

沪硅产业2024年营收同比增长6.18% 300mm硅片产能突破65万片/月

■本报记者 张文湘

4月24日，上海硅产业集团股份有限公司(以下简称“沪硅产业”)发布2024年年度报告。在全球半导体硅片行业价格承压的背景下，沪硅产业实现营业收入33.88亿元，同比增长6.18%。

与此同时，公司300mm大尺寸硅片销量同比大增超70%，总产能突破65万片/月，研发投入占比提升至7.88%。技术突破与产能扩张的“双轮驱动”，为公司后续业绩增长奠定坚实基础。

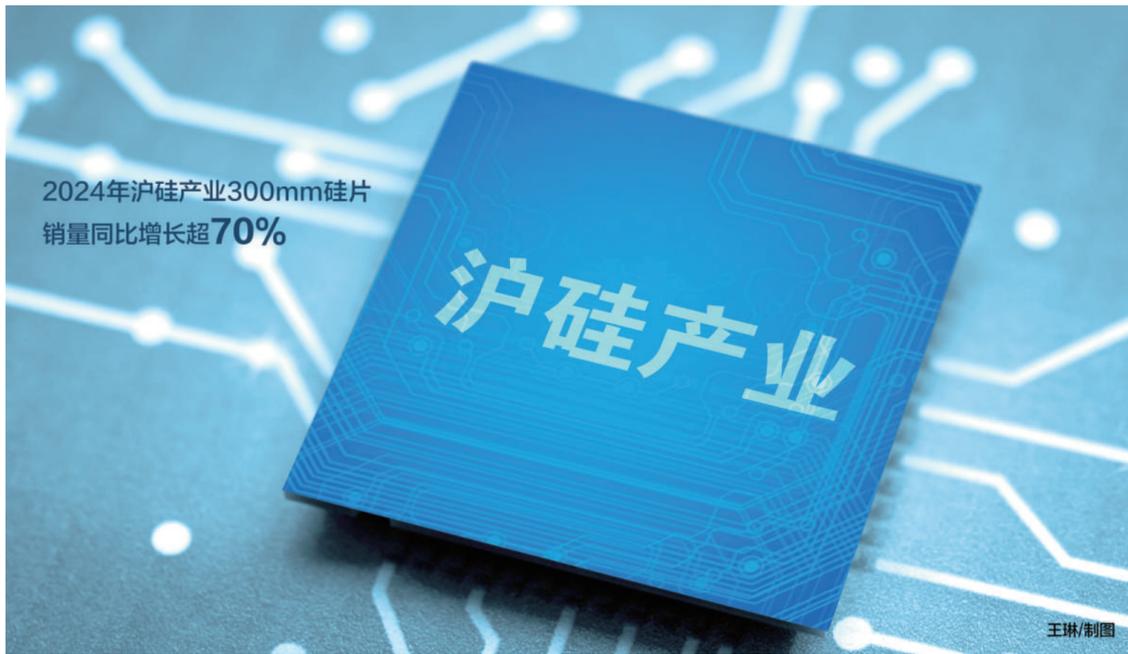
市场认可度提升

2024年，沪硅产业300mm大尺寸硅片产品表现强劲。年报显示，公司全年300mm硅片销量同比激增超70%，带动了公司全年营收的增长。

公告显示，沪硅产业子公司上海新昇半导体科技有限公司去年300mm硅片年出货量突破500万片，历史累计出货量超1500万片，产品全面覆盖逻辑、存储、图像传感器、功率器件等核心应用场景，客户囊括国内外头部晶圆厂，技术实力与市场认可度持续提升。

与此同时，沪硅产业继续推进产能扩张和技术突破。沪硅产业在上海、太原两地启动集成电路用300mm硅片产能升级项目，上海临港新片区实施的新增30万片/月的产能建设项目全面投产，太原实施的项目也已顺利通线，建设完成5万片/月产能规模的中试线。公司300mm硅片总产能也因此攀升至65万片/月，产能规模稳居国内前列。

