

公司零距离·新经济 新动能

金健米业：田间藏科技 转型有新意

■本报记者 肖伟

作为湖南农业发展投资集团有限责任公司旗下核心上市平台，金健米业股份有限公司（以下简称“金健米业”）近年来在粮油行业转型浪潮中，以全链优势夯实根基，以技术迭代提升效率，以国企担当履行社会责任，努力打造共富样本。

近日，《证券日报》记者走进金健米业，与公司董事会秘书胡靖深度交流，解码这家老牌粮油企业在数字化浪潮中的转型路径。

强化粮油原料掌控力 实现采、产、销协同

“粮油行业的竞争，本质是供应链的竞争。谁能把住源头、控好加工、铺好渠道，谁就能在市场中站稳脚跟。”胡靖在湖南常德的金健米业总部办公室接受记者采访时，开篇便点出全产业链的核心价值。室内展示墙上，一张覆盖中国中部、东北、华东、西南、西北，及俄罗斯、东南亚等国家和地区的供应链地图格外醒目，红色标注的种植基地、加工中心、物流节点串联成网。

金健米业的产业链优势在于洞庭湖畔的“土地文章”。记者了解到，该公司在湖南常德、益阳、浏阳等地布局的优质稻、油茶等多品类种植基地，采用的是“企业+合作社+农户”模式。“我们为农户提供统一的种子和技术指导，签订保底价收购协议，既保障原料品质稳定，也保障农户收益。”胡靖介绍。为进一步强化原料掌控力，2025年，金健米业提升旗下三大功能中心的“采、产、销”协同效能，并对全资子公司湖南金健储备粮管理有限公司增资至7700万元，以夯实粮食仓储保管功能。

“现在我们的原料采购半径覆盖国内优质产区及主要贸易枢纽，通过集中调度，既能规避区域性减产风险，也能通过批量采购降低成本。”胡靖透露，“这在去年南方部分地区遭遇洪涝灾害时体现明显，我们的原料供应未断档，产品价格也未出现大幅波动。”

从田间到车间，金健米业的加工环节暗藏“硬核实力”。在常德大米加工中心，《证券日报》记者看到，大米加工生产线已实现流程自动化与控制智能化。从原料入厂到成品出厂，每一粒大米需经过2.1公里管道路程、21道加工工序和10道检验流程，这保证了最终送达消费者手中的产品仍能保持新米的清甜口感。

仓储环节彰显金健米业的实力。该公司在常德、益阳等地建有多座低温恒温仓库，库内温度控制在15摄氏度（低温）或20摄氏度（准低温）。“低温储藏能最大限度保留大米的新鲜度和营养成分，配套的智能通风与环流熏蒸系统，使粮食储存12个月后的霉变损耗仍



图①金健米业总部大楼
图③金健米业自动化生产线

图②金健米业大米加工车间

肖伟/摄

极低。”胡靖补充说。

正是凭借过硬的仓储实力，金健米业多年承担湖南省储备粮轮换任务。“作为省属国企，保障区域粮食安全是我们的责任，强大的仓储能力让我们能在关键时刻‘拿得出、调得快、用得上’。”胡靖如是说。

产业链末端是金健米业覆盖广泛的销售渠道。据胡靖介绍，目前该公司已构建“全域融合、区域深耕”的渠道格局：线下覆盖多家头部大卖场及海量的市镇流通网点，餐饮油在湖南市场份额连续多年位居前列；线上全面布局主流电商平台、社区团购、直播电商及即时零售渠道。

“我们重点推进渠道精细化，比如在县域市场，通过‘经销商+乡镇网点’模式把产品送到农户家门口；在线上，针对年轻消费群体开展直播带货。”胡靖提到，渠道升级的背后是供应链的协同支撑，“比如社区团购订单，我们能通过数字化系统实现‘当日下单、次日送达’，这得益于我们在重点城市布局的前置仓，以及与物流公司的实时数据对接。”

