

公司零距离·新经济新动能

华曙高科:以研发创新解锁3D打印“民用密码”

本报记者 何文英

从关键设备零部件受制于人,到如今构建起覆盖“设备—软件—材料—工艺—应用”的全产业链自主创新体系,我国3D打印行业实现了从技术突破到市场腾飞的华丽蜕变,市场规模从2019年的158亿元跃升至2024年的415亿元,以令人瞩目的发展轨迹谱写了中国智造的精彩篇章。

作为我国工业级3D打印领域的领军企业,湖南华曙高科股份有限公司(以下简称“华曙高科”)以自主创新为引擎,深度参与了这场国产增材制造的崛起。公司构建的“材料—设备—工艺”协同创新体系,不仅为航空航天等重点工业领域提供了本土化解决方案,更通过开放式的产业生态培育,与民用产业链串联起来协同发展。

近日,《证券日报》记者走进华曙高科增材制造新基地,近距离感受3D打印这一高精尖技术在民用领域的全面绽放。当3D打印从航空航天的星辰大海融入日常生活的可见可及,这首由XYZ象限谱写的科技乐章亦不再曲高和寡。

应用领域加速拓展

在华曙高科增材制造新基地内,科技的温度正在消融工业制造与生活美学的边界。记者看到,数字化设计系统正将用户脚型数据转化为定制跑鞋的晶格结构,医疗展区陈列着与人体骨骼完美契合的生物相容性植入体,文创专区里影视剧中的特效道具正通过高分子材料走进现实——借由华曙高科这位“3D打印匠人”之手,曾经专属于高端制造的“科技魔法”,如今已悄然渗透至消费电子、运动健康、文化创意等领域。

华曙高科工作人员程梦茹以一个弧形金属零部件为例向《证券日报》记者介绍:“这是应用于电动垂直起降飞行器电机上的一个零部件,随着低空经济的快速



图①3D打印的汽车轮毂 图②3D打印的镂空篮球 图③华曙高科3D打印在医疗领域的应用 图④华曙高科增材制造新基地

发展,电动垂直起降飞行器对零部件的轻量化以及品控提出了更高要求。该零件采用公司金属3D打印解决方案实现一体成形,与传统解决方案相比,重量减轻了60%,运行稳定性提升40%,耐疲劳性提升50%。”

在华曙高科展厅的另一侧,一个黑色镂空篮球引起了记者的关注。透过篮球的镂空网格能清晰地看到,其内部没有任何填充物,但却神奇地复刻了寻常篮球的弹性和触感。

此外,完美契合人体足弓形态的鞋模,植入脊椎中的椎体融合器,应用于影视剧的精巧头盔……这些“艺术品”正通过华曙高科3D打印设备与增材悄然融入应用领域。

华曙高科董秘刘一展对《证券日报》记者表示,目前公司产品的应用领域已从航天航空、汽车等工业领域,加速向医疗、模具等民用市场开拓。“公司深耕3D打印技术多年,深入理解下游各行业客户多样化需求,通过自主创新,

在增材制造尺寸、效率、质量、成本、智能化等领域不断取得新的突破,未来将推出更多面向细分用户的解决方案。”

持续推动技术创新

应用领域的持续开拓,得益于华曙高科深厚的技术积淀与持续的研发投入。

2024年,华曙高科费用化研发投入金额为9889万元,研发投入总额占营业收入比例超过20%,公司研发人员数量占总人数的比例更是达到了33%。截至2024年末,公司累计获得425项专利,其中发明专利175项,实用新型专利188项;累计获得软件著作权48项,商标46项。

华曙高科董事长许小曙向《证券日报》记者介绍:“公司通过持续自主创新,建立了涵盖选区激光熔融(SLM)和选区激光烧结(SLS)技术路线的‘设备—软件—材料—工艺—应用’全链条一体化自主技术体系,形成了相

关技术自主知识产权。截至2024年底,公司牵头或参与制定了15项增材制造技术国家标准和6项行业标准。”

“以国产控制卡为例,公司结合十多年对扫描控制技术以及增材制造工艺的理解,研发出先进的扫描控制技术,突破了长期以来的进口限制。该技术将振镜运动控制与激光功率控制完美融合,实现扫描线的极高一致性,给工艺开发带来更大的窗口,实现了不同应用场景的更大适用性。”许小曙补充说。

此外,领先的冷金属熔融技术,独创的高强度碳纤维PA6材料以及智能化生产过程管理系统等技术矩阵的结合,为公司在民用领域的拓展锦上添花。

据刘一展介绍,在低空经济领域,公司已同步推进工业级与消费级飞行器增材制造解决方案的应用,在保持与国际知名飞行汽车厂商合作的同时,拓展该领域其他应用方向;在模具领域,公司推出了鞋模行业专属解决方

