证券代码:301397　　证券简称:溯联股份　　公告编号:2026-001

重庆溯联塑胶股份有限公司 2025年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

天健会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

□适用 ☑不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

□适用 ☑不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

☑适用 □不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为:以公司未来实施利润分配方案时股权登记日的总股本扣除公司回购专用证券账户内库存股后的股份数为基数,向全体股东每10股派发现金红利5元(含税),送红股0股(含税),以资本公积金向全体股东每10股转增3股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 ☑不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	溯联股份	股票代码	301397
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	韩啸(大)	易均平	
办公地址	重庆市江北区海尔路899号	重庆市江北区海尔路899号	
传真	023-67551991	023-67551991	
电话	023-67551991	023-67551991	
电子信箱	slzqb@cqslsj.com	slzqb@cqslsj.com	

2、报告期主要业务或产品简介

公司自成立以来一直专注于汽车用塑料流体管路产品及其零部件的设计、研发、生产及销售。公司专注为下游汽车整车制造商提供以尼龙等高分子材料为主要原材料的汽车燃油管路总成、汽车蒸发排放管路总成、汽车真空制动管路总成、新能源汽车热管理系统管路总成、其他流体管路、汽车流体控制件及紧固件、注塑零部件等共计7大类、上万种规格产品,上述产品具有耐高温、耐高压、耐腐蚀、防渗透、密封性好等特点,适用于燃油车及新能源车、储能系统等。公司分别为国内30余家整车厂和100余家汽车零部件厂商直接配套产品。公司已广泛布局30多家新能源产业链客户,遍布整车、动力电池、热管理系统、储能等领域,形成了较为完善的新能源客户结构。

公司的产品主要应用在发动机燃油动力系统和热管理系统、底盘系统以及车身部分。燃油动力系统产品主要应用在使用内燃机的纯燃油车及插混新能源车的油路系统和蒸发排放系统;热管理系统相关液冷管路产品主要应用在新能源车的动力电池、电机电控、底盘以及空调暖通、热泵部分;底盘系统主要是制动管路及空气悬架管路和连接件;车身部分包括车身排水及喷水清洁部件。另外公司也生产并销售大量管路相关的紧固件、连接件和流体控制部件及涉及油箱、底盘、车身内外饰、电气系统的塑料覆盖件、结构件、功能件等等。随着公司业务领域的积极开拓,公司相关产品已经广泛应用在摩托车、通机、船舶、家电、低空飞行器和航空、液冷服务器数据中心等领域。

报告期内,公司主营业务和主要产品未发生重大变化。

3、主要会计数据和财务指标

(1)近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 ☑否

元

	2025年末	2024年末	本年末比上年末增减	2023年末
总资产	2,654,353,890.83	2,527,874,492.43	5.00%	2,298,850,775.50
归属于上市公司股东的净资产	2,002,828,759.28	1,948,537,504.14	2.79%	1,955,528,134.24
	2025年	2024年	本年比上年增减	2023年
营业收入	1,435,691,827.24	1,241,822,202.91	15.61%	1,010,519,689.47
归属于上市公司股东的净利润	141,417,275.36	122,526,724.46	15.42%	150,754,546.21
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	115,681,088.77	108,148,945.27	6.96%	131,276,733.76
经营活动产生的现金流量净额	282,346,947.58	-98,698,064.25	386.07%	88,165,335.24
基本每股收益(元/股)	0.91	0.79	15.19%	1.72
稀释每股收益(元/股)	0.91	0.79	15.19%	1.72
加权平均净资产收益率	7.20%	6.30%	0.90%	11.70%

(2)分季度主要会计数据

单位:元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	339,460,130.73	328,730,513.08	333,369,830.11	434,131,353.32
归属于上市公司股东的净利润	33,512,222.40	34,250,230.76	33,575,735.25	40,079,086.95
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	32,686,930.20	27,808,394.01	29,225,269.97	25,960,494.59
经营活动产生的现金流量净额	160,501,421.13	-71,268,861.15	94,150,705.91	98,963,681.69

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 ☑否

4、股本及股东情况

(1)普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位:股

报告期末普通股股东总数	15,700	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	14,246	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数(如有)	0