“自主研发+外部合作” 发力破解行业痛点

“全产业链的高效运转离不开数字化赋能。”胡靖在采访中多次强调技术的重要性。金健米业拥有“国家稻谷加工技术研发分中心”等多个国家级研发平台，旗下多家企业获评“国家高新技术企业”。

仅2025年上半年，公司及下属子公司获得授权专利4项，参与标准制定1项，完成36个研发项目立项评审。

在研发方面，金健米业采取“自主研发+外部合作”模式。“我们与国家粮食和物资储备局科学研究院、江南大学、湖南农业大学、中南林业科技大学等机构建立长期合作关系，共同攻克杂粮加工、粮油保鲜等行业难题。”胡靖举例说，“此前，公司研发全谷物挂面时，针对‘口感粗糙’的行业痛点，与国家粮食和物资储备局科学研究院联合组建专项团队，经过100多次实验，通过调整面粉配比、水分控制、压延蒸煮等工艺参数，终于在‘保留营养’和‘提升口感’之间找到平衡，既高效留存膳食纤维、B族维生素等营养成分，又实现了细腻爽滑的口感。”

如果说研发是“核心动力”，那么数字化转型就是金健米业提升全产业链效率的“加速器”。记者在常德粮食工业城看到，公司搭建的智能生产管理系统实现了生产过程的全程可视化、可追溯。

据该车间负责人王钦鹏介绍：“智能生产管理系统和设备上线后，车间产能提升了15%，产品合格率稳定在99.8%以上。”

以“企业+合作社+农户”模式 打造共富样本

在绿色发展领域，金健米业的“稻蛙共生”模式实现了生态与经济的双赢。“这一模式紧扣生物共生原理，构建‘蛙吃虫、稻遮阴、蛙供肥’的生态闭环；水稻为蛙提供栖息遮阳环境，蛙捕食害虫、排出粪便反哺稻田，实现化肥农药‘零投入’。”金健米业技术专家谭文新介绍。

此外，金健米业还大力推广清洁能源，临澄、宁乡、津市等地的多座工厂已采用光伏电站自发电，年发电量近140万千瓦时，减少碳排放

超1400吨。

今年，位于常德鼎城区的“稻蛙米”生态种植标准化示范基地迎来丰收年，常德市鼎城区军跃农业科技有限公司负责人赵顺曼表示，今年该基地稻谷亩产达900斤，蛙亩产量达1500斤。

在乡村振兴方面，金健米业将帮扶实践从脱贫攻坚延伸至产业赋能。公司不仅通过“企业+合作社+农户”模式建设种植基地，更借助数字经济激活乡村活力。

2025年，在郴州面制品厂举办的乡村振兴产销对接会上，通过“政府+企业+达人”联动形式开展直播带货，让裕湘面制品等农特产依托同城生活赛道直达消费者，短短两场直播吸引超20万人次观看。这种从“输血”到“造血”的转变，是企业早期精准扶贫模式的升级（此前，金健米业曾帮助石门县贫困户销售滞销农副产品，为残疾村民提供稳定就业岗位），旨在持续巩固脱贫成果，构建长效共富机制。

从洞庭湖畔的订单稻田，到长沙正在建设的高端粮油加工中心；从“稻蛙共生”的生态基底，到数字化管控的全产业链；从满足温饱的基础粮油，到精准适配的健康食品——金健米业正通过“全链筑基、健康领航、数字赋能”路径，完成从传统粮油企业到现代化健康食品服务商的转型。

“未来，我们的目标是让数字化管理覆盖全产业链，带动更多农户共享发展成果，同时从营养素供给视角，为广大国民的健康生活提供更多更好的精准营养解决方案。”胡靖站在总部的供应链地图前，目光坚定。在粮油行业转型升级的浪潮中，这家老牌国企正以创新为笔，责任为墨，书写着属于自己的新答卷。

“工业牙齿”年内价格涨超2倍 钨业上市公司紧抓机遇

■本报记者 丁蓉

稀有金属钨被誉为“工业牙齿”，今年以来价格出现明显上涨。根据Wind数据，2025年12月24日，黑钨精矿价格报46.00万元/吨，较2024年12月31日的14.25万元/吨大幅上涨222.81%。

