

# 中国生物拟控股派林生物 血液制品行业格局生变

■本报记者 刘 钊

6月9日晚间,派斯双林生物制药股份有限公司(以下简称“派林生物”)发布重大公告称,公司控股股东共青城胜帮英豪投资合伙企业(有限合伙)(以下简称“胜帮英豪”)已与中国生物技术股份有限公司(以下简称“中国生物”)正式签署《收购框架协议》,计划将所持派林生物21.03%的股份转让给中国生物。此次交易若顺利完成,派林生物的控股股东将变更为中国生物,实际控制人也将由陕西省人民政府国有资产监督管理委员会变更为中国医药集团有限公司(以下简称“国药集团”)。

根据公告,派林生物股票自6月10日开市起复牌,以保障公司股票的流通性并维护广大投资者利益。此次股份转让的价格设定为胜帮英豪2023年3月20日收购派林生物控制权时的交易本金38.44亿元,加上该本金在利息期间按照年化单利9%计算的利息。

派林生物作为血液制品行业的领军企业,其财务表现一直备受市场关注。2024年,派林生物实现营业收入26.55亿元,同比增长14.0%;归属于母公司所有者的净利润达到7.45亿元,同比增长21.76%;基本每股收益1.02元,同比增长21.43%。截至停牌前最后一个交易日,派林生物收盘价为16.96元/股,总市值为161亿元。

血液制品作为国家重要战略储备物资及重大疾病急救药品,在我国医疗体系中占据举足轻重的地位。自2001年以来,我国对血液制品生产企业实行总量控制,不再批准新的血液制品生产企业设立,导致行业集中度不断提高。我国年血浆采集量仅占全球采集量约18%,产品种类最多的企业仅14种。根据市场研究机构统计数据,2024年,我国血液制品市场规模达到600亿元,预计到2030年我国血液制品市场规模将达到950亿元,行业未来成长空间巨大。

在此背景下,派林生物等头部企业通过并购整合加速扩张,行业集中度有望进一步提升。某券商研报认为,在现阶段终端需求持续旺盛的背景下,供给正处于扩张周期的企业有望充分受益。血制品行业由于监管严格,准入壁垒高,确保了业内良性的竞争格局。

北京博星证券投资顾问有限公司研究所所长、首席投资顾问邢星在接受《证券日报》记者采访时表示:“从总体发展趋势而言,血液制品作为国家重要战略性储备物资及重大疾病急救药品,未来随着我国经济发展水平、人口老龄化、医疗体制改革、血液制品临床刚需增加、消费结构趋于合理、血浆综合利用能力提升等因素影响,我国血液制品行业未来仍将维持高景气度。”

中国生物此次收购派林生物,



是其布局血液制品领域的重要一步。目前,国药集团旗下已拥有一家血液制品上市公司——北京天坛生物制品股份有限公司(以下简称“天坛生物”)。此次收购完成后,国药集团将拥有两家血液制品上市公司,进一步巩固其在该领域的领先地位。

“国药集团此次出手意在统一血液制品江湖,并冲击国际一线血

制品巨头。”上海爱钦技术咨询有限公司董事长容宇对《证券日报》记者表示,“对于派林生物而言,有国药集团这样强大的实控人,对于公司浆站开拓和市场布局都有所助益。”

派林生物表示,本次交易不触及要约收购,亦不构成关联交易,不会对公司的正常生产经营造成不利影响,不存在损害公司及中小

股东利益的情形。

此次收购若顺利完成,将进一步推动我国血液制品行业的整合与发展,提升行业整体竞争力。

对于派林生物而言,其将借助国药集团的资源与平台,实现更快速的发展。未来,随着行业整合的深入和技术的不断进步,我国血液制品行业有望迎来更加广阔的发展前景。

## \*ST花王跨界谋变 拟收购尼威动力55.5%股权

■本报记者 陈 红

6月9日,花王生态工程股份有限公司(以下简称“\*ST花王”)发布重大资产购买事项进展公告,公司以支付现金的方式向HUANG RAN、孙鑫海、上海咨凡企业发展有限公司等合计购买其所持有的安徽尼威汽车动力系统有限公司(以下简称“尼威动力”)55.50%股权。交易完成后,尼威动力控股股东将变更为\*ST花王。

