

复星医药拟14亿元收购绿谷医药

本报记者 金婉霞

12月15日,上海复星医药(集团)股份有限公司(以下简称“复星医药”)发布公告称,拟出资约14.12亿元控股收购绿谷(上海)医药科技有限公司(以下简称“绿谷医药”)。本次收购完成后,绿谷医药将成为复星医药控股子公司,其核心药品甘露特钠胶囊(商品名为“九期一”)也将纳入复星医药创新药品管线。

复星医药公告发布后,引发市场广泛关注。有多位投资人向《证券日报》记者表示,“九期一”的作用机制备受争议,复星医药收购绿谷医药的投资前景存在较大的不确定性。12月16日,上海证券交易所官网显示,上海证券交易所就该收购事宜对复星医药下发监管函。

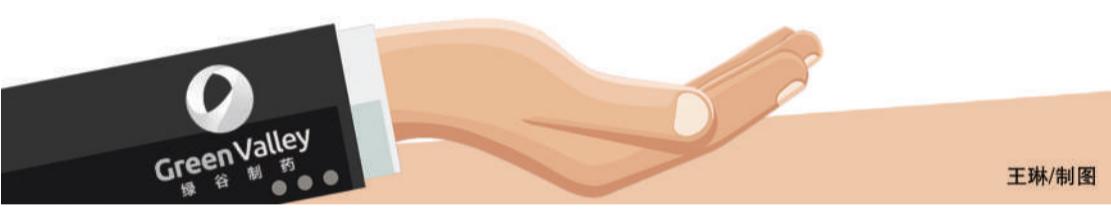
据《证券日报》记者梳理,市场争论的焦点主要是,“九期一”是否“值得”14.12亿元的收购价格。

资料显示,“九期一”于2019年11月份在国内有条件批准上市,用于治疗轻度至中度阿尔茨海默病,是全球首款靶向脑肠轴机制的阿尔茨海默病治疗新药。不过,2024年11月份,“九期一”的药品注册证书到期,此后,国家药品监督管理局(以下简称“药监局”)一直未批准该药物的再注册申请。据复星医药披露的资产评估报告,由于无法获得新批件,自2024年11月份起,“九期一”停止生产,并在消化完剩余库存后停止销售。

一位行业人士对记者解释称,有条件批准是药监局针对特定创新药出台的一项特殊政策,更明显。



复星医药方面称,本次收购完成后,复星医药将携绿谷医药团队在药品审评部门的指导下,有序严谨推进上市后确证性临床试验,以期尽快实现获批



复星医药方面则对《证券日报》记者表示,“九期一”自2019年上市以来累计惠及患者数十万人,最长患者使用时长6年,具备良好的患者口碑。“绿谷医药曾向监管机构提交补充申请以延长批件有效期,但因绿谷医药未能按照监管机构要求完成上市后确证性临床研究,药监局未予批准。”

复星医药方面称,本次收购完成后,复星医药将携绿谷医药团队在药品审评部门的指导下,有序严谨推进上市后确证性临床试验,以期尽快实现获批,目前,复星医药的研究团队正在积极开展甘露特钠胶囊上市后确证性临床试验。

此外,复星医药方面还表示,神经退行性疾病发病机制十分复杂,病程时间长,治愈难度大,临床需求缺口显著。“本次收购后,在神经退行性疾病领域,公司将构建起包括奥匹卡朋胶

囊(Opicapone)、AR1001、甘露特钠胶囊、磁波刀等药物与器械的协同创新组合,公司针对神经退行性疾病相关诊断试剂的研发正在积极推进。”

复星医药将全力支持推进甘露特钠胶囊的上市后确证性临床研究,以期尽快实现获批。”复星医药CEO兼总裁刘毅表示,对绿谷医药的投资是复星医药加码中枢神经系统诊疗领域布局的重要落子。

王琳/制图

囊(Opicapone)、AR1001、甘露特钠胶囊、磁波刀等药物与器械的协同创新组合,公司针对神经退行性疾病相关诊断试剂的研发正在积极推进。”

