

公司零距离·新经济新动能

# 长华集团:锚定主业夯根基 多元布局谋新篇

■本报记者 吴奕萱

在国内紧固件领域,长华控股集团股份有限公司(以下简称“长华集团”)已成为行业领军者,鲜有人知道其起点仅仅是一个家庭“小作坊”。长华集团从默默无闻到行业龙头,公司创始人王长土是如何在改革开放的时代浪潮中精准把握机遇,一路突破重重难关的?又是怎样的坚守,铸就了长华集团如今的商业版图?带着上述疑问,《证券日报》记者来到长华集团位于宁波慈溪的厂区,通过实地走访、深度交流,回溯公司成长之路,探寻其成功背后的密码。

## 抓住机遇 “小作坊”发展壮大

长华集团创建于1985年,彼时还是个只有4台仪表车床的“小作坊”,创始人王长土也只是个刚出师的钣金工。

据王长土回忆,他1979年跟着师傅到江西南昌学做钣金工,一去就是5年多。1985年,学成后的王长土回到家乡宁波慈溪,伴随着改革开放,怀着创业致富的朴实思想,他筹资买了4台仪表车床,创立了慈溪小安长源五金厂,主要为上海迅达电梯厂等国企加工生产配件。

王长土坦言:“刚开始年纪小,还是由父亲帮着管理,就这么靠着四五个人,从个体户开始慢慢做起来,不断发展壮大。”

由于注重产品质量,坚持诚信经营,王长土与许多客户建立了良好合作关系,企业效益稳步提高。1987年,在一次技术交流会上,某卡车生产企业在四处寻找焊螺母供应商,以替代进口商品。经上海迅达电梯厂有关人士推介,生产类似产品的慈溪小安长源五金厂被推到台前。“虽然难度有所增大,但我深信自己能做好。”王长土说。

接单后,王长土组织人员日夜兼程,攻克一道道技术难关。功夫不负有心人,“小作坊”里终于生产出符合要求的汽车焊螺母,企业年销售额也从上一年的50万元猛增至200多万元,自此,王长土正式开始进军汽配行业。1990年,企业

更名为慈溪城关汽车配件厂,全面转向生产汽车配件。

随着国产轿车工业的发展,尝到甜头的王长土主动出击,寻找合作厂家,扩大市场份额。1993年,企业迁到慈溪周巷镇,并通过一汽-大众汽车有限公司质量能力审核,开始提供轿车配件。

据长华集团一位老员工回忆:“当时公司产品性能和精度都有明显提高,产品销售也突飞猛进。”

2000年,为突破发展瓶颈,长华集团投资兴建新的厂区,并于2001年更名为浙江长华汽车零部件有限公司。

## 坚守实业 推进研发创新

此后,长华集团坚持专注实业,在众多汽车主机厂一级供应商中脱颖而出。

踏入长华集团的展厅,明亮的灯光均匀地洒在各类展品上,墙壁上悬挂着公司发展历程的照片,每一张都仿佛在无声诉说着长华集团坚定不移专注实业的决心。

长华集团总经理王庆感慨道:“创始人王长土从创办工厂的那天起,便一心只想把主业打造成传承百年的产业。”

秉持着“低调做人、高调做事”的理念,王长土坚信坚守实业是强国强省与强社自身的明智之选。

展厅里,汽车高强度紧固件、冲焊集成件等展品整齐陈列,它们是长华集团四十载精耕细作汽车金属零部件领域的技术结晶。公司董秘章培嘉介绍:“公司产品已有效覆盖全球各系别乘用车,合作客户包含欧系、美系、日系、自主品牌及汽车新势力等。”

目前,长华集团已稳占国内紧固件领域龙头地位,在业务稳定性、供应风险管控、行业地位方面均存在显著优势。

“我们并没有什么所谓的成功秘诀,就是坚持不懈开发新产品。”这是王庆时常挂在嘴边的一句话。把研发创新优势转化为现实生产力,正是长华集团制胜市场的法宝。截至目前,公司拥有专利权超过250项。