本次拟转让股权对价预估6.66亿元,资金来源于自有资金及自筹资金(含银行并购贷款)。交易完成后,\*ST花王将正式进军新能源混合动力汽车金属高压油箱业务领域,这是公司践行绿色低碳理念、寻求全新增长路径的关键举措,有助于提升整体竞争力,构建可持续发展模式。

财务数据显示,截至2024年12月底,尼威动力资产总额5.11亿元、资产净额1.44亿元,2024年营业收入7.07亿元;\*ST花王资产总额11.73亿元、资产净额5.12亿元,2024年营业收入9164.08万元。本次交易对价占\*ST花王资产总额、资产净额比例分别为56.79%、130%;尼威动力2024年营业收入占\*ST花王2024年营业收入的比例为771.05%。

参照双方2024年度审计报告及标的资产作价,此次交易符合《上市公司重大资产重组管理办法》认定标准,构成重大资产重组,但不涉及关联交易与重组上市。

\*ST花王于2025年6月5日召开董事会审议通过相关议案,6月6日披露《重大资产购买报告书(草案)》。鉴于交易仍在推进,董事会决定暂不召开临时股东大会,待条件

具备后再按程序召集审议。

本次交易前,\*ST花王业务集中于城市更新、乡村振兴、生态修复等领域,形成生态产业链。2024年,\*ST花王归属于母公司所有者的净利润为-8.13亿元,转型迫在眉睫。

尼威动力专注新能源混合动力汽车高压燃油箱系统研发、生产与销售,拥有完整业务体系,伴随新能源混合动力汽车市场渗透率提升,在金属高压油箱市场占据较高份额。

中国城市专家智库委员会常务副秘书长林先平向《证券日报》记者表示,园林工程行业竞争激烈、回款慢、资金压力大,\*ST花王业绩低迷,急需新增长点。新能源汽车行业发展迅猛,政策支持、市场需求旺盛,尼威动力技术先进、客户稳定、口碑良好,通过本次收

购,\*ST花王可快速切入新能源汽车零部件领域,实现多元化布局,增强竞争力,获取新盈利点。

根据北方亚事资产评估有限责任公司出具的《资产评估报告》,以2025年2月28日为基准日,尼威动力100%股权评估值12.23亿元。另外,根据立信中联会计师事务所(特殊普通合伙)审计的财务报告,尼威动力2025年2月28日归属于母公司股东口径账面净资产为1.6亿元,其100%股权评估增值10.63亿元,增值率665.84%。

值得一提的是,本次交易设置了三年业绩补偿条款(2025年至2027年),交易对方承诺尼威动力三年归属于母公司所有者的净利润合计不低于3.2亿元,若实际净利润低于承诺,将履行补偿义务。

中国金融智库特邀研究员余丰慧表示:“\*ST花王此次收购是大

胆跨界转型尝试。若顺利完成并有效整合,一方面,\*ST花王可以借助尼威动力切入新能源汽车产业链,享受行业红利,改善营收利润,奠定可持续发展基础;另一方面,新业务与现有生态景观业务或在资源利用、市场拓展等方面产生协同效应,构建多元化业务格局,提升综合竞争力。”

不过,转型之路并非坦途。众和昆仑(北京)资产管理有限公司董事长柏文喜表示,此次收购面临多重风险。除商誉及业绩承诺风险外,跨行业整合中的管理文化差异、技术融合难题、市场渠道协同困境等,都可能阻碍收购成功。\*ST花王需在后续整合中发挥优势、应对挑战,才有可能实现从传统园林工程企业向新能源领域的成功跨界转型,进而拓展业务版图,实现多元化发展。

## 华升股份拟收购易信科技100%股权 标的公司主营IDC业务

■本报记者 何文英

6月9日晚间,湖南华升股份有限公司(以下简称“华升股份”)发布公告,因筹划重大资产重组事项,公司股票自6月10日起停牌,预计停牌时间不超过10个交易日。

公告显示,华升股份正在筹划通过发行股份及支付现金的方式购买深圳易信科技股份有限公司(以下简称“易信科技”)100%的股权,同时拟发行股份募集配套资金

(以下简称“本次交易”)。经初步测算,本次交易构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组,不构成重组上市,本次交易不会导致公司控股股东、实际控制人发生变更,构成关联交易。

深圳易信科技股份有限公司自2004年成立以来,一直深耕数据中心行业领域,致力于打造“绿色节能数据中心”。易信科技业务涵盖:数据中心服务器租用/托管、机柜定制、机房大带宽、IDC(互联网数据中心)增值服务和数据中心