案,成功应用于爆米花鞋模、EVA鞋模及RB鞋模等多类产品,3D打印鞋模已实现超1000万双成品鞋量产,为产业化用户提供“降本、提质、增效”的批量化生产解决方案。

作为全球极少数同时具备3D打印设备、材料及软件自主研发与生产能力的增材制造企业,华曙高科还将战略眼光进一步放远至国际市场。据了解,公司自主产品出口至全球30多个国家,销售规模位居全球前列,已成为国内最具核心竞争力和产业化规模的工业级增材制造装备研发和生产型企业。

《Wohlers报告2025》显示,预计2030年全球3D打印市场规模将在840亿美元至1450亿美元之间。福州公孙策公关咨询有限公司合伙人詹军豪在接受《证券日报》记者采访时表示,当技术突破与产业生态形成良性循环,华曙高科不仅将解锁中国市场的“民用密码”,还将收获全球3D打印的“诗与远方”。

何文英/摄
公司供图

电力行业重大资产重组频现 资产整合按下“加速键”

本报记者 冯雨璠

今年以来,电力行业资产重组按下“加速键”,百亿元级重大资产重组项目频现。

“资产重组对电力行业意义重大,能够优化资产结构,提高资源利用效率,实现规模经济与协同效应,推动行业结构调整和转型升级。”陕西巨丰投资资讯有限责任公司高级投资顾问于晓明对《证券日报》记者表示。

提高资源利用效率

4月16日晚间,国家电投集团远达环保股份有限公司(以下简称“远达环保”)披露一项重大资产重组草案。

公告显示,远达环保拟通过发行股份及支付现金的方式购买中国电力国际发展有限公司(以下简称“中国电力”)、湖南湘投国际投

资有限公司合计持有的五凌电力有限公司(以下简称“五凌电力”)100%股权,以及国家电投集团广西电力有限公司持有的国家电投集团广西长洲水电开发有限公司(以下简称“长洲水电”)64.93%股权。

根据公告,五凌电力100%股权和长洲水电64.93%股权的交易价格分别约为246.67亿元和30.68亿元,合计约277.35亿元。

远达环保主营业务为能源生态融合业务,涵盖大气治理、工业及市政水处理、固废危废处理、矿山及土壤修复、“新能源+生态治理”等。本次交易完成后,公司主营业务将新增水力发电及流域水电站新能源一体化综合开发运营业务,主要为湖南省内水力发电、风力发电、太阳能发电业务以及广西壮族自治区内水力发电业务。

本次交易完成后,预计公司的控股股东将由国家电力投资集团有限公司(以下简称“国家电力投资集

团)变更为中国电力,实际控制人仍为国家电力投资集团,本次交易不会导致上市公司控制权发生变更。

远达环保表示,本次交易完成后,上市公司资产规模和营业收入将大幅增加。总体来看,本次交易有利于保护公司公众股东特别是中小股东的利益。

中国金融智库特邀研究员余丰慧对《证券日报》记者表示,“水电+环保”的组合是远达环保此次交易的一大亮点。“水电具有成本较低、运行稳定且环境友好的特点,而环保业务则能进一步增强企业在节能减排、污染治理等方面的能力。这种结合不仅有助于企业优化能源结构,提高资源利用效率,还能有效应对日益严格的环保政策要求,符合国家战略方向。”

向专业化精细化迈进

在政策东风下,电力行业重大

资产重组提速。

4月17日晚间,云南云维股份有限公司发布的重大资产重组进展公告显示,本次交易涉及的尽职调查、审计和评估等相关工作正在持续推进当中。往前回溯,2024年12月份,公司发布公告称,公司拟通过发行股份及支付现金方式收购云南能投红河发电有限公司100%股权。

“其他电力央企也在积极推进资产重组。”众和昆仑(北京)资产管理有限公司董事长柏文喜对记者表示,电力企业通过资产整合、业务重组等方式优化资产结构,提升竞争力。这些重组活动通常涉及发电资产的整合、新能源项目的注入以及相关业务的优化调整。

业内普遍认为,电力行业的并购重组有助于提高行业集中度,增强大型电力企业的市场话语权。大型电力企业通过整合中小发电企业,可以实现规模经济,提高市

场竞争力,促进电力市场的稳定运行。

柏文喜认为,资产重组可以打破企业之间的壁垒,实现资源的优化配置。通过整合优势资产,电力企业能够提高资源利用效率,降低运营成本,提升整体竞争力。同时,资产重组为电力企业提供了转型升级的契机。企业可以通过整合优质资产,引入先进的技术和管理经验,推动业务向高端化、智能化、绿色化方向发展。例如,一些电力央企通过资产重组,加大对新能源、储能、智能电网等领域的投入,推动企业从传统发电企业向综合能源服务提供商转型。

