

## “巨轮”启航 四川能源发展集团正式揭牌

■本报记者 舒娅疆

2月26日,四川能源发展集团有限责任公司(以下简称“四川能源发展集团”)在成都正式揭牌成立。此前,尚在筹备中的四川能源发展集团就曾涉及四川两大总资产规模超千亿元国企战略重组而备受市场关注,伴随着这一艘新的“巨轮”正式启航,相关产业经济和上市公司或将迎来发展新篇章。

据公开信息,四川能源发展集团是经四川省委、省政府批准,战略性重组四川省投资集团有限责任公司(以下简称“川投集团”)、四川省能源投资集团有限责任公司(以下简称“四川能投”),通过新设合并方式组建的省级国有资本投资公司,总资产超3900亿元,员工约3.8万人,建成投运电力装机规模3560万千瓦。

作为推动四川省能源高质量发展的主力军,四川能源发展集团将持续做强做优做大综合能源核心主业,大力培育发展先进制造、高端化工和医药健康多元产业,发挥产融结合对实体产业的支撑作用,形成“1+4”现代产业布局体系。围绕能源核心主业,四川能源发展集团将通过能源产业链上下游整合,科技创新赋能,持续深化改革,围绕产业布局更优,市场机制更活,创新能力更足,效益效率更高,综合实力更强目标,加快打造集源网荷储一体、水风光氢天然气等多能互补的国内领先、世界一流新型能源企业。

从产业经济来看,四川能源发展集团的组建,解决了四川能源行业省属国有企业布局较为分散、发展协同性不强、业务同质化等问



据公开信息,四川能源发展集团总资产超3900亿元,员工约3.8万人,建成投运电力装机规模3560万千瓦

题,有利于推动国有经济布局优化和结构调整,实现“1+1>2”的融合聚变效应,将对推动四川省新型能源体系建设、打造万亿级能源产业,更好服务支撑国家和全省重大战略产生深远影响。

中国投资协会上市公司投资专业委员会副会长支培元在接受《证券日报》记者采访时表示,四川能源发展集团的成立有利于优化当地能源产业布局,提升能源供应

的稳定性与安全性,保障经济发展的能源需求;形成产业集群效应,促进产业链上下游企业协同共进,

提升整体竞争力。此外,该集团总资产超3900亿元,大规模投资和项目建设将直接拉动经济增长,并创造大量就业岗位。该集团凭借产业融合优势,能为实体产业提供有力金融支持,激发市场活力,推动四川相关产业经济高质量发展。

值得一提的是,四川能源发展集团的成立还有望为旗下上市公司的发展进一步赋能。据悉,川投集团、四川能投控股的上市公司包括了四川川投能源股份有限公司、四川省新能源动力股份有限公司和

11月底披露控股股东筹划战略重组的消息以来,上述上市公司的股价纷纷出现了冲高迹象,分析人士认为,四川能源发展集团将从多个方面助力提升上市公司竞争力。

“四川能源发展集团将为旗下相关上市公司带来资源整合、协同发展、战略赋能等多方面的积极影响。相关上市公司有望获得更有力的金融支持,有利于扩大规模、提升效率。从长期来看,它的成立将为上市公司提供更稳定的经营环境和可持续发展的基础。”众和昆仑(北京)资产管理有限公司董

事长柏文喜说。

中关村物联网产业联盟副秘书长袁帅向《证券日报》记者表示,资源整合后的四川能源发展集团将拥有更强的市场竞争力和品牌价值,有助于提升旗下相关上市公司的市场地位和品牌价值,有助于实现优势互补和共赢发展;集团在产融结合方面的探索和实践,也将为旗下企业提供更多的金融支持和资本运作机会。这些赋能和影响有助于提升相关上市公司的综合实力和竞争力,为其未来的发展创造更加有利的条件。

## 实控人拟让渡控制权 超达装备或将易主

■本报记者 曹卫新

南通超达装备股份有限公司(以下简称“超达装备”)实际控制人正筹划以“股权转让+放弃表决权”的形式让渡公司控制权。

2月26日,超达装备发布公告称,2月25日,公司控股股东、实际控制人冯建军与南京友旭企业管理有限公司(以下简称“南京友旭”)签署了《股份转让协议》及《表决权放弃协议》,约定南京友旭收购冯建军持有的公司2330万股股份,转让事宜顺利实施后,南京友旭将持有超达装备29.32%的股权,成为公司控股股东。南京友旭的共同实际控制人陈存友、陈浩、陈娇、倪香莲将成为公司共同实际控制人。冯建军自愿、无条件且不可撤销地放弃其持有的全部剩余上市公司股份对应的表决权,以巩固南京友旭对上市公司的控制权。

