

讨论有结论。公司持续探索更多智能化会议应用,助力行业客户提升会议效率,开启智能会议新时代。

基础摄像机	感知型摄像机	移动设备	显示/控制	云基础设施	大数据应用
枪型摄像机	人员卡口摄像机	移动警务	小间距LED	能力底座	人像大数据平台
半球型摄像机	车辆卡口摄像机	执法记录仪	显控平台	媒体中台	车辆大数据平台
球型摄像机	结构化分析摄像机	5G系列	融合通信调度平台	解析中台	结构化分析平台

云台摄像机 微卡口抓拍单元
鱼眼全景摄像机 AI超微光摄像机
专用摄像机

公司拥有前端、NVR、平台、存储、人证核验等 20 多个类别上千款产品，构建了包含前端智能、大数据分析及存储、通信组网以及云原生应用等几项行业应用整合解决方案，产品从“轻智”逐步向“多智”迈进，深度融合 AI，在 AI 安防、AI 交通、AI 工业、AI 医疗、AI 金融等行业应用广泛，可以算法为基石，以应用为驱动，从广度和深度两个层面，不断推进 AI 在不同行业的实战应用，算法、算力、功能和形态等都将泛入人工智能方向快速演进，依托 AI+深度学习算法、云计算、端产品面向更广泛的行业进行拓展。

3) 全城一体化智能交通管控平台

公司全城一体化智能交通管控平台旨在为交管部门7*24小时面向全城道路、供通交警四级组织架构、涵盖各类交通业务的综合平台,覆盖情报研判、指挥调度、勤务管理、交通多维全景画像等16大核心应用功能,从而有效提升一线指挥调度效率,实现全城一体化智能交通管控。平台具备实时监控、信息处理、智能管控等方面的功能提升,实现科学调度警力,提高智能管控水平。

4) 应急管理解决方案

图 6 展示了系统对多源数据的整合、融合及多种式平台的通信与互操作性。通过开放平台, 第三方应用通过通信网络, 此外, 各解决方案在通信平台所能提供的功能能力上, 还可结合 AR 增强现实、图像识别和 VR 虚拟现实等应用, 实现多源数据、多式平台、多式应用、多式交互、多式数据、多式融合、多式叠加到 AR 的“实景地图”上, 实现“一张图融合合作”、“跨域追踪调度”等功能, 达到扁平化精准指挥的实战效果。

[illegible]

(四)公司的经营模式
公司的经营模式较上年未发生变化,公司的组织架构呈“哑铃”结构,以产品研发设计和营销服务为主,生产环节则侧重技术,关键部件的精益求精。公司主要从事以解决方案为主的定制化服务,将自主研发的音视频产品和行业应用案例提供给国内外最高的最终客户。此外,服务作为公司品牌,由控股公司负责技术支持和服务,通过设备提供、租用、运营的模式,为各级政府客户提供视频会议应用服务。报告期内,公司国内提供的区域分支机构超过 50 个,覆盖了所有的省辖市,在全国市场,能够为客户提供全方位的技术和服务。

(五)公司的市场地位
公司在视听指挥技术、产品与应用解决方案、国内重要的音视频产品和应用解决方案、智能化

城建设和建设数字城市建设的必要条件和积极因素。公司紧跟国内新型城镇化建设、智慧城市建设和智能建造建设的主流方向，也是国家信息安全和信息化发展的推荐行业。凭借对产品的品质追求、良好的客户口碑和完善的售后服务体系，公司在智慧交通、智慧能源、智慧农业及公共安全领域取得突破，在全国范围内、北京冬奥会、上海世博会、杭州G20峰会、国际足联世界杯和博鳌亚洲论坛等国家级大型活动中，均有相关产品的身影。报告期内，公司新增发明专利11项；发布《中国视讯技术白皮书（2024）》；荣获“2024年度中国视讯行业领军企业”荣誉称号；获评“高新技术企业”、“专精特新中小企业”。有关核心技术成果均实现应用，持续引领中国视讯领域的技术发展。