陕西巨丰投资资讯有限责任公司高级投资顾问于晓明在接受《证券日报》记者采访时表示：“钨价上涨主要是因为供给收缩与新兴需求爆发的共振形成供需缺口，钨作为战略资源价值凸显，我国钨业企业迎来发展机遇。”

市场景气度被看好

钨因其具有熔点高、硬度高、密度高、导热性良好等特性被广泛应用于汽车、军工、航空航天、机械加工、新能源、半导体等领域。

上海钢联电子商务股份有限公司铁合金事业部钨业分析师施佳在接受《证券日报》记者采访时分析：“今年以来的钨价上涨，一方面是因为钨精矿开采指标缩减，另一方面是由于全球新能源、军工、半导体等领域的发展对钨的需求强劲。今年上半年，钨价稳步上行。自9月份以来，钨价大幅拉升。市场经过了一段时间的成交消化后，原料库存依然偏低。12月份继续补涨，突破价格高点。”

“在传统领域对钨的需求稳健增长的基础上，新兴领域市场需求爆发式突破。”苏商银行特约研究员张思远向《证券日报》记者表示，“光伏产品‘薄片化’趋势推动钨丝金刚线需求激增，此外，硬质合金刀具、核聚变等领域对钨的市场需求也在攀升。”

对于后续市场景气度，多名业内人士均表示看好。

厦门钨业股份有限公司（以下简称“厦门钨业”）相关负责人近日在接受机构调研时表示：“由于市场需求突然增长，供给还未跟上，供需短期内处于失衡状态。因此，近几年钨价处于较高水平，并呈现上涨趋势。从中长期来看，由于供给端显著增量的矿山不多，钨的市场前景较好。”

施佳也表示：“预计2026年供需失衡格局较难出现改变，因此钨价仍

健信超导上市首日涨幅212.81% 无液氮技术卡位医疗超导赛道

■本报记者 吴奕萱
见习记者 王楠

12月24日，宁波健信超导科技股份有限公司（以下简称“健信超导”）正式登陆上海证券交易所科创板，开启资本市场新征程。

健信超导上市首日股价表现亮眼，市场交投氛围活跃。该股发行价18.58元/股，开盘价65.03元/股，盘中最高触及72.59元/股。截至收盘报58.12元/股，涨幅212.81%，总市值97.46亿元。当日成交额16.06亿元，换手率77.25%，整体交投活跃。

工业和信息化部信息通信经济专家委员会委员盘和林在接受《证券日报》记者采访时表示，我国医用磁共振成像（MRI）设备密度仍低于欧美国家，市场需求客观存在，同时需考量各地医疗支付能力。健信超导兼具核心参数与成本优势，且与海外龙头企业合作，产能规划匹配市场需求，契合MRI无液氮、高场化、开放化趋势。

根据招股书，健信超导此次公开发行股票4192万股，募集资金净额6.89亿元，将重点投向年产600套无液超导磁体、年产600套高场强医用超导磁体技改及新型超导磁体研发等项目。本次发行采用战略配售、网下询价配售与网上定价发行相结合的方式，其中战略配售对象包括保荐人相关子公司广发乾和、公司高管与核心员工专项资产管理计划，以及部分大型企业、国家投资基金等。

公开信息显示，健信超导成立于2013年，是一家专注于MRI设备核心部件的研发、生产和销售，核心产品涵盖超导磁体、永磁体和梯度线圈，此类产品占据MRI设备成本的50%左右，是决定设备性能的关键核心。经过多年技术攻坚，公司已构建起覆盖1.5T零挥发、1.5T无液氮、3.0T零挥发及开放式零挥发超导磁体的丰富产品矩阵。公司产品对应的MRI设备超过50%最终销往日

将维持高位运行。”

上市公司积极布局

“我国钨矿产量占全球80%以上，是全球主要供应国。我国企业形成了‘资源集中、头部引领’的竞争格局。近年来，行业企业通过加大资源端布局力度、打造高附加值产品和卡位新兴领域等方式持续夯实市场优势。”张思远对记者表示。