复星医药将全力支持推进甘露特钠胶囊的上市后确证性临床研究,以期尽快实现获批。”复星医药CEO兼总裁刘毅表示,对绿谷医药的投资是复星医药加码中枢神经系统诊疗领域布局的重要落子。

押注新能源赛道 东方园林拟更名“东方新能”

本报记者 许林艳

12月16日,北京东方园林环境股份有限公司(以下简称“东方园林”)发布公告称,公司拟通过现金收购两家新能源企业股权。与此同时,公司证券简称计划更名为“东方新能”,这标志着东方园林历经司法重整之后,将完成从传统生态环保业务向新能源赛道的战略转型。

拟收购两家新能源公司

据公告,东方新能(北京)企业管理中心(有限合伙)(东方园林及其全资子公司合计持有全部出资份额的合伙企业)拟以现金支付方式推进两笔资产收购:一是参与天津产权交易中心公开挂牌,竞购海城锐海新能源风力

发电有限公司(以下简称“海城锐海”)100%股权,该标的的转让底价为1410万元;二是收购北京电投瑞享新能源发展有限公司(以下简称“电投瑞享”)80%股权。

此次计划收购的两家标的公司

在新能源领域均具备成熟运营经验。其中,海城锐海专注分散式风电业务,下属的风电场位于辽宁鞍山海城各地区,截至2025年6月30日,已并网规模合计41MW。电投瑞享则聚焦集中式风电场和分布式光伏电站业务,项目覆盖山西、陕西、河南等多省份,截至2025年6月30日,已并网规模合计761.62MW。

东方园林方面表示,目前,新能源业务已成为公司增长的核心引擎和未来发展的主要方向,公司名称等变更更契合公司当前的实际情况与长远发展战略。

本次交易前,东方园林于2024年底完成司法重整,并成功剥离传统生态环保业务,明确将新能源电站开发、投资、建设及运营作为核心主业。重整后的东方园林已经展现出转型成效:2025年前三季度,公司归母净利润亏损缩窄至206.59万元,较上年同期

大幅减亏;经营活动产生的现金流量金额达6678.69万元,同比增长170.84%。

“锚定新能源赛道是公司重整计划中经营计划的核心布局。”东方园林工作人员对《证券日报》记者表示,“具体主要聚焦在新能源发电端以及储能端,目前正在有序推进重大资产重组。”

市场前景广阔

东方园林的转型抉择,恰逢新能源行业的黄金发展期。在“双碳”目标和新型电力系统建设推动下,我国可再生能源装机规模持续爆发,能源消费结构持续优化。2025年第一季度,我国风电、光伏发电装机规模同比分别增长17.2%、43.4%,合计装机容量首次超过火电。

此外,作为AI发展的核心基础设施,数据中心正在加速崛起,其用电量呈现爆发式攀升,直接驱动对新能源发电需求的持续增长。为推动数据中心绿色低碳发展,国家要求到2025年底,算力电力双向协同机制初步形成,国家枢纽节点新建数据中心绿电占比超过80%。

在这一趋势下,上市公司转型新能源现象并不少见。2025年,完成房地产与矿业转型的卧龙新能源股份有限公司,已聚焦光伏、储能及氢能赛道。

“上市公司转型新能源发电契合‘双碳’政策,依托资本市场多元融资渠道可快速落地布局。”巨丰投顾高级投资顾问对《证券日报》记者说,但行业同时也面临着优质资源争夺激烈、技术储备要求高等挑战。

一汽解放:持续加码科技创新、绿色转型及国际化

本报记者 刘 钊

在商用车行业进入深度调整期、竞争逻辑加速重塑的背景下,一汽解放集团股份有限公司(以下简称“一汽解放”)围绕科技创新、绿色转型和国际化发展持续加码。

12月14日至17日,一汽解放2026全球合作伙伴大会(以下简称“大会”)在成都举行。大会集中呈现了一汽解放在科技创新、绿色转型、国际化布局和产业生态建设方面的阶段性成果。在规模体量、展示内容和行业影响力等方面均刷新新历史纪录,成为当前商用车行业的一次盛会。

以长期主义塑造品牌价值

大会期间,一汽解放同步举行了媒体恳谈会。恳谈会上,一汽解放董事长、党委书记李胜首先对大会的整体设计逻辑作出解读。他表示,一汽解放已不再只是单一的整车制造企业,而是一个由用户、