从未来趋势看,于晓明表示,电力行业并购重组向着专业化、精细化方向发展,注重核心业务提升;同时,与新兴技术深度融合,助力行业智能化升级。此外,电力行业跨区域、跨国界并购有望增多,进一步实现资源与市场拓展。

中国跨境电商App海外爆火 产业链上市公司受关注

本报记者 何文英

在美国加征关税后,一款中国跨境电商应用在美国爆火。据七麦数据,截至4月17日,名为DHgate(敦煌网)的跨境电商App在iOS美国区域免费榜下载量排名第二,在购物类App中登顶。

福州公孙策公关咨询有限公司合伙人詹军豪在接受《证券日报》记者采访时表示:“敦煌网海外爆火将吸引更多资源投入跨境电商领域,带动板块热度上升,相关上市公司有望获得更多市场关注和投资机会。”

公开信息显示,敦煌网是B2B跨境电商在线交易服务平台,覆盖全球225个国家和地区,在北美、拉美、欧洲等地设有全球业务办事处。

敦煌网为何会突然在海外爆火?这主要源于美国宣布加征关税后,大量中国供应商和制造商开始在TikTok(抖音海外版)发布视频,向海外消费者解释全球奢侈品的实际供应链,许多视频还直接附带了网站链接和联系方式,引导观众直接向这些供应商下单。在这些视频的引流作用下,敦煌网的热度快速提升。

敦煌网在海外爆火也引发了资本市场对跨境电商的高度关注。

华凯易佰科技股份有限公司(以下简称“华凯易佰”)以全资子公司易佰网络为载体,依托中国优质供应链资源、以市场需求为导向,开展跨境出口电商业务,主要通过亚马逊、TikTok等第三方平台,将高性价比的中国制造商品销售给境外终端消费者。

华凯易佰董秘王安祺对《证券日报》记者表示:“美国加征关税后,我们的终端产品也相应进行了价格上调,之后公司会持续通过均衡全球布局,提升产品竞争力、调整价格等方式来适应当前的形势。”

安克创新科技股份有限公司(以下简称“安克创新”)是全球化的知名消费电子品牌企业,通过自主研发、产品设计、品牌打造、渠道销售等方式塑造享誉全球的智能硬件品牌,覆盖充电储能、智能创新、智能影音等多个品类。

“关税指令生效前,公司依托已构建的全球物流仓储网络,加速向目标市场运输并储备货物,利用现有库存缓冲短期成本压力。长期来看,公司通过持续投入研发,强化产品竞争力,提升核心竞争力,并通过跟供应商的紧密合作与规模效应,持续开展全链条降本增效;同时,进一步探索新兴市场增量,分散区域政策风险。”安克创新相关负责人向《证券日报》记者介绍,公司近年来北美收入占比逐年下降,目前正在大力开拓欧洲、东南亚、澳大利亚、拉美等市场。

此外,厦门吉宏科技股份有限公司(以下简称“吉宏股份”)跨境社交电商业务主要通过运用AI算法分析海外市场,描绘用户画像,并进行智能选品、精准定位客户群体,在国内外社交网络平台上精准推送独立站广告进行线上B2C销售,将高性价比和有特色的中国产品跨境销售至多个国家。

吉宏股份投资者互动平台信息显示,公司跨境社交电商业务主要销售区域为东南亚、东北亚和中东地区,以亚洲为主,美国区域的销售收入占比很小。美国关税政策对公司无任何影响。

詹军豪认为:“在美国关税政策下,跨境电商面临成本上升、市场不确定性增加等挑战,但也迎来新兴市场崛起等机遇。企业应通过市场分散、供应链重构、合规管理和技术创新等积极适应当下形势,抓住新兴市场和多边合作机遇,实现从‘低价竞争’到‘价值竞争’的升级。”

70家上市公司发布公告 筹划2025年中期分红相关事宜

本报记者 桂小笋

4月17日晚间,华测检测认证集团股份有限公司发布公告称,提请股东大会授权董事会决定中期分红方案。

越来越多的上市公司正在筹划2025年中期分红计划。《证券日报》记者根据上市公司公告统计,截至4月17日,共有70家上市公司发布公告,对2025年中期分红进行了规划。

对于规划中期分红的原因,相关公司在公告中提到,是为了贯彻落实监管部门关于推动一年多次分红等政策要求,进一步提高分红频次,增强投资者的投资回报水平。

查阅拟在2025年进行中期分红的公司公告可知,其对于分红都提及了前提条件,包括公司当期盈利、累计未分配利润为正;现金流可以满足当期经营情况及可持续发展需求;符合相关规定中对上市公司利润分配的要求等。

