

## 北京阳光诺和药物研究股份有限公司 2024 年年度报告摘要

一、重要提示  
1、本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到http://www.sse.com.cn网站仔细阅读年度报告全文。

2、重大风险提示  
本公司已在年度报告中详细阐述了在生产经营过程中可能面临的各种风险,详情请查阅本报告第三节“四、风险因素”部分的相关内容。

3、本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

4、会计师事务所对公司财务报告进行了审计,会计师事务所出具了标准无保留意见的审计报告。

5、公司上年度末未分配利润未实现股利  
□是 √否

6、董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案  
经公司董事会审议通过,利润分配预案为:公司以2024年度利润分配权益登记日登记日的总股本为基数分配股利,公司拟向全体股东每10股派发现金红利1.63元(含税)。截至2025年4月8日,公司总股本112,000,000.00股,扣除回购专用证券账户2,721,783.00股(截至2025年4月8日回购已实施完毕),拟派现金回购专用证券账户中的股份约为109,278,217.00股,以此计算合计拟派发现金红利17,112,349.37元(含税)。本年度公司现金分红占归属于上市公司股东净利润的比例为100.94%。本次利润分配后,尚未分配的利润为202,000,000.00元,该部分利润不分配,留作以后年度使用。

如在实施权益分派股权登记日前公司总股本发生变动的,公司将维持分配总额不变,相应调整每股分配比例。如后续总股本发生变化,将另行公告具体实施情况。

本次利润分配预案已经公司第二届董事会第十七次会议以及第二届监事会第三次会议审议通过,尚需提交2025年年度股东大会审议。

7、是否存在被控股股东及其关联方非经营性占用资金情况  
□适用 √不适用

8、是否存在违反规定决策程序对外提供担保的情况  
□适用 √不适用

9、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

10、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

11、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

12、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

13、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

14、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

15、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

16、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

17、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

18、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

19、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

20、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

21、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

22、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

23、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

24、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

25、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

26、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

27、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

28、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

29、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

30、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

31、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

32、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

33、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

34、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

35、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

36、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

37、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

38、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

39、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

40、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

41、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

42、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

43、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

44、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

45、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

46、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

47、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

48、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

49、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

50、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

51、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

52、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

53、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

54、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

55、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

56、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

57、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

58、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

59、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

60、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

61、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

62、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

63、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

64、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

65、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

66、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

67、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

68、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

69、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

70、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

71、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

72、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

73、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

74、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

75、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

76、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

77、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

78、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

79、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

80、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

81、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

82、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

83、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

84、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

85、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

86、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

87、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

88、是否存在半数以上董事或者高级管理人员在最近12个月内变更的情况  
□适用 √不适用

首先,随着医药对一站式研发外包的需求加大,纵向一体化发展是CRO企业构建自身竞争力的有效途径。目前国际大型CRO企业大多有能力提供一站式全流程服务,但国内能够提供全流程服务的CRO企业屈指可数,国内CRO龙头企业也正在积极搭建一站式全流程平台。打造端到端的产业服务已成为未来CRO企业重要的发展趋势之一。随着MAH制度的推行,CRO向一体化趋势明显加重。MAH制度下,药企上市许可与药品生产许可分离,更多企业具备成为或考虑成为上市许可持有人,不仅大大激发了研发机构与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

其次,在一些医药热点领域,龙头企业基于不同需求选择有特色的CRO企业,例如如为特色的肿瘤药物的研究等。拥有特色技术平台使得企业更容易脱颖而出,因此构建差异化、特色化的服务也成为CRO企业的发展路径之一。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1 近三年的主要会计数据和财务指标