供应商、经销商、金融机构及生态伙伴共同构成的产业平台。因此,大会不再局限于展示产品和技术,而是着力呈现一个完整、开放、可持续发展的商用车产业链。

这一思路在大会结构和内容安排中得到充分体现。据李胜介绍,此次大会首次将用户群体深度纳入合作伙伴体系,卡车司机代表走上大会舞台,分享真实运营经历与用车感受。通过让用户站到产业舞台中央,一汽解放希望打通从产品研发到实际运营的反馈链路,使企业能够更直接地感知市场变化和用户需求,为后续产品迭代和服务优化提供现实依据。

李胜进一步表示,一汽解放将采购年会与营销服务年会合办,是希望推动供应商、经销商与主机厂在同一平台上面对面交流,强化价值共创和协同新发展理念。在金融层面,大会引入银行及金融机构参与,围绕整车销售、车辆使用和资产运营等环节搭建沟通平台,进一步完善产业链金融支持体系。这种将“人、

车、钱、服务”一体化考虑的大会设计,使其不再是企业单向展示的窗口,而是产业链多方共商发展的交流平台。

《证券日报》记者在现场注意到,在展陈层面,大会突破传统商务年会的展示逻辑,国际馆、智慧运营展区和前瞻技术平台集中亮相,系统展示了一汽解放在新能源、智能化和前瞻技术方面的整体布局。滑板底盘、“星钥平台”等前沿技术成果,直观呈现了企业在整车架构和平台化开发方面的探索;L2及以上辅助驾驶解决方案在不同应用场景下的集中展示,也体现出一汽解放在智能化落地路径上的务实选择。

随着行业环境逐步趋于理性,下半年以来,一汽解放的经营表现明显改善。

在新能源领域,一汽解放实现了显著增长。不同于单纯依靠价格竞争的扩张路径,企业依托高度自制化的新能源核心总成体系,在电驱桥、电控、电机、电池PACK等关键环节形成了系统能力,使新能源产品具备可持续发展的基础。这种从核心技术到整车集成的纵

深布局,使一汽解放在新能源赛道上具备了进一步放量的底气。

海外市场同样成为一汽解放的重要发力方向。据李胜介绍,通过加快子公司建设、推进KD工厂布局和强化属地化运营能力,一汽解放不断拓展海外业务版图,在多个新兴市场实现较快增长。

从更长周期看,一汽解放正围绕“科技解放、绿色解放、国际解放”的总体目标,系统推进战略落地。在智能化方面,坚持以辅助驾驶为切入点,聚焦具备商业化条件的应用场景;在绿色转型方面,加快新能源产品与绿色制造协同推进;在国际化方面,通过组织、研发和运营体系的全面出海,提升全球竞争力。

在行业竞争逻辑加速变化的当下,一汽解放通过此次全球合作伙伴大会,清晰展现了自身的发展路径——不以短期价格博弈换取规模,而是以价值竞争和生态共建夯实长期增长基础。这种选择不仅关乎一家企业的战略定力,也为中国商用车行业的高质量发展提供可观察、可借鉴的实践样本。

技术进步
推动海上风电“深远化”发展

本报记者 吴文婧

12月15日,三峡江苏大丰800兆瓦海上风电项目(以下简称“江苏大丰项目”)实现全容量并网。该项目位于江苏省盐城市大丰区东北方向海域,最远点离岸距离85.5千米,是我国目前已并网离岸距离最远的海上风电项目。

苏商银行特约研究员苏泽伟对《证券日报》记者表示:“江苏大丰项目实现全容量并网,标志着我国海上风电向深远海迈进取得了又一阶段性突破。这不仅验证了在深远海域实现稳定电力输送的技术可行性,还为未来的风电开发提供了经验与数据,具有重大的战略示范意义。”

装机有望较快增长

江苏大丰项目并非个例。今年以来,我国海上风电“深远化”发展成果显著。例如,东方电气(福建)创新研究院有限公司自主研发的漂浮式风电耦合海水无淡化原位制氢综合平台获得中国船级社(CCS)颁发的原则性批准证书(AIP),成为全球首个通过该认证的漂浮式风电机制氢平台。