图1 长华集团工业机器人

图2 长华集团武汉长源机器人

图3 长华集团周巷厂大门

图4 碳陶刹车盘

谈及业务发展,王庆表示:“作为整车厂的一级供应商,我们必须对市场变化保持高度敏锐,能够迅速响应客户在技术和产品方面的需求,积极深度参与到客户的先期开发和同步开发工作中。因此,强化研发统筹能力是我们发展的重中之重。”

为达成这一目标,长华集团成立了研发中心,致力于实现与客户同步开发数据系统的交换与互通。这不但能提高技术壁垒,增强议价能力,还能承接更多集成模块产品。

据悉,在紧固件方面,公司拥有超6000平方米的模具研发加工中心,模具可自主设计与加工,具备全工序内制化能力。目前,公司已实现自主80%以上自制。

王庆称:“坚定执行全工艺链自制的方针,使得公司产品在多元化方面具备了独特的产业链优势,这也是我们在市场竞争中的主要优势之一。”

## 大胆布局 发展进入快车道

近年来,随着全球能源结构

转型和“双碳”目标的推进,新能源产业持续增长。长华集团敏锐洞察行业趋势,大胆布局。王庆表示:“公司以现有金属结构件设计制造经验为中心,横向拓展产品的多领域发展,实现了光伏、储能等新领域产品应用的突破,同时公司进一步开拓了碳陶刹车系统领域这一蓝海市场,客户群体不断扩大。”

在碳陶刹车系统领域,长华集团配备的专用设备生产线一期具有年配套20万件的生产能力,相关产品已成功应用于国内某新势力车企,并在2024年12月份开始量产。

公司相关负责人称:“现阶段公司碳陶刹车制动项目小组已紧密对接国内多家主机厂,进行相关技术交流,力争再次取得新突破。”

在拓展新领域业务过程中,机遇与挑战并存。因此,公司始终秉持大胆探索、稳健前行的行事风格。王庆称:“在进入每一个新领域之前,我们都会进行深入的市场调研和技术论证,确保新业务布局的科学性和可行性。”

近期,人形机器人行业的迅猛发展吸引了长华集团的目光。长

华集团也较为看好人形机器人的发展前景,并决定拓展滚柱丝杠产品这一新领域。

据悉,长华集团在精密金属结构件加工制造方面拥有丰富的经验和专业的技术,与人形机器人滚柱丝杠产品在技术研发和生产工艺层面存在显著的同源性。与相通性。

公司相关负责人向记者表示:“在技术开发上,两者底层逻辑与技术原理高度契合;在生产工艺上,螺纹加工、热处理等关键环节也有着异曲同工之妙。基于以上考虑,公司拓展人形机器人滚柱丝杠产品业务的可行性很高。”

据介绍,长华集团在2024年12月份已生产出滚柱丝杠样品,目前正研究新工艺,购入新的高端关键设备,招聘核心研发人员,接下来公司将加大研发及资金投入力度,加紧研发制造新的迭代产品。

现阶段,长华集团已形成了多业务协同发展的良好格局,公司发展也逐步驶入快车道。王庆表示:“未来公司将持续丰富产品矩阵,不断探索产品新应用场景,拓展多元化使用渠道,打造业务第二增长曲线。”

## 券商春招“进行时”: 看重财富管理、金融科技方向 复合型人才“抢手”

■本报记者 周尚昆  
见习记者 于宏

人才是证券行业高质量发展的重要资源,也是券商实现转型发展的关键。步入“金三银四”招聘旺季,近期,已有国金证券、申万宏源等十余家券商开启春招大幕。《证券日报》记者梳理各家券商的招聘计划及岗位分布发现,除基础支持性岗位外,券商对财富管理及金融科技人才的需求尤为显著,复合型人才备受青睐。

为适应市场环境和行业发展最新趋势,券商正持续深化财富管理业务转型,打造高质量的专业财富顾问队伍已成为券商推进财富管理业务转型的重要抓手。当前,申万宏源、中邮证券等多家券商正积极招聘财富管理人才,相关岗位在招聘计划中高频出现。