上游资源端布局受到头部企业高度重视。以厦门钨业为例，该公司持续提高原材料保障能力，目前拥有4家钨矿企业。其中3家为在产企业，钨精矿年产量约1.20万吨，钨资源原矿保障率约为20%。此外，博白巨典钨钼矿为在建矿山，达产后预计每年产出钨精矿约3200吨。厦门钨业相关负责人表示：“接下来，公司将通过推进在建矿山建设、开展矿山深部勘查相关工作，积极扩大废钨回收利用等多方面发力，提高原材料保障能力。同时，公司也将积极推动体外矿山孵化等相关工作，调研包括海外资源在内的外部矿山，多途径加强公司钨资源保障，持续提升资源保障率。”

发挥科技创新优势，打造符合市场趋势的高附加值产品，成为钨业企业提高核心竞争力的重要方式。中钨高新材料股份有限公司（以下简称“中钨高新”）针对人工智能服务器领域高多层高速板高厚径比微孔加工，加快推广新产品系列，占领高端市场。近日，中钨高新发布公告称，为满足人工智能算力市场快速增长对高端精密微型刀具的需求，该公司控股子公司深圳市金洲精工科技股份有限公司拟投资新建人工智能印制电路板用超长径精密微型刀具专用生产线，预计总投资1.755亿元。

此外，面对光伏等新兴增量市场，行业内企业纷纷积极拓展相关业务。例如，广东翔鹭钨业股份有限公司（以下简称“翔鹭钨业”）光伏用钨丝项目进展顺利，目前，该公司潮州凤泉湖厂区已稳定形成年产60亿米钨丝的产能。翔鹭钨业方面表示：“这一项目的持续建设与产能爬坡，是公司推动产业链结构升级的关键举措，有力促进了公司技术研发向新基材端的深化拓展。”再如，厦门钨业也正积极拓展钨在光伏用钨丝、特种领域等产业的应用，并已取得显著成效。

本、欧美和其他海外新兴市场区域，并与美国GE医疗、富士胶片等国内外知名MRI设备厂商建立了紧密的合作关系。

技术研发方面，健信超导董事长许建益向《证券日报》记者介绍，公司1.5T无液氮超导磁体基于固态传导技术，磁体内部可实现完全无液氮，该技术路线下的产品使得MRI设备摆脱了对液氮的依赖。据了解，国内液氮存在短缺情况，该技术可解决相关“卡脖子”问题；相较于当前主流的零挥发产品，其能大幅提升超导磁体的可靠性、智能化和应用场景适应性，同时大幅降低生命周期内维护成本，便于医院安装使用及全球运输，助力液氮稀缺地区患者便捷享受MRI诊断服务。

公开信息显示，该1.5T无液氮超导磁体于2021年被浙江省经济和信息化厅认定为“国际首台（套）装备”。截至2025年6月30日，公司拥有授权专利85项，其中发明专利45项，掌握13项自主知识产权核心技术。

经营数据显示，健信超导近年来业绩呈增长态势。2022年至2024年，该公司分别实现营业收入3.59亿元、4.51亿元、4.25亿元，对应的归属于母公司股东的净利润分别为3463.50万元、4873.47万元、5578.39万元。2025年1月份至9月份，该公司实现营业收入3.93亿元，同比增长37.34%；归母净利润4762.26万元，同比增长38.54%。公司预计2025年度营业收入将达到5.8亿元至6.2亿元，同比增幅36.31%至45.71%；扣除非经常性损益后归属于母公司股东的净利润预计7000万元至7500万元，同比增幅39.25%至49.20%。

对于此次上市，许建益表示，资本市场的加持将助力健信超导进一步深化技术创新，扩大产能规模。未来，公司将推进超导磁体无液氮、高场化及开放化创新，同时拓展超导技术在新能源、交通等工业领域的应用。