单位:元 币种:人民币

	2024年	2023年	本年比上年增减(%)	2022年
总资产	1,987,303,846.03	1,863,018,477.35	6.67	1,463,707,802.89
归属于上市公司股东的净资产	1,100,637,054.12	1,040,112,428.09	5.83	896,933,911.42
营业收入	1,078,473,822.74	932,120,361.16	15.70	676,606,392.42
归属于上市公司股东的净利润	177,409,487.37	184,757,441.33	-3.98	156,472,516.73
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	165,106,183.74	180,063,396.41	-8.31	142,149,174.41
经营活动产生的现金流量净额	32,018,732.25	92,861,292.95	-65.52	103,959,464.05
加权平均净资产收益率(%)	17.21	19.22	减少2.01个百分点	18.95
基本每股收益(元/股)	1.58	1.65	-4.24	1.40
稀释每股收益(元/股)	1.58	1.65	-4.24	1.40
研发投入占营业收入的比例(%)	15.94	13.27	增加2.67个百分点	13.26

3.2 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

	第一季度(1-3月)	第二季度(4-6月)	第三季度(7-9月)	第四季度(10-12月)
营业收入	252,264,171.81	310,599,486.65	353,817,225.74	161,792,938.54
归属于上市公司股东的净利润	72,753,830.32	75,817,772.65	59,117,260.75	-30,279,376.35
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	66,620,135.97	76,359,095.89	58,748,468.19	-36,413,368.90
经营活动产生的现金流量净额	6,200,499.68	-70,936,535.19	172,780,492.27	-76,025,674.51

3.3 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.4 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.5 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.6 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.7 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.8 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.9 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.10 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.11 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.12 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.13 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.14 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.15 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.16 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.17 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.18 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.19 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.20 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.21 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.22 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.23 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.24 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.25 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.26 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.27 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.28 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.29 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.30 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.31 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.32 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.33 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.34 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.35 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.36 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

3.37 报告期内季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

● 本次担保无反担保,公司无逾期对外担保情形。  
● 使用期限:自股东大会决议通过之日起12个月内有效。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的不确定性,导致上市公司与供应商合作中,公司需要投入大量资金用于产品研发、市场推广、不及大额的研发投入与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的不确定性,导致上市公司与供应商合作中,公司需要投入大量资金用于产品研发、市场推广、不及大额的研发投入与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的不确定性,导致上市公司与供应商合作中,公司需要投入大量资金用于产品研发、市场推广、不及大额的研发投入与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的不确定性,导致上市公司与供应商合作中,公司需要投入大量资金用于产品研发、市场推广、不及大额的研发投入与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的不确定性,导致上市公司与供应商合作中,公司需要投入大量资金用于产品研发、市场推广、不及大额的研发投入与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的不确定性,导致上市公司与供应商合作中,公司需要投入大量资金用于产品研发、市场推广、不及大额的研发投入与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的不确定性,导致上市公司与供应商合作中,公司需要投入大量资金用于产品研发、市场推广、不及大额的研发投入与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的不确定性,导致上市公司与供应商合作中,公司需要投入大量资金用于产品研发、市场推广、不及大额的研发投入与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的不确定性,导致上市公司与供应商合作中,公司需要投入大量资金用于产品研发、市场推广、不及大额的研发投入与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的不确定性,导致上市公司与供应商合作中,公司需要投入大量资金用于产品研发、市场推广、不及大额的研发投入与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的不确定性,导致上市公司与供应商合作中,公司需要投入大量资金用于产品研发、市场推广、不及大额的研发投入与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的不确定性,导致上市公司与供应商合作中,公司需要投入大量资金用于产品研发、市场推广、不及大额的研发投入与科研人员的积极性,也通过CRO企业为单独的委托服务向自主研发机构与制药企业转型。CRO通过研发企业服务链条的延伸,拓展业务范围,提升客户粘性,制造新增增长动能。随着一体化体系逐渐成熟,CRO企业与制药企业合作将更加深入,CRO企业在品种立项上能够更多赋能药企主导,主动进行多方位布局,逐渐从“委托方”向“合作方”角色转变,主观能动性大大增强。

● 本次授信借款主要用于公司业务的开展及日常运营的需求。随着公司业务规模扩大及研发投入的不断增长,公司急需更多的资金支持其日常运营,项目投入以及潜在的商务拓展,业务发展的