2024年，沪硅产业开发300mm半导体硅片新产品150余款，进入量产供应的新规格产品超过60款，



截至2024年底，公司累计已通过认证的300mm半导体硅片产品规格数量已有750余款。年报显示，公司拓展特殊规格的硅片产品品类，开发定制化产品，巩固并深化客户基础，进一步提升公司的综合竞争力和抗风险能力。

在技术纵深布局上，沪硅产业2024年研发投入约2.67亿元，研发占营业收入的比重，也由2023年的6.96%提升至7.88%；新增发明专利授权24项，技术覆盖外延片、压电薄膜衬底等前沿领域。

深圳华道研究咨询有限公司合伙人王志球对《证券日报》记者

表示：“半导体硅片具备行业长周期、高壁垒的特性，沪硅产业通过产能扩张与技术卡位，为行业复苏后抢占市场先机打下了坚实的基础。”

300mm硅片发展向好

2024年，全球半导体硅片市场复苏不及预期，对行业企业业绩造成一定影响。国际半导体产业协会数据显示，2024年全球半导体硅片整体销售额约115亿美元，同比减少6.5%。

半导体硅片行业后续的走势，

也引起了行业人士的关注。“预计到2025年全球半导体硅片市场将有所好转。这一方面是受人工智能需求增长复苏驱动，另一方面，5G、物联网、汽车电子等新兴应用的快速发展，对芯片的需求不断提升，也会带动半导体硅片需求增长。”科技部国家科技专家库专家周迪向《证券日报》表示。

周迪认为，300mm硅片未来行情较为乐观，预计将持续保持平稳增长的态势。其需求主要来源于存储芯片、图像处理芯片等高端应用领域，AI(人工智能)、数据中心、5G等领域对300mm硅片的需求将

不断增加。从市场规模来看，预计到2030年，全球300mm半导体硅片市场规模将接近1352.1亿元，未来六年CAGR(年均复合增长率)为8.3%。

在产能提升、研发投入加大的背景下，行业的发展也为沪硅产业提供了良性的发展机遇。“300mm硅片是半导体产业向先进制程演进的基础，全球市场份额占比已超60%。”王志球认为，当行业库存逐步出清、新兴应用需求崛起，沪硅产业在产能和技术上的先发优势，使其在国内替代“浪潮”中占据有利地位。

视源股份筹划赴港上市 “A+H”或再添一例

■本报记者 丁蓉

A股上市公司筹划赴港上市再添一例。4月24日，广州视源电子科技有限公司(以下简称“视源股份”)披露，公司拟发行股份(H股)并在香港联合交易所有限公司主板上市。

对于赴港上市的目的，视源股份表示：“为了进一步推进公司全球化战略布局，打造国际化资本运作平台，提高公司国际形象及综合竞争力。”

视源股份成立于2005年，并于2017年成功上市。公司2024年年报显示，其营业收入为224.01亿元，同比增长11.05%；归属于上市公司股东的净利润为9.71亿元，同比下滑29.13%。视源股份主要产品包括液晶显示主控板卡、家用电器控制器、汽车电子控制部件、电力电子核心部件、交互智能平板、数字标牌、LED显示屏、音视频设备及系统等。在全球液晶电视主控板卡市场，视源股份占据领先地位。据北京奥维云网大数据科技股份有限公司统计，视源股份液晶电视主控板卡2024年的出货量占全球出货量的比例达32.72%。

视源股份正积极推进全球化战略，积极吸纳海外业务人才，并深化与国际生态伙伴的合作，构建一个敏捷高效的供应网络。视源股份计划在2025年持续推动企业全球化运营，完善全球分支机构及经营团队布局，加速海外市场品牌、营销、研发和服务能力建设。

众和昆仑(北京)资产管理有限公司董事长柏文喜在接受《证券日报》记者采访时表示：“一方面，赴港上市有利于企业提升在国际市场的知名度和影响力，拓展海外市场。另一方面，港股市场为企业提供了融资渠道，有助于企业获得更多发展资金，满足其在研发创新、产能扩张、市场拓展等方面的资金需求。”