例如,申万宏源正招聘多个财富顾问岗位,职责为挖掘不同客群的资产配置需求,为客户提供金融服务解决方案;策划、组织和实施线上线下营销活动,通过持续提供平台化内容,不断提高客户服务覆盖率。

中邮证券、国投证券等券商也十分重视对财富顾问人才的吸纳,正为旗下多家分公司及营业部招聘财富顾问、投资顾问等方面人才,负责开发中高净值客户,维护分支机构存量中高净值客户;对中高净值客户进行财富管理业务、投资顾问业务、经纪业务、信用业务等业务的开发和维护等。德邦证券则推出“财富青年军”招聘计划,招聘岗位以分支机构营销类岗位为主,意在培养财富管理业务领域年轻的高潜力人才,为未来分支机构的发展培育中坚力量。

随着券商数字化转型的深入推进,券商对金融科技类人才的需求也进一步攀升,相关岗位成为招聘重点之一。例如,东方财富证券近期开启管培生计划,为公司储备优秀的金融科技复合人才,涵盖产品、市场、商务、数据、投研等方面,技术方向涵盖服务端开发工程师、算法工程师、信息安全开发工程师、运维开发工程师、软件测试工程师等。国金证券等券商也正大力度招聘金融科技等领域人才。

对此,中央财经大学中国金融科技研究中心主任张宇在接受《证券日报》记者采访时表示:“当前,金融科技已成为赋能券商多方面、多业务环节提质增效的重要驱动力,券商纷纷加大相关领域人才的招聘力度,折射出券商积极推动数字化转型的行业趋势。同时,近期券商等金融机构普遍接入AI大模型以助推业务高质量发展,也对其科技人才力量提出了更高的要求,预计未来一段时间内,券商对金融科技相关人才仍将保持旺盛需求。”

此外,券商对复合型人才的需求逐步增加。国金证券等多家券商在招聘信息中明确表示,将优先考虑具有复合背景的专业人才。国泰君安也表示,公司将加大国际化、数字化、复合型人才的需求,加速自身高质量发展。

“券商的服务范围较为广泛,业务涉及金融、法律、会计等多个领域,对从业人员的专业素养和综合能力要求较高。”上海翰德人力资源服务有限公司招聘业务中国区董事总经理宋倩对《证券日报》记者表示,同时,在近年来券商业务与金融科技结合愈加深入、国际化进程加速的背景下,券商对具备专业技能、科技思维及国际视野的复合型人才的需求日益迫切。复合背景人才的多元视角和综合能力,能够帮助券商在激烈的市场竞争中更具创新性、灵活性,助力其实现高质量、可持续发展。

## 中国公路物流运价指数 2月份为104.8点同比回升2.21%

■本报记者 孟珂

3月5日,中国物流与采购联合会和广东林安物流集团联合发布的数据显示,2025年2月份,中国公路物流运价指数为104.8点,较1月份回落0.80%,同比回升2.21%。从月内看,第一、二、三周运价指数环比有所回升;第四周运价指数环比有所回落。

据了解,中国公路物流运价指数是反映一定时期内,我国经济领土范围内公路物流运输价格变动程度和变动趋势的相对数。

中国物流信息中心分析师高帅在接受《证券日报》记者采访时表示,2月份,我国经济恢复势头较好,向好态势进一步巩固,前期存量政策叠加一揽子增量政策持续落地,带动企业生产经营扩张加快,市场需求相较前期有所回升。节后复工复产进度稳步推进,运力供给随之同步增长,呈现较快回升态势。

分车型指数看,各车型指数环比均有所回落,同比则保持增长。2月份,以大宗商品及区域运输为主的整车指数为105.3点,环比回落0.76%,比上年同期回升2.55%。零担指数中,零担轻货指数为102.8点,环比回落0.98%,比上年同期回升0.66%;零担重货指数为105.3点,环比回落0.75%,比上年同期回升2.64%。