## 引入多家战投

2025年2月22日,超达装备对外宣布,公司收到控股股东、实际控制人冯建军通知,因其在筹划协议转让公司股份相关事项,该事项可能导致公司控股股东及实际控制人发生变更。公司股票自2025年2月24日开市起停牌。

停牌2个交易日后,2月26日,公司控制权变更方案正式出炉。

公告显示,经南京友旭与冯建军协商一致,确定本次交易项下,标的股份的交易价格为40.5元/股,转让价款为9.44亿元。南京友旭将分三期支付上述股份转让价款。

双方在《股份转让协议》中就上市公司治理做了约定。双方同意,自本协议签署并生效且标的股份完成过户登记之日起30个工作日内,上市公司应完成董事会改选。上市公司董事会由9名董事组成,收购方南京友旭有权推荐其中6名董事候选人,冯建军有权推荐其中3名董事候选人。上市公司的董事长及法定代表人由南京友旭推荐人员担任。

值得一提的是,除南京友旭外,冯建军还同时引入了济南泉兴环境投资合伙企业(有限合伙)(以下简称“济南泉兴”)和青岛海青汇创创新科技服务合伙企业(有限合伙)(以下简称“青岛海青”)两大战略投资者。

2月25日,冯建军与济南泉兴、青岛海青签订了《股权转让协议》,济南泉兴和青岛海青拟分别受让冯建军持有的公司542.58万股和470.38万股股份,交易价格为40.5元/股,转让价款为2.2亿元、1.91亿元。

公告显示,此次冯建军累计拟出售的股权比例合计为42.07%。交易全部完成后,南京友旭、济南泉兴、青岛海青持有超达装备的股权比例将变更为29.32%、6.83%、5.92%。冯建军所持上市公司股权的比例将由56.63%下降至14.56%,该部分股权对应的表决权冯建军已自愿、无条件且不可撤销地放弃。

“股东公开承诺放弃所持股份的表决权,意味着其在持股期间,不能对上市公司各项需要股东投票表决的事项进行表决。表决权只是股东众多权利中的一项,除表决权外,其还享有分红权、知情权等。”上海明伦律师事务所律师王智斌律师对《证券日报》记者表示。

## 看好产业协同价值

超达装备系国内领先的汽车内外饰模具供应商,主营业务以模具为核心,其中汽车内外饰模具是模具产品最主要的构成部分。

数据显示,2024年前三季度,超达装备营业收入为5.22亿元,同比增长11.57%;归属于上市公司股东的扣非后净利润为7496.37万元,同比增长0.78%。

根据公告,作为超达装备此次拟收购方之一的南京友旭实控人坚定看好中国汽车工业及汽车零部件行业未来发展前景,并认为与上市公司在市场资源、国际化发展等领域具备较高的产业协同价值,故进行本次交易。

“收购方实控人看好汽车零部件行业未来市场前景,有着30余年汽车零部件行业从业经验,其丰富的人脉、资源及管理经验,有望为上市公司的业务发展赋能。”黄河科技学院客座教授张翔对《证券日报》记者表示。

“此次收购为超达装备与南京友旭实控人旗下产业的资源整合提供了良好契机。汽车产业链上游企业之间如果能够联合起来互通有无,发挥各自的优势,解决车企生产和设计上的难题,将会更受下游企业青睐。”工信部信息通信产业专家委员会委员盘和林对《证券日报》记者表示。

## 转型升级再添关键筹码 吉电股份获25亿元委托贷款

■本报记者 马宇薇

2月26日,吉林电力股份有限公司(以下简称“吉电股份”)发布公告称,公司已与2025年2月25日与国家电投集团吉林能源投资有限公司(以下简称“吉林能投”)、国家电投集团财务有限公司(以下简称“财务公司”)签订了委托贷款合同。

具体来看,今年1月22日,吉电股份对外宣布,为支持公司绿色氢基能源项目发展,满足公司经营发展资金需求,拟通过财务公司与吉林能投开展委托贷款业务,借入资金25亿元,用于“两重”(国家重大战略实施和重点领域安全能力建设)“两新”(大规模设备更新和消费品以旧换新)项目的重大设备更新及技术改造投资、重大科技创新项目投资、重大战略性新兴产业投资。

