企业对自身发展前景的坚定信心以及对股东价值最大化承诺的践行。这表明，在复杂多变的经济环境下，优质企业仍能通过技术创新、市场深耕等方式，实现稳健增长，为股东创造实实在在的收益。”广州思益得文化有限公司首席策略官陈彦强在接受《证券日报》记者采访时表示。

工业富联还公告称，拟以集中竞价交易方式回购股份，回购金额不低于2亿元且不超过3亿元。公司表示，基于对未来发展前景的信心及对公司长期价值的认可，本次回购的股份用于注销以减少公司注册资本。

华北制药上半年扣非净利润 同比增长5032.4%

■本报记者 张晓玉

8月13日晚间，华北制药公告称，今年上半年公司实现营业收入52.31亿元，同比减少0.04%。归属于上市公司股东的净利润为7198.44万元，同比增长171.17%。扣除非经常性损益后的净利润为5434.98万元，同比增长5032.4%。经营活动产生的现金流量净额为8.83亿元，同比增长233.3%。

中国企业联合会特约研究员胡麒麟在接受《证券日报》记者采访时表示：“华北制药整体上保持了较为稳定的营收规模，表明公司在面对市场挑战时，仍能保持一定的市场占有率和业务稳定性。扣非净利润同比增长5032.4%，这进一步证明了公司主营业务盈利能力的增强和内部管理效率的提升。”

华北制药表示，上半年，公司完成头孢内制剂销售业务整合到营销平台，海南公司取得GSP认证。同时，重点产品上量创效。乙肝疫苗收入同比增长3.5%，甲钴胺片、环孢素滴眼液等4个产品收入同比增长50%。

在产品方面，华北制药阿莫西林克拉维酸钾片等销量超国采约定采购量，盐酸二甲双胍片中选江苏、陕西联盟国采续约，阿莫西林胶囊、布洛芬缓释胶囊、盐酸二甲双胍片中选河南13省联盟国采续约。

在研发创新方面，华北制药持续加大投入，优化产品结构。公司紧盯生物医药发展趋势，以抗感染、免疫调节等领域为主要研发方向，加快前沿技术平台的布局和建设。

此外，华北制药还持续推进仿制药质量与疗效一致性评价工作。上半年，注射用头孢他啶、注射用羧苄西林钠、注射用羧苄西林钠舒巴坦钠3个品种获批。截至目前，共35个品种通过（或视同通过）仿制药一致性评价。

华北制药方面表示，公司正着力打造心脑血管、肾病、糖尿病等治疗领域产品群，重点发展一批具备产业链竞争优势的制剂品种。

尽管上半年业绩表现亮眼，但《证券日报》记者观察到，华北制药近年来面临较大的财务压力。截至2023年底，公司的资产负债率高达70.08%，且自2020年底以来，该指标始终维持在70%以上的高位。同时，期末时点公司货币资金仅为9.88亿元，而对应的长短期债务总额高达108.49亿元。

对此，华北制药方面表示，尽管公司面临一定的财务压力，如资产负债率较高和财务费用负担较重等问题，但公司通过一系列有效措施逐步改善了财务状况，增强了抗风险能力。

具体而言，半年报显示，今年上半年，华北制药优化资产结构，完成金坦公司市场化债转股，引入资金9亿元，公司资产负债率控制在70%以下。同时，公司加大应收清欠力度，制定实施清收方案，上半年应收款项清收5.07亿元，降低资金成本。

除此之外，华北制药还在一直在努力降费。2023年，公司财务费用为4.73亿元，2021年、2022年分别为5.76亿元、5.52亿元。今年上半年，华北制药继续加大可控费用管控，1-6月份财务费用同比减少1715万元。

上市公司积极购买董监高责任险 完善公司风险控制体系

■本报记者 桂小笋

同花顺数据统计显示，今年以来（即1月1日至8月13日，下同），共有316家上市公司发布公告称，计划购买董监高责任险，责任限额从800万元到2亿元不等。查阅这些公司的公告可知，对于购买董监高责任险的行为，公司表示，有利于完善公司风险控制体系，保障公司及董事、监事、高级管理人员的权益，促进相关责任人员充分行使权利、履行职责，促进公司健康发展。

对此，接受《证券日报》记者采访的行业人士介绍，除了董监高责任险之外，上市公司要建立合规培训、风险预案设置、重视信息披露、

保护中小投资者在内的多元化风险防范机制。

“上市公司应着重加强公司治理和内部控制，尽可能确保决策的合规性和风险管理的高效性。同时，定期对董监高进行法律合规培训，提升他们的风险防范意识。同时，建立透明的信息披露机制和有效的应急预案，对风险防范措施，保障公司的稳定运营。”北京排网保险代理有限公司总经理杨帆告诉《证券日报》记者。

数据显示，上述316家公司计划购买的董监高责任险，大多数保险期限为12个月。从公告透露的细节来看，其中145家是首次投保。

杨帆在接受《证券日报》记者采访时分析，对于上市公司积极

购买董监高责任险的行为，背后原因是多样性的，“上市公司面临的挑战和风险日益增多，董监高责任险的购买不仅是对管理层的一种保护，也是对公司整体风险控制能力的提升，这对上市公司的风险管理体系完善是一项有益补充。”

上海明伦律师事务所王智斌律师告诉《证券日报》记者，上市公司购买董监高责任险主要用于风险防范。“当董监高在执行职务过程中因过失、疏忽导致公司或第三方遭受损失时，保险公司将根据保险合同的约定对董监高进行赔偿，从而转移其个人可能面临的赔偿压力。不过，该种保险通常不承保董监高的故意违法行为或犯罪行为。

保险公司在设计董监高条款时，会通过免责条款的形式将故意行为引发的损失排除在董监高责任险的保障范围之外。”

从进展情况来看，316家公司中有24家的购买进展处在董事会预案这一阶段，其余的皆通过了股东大会。

对于购买董监高责任险的原因，大多数公司表示是为了完善风险管理体系等。杨帆表示，董监高责任险能够帮助公司转移管理层因履职不当可能承担的赔偿责任，还能增强管理层的工作信心。这有助于提升公司的治理水平、社会形象和投资信任度。

但也有公司坦言，这是为投资者提供赔偿保障。