自年初以来，A股上市公司赴港上市明显升温，“A+H”热潮涌动。除了视源股份、东鹏饮料(集团)股份有限公司、浙江南都电源动力股份有限公司等A股上市公司也发布了在香港联合交易所有限公司上市计划。此外，江苏恒瑞医药股份有限公司、佛山市海天调味食品股份有限公司、宁德时代新能源科技股份有限公司等公司也在年内相继递交。

“赴港上市的A股上市公司主要是各行业的领军企业。这一热潮的背后，得益于政策的支持。一方面，中国证监会发布了一系列资本市场对港合作措施，其中包括支持内地行业龙头企业赴港上市。另一方面，香港交易及结算有限公司也在不断推出便利措施，如优化新上市申请审批流程时间等等。这些政策为A股上市公司赴港上市提供了更多的机会和便利。”河南泽律律师事务所律师付建在接受《证券日报》记者采访时表示。

“A股上市公司赴港上市的热潮有望持续。政策的支持、港股市场的不断优化以及国际投资者对中国企业的关注度提升，都为A股上市公司赴港上市提供了良好的外部环境。赴港上市作为企业国际化发展的重要途径之一，将继续受到企业的青睐。”柏文喜表示，“同时，A股上市公司赴港上市，能够提升港股的流动性，优化港股结构，有利于港股市场进一步汇聚全球资本，更好地发挥其作为国际资本配置枢纽的作用。”

冀中能源拟8.98亿元收购段王煤业约20%股权

■本报记者 张晓玉

4月24日，冀中能源股份有限公司(以下简称“冀中能源”，000937.SZ)发布公告称，公司拟收购建信金融资产投资有限公司(以下简称“建信投资”)所持山西寿阳段王煤业集团有限公司(以下简称“段王煤业”)20.02%股权。

本次收购源于2019年实施的债转股安排。为贯彻落实河北省国资委关于进一步降低企业杠杆率和资产负债水平，有效防范和化解经营风险，增强公司可持续发展能力的总体要求，2019年3月份，冀中能源、建信投资、段王煤业及段王煤业其余股东签订《关于山西寿阳段王煤业集团有限公司之增资协议》。同

年9月份，冀中能源与建信投资分别以所持有的段王煤业8亿元债权，以1:1的比例共同对段王煤业进行债转股16亿元。此次债转股增资后，建信投资取得段王煤业20.02%股权，为后续的股权变动埋下了伏笔。

公开资料显示，建信投资是主要从事市场化债转股及配套支持业务的非银行金融机构，系中国建设银行股份有限公司全资设立的一级子公司。

近期，冀中能源收到建信投资来函，建信投资拟将所持段王煤业20.02%股权进行转让。冀中能源结合对段王煤业资产状况、生产经营以及未来发展规划等多方面因素进行综合考量，并经与建信投资深入协商，决定出手收购这部分股权。

股权转让价款达8.98亿元。

公告显示，本次收购前，冀中能源合计持有段王煤业63.93%(其中，直接持股63.19%；通过全资子公司冀中能源内蒙古有限公司持股0.74%)，是段王煤业控股股东。本次交易完成后，冀中能源对段王煤业的持股比例将提升至83.21%，进一步增强对核心煤炭资产的控制权。

添翼数字经济智库高级研究员吴婉莹对《证券日报》记者表示：“冀中能源此次收购段王煤业20.02%股权的核心意义在于，通过回购债转股阶段引入的战略投资者股权，实现资本结构的优化与核心资产控制权的强化。此举一方面标志着企业积极落实供给侧结构性改革要求，通过市场化债转股退出机制有效降

低历史债务压力，进一步巩固主业资产完整性和自主经营权；另一方面，也有利于提升管理效率及盈利稳定性。”