液冷赛道进入爆发期 多家上市公司抢先布局

■本报记者 冯雨瑶

连日来，A股液冷概念持续火热，吸引市场关注。

“液冷概念的火热源于行业市场需求与长期趋势改善。”巨丰投顾高级投资顾问丁臻宇对《证券日报》记者表示：行业核心壁垒在于技术与供应链，该赛道未来市场空间广阔。

近年来，数据中心绿色低碳发展迫在眉睫。在AI服务器功耗和芯片功率大幅提升的背景下，液冷方案凭借更高的散热效率、更低的PUE（电能使用效率），正逐步成为数据中心节能降耗的主流技术路径。

液冷赛道被视为一场即将被引爆的“散热革命”。有业内人士指出，当前，液冷行业已进入“技术+政策+需求”三重共振的爆发期。中信证券预测，随着液冷加速渗透叠加技术升级ASP提升，2027年全球液冷市场空间将达218亿美元。

从行业竞争格局看，随着芯片厂商逐步参与液冷供应链选择，国产厂商迎来重大机遇。在此背景下，业内认为，国产厂商将充分受益AIDC液冷需求放量，具备液冷核心组件量产

能力及整体解决方案的厂商将备受关注。

面对火热的发展态势，投资者对相关上市公司是否布局液冷业务高度关注。多家上市公司通过公开渠道透露了自己在液冷方面的布局情况。

天津锐新昌科技股份有限公司在公开互动平台表示，该公司高度重视液冷技术研发与应用，目前积极推动数据中心方面液冷产品的开发。惠州硕贝德无线科技股份有限公司称，该公司有给相关客户送样服务器液冷板等散热产品，目前正在测试中，但产品能否通过测试并实现量产供货尚存在较大不确定性。

此外，深圳市超频三科技股份有限公司透露，公司收购的深圳市链力液冷设备技术有限公司专注于液冷散热设备的研发、生产及数据中心液冷解决方案部署，致力于云计算数据中心、服务器机柜、通讯网络设备、储能电站以及工业环境温控系统提供散热解决方案。

记者注意到，12月份以来，不少上市公司纷纷加码液冷赛道，投身这一蓝海市场。

12月22日晚间，广东领益智造股份有限公司（以下简称“领益智造”）发布关于公司签订《股权转让协议》的公告，领益智造将以8.75亿元收购东莞市立敏达电子科技有限公司（以下简称“立敏达”）35%股权，后者主营业务包括服务器液冷快拆连接器、液冷歧管、单相液冷散热模组（服务器液冷板及光模块冷板）等。

领益智造表示，立敏达可与公司现有服务器业务形成战略协同效应，有助于进一步丰富公司服务器板块的产品矩阵，提升公司AI硬件服务器板块的业务规模和盈利能力。

12月11日，“果链”龙头蓝思科技股份有限公司发布公告称，拟购买PMG International Co.,LTD. 的100%股权，公司借此将快速获得国内外特定客户服务服务器机柜业务的成熟技术与客户认证，以及先进的液冷散热系统集成能力。

12月4日，北京中石伟业科技股份有限公司（以下简称“中石科技”）发布公告称，全资子公司北京中石伟业科技宜兴有限公司拟使用自有资金3570万元增资收购中石讯冷散

热科技（东莞）有限公司（以下简称“中石讯冷”）51%的股权，并将其纳入公司合并报表范围。

中石科技表示，中石讯冷由超过15年散热行业经验的团队创建，专注于液冷散热解决方案，本次收购有助于公司进一步深化在散热模组领域的行业布局，完善液冷业务生态。

北京止于至善投资管理有限公司总经理何理对《证券日报》记者表示，推动液冷技术发展的首要因素是AI芯片功耗的爆发式增长，其次是严格的能效政策与电力紧缺的现实，上述原因使得液冷成为满足高密度算力且兼具经济性的必选项。

深圳市前海排排网基金销售有限公司研究员隋东向记者补充说，政策层面对PUE（能源利用效率）指标的严格约束，进一步强化了液冷方案的替代刚性。“企业布局液冷赛道，既能够把握当前算力爆发的短期机遇，更是卡位未来散热主流技术的战略选择。行业的高成长性 with 业绩兑现能力，将共同支撑液冷行业成为具备持续投资价值的核心赛道。”隋东说。