前10名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
韩宗俊	境内自然人	31.45%	48,952,800.00	48,952,800.00	不适用	0.00
韩啸	境内自然人	21.83%	33,976,800.00	33,976,800.00	不适用	0.00
重庆生众投资管理有限公司—宁波梅山保税港区众力锐赢创业投资合伙企业(有限合伙)	其他	1.43%	2,230,800.00	0.00	不适用	0.00
周庭海	境内自然人	1.29%	2,010,069.00	0.00	不适用	0.00
李文甲	境内自然人	0.78%	1,212,594.00	0.00	不适用	0.00
赵玄军	境内自然人	0.65%	1,018,131.00	0.00	不适用	0.00
徐梓净	境内自然人	0.58%	897,000.00	682,500.00	不适用	0.00
傅刚	境内自然人	0.54%	840,000.00	0.00	不适用	0.00
张兴堂	境内自然人	0.49%	762,567.00	0.00	不适用	0.00
严善胜	境内自然人	0.38%	588,400.00	0.00	不适用	0.00
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司未知上述股东之间是否存在关联关系,也未知是否属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人。					

持股5%以上股东、前10名股东及前10名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

□适用 ☑不适用

前10名股东及前10名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

□适用 ☑不适用

公司是否具有表决权差异安排

□适用 ☑不适用

(2)公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系

5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用 ☑不适用

三、重要事项

1、公司于2023年8月25日召开第三届董事会第三次会议、第三届监事会第三次会议,分别审议通过了《关于拟签订投资合作协议暨对外投资的议案》,同意公司与江苏省溧阳经济开发区管理委员会签订《投资合作协议》,拟在溧阳经济开发区投资人民币2.8亿元,通过设立全资子公司(以下简称"项目公司")建设新能源汽车流体管路系统智能化工厂。2023年9月8日,项目公司已完成工商注册登记手续并取得由溧阳市行政审批局颁发的营业执照。截至本报告披露日,该项目已完工,正在装修装饰之中,预计2026年上半年完成过渡厂房设备搬迁并投产。

2、公司于2024年8月2日召开第三届董事会第九次会议,审议通过了《关于全资子公司与重庆市江北区人民政府签订投资协议的议案》,同意全资子公司重庆溯联汽车零部件有限公司与重庆市江北区人民政府签订投资协议,以自有资金及自筹资金在重庆市江北区投资人民币4.69亿元,建设溯联新能源汽车零部件及储能零部件智能制造基地项目。截至本报告披露日,该项目正处于有序建设之中。

3、公司于2024年10月25日召开第三届董事会第十一次会议,审议通过了《关于与安徽芜湖三山经济开发区管理委员会签订投资合同的议案》,同意公司与安徽芜湖三山经济开发区管理委员会签订《投资合同》,在安徽省芜湖市三山经济开发区投资人民币3亿元,通过设立全资子公司(以下简称"项目公司")建设新能源汽车流体系统智能化工厂及芜湖研发中心。2024年11月28日,项目公司已完成工商注册登记手续并取得由芜湖市市场监督管理局颁发的营业执照。截至本报告披露日,该项目已开工建设。

4、公司于2025年8月25日召开第三届董事会第十六次会议,审议通过了《关于全资子公司与柳州市阳和工业新区管理委员会签订投资协议的公告》,同意全资子公司柳州溯联塑胶有限公司与柳州市阳和工业新区管理委员会签署《投资协议》,以自有资金及自筹资金在柳州市阳和工业新区投资人民币2.5亿元,建设新能源汽车管路集成系统智能工厂(华南基地)。截至本报告披露日,该项目已开工建设。

5、公司于2025年10月27日召开第四届董事会第二次会议,审议通过了《关于公司与重庆市江北区人民政府签署投资协议的议案》,同意公司与重庆市江北区人民政府签署《投资协议》,在重庆市江北区投资人民币2.01亿元,建设智能算力液冷研发中心及电池热管理系统研发生产基地。截至本报告披露日,该项目正在办理开工建设前手续。