高帅分析认为,在供需回暖基础上,相较其他运输方式,2月份公路运价指数有所回落,一是受年末积压订单需求快速释放,2月份效应有所减弱。二是节后运力供给较快恢复,快于总体需求复工进度。但整体来看,指数仍保持在较好区间,均高于去年同期和全年平均水平。分区域看,各区域运价指数均有不同程度回落。

从后期走势看,高帅表示,随着节假日效应逐步消散,经济运行基础持续巩固,一系列增量和货币政策出台,助力企业复工复产进程加快,企业对后市预期较好,市场需求或维持较好回升态势,运价指数可能会小幅震荡回升。

## 半导体行业并购潮涌 企业加速构建新优势

■本报记者 王镜茹 丁蓉

政策暖风下,半导体领域并购持续活跃。

近日,惠州光弘科技股份有限公司(以下简称“光弘科技”),有研半导体材料股份有限公司(以下简称“有研硅”),TCL科技集团股份有限公司(以下简称“TCL科技”),深圳英集芯科技股份有限公司(以下简称“英集芯”)等多家上市公司披露了并购计划。

海通证券电子行业首席分析师张晓飞在接受《证券日报》记者采访时表示:“半导体行业上市公司有望通过并购实现外延扩张,进一步提升核心竞争力。并购重组将推动半导体产业链上下游整合,有利于提升行业集中度,促进创新技术的发展。”

### 并购案例现

拓宽业务布局,是企业进行并购的重要原因之一。3月5日,有研硅发布公告,公司拟以支付现金

的方式收购高频(北京)科技股份有限公司约60%的股权,此次交易完成后,公司将实现对标的公司的控股。有研硅从事的硅片业务位于集成电路产业链上游,而标的公司在集成电路超纯水系统领域具备市场竞争力。有研硅方面表示:“本次交易有利于促进双方在客户渠道方面的协同合作,增强产业协同,并为未来丰富公司业务布局、提升核心竞争力奠定基础。”

深化技术储备,亦是企业开展并购的出发点之一。同日,光弘科技披露了重大资产购买预案,根据预案,公司拟以7.33亿元购买All Circuits S.A.S.100%股权及TISCircuits SARL0.003%股权。All Circuits S.A.S.长期深耕电子制造服务领域,特别是在汽车电子行业具有深厚的技术储备和广泛的客户积累。光弘科技方面表示:“通过本次并购,公司将进一步深化自身在汽车电子行业的技术储备。”

此外,3月4日,TCL科技披露交

易总价为115.62亿元的收购计划,公司拟购买深圳市重大产业发展一期基金有限公司持有的深圳市华星光电半导体显示技术有限公司21.53%股权,深化半导体显示主业布局。3月1日,深圳至正高分子材料股份有限公司(以下简称“至正股份”)披露,公司拟通过重大资产置换、发行股份及支付现金的方式直接及间接取得目标公司Advanced Assembly Materials International Limited(先进封装材料国际有限公司)99.97%的股权并置出上市公司全资子公司至正新材料100%股权。至正股份方面表示:“公司未来将专注于半导体封装材料和专用设备。”

### 并购基金助力

随着半导体领域并购重组日趋活跃,上市公司设立产业并购基金渐成新趋势。

今年2月份,上海新相微电子股份有限公司披露公告称,公司子公司上海新相技术有限公司拟与国科东方(上海)私募基金管理有限公司等共同设立新型显示产业并购基金,总规模不低于4.02亿元。该基金将围绕国家关于集成电路发展战略,重点汇聚芯片产业并以产业并购为主要目标进行投资,投资具有创新性、成长性和平台价值的标的。

“广汽埃安之所以能够将激光雷达高阶智驾放到约15万元这一价位的车型上且还能有利润,是因为

中国城市专家智库委员会常务副秘书长林平在接受记者采访时表示:“并购是半导体企业实现发展壮大的重要手段之一。通过并购,企业可以获得新技术、新客户,从而构建新优势,提高市场地位。”