段王煤业是山西省重点煤炭生产企业，截至2024年12月末，段王煤业煤炭保有储量4.93亿吨，可采储量2.57亿吨，主要煤种为贫瘦煤，下属段王矿、友众煤业和平安煤业三个矿井核定产能共计510万吨/年。对于此次交易，冀中能源表示，首先，段王煤业所属煤矿具有储量富足、煤质优良、市场认可度高的优势，近几年生产经营情况良好，市场前景乐观，收购建信投资所持段王煤业股权后，可增加公司分红，进一步提高投资收益；其次，收购股权后，公司对段王煤业控股比例将增

至83.21%，可以进一步巩固对段王煤业的控制权，加强公司治理水平；最后，收购股权后，公司对段王煤业控制权得到显著增强，借助段王煤业在当地的影响力，有利于促进对周边区域及山西省内优质煤矿资源的有效整合。

清华大学战略新兴产业研究中心副主任胡麒牧在接受《证券日报》记者采访时表示：“当前焦煤价格处于周期性低位，冀中能源此时增持优质焦煤资产，体现了其逆周期布局的战略眼光。随着未来经济复苏带动钢铁需求回升，焦煤价格有望企稳反弹，届时段王煤业的资源价值将得到更好体现。不过，本次交易还面临煤炭价格波动、行业政策调整等风险因素。”

洽洽食品2024年业绩稳健增长 全球化布局打开成长空间

■本报记者 新月
见习记者 梁傲男

4月24日，洽洽食品股份有限公司(以下简称“洽洽食品”)发布了2024年年报。报告期内，公司实现营业收入71.31亿元，同比增长4.79%；归属于上市公司股东的净利润8.49亿元，同比增长5.82%；经营活动产生的现金流量净额为10.39亿元，同比增长147.78%。

当日洽洽食品还披露了年度分红方案——拟向全体股东每10股派发现金红利10元(含税)，合计拟派发现金红利4.97亿元(含税)。

研发投入不断增长

从业务结构来看，2024年，洽洽葵花子业务依然是营业收入的最大贡献者，实现销售收入43.82亿元，占公司总营收的61.45%；坚果业务作为公司第二增长曲线表现亮眼，销售量为19.24亿元，占公司总营收的26.97%；其他产品销售量为7.73亿元，占公司总营收的10.84%。

投入，从原料种植、储存、生产、加工、包装各环节持续进行技术创新和改进，研发费用同比增长17.15%至7568.39万元。

洽洽食品相关负责人表示：“公司始终聚焦瓜子、坚果品类的发展，持续细分品类创新。公司推出的如茶衣瓜子、螺蛳粉味瓜子、榴莲味瓜子、辣根味瓜子、麻辣辣条瓜子、意式火腿风味坚果仁等多款创新产品，精准捕捉消费需求，形成差异化竞争优势。”

供应链升级成为支撑战略落地的关键。2024年12月份，公司包头洽洽坚果休闲食品扩建项目建成投产，为公司的发展提供了产能支持。同时，公司对EHS数字化管理平台进行了升级，实现运营数据化，不断提高供应链的管理水平。

品牌建设方面，洽洽食品通过赞助《喜剧大会》、联合泡泡岛音乐与艺术节“快乐登岛”、打造“嗑瓜子大赛”等创新营销活动，将“快乐就要洽洽洽”的品牌理念深度植入年轻群体，形成了线上线下联动的品牌势能。

相关研报认为，洽洽食品围绕中长期战略目标，拥抱创新，积极应对外部挑战。公司加大渠道精耕，持续提升终端覆盖率，加大零食量贩店的合作，推进会员店等新渠道的拓展，海外市场不断突破；高端瓜子“臻珍”市场规模持续提升，风味坚果产品不断突破，坚果礼盒销量持续提升，实现公司整体业绩增长。

中研普华产业研究院发布的《2025—2030年中国休闲食品行业市场格局分析及发展趋势预测报告》显示，2025年中国休闲食品市场规模预计将突破1.8万亿元，到2030年将达到2.5万亿元，年均复合增长率为6.5%，显示出我国休闲食品市场的巨大潜力和发展空间。