技术创新驱动是推动公司不断向前发展的关键动力。公司坚持创新驱动发展战略，聚焦客户需求并持续研发投入，每年以约平均水平的研发投入，不断探索音频视频应用领域最新的技术，在音视频编解码、网络传输、存储管理、内容分发等方面取得重要突破。同时，公司还通过自主研发、合作研发、信息安全和网络安全等领域，不断提升自身的技术实力和核心竞争力，为下游客户提供优质的产品和服务，持续提升“行业龙头”和“区域双”战略，形成品牌客户资源积累及良好口碑和服务体系。未来，公司将加大研发投入，持续推进技术创新，提升核心竞争力，为公司高质量发展提供强有力的支撑。

公司的行业市场前景广阔，并逐步扩大向外的资源投入。公司2024年度业绩变化符合国内外相关行业发展的实际情况。

	2024年	2023年	本年比上年 增减(%)	2022年
总资产	2,068,767,958.48	2,069,116,125.43	-23.60	3,325,625,375.37
归属于上市公司股东的净资产	1,276,366,628.01	1,297,147,772.00	-0.11	1,176,766,769.98
营业收入	1,330,777,672.37	1,816,268,576.42	-26.73	1,578,628,087.28
扣除与主营业务无关的业务收入及其他收益	1,280,060,864.26	1,762,369,675.23	-27.31	1,534,641,205.26
归属于上市公司股东的净利润	-203,451,830.96	-264,454,873.47		-583,187,054.00

归属于上市公司股东的净利润	-213,650,467.27	-299,705,415.05	-	-618,365,864.07
经营活动产生的现金流量净额	-261,314,544.86	361,772,507.97	-172.23	-120,949,904.40
加权平均净资产收益率(%)	-20.21	-22.13	增加1.92个百分点	-36.14
基本每股收益(元/股)	-0.4007	-0.5351	25.12	-1.1801
稀释每股收益(元/股)	-	-	-	-

	第一季度 (1-3月份)	第二季度 (4-6月份)	第三季度 (7-9月份)	第四季度 (10-12月份)
营业收入	211,075,290.78	218,296,130.23	320,208,483.15	591,197,768.21
归属于上市公司股东的净利润	-152,236,936.81	-106,700,453.23	-97,208,685.74	152,694,644.82
归属于上市公司股东的				

扣除非经常性损益后的净利润	-155,045.104.43	-111,779,721.97	-98,642,318.91	151,816,678.04
经营活动产生的现金流量净额	-177,235,582.75	-237,051,674.71	-13,679,834.51	166,652,547.11

季度数据与已披露定期报告数据差异说明
☐适用 ☒不适用

4、股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

截至报告期末普通股股东总数(P2)	57,390
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(P2)	54,491
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(P3)	0
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(P3)	0
前十名普通股股东持股情况(不含表决权恢复的优先股股份)	
股东名称(全称)	报告期内增减 期末持股数量 比例(%) 持有有限售条件的股份数量 质押、标记或冻结情况 股东性质
张发荣	120,811,628 33.00 0 0 境内自然人

陈永健	0	12,581,162.8	25.99	0	无	0	境内自然人
陈江东	0	15,509,358	2.87	519,400	无	0	境内自然人
UBS AG	7,444,680	8,175,681	1.51	0	无	0	未知
钱建忠	0	5,629,087	1.04	187,000	无	0	境内自然人
苏州科达科技股份有限公司 第一期员工持股计划	-330,000	4,505,105	0.83	0	无	0	其他
武建芳	4,290,200	4,290,200	0.79	0	无	0	境内自然人

[illegible]

4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图
√适用 □不适用

见 4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图
√适用 □不适用

```
graph TD; A[陈冬根] --- B[其他股东]; B --- C[ ];
```

23.99%

76.01%

苏州科达科技股份有限公司

4. 4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况
☒适用 ☐不适用
 5. 公司债情况
☒适用 ☐不适用
 第三节 重要事项
 1. 公司应当根据重要性原则,披露报告期内公司经营情况的重大变化,以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。
 2. 报告期内,公司实现营业收入 135,077.77 万元,较上年同期下降 26.73%;实现归属母公司股东的净利润 1,000.00 万元,较上年同期下降 77.07%。主要类别销售存在显著变化

3、公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

☒适用 ☐不适用

苏州科达科技股份有限公司
董事会
2025年4月26日