### 实现“智驾平权”与“安全平权”

2月下旬,广汽埃安新能源汽车股份有限公司(以下简称“广汽埃安”)官宣旗下广汽埃安RT新增650智享版,售价仅12.88万元。该车配备激光雷达高阶智驾,也是首次将该方案带到12万元级。2月10日,比亚迪对外宣布,全系车型将搭载“天神之眼”高阶智驾,包括10万元级以下、10万元至20万元级及20万元以上车型,10万元级以上全系标配,10万元级以下多数搭载。

“广汽埃安之所以能够将激光雷达高阶智驾放到约15万元这一价位的车型上且还能有利润,是因为实现‘智驾平权’与‘安全平权’。2月下旬,广汽埃安新能源汽车股份有限公司(以下简称‘广汽埃安’)官宣旗下广汽埃安RT新增650智享版,售价仅12.88万元。该车配备激光雷达高阶智驾,也是首次将该方案带到12万元级。2月10日,比亚迪对外宣布,全系车型将搭载‘天神之眼’高阶智驾,包括10万元级以下、10万元至20万元级及20万元以上车型,10万元级以上全系标配,10万元级以下多数搭载。”

## “智驾平权”时代来临 车企积极把握新机遇

■本报记者 李雯珊

近日,“智驾平权”的话题在汽车行业内极为火热,比亚迪股份有限公司(以下简称“比亚迪”)、吉利汽车集团有限公司(以下简称“吉利汽车”)等多家车企均已公布智能驾驶新技术,旨在让更多人享受到技术进步红利。

中国电动汽车百人会发布的《中国汽车智能化发展报告(2024)》显示,高速NOA(高速导航辅助驾驶)、城市NOA(城市导航辅助驾驶)等功能,已不再是高端车型的专

属,正在向10万元至20万元的主流价格车型普及,预计到2025年底乘用车NOA渗透率将达到20%,与2024年上半年相比提升近一倍。

“‘智驾平权’是广汽集团一直追求的目标。”3月4日,广州汽车集团股份有限公司(以下简称“广汽集团”)董事长冯兴亚在接受《证券日报》记者采访时表示:“‘智驾平权’就是把智能驾驶推广到更多的车型上,从高端车型推广到一般车型。智驾成本的下降速度预计比想象的快,‘智驾平权’很快会到来。”

国际智能运载科技协会秘书长

张翔向《证券日报》记者表示:“当下像比亚迪、广汽集团、吉利等车企将继续将智驾技术渗透到中低端车型,已经引起了业内的关注。未来消费者购买车辆时,城市NOA和高速NOA功能将成为新的标配,车企也将不得不在这方面加大投入。”

“智能平权”趋势愈发明显,越来越多车企开始将智能化特别是智能驾驶作为产品的突出卖点。例如,3月3日,吉利汽车正式发布了统一的智驾解决方案——千里浩瀚。据了解,吉利汽车银河系列未来的全新产品都将搭载这一智驾解决方案,真正

实现“智驾平权”与“安全平权”。2月下旬,广汽埃安新能源汽车股份有限公司(以下简称“广汽埃安”)官宣旗下广汽埃安RT新增650智享版,售价仅12.88万元。该车配备激光雷达高阶智驾,也是首次将该方案带到12万元级。2月10日,比亚迪对外宣布,全系车型将搭载“天神之眼”高阶智驾,包括10万元级以下、10万元至20万元级及20万元以上车型,10万元级以上全系标配,10万元级以下多数搭载。

“广汽埃安之所以能够将激光雷达高阶智驾放到约15万元这一价位的车型上且还能有利润,是因为实现‘智驾平权’与‘安全平权’。2月下旬,广汽埃安新能源汽车股份有限公司(以下简称‘广汽埃安’)官宣旗下广汽埃安RT新增650智享版,售价仅12.88万元。该车配备激光雷达高阶智驾,也是首次将该方案带到12万元级。2月10日,比亚迪对外宣布,全系车型将搭载‘天神之眼’高阶智驾,包括10万元级以下、10万元至20万元级及20万元以上车型,10万元级以上全系标配,10万元级以下多数搭载。”