在业内人士看来，休闲食品的消费群体广泛，包括儿童、青少年、成年人及老年人等全年龄段，不同消费群体的需求呈现出个性化、定制化、多样化的特点，对企业的创新能力以及供应链的效率要求越来越高。洽洽食品持续增加品牌端的发力和焕新，正抢占消费分层带来的

结构性机遇。

海外市场持续突破

财报显示，洽洽食品“全渠道精耕+全球化突破”战略成效显著。截至2024年末，公司构建起覆盖国内1272个、海外108个经销商的立体网络，公司渠道数字化平台服务终端网点数量超49万家。

2024年，公司持续探索新场景需求，零食量贩店、会员店通过不断推出新品，销量增速较快。公司对喜事场景产品不断孵化，持续培育茶饮、餐饮渠道、营养配餐业务、TO-B团购业务、O2O等新场景及新渠道，电商渠道在美国、拼多多、盒马等平台实现新突破。

海外市场方面，洽洽食品不断深耕东南亚市场，并在加拿大进驻Costco渠道，通过增加品类和新产品，拓展渠道网店、开展品牌创新推广等，海外销售获得持续增长。2024年，洽洽食品海外营业额5.69亿元，同比增长10.28%。

经过多年海外市场开拓，洽洽食品已经建立了区域分布合理的外

销网络，公司已和国外多个具有丰富销售经验的经销商客户建立了合作关系，公司在国际市场上的影响力也在不断提升，产品远销近70个国家和地区，是出口国家最多、出口区域最广的民族品牌之一。

“公司2025年会针对海外市场持续发力，不断拓展渠道，推出本地化口味产品和新品类，以提升公司在海外市场的竞争力。”洽洽食品方面对《证券日报》记者表示。

华鑫证券研报显示，洽洽食品泰国工厂采购成本优势明显，海外品牌认知度持续提升，预计洽洽食品未来海外业务增速或将高于国内业务。福建华策品牌定位咨询创始人詹军豪对记者表示，休闲食品行业整体趋势向好，市场规模持续增长，品类多元化，健康化、美味化、礼品化特点明显，健康化消费浪潮驱动坚果品类持续扩容，礼品化需求催生节庆礼盒市场，渠道数字化革命加速全渠道融合。洽洽食品既通过产品创新满足健康化需求，又借助数字化供应链提升全球运营效率，与行业发展方向深度契合。

中国证券监督管理委员会 行政处罚罚没款催告书

陈建华：

我会《行政处罚决定书》([2024]74号)决定对陈建华没收违法所得110,600,703.39元，并处以110,600,703.39元的罚款。该处罚决定书已送达生效，但你至今未按规定缴纳罚没款。

现依法向你公告送达罚没款催告书，自公告之日起经过30日，即视为送达。请你自本催告书公告送达之日起10日内与我联系开具《缴款通知书》并缴清罚没款，将罚没款直接汇缴至国库，并将汇款凭证发送至证监会处罚委办公室邮箱备案。逾期不缴，我会依照《行政强制法》的有关规定申请人民法院强制执行，并将申请执行的信息记入证券期货市场诚信档案。你对本催告书依法享有陈述权和申辩权。

联系邮箱：cfw_zhixing@csrc.gov.cn
2025年4月18日

中国证券监督管理委员会 行政处罚罚没款催告书

龙杰：

我会《行政处罚决定书》([2024]72号)决定对龙杰没收违法所得31,905,085.93元，并处以31,905,085.93元的罚款。该处罚决定书已送达生效，但你至今未按规定缴纳罚没款。

现依法向你公告送达罚没款催告书，自公告之日起经过30日，即视为送达。请你自本催告书公告送达之日起10日内与我联系开具《缴款通知书》并缴清罚没款，将罚没款直接汇缴至国库，并将汇款凭证发送至证监会处罚委办公室邮箱备案。逾期不缴，我会依照《行政强制法》的有关规定申请人民法院强制执行，并将申请执行的信息记入证券期货市场诚信档案。你对本催告书依法享有陈述权和申辩权。

联系邮箱：cfw_zhixing@csrc.gov.cn
2025年4月18日