节能产品及解决方案,曾获得中国IDC产业创新企业奖、中国IDC产业绿色数据中心奖、绿色数据中心最佳解决方案等荣誉。

华升股份主要从事苧麻纺织产品生产 and 出口,主要产品为苧麻、亚麻、大麻纱、面料和服装,含麻职业服装、家纺、产业用纺织品。公司控股股东为湖南兴湘投资控股集团有限公司,实际控制人为湖南省国资委。

2024年年报显示,华升股份归属于上市公司股东的净利润

为-4934万元。今年一季报显示,公司归属于上市公司股东的净利润为-1250万元。

福州公孙策公关咨询有限公司合伙人詹军豪在接受《证券日报》记者采访时表示:“作为湖南省国资委旗下的上市公司,改善华升股份盈利现状或是本次资产重组的主要驱动因素。从并购标的主营业务来看,资产重组将对上市公司转型布局新质生产力有积极影响。”

华升股份的资产重组亦有迹可循。2024年以来,湖南省国资

企深化改革动作频频。2024年11月份,金健米业股份有限公司与控股股东湖南粮食集团实施资产置换;今年3月份,湖南发展集团股份有限公司披露筹划重大资产重组,拟收购四家水电公司控股权。

今年1月份,潇湘国资官方公众号文章显示,2025年,是国企改革深化提升行动收官之年,湖南国资国企冲锋号角已吹响,蓄势向“新”。詹军豪认为,在此背景下,湖南国资国企深化改革的步伐有望进一步提升。

## 农业科技与供应链齐发力 高端水果价格更“亲民”

■本报记者 丁 蓁

今年以来,消费者惊喜地发现“水果之王”榴莲、“浆果明星”蓝莓等曾经昂贵的高端水果,价格逐步趋向亲民。

文旅产业振兴研究院常务副院长袁帅在接受《证券日报》记者采访时表示:“榴莲、蓝莓等价格下降,农业科技赋能与供应链升级是关键推手。一方面,种植技术的发展,让不少过去只能依赖进口的水果实现了本土化种植,培育出了适合我国气候和土壤条件的品种。另一方面,随着物流和冷链技术的发展,水果的运输和储存效率得到了极大提高,物流成本大幅下降。”

### 农业科技赋能

作为生长条件十分严格的热带水果,我国一直在探索榴莲本土化种植。2023年7月份,海南三亚首次实现了初具规模的榴莲挂果。今年,海南三亚首批国产“树上熟”榴莲将于6月中下旬批量上市,品种涵盖金枕、黑刺、猫山王等高端品类。与进口榴莲相比,国产果采用“树上自然成熟后采摘”模式,果肉更软糯、甜度更高。

国产蓝莓产业的发展比榴莲更快一步。鲜食蓝莓过去主要依靠进口,2020年,我国蓝莓的总产量超越美国,跃居全球第一位。甜度风味俱佳的国产蓝莓在赢得国内消费者青睐的同时,目前已经走出国门,成为抢手的“外销货”。

深圳诺普信作物科学股份有限公司(以下简称“诺普信”)成为推动我国蓝莓产业发展的重要力量之一。诺普信打造高效能的新型农业科研体系,不断提升蓝莓种植技术。公司采用“农业工厂”模式,实施规模化、标准化、数据化、智能化的生产方式。通过大棚基质盆栽的模式,诺普信基质蓝莓对恶劣天气的对抗性保护大幅提高。

中国城市专家智库委员会常务副秘书长林先平对《证券日报》记者表示:“在农业科技赋能下,过去主要依靠进口的部分浆果等,已经实现国产品质和规模快速提升。新鲜‘树熟’的应季水果,符合人们的消费需求,我国水果种植产业蕴藏着巨大的发展机遇。”

### 供应链不断优化

供应链的快速发展,让进口水果的成本得到控制,这也是高端水果价格下降的原因。据中国海关数据,2025年1月份至4月份,榴莲累计进口10.07万吨。其中4月份,进口榴莲约6.12万吨,与3月份相比增加了271.63%。

生鲜产品服务商是供应链建设的主力军。例如,宏辉果蔬股份有限公司(以下简称“宏辉果蔬”)在供应链前端,拥有马来西亚榴莲基地,种植猫山王、黑刺等品种的榴莲。在供应链后端,宏辉果蔬通过京东超市渠道进行销售,为消费者提供高品质的榴莲产品。