福州公孙策公关咨询有限公司合伙人詹军豪在接受《证券日报》记者采访时表示:“相比年度分红,中期分红缩短了回报周期,增强了股票的‘现金奶牛’属性,有利于吸引注重稳健收益的长期投资者。”

詹军豪进一步称,由于中期分红要求公司具备持续盈利能力和稳定现金流,上市公司推出中期分红计划,也可以表明其对当期及未来盈利有信心,减少投资者对业绩波动的担忧,增强市场对公司基本面的信任。

出于审慎考虑,不少上市公司在公告中还专门提及了董事会及独立董事的意见。例如,南亚新材料科技股份有限公司在公告中提到,公司监事会认为,相关事项符合规定,且充分考虑了公司盈利情况、现金流状态及未来发展等各种因素,不存在损害中小股东利益的情形,符合公司经营现状和发展战略,有利于公司的持续、稳定、健康发展。

“中期分红计划是上市公司向市场展示盈利稳定性、现金流健康度及股东回报意愿的重要工具,兼具短期提振市场信心和长期优化资本结构的作用。其核心价值在于平衡股东短期回报与公司长期发展,尤其适用于盈利稳定、现金流充裕的成熟型企业。”上海明伦律师事务所律师王智斌告诉《证券日报》记者,计划中期分红的上市公司数量增加,有助于引导市场从短期炒作转向长期价值投资,推动资本市场健康发展。随着机构投资者比例提升,注重分红的公司更易获得青睐,从而形成良性循环。

深化新能源产业战略布局 宁波方正拟收购骏鹏通信60%股权

本报记者 郭霖

4月16日晚间,宁波方正汽车模具股份有限公司(以下简称“宁波方正”)披露公告称,公司正在筹划以现金方式购买福建省鹏鑫创展新能源科技有限公司(以下简称“骏鹏通信”)60%股权。骏鹏通信由宁波方正实际控制人方永杰、王亚萍之女方如妃控制,因此,本次交易构成关联交易。

公开资料显示,骏鹏通信主营业务为新能源动力电池结构件及储能设备结构件的研发、设计、制造、销售。经过多年发展,骏鹏通信已掌握

高安全性、高精度的生产工艺,与下游行业龙头宁德时代新能源科技股份有限公司(以下简称“宁德时代”)建立了长期战略合作伙伴关系,成为其结构件产品核心供应商。

宁波方正相关负责人在接受《证券日报》记者采访时表示,此次收购是公司基于长远战略规划所做出的商业抉择。公司与骏鹏通信同处新能源赛道,业务契合度极高。从原料采购环节的资源共享,到生产运营流程的协同优化,再到技术研发层面的优势互补,以及销售渠道方面的拓展融合,双方都有着诸多共通之处,具备坚实的资源整合基础,未来有望实现深度协同发展。

早前,基于对新能源产业发展趋势的敏锐洞察与战略判断,宁波方正就以战略参股的方式,开启与骏鹏通信的合作。2024年12月12日,宁波方正披露资产收购计划,明确将斥资3.4亿元自有资金,收购骏鹏通信40%的股权。因此,在本次交易实施前,宁波方正已持有骏鹏通信40%股权,剩余60%股权由鹏鑫创展持有。若本次交易顺利完成,骏鹏通信将成为宁波方正的全资子公司。

广州眺运营咨询管理有限公司董事长兼CEO高承远对《证券日报》记者表示,宁波方正从“参股”到“全资控股”的转变,凸显其对新能源结构件业务战略定位的升级。此举意在强化产业链整合,

通过全面掌控骏鹏通信,提升协同效应,巩固竞争优势,扩大市场份额,以应对激烈的市场竞争。在新能源汽车产业蓬勃发展的浪潮下,近年来宁波方正积极探索契合自身的发展战略,主动投身新能源汽车领域。2021年11月份,公司设立控股子公司安徽方正新能源科技有限公司,开展电池精密结构件生产业务;2023年4月份,公司收购福建建鑫金属科技有限公司,涉足锂电池模组导电软连接领域。经过一系列布局,目前宁波方正已形成汽车模具、汽车零部件、智能装备、锂电池精密结构件以及锂电池模组导电软连接等核心业务板块。此次全资控股骏鹏通信,

更是其向动力电池结构件上游延伸的重要一步。

中关村物联网产业联盟副秘书长袁帅在接受《证券日报》记者采访时表示,未来几年,全球动力电池市场规模有望一路攀升。在这一发展态势下,宁波方正全资控股骏鹏通信的战略价值凸显。该举措对宁波方正而言,一方面能够进一步夯实其在新能源结构件领域的市场根基,另一方面可使其充分搭乘行业发展的顺风车,促使业绩攀升。骏鹏通信身为宁德时代等行业头部企业的供应商,订单稳定且盈利能力突出,极有可能为宁波方正贡献丰厚收益,助推公司业绩迈向新高度。