中国投资协会上市公司投资专业委员会副会长支培元对《证券日报》记者表示:“此次吉电股份获得25亿元贷款,将为公司发展氢能产业注入强劲资金流,有望推动更多氢能项目落地建设,加速产业规模化进程,带动产业链上下游协同发展。当下传统能源企业纷纷寻求转型,氢能作为清洁能源,其大规模应用有助于减少对传统化石能源依赖,推动能源转型升级。”

依托实际控制人国家电力投资集团有限公司(以下简称“国家电投集团”),吉电股份成立后立足东北地区开展发电业务,早期专注火力发电,凭借成熟的技术与稳健的运营,为当地工业生产及居民生活提供了可靠的电力保障,在东北地区电力市场逐步积累起深厚根基。随着能源转型及我国“双碳”目标的确定,

立,吉电股份果断开启向新能源领域转型之路。

据介绍,绿色氢基能源是国家电投集团深入贯彻能源安全新战略,加快能源转型升级,以氢能厚植新质生产力的重要举措之一。

吉电股份相关负责人对《证券日报》记者表示:“2024年,吉电股份被国家电投集团认定为绿色氢基能源平台,全面负责绿色氢基能源(能源线)的战略研究、技术研发、成果转化、项目投资、工程建设、生产运行、标准认证、市场营销、人才培养、品牌建设、对外合作等全产业链工作。公司贯彻落实‘均衡增长战略’,全面提升投资、开发、建设、技术、创新、运营六大核心能力,将牢牢把握构建新型能源体系的发展机遇,在‘新能源+’和绿色氢基能源赛道持续发力。”

在能源转型升级的过程中,吉电股份在新能源领域动作不断。早在2021年,吉电股份就与核能电力规划设计研究院有限公司签署战略合作协议,共同探索氢能产业发展路径。

2023年,公司开工建设全国规模最大的大安风光制绿氢合成氨一体化一期示范项目,按计划于2025年投产,该项目入选国家级示范工程,开创我国绿色氢基能源产业先河,打造了绿色氢基燃料的能源供给新路径,并拓展出多元化应用场景,着力打通绿色氢基能源产业链。此外,目前吉电股份已建成长春中韩示范区制氢加氢一体化站,为当地氢能应用提供了重要支持。

“此次贷款将用于大安风光制绿氢合成氨一体化示范项目,助力项目顺利建成投产,新资金投入后将推动氢能从生产到应用的闭环建

设,并用于氢能相关技术的研发。”

上述吉电股份相关负责人表示,在能源转型升级的关键节点,氢能项目不断增多,而资金投入与收益预期的平衡至关重要。

“一方面,通过多元化的融资方式优化资金结构,降低融资成本。大安风光制绿氢合成氨一体化示范项目享受较低融资成本,同时取得定增募集资金以及国家‘稳增长扩投资’专项债,确保项目在建设期内的资金保障以及成本控制。另一方面,进行科学的可行性研究及财务规划。在项目初期,公司进行了包括资金投入、运营成本、预期收益在内的科学详细的财务预测,同时制定了合理的资金使用计划,避免出现资金浪费及短缺问题,确保资金的高效使用。”上述吉电股份相关负责人表示。

## 欲甩包袱 宁波华翔拟1亿欧元出售欧洲业务

■本报记者 吴奕莹

2月26日晚间,宁波华翔电子股份有限公司(以下简称“宁波华翔”)发布关于拟出售欧洲业务的提示性公告,公司于2月25日与Mutares公司(一家在德国上市的私募股权投资公司)签署了附生效条件的《股份购买和转让协议》,拟出售宁波华翔欧洲公司,包括德国、罗马尼亚和英国共6家公司(以下统称“标的公司”),交易初步定价为1亿欧元,由宁波华翔承担标的公司的借款并保证一定的运营资金,同时将参考2024年12月31日经审计后标的公司财务数据,

最终实际交割价格依据协议计算确定。

宁波华翔相关负责人表示:“公司欧洲业务对公司无论在资金、业绩和资源分配上都产生了长期拖累,也是公司市值低迷的重要原因之一,本次交易预计对公司2025年度财务报表产生较大影响,有望彻底解决制约公司发展的历史问题。”

公开资料显示,宁波华翔欧洲业务自2014年起持续大额亏损,对上市公司的整体发展造成较大的影响。宁波华翔相关负责人表示:“为解决欧洲业务的亏损问题,公司先后实施了‘聘请同行业内较资深的