今年10月份,由中国长江三峡集团有限公司牵头研发建设的16兆瓦漂浮式海上风电成套系统示范应用工程项目“三峡领航号”,在广西壮族自治区北海市铁山港区完成一体化组装,成为全球已安装单机容量最大的漂浮式海上风电系统装备。

还有不少优质项目同样在稳步推进,为产业发展积蓄了持久动能。

例如,今年4月份,浙江省能源集团有限公司发布2GW深海项目招标公告;今年9月份,中国能建建筑集团中标辽宁华电丹东一期1GW项目;今年11月份,中国电力建设集团有限公司海南万宁项目发布一期100MW系泊系统招标公告。

盘古智库(北京)信息咨询有限公司高级研究员余丰慧对《证券日报》记者表示:“在深远海风电领域,优质项目往往承担着‘技术验证器’和‘产业探路者’的双重角色。这些项目不仅验证了关键技术路线的成熟度,也为后续规模化开发提供了可复制、可推广的工程经验。此类项目的持续涌现,意味着我国海上风电进入系统能力整体跃升的新阶段。”

方正证券研报显示,目前,广东、山东、浙江、上海、海南等地区已将首批深远海海上风电示范纳入开发建设进程。海上风电装机有望于2027年达到24GW,2025至2027年复合增长率达56%。

上市公司抢抓机遇

为抢抓产业发展机遇,多家上市公司加速奔赴大洋深处。

配套装备领域,宁波东方电缆股份有限公司深耕高端海缆赛道,其“深远海风电资源开发用新型环保海缆研制创新及产业化应用”项目成功打破国外在高端海洋输电装备领域的垄断,实现国内首创。

整机产品方面,今年10月份,明阳智慧能源集团股份公司发布全球首款50MW漂浮式海上风电机组。该产品专为水深超过40米的深远海环境设计,具备强大的抗台风能力,为开拓深远海风电市场提供了全新解决方案。

部分企业还在积极加码产业基地建设。今年7月份,宁波能源集团股份有限公司、浙江省海洋风电发展有限公司、日月重工股份有限公司和宁波东方电缆股份有限公司共同发起设立浙江宁波浙海风母港装备发展有限公司,并由该项目公司负责投资建设浙江(华东)深远海风电母港象山基地项目。

广东更佳昊国际认证有限公司总经理李锦堤对《证券日报》记者表示,从整体来看,上市公司加码深海赛道可分为“专注细分环节”和“垂直整合”两种模式。前者集中资源在某一领域深耕细作,有助于技术打磨和品牌构建;后者能促进产业链上下游协同发展,推动产业朝“集群化”方向加速迈进。

交通银行河南省分行: 以地方政府债券服务为引擎 赋能现代化河南建设

交通银行河南省分行坚守国有大行责任担当,将服务地方政府债券业务作为支持河南经济社会发展的战略引擎,通过“投资+顾问”双轮驱动,为现代化河南建设注入强劲金融动能。

一方面,强化承销投资,夯实项目资金保障。深度融合全省发展规划,主动对接财政与项目单位,精准把握重大项目建设融资需求。2021年至今,累计投资河南省地方政府债券600多亿元,为重点领域提供了长期、稳定、低成本的资金支持,充分发挥了金融“活水”效能。另一方面,创新服务模式,提供全流程金融解决方案。积极推进从“资金供应方”向“综合服务方”转型,创新构建了覆盖“项目策划-申报发行-资金运用-绩效管理”全周期的专项债券顾问服务体系。近三年来,累计服务专项债券项目百余个,申报金额300多亿元,已成功发行项目41个,发行金额74亿元,有力支持了交通基建、产业园区、乡村振兴、社会民生等领域一批重大项目落地。

展望未来,交通银行河南省分行将继续深化政银合作,扩大地方债投资规模,提升顾问服务专业性与覆盖面,重点聚焦新型城镇化、现代基础设施、乡村振兴及绿色转型等战略方向,以更高水平的综合金融服务,为谱写新时代中原更加出彩的篇章持续贡献交行力量。

(CIS)