近年来,各大零售企业的水果跨境直采模式日渐成熟。例如,合肥百货大楼集团股份有限公司(以下简称“合百集团”)通过跨境直采模式,积极拓展跨境贸易新空间。截至2024年末,合百集团的大宗贸易累计跨境直采泰国金枕榴莲、山竹、椰青、智利车厘子等超2300吨。

袁帅表示:“随着物流冷链技术的不断发展,水果的运输和储存效率得到了极大提高。高端水果降价并非偶然,而是高效的运输渠道和优质国产水果供应共同作用的结果。未来,企业需要在品质化上继续下功夫,进一步加强品牌建设,提升市场竞争力,共同推动水果产业的可持续发展。”

### 拓普集团业绩说明会:

## 推进智能汽车部件与机器人部件业务协同发展

■本报记者 吴奕萱

6月9日,宁波拓普集团股份有限公司(以下简称“拓普集团”)召开2024年度暨2025年第一季度业绩说明会,拓普集团管理层就经营成果、未来发展等与投资者在会上展开交流,展现了公司在复杂市场环境下的发展韧性与前瞻性布局。

2024年,拓普集团克服行业波动,持续提升运营效率及经营绩效,凭借其在智能电动汽车产业的全产品线覆盖、卓越的系统研发能力以及创新型商业模式,销售收入与利润保持快速增长,各项经营管理活动均取得良好发展。公司当年实现营业收入266.00亿元,较上年同期增长35.02%;归属于上市公

司股东的净利润30.01亿元,较上年同期增长39.52%。

技术研发是拓普集团保持行业领先的核心驱动力。据悉,为了保持研发领先优势,拓普集团2024年研发费用达到12.24亿元。通过持续研发投入,公司空气悬架系统、智能座舱项目、线控制动(ABS)、线控制转向(EPS)、电驱系统等项目相继量产,且产品线仍在不断增加。

以球铰为例,作为底盘悬架系统中技术门槛最高的核心部件之一,其结构精密需要承受转向、制动等多种复杂工况下的高强度冲击,对整车操控稳定性具有决定性影响。拓普集团历经二十年的研发攻关,累计完成各种严苛测试验证,成为国内首家获得某客户认证

的全球控制臂供应商。

拓普集团总裁王斌在业绩说明会上表示:“2025年,公司将通过不断的技术创新、产品平台化战略以及全球生产基地的扩张,进一步提升市场份额。”

近年来,拓普集团抓住机器人产业快速发展的历史机遇,聚焦并不断拓展机器人产业链关键产品和核心技术,以实现智能汽车部件业务与机器人部件业务的协同发展,为公司保持快速发展奠定基础。据悉,拓普集团已布局机器人电驱执行器等产品。

记者咨询业内人士了解到,机器人执行器是机器人的核心部件,为模拟人类各种运动的协调性与多自由度灵活性,需要同时满足轻

量化、小型化及低功耗的技术指标,还需要优化集成各类电机、减速机、传感器、编码器、驱动器、控制器,因此结构复杂、技术密集。而拓普集团在机器人执行器领域具有较为显著的竞争优势。

一位不愿具名的某券商相关机构人士在接受《证券日报》记者采访时表示:“拓普集团具备永磁伺服电机、无框电机等各类电机的自研能力;具备整合电机、减速机、控制器的经验;具备精密机械加工能力以及各类研发资源及测试资源的协同能力,将为公司获得较大市场份额提供保障。”

据悉,拓普集团与相关客户从直线执行器合作起步,快速推进旋转执行器研发,并着手研发灵巧手

电机等产品,现已多次向客户送样,项目进展迅速。王斌表示:“公司还积极布局了机器人躯体结构件、传感器、足部减震器、电子柔性皮肤等,以形成机器人业务的平台化产品布局。”

对此,中国民协新质生产力委员会秘书长吴高斌在接受记者采访时表示:“拓普集团在汽车零部件领域的深厚技术积累,为其机器人业务发展提供了坚实支撑,有望助力公司在机器人赛道实现快速崛起”。他同时建议,拓普集团可加强与行业企业、科研机构的跨界合作,联合开发创新产品,提升市场竞争力;并加大人才培养与引进力度,为机器人业务的可持续发展筑牢根基。

更多精彩内容报道,请见——

### 证券日报新媒体



证券日报之声



证券日报APP