管理团队’‘委派国内专业技术人员支援’等多种措施,效果并不显著。2020年,公司花费大额重组费用关闭德国Heilsbronn工厂,虽然短期内亏损有所减少,但根本问题依然没有得到解决。”

目前,宁波华翔已将大部分产能和技术能力从德国和英国转移至罗马尼亚,但罗马尼亚团队能力基础较差,需要一定周期来提升整体运营能力,现阶段投产成本和质量成本较高。

“出于长远发展考虑,公司还是决定出售欧洲业务。”宁波华翔相关负责人表示如是说。据悉,公司早在

2024年8月份便委托中介机构与多家潜在买家展开接洽,经深入谈判和磋商后,最终确定交易对方为Mutares公司。

对于宁波华翔此次出售欧洲业务,业内人士认为短期内公司可能面临一些挑战,但从长远来看具有战略意义。

相关机构人士在接受《证券日报》记者采访时表示:“从资源配置的角度分析,剥离不良资产后,公司可以将更多的资金、人力和技术等资源集中投入到优势业务板块,同时也可以将资源向新兴市场拓展,寻找新的利润增长点。在增强公司业绩稳定

性方面,以往由于欧洲业务的不确定性和亏损状况,公司的业绩波动较大。而此次交易完成后,公司可以摆脱欧洲业务的负面影响,促使业绩更加稳定,这不仅有助于提升公司在投资者心中的形象,还能吸引更多长期投资者的关注和青睐。”

针对宁波华翔出售欧洲业务后的发展,中国投资协会上市公司投资专业委员会副会长支培元表示:“公司应进一步强化成本管控与风险管理,建立严格预算制度与成本管控体系,提高运营效率,并将资金、人力等资源向核心业务倾斜,加强技术创新,避免类似困境再现。”

## 内驱新动力澎湃 东北制药喜迎开门红

在辽宁方大集团东北制药智能化生产车间里,身着统一工装的员工与自动化设备默契配合,数字化屏幕上实时跳动的生产数据,折射出这家具有近80年历史的老牌药企焕发的新活力。

最新经营数据显示,企业首月重点产品销售数量同比增幅超20%,重点产品产能提升逾17%,通过数字化精控突破百万元。东北制药以混动后特有的“方大速度”打响高质量发

展“开门红”。

## 双循环驱动 市场开拓再提速

自2018年引入方大集团市场化机制以来,东北制药持续释放新动能。今年新年伊始,销售团队以“起步就快跑、开局就发力”的拼劲,提早构建国内国际双循环营销网络。原料销售公司总经理李立介绍,“去

年四季度,我们就对今年初工作作出了部署和策划,分析研判新一年产品走势,制定销售策略。”春节期间,在保证国内市场供应的同时,业务人员紧盯海外客户需求,无缝衔接确保有求必应。

制剂销售各销区同步发力,推进招商、项目和发货三线攻坚,形成立体化市场攻势,抢抓市场先机。销售团队的拼搏换来了企业首月亮眼成绩:多个重点产品销售数量同

比大幅增长,其中,左卡系列、磷霉素钙销售数量同比增长超20%,硫酸铝销售数量同比增长超35%。即使是春节期间,维生素C、吡拉西坦、硫酸铝等多个核心产品也实现成功签单,有效对冲春节假期对销售业务的影响。

## 创新突围 研发管线多点开花

进入2月份,东北制药发布公告,

公司又一化学原料药、抗HIV关键药物依非韦仑原料药上市申请获批,产品可以在国内上市制剂中使用,有利于进一步丰富公司产品管线,提升公司的市场竞争力。

东北制药围绕仿创结合和远近结合的整体部署,从市场、竞争、工艺等多维度精准识别高潜力新药项目,确保新产品诞生之初就具备市场竞争力。同时,依托新收购的鼎成肽源生物技术优势和研发成果,推动创新药

的临床试验和临床申报,发力细胞治疗新赛道。

“首月开门红只是序章,我们要把每天当作决战日来拼。”公司总经理蔡永刚在早间产销衔接调度会上强调,企业产研销要充分发挥大兵团作战合力,向“季度红”“全年红”冲刺!

伴随着朝阳缓缓升起,这个历经市场洗礼的老牌药企,正以混改激发的澎湃动能,在高质量发展的赛道上加速奔跑。(CIS)