证券代码:300925　　证券简称:法本信息　　公告编号:2026-008

深圳市法本信息技术股份有限公司 2025年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

天健会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

□适用 ☑不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

□适用 ☑不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

☑适用 □不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为:以总股本428,708,945股扣除回购专用账户持有股份3,894,533股后的股本424,814,412股为基数,向全体股东每10股派发现金红利0.50元(含税),送红股0股(含税),以资本公积金向全体股东每10股转增0股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 □不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	法本信息	股票代码	300925
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	吴超	孙波	
办公地址	广东省深圳市南山区西丽街道南山科技创新中心南山智城A2栋36层-38层	广东省深圳市南山区西丽街道南山科技创新中心南山智城A2栋36层-38层	
传真	0755-26605103	0755-26605103	
电话	0755-26601132	0755-26601132	
电子信箱	zqtz@farben.com.cn	zqtz@farben.com.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

(1)主营业务概况

公司是一家致力于为客户提供专业软件技术和解决方案服务的提供商。公司秉承以客户为中心的服务理念,专注于数字化技术服务,致力为客户提供先进的数字化平台、技术和解决方案,以数字化技术为依托,以咨询为驱动,以技术和方案为牵引,以交付为手段,全力为客户提供全域化、全业务、全效能的数字化服务,助力金融、互联网、汽车、通信、能源等行业客户的产品与技术创新和业务变革,利用数字化的技术与工具推动各行业客户转型升级,实现客户业务的精细化运营,助力企业数字化转型。

(2)主要产品和服务

公司构建了多层次数字化技术服务体系,基于技术成熟度与服务模式差异,将核心业务划分为两大战略板块数字化通用技术服务以及数字化创新技术服务。

数字化通用技术服务基于现有信息技术模式,以信息技术专业人才为载体,为企业提供覆盖需求分析、方案设计、开发实施、测试集成、运维支持及持续优化等全生命周期的综合服务。该服务涵盖基础设施构建、数据智能分析、业务流程优化等方面,全方位贯穿企业数字化转型的各个关键节点,凭借标准化的技术模块以及可靠的治理体系,聚焦于筑牢行业数字化根基,可广泛适配金融、互联网、通信、汽车等众多行业的多样化需求。

数字化创新技术服务深度融合大数据、人工智能、物联网及国产信创等前沿技术,以数据驱动为核心构建自主可控的数字化底座,为企业提供覆盖技术整合、实施优化与运营赋能的全栈式技术解决方案。基于企业具体业务场景,设计端到端定制化技术方案,通过流程自动化、系统集成与数据分析能力的技术适配与个性化调整,实现业务流程精准优化;同时依托数据驱动能力,贯穿精准营销、客户运营及用户行为分析等全链路服务,提升市场响应与业务转化效率。最终以前沿技术协同、场景化定制实施与数字化运营闭环,驱动传统业务智能化升级与跨域协同创新,达成降本增效、国产化替代及数字技术与实体经济的高质量融合。

(3)公司的主要经营模式

公司通过对软件和信息技术服务业务进行全生命周期管理,以有效满足客户服务的需求。公司拥有完整的经营架构,以营销与交付管理平台、解决方案与研发平台、综合管理平台为核心支撑平台,向客户提供服务。公司通过各平台间的协同,形成了一套稳定有效的经营模式,通过能力四要素对员工赋能,以人为载体对客户进行服务交付,向客户提供高质量的软件技术服务实现公司的盈利。

1)盈利模式

针对客户特定业务场景的深度解析,公司通过构建适配性技术团队实现与客户业务价值链的深度耦合,以全周期技术实施为框架,围绕客户核心诉求展开个性化解决方案开发、全维度质量验证及可持续系统优化服务,其收益模型建立于专业化人力资源配置体量与项目周期的动态核算机制之上。具体而言,公司通过建立"行业专家-技术骨干-实施顾问"的协同作业体系,将技术能力注入客户运营全流程,形成涵盖需求分析、敏捷开发、自动化测试、灰度部署及智能运维的全生命周期质量保障体系,并通过建立透明化服务计量标准(如专家级技术人员工时单价、关键里程碑交付物验收节点等)实现服务价值的量化评估。在此过程中,公司同步构建知识复用引擎,将共性技术模块沉淀为可配置的解决方案资产库,从而在保障定制化服务品质的同时,实现技术资源的集约化应用与持续性效能优化。

在交付过程中,公司采用矩阵化管理架构,通过"客户代表-解决方案专家-交付责任人"协同机制,确保技术方案与业务需求的高度匹配,从而建立长期合作关系并增强客户黏性。此外,企业通过积累行业知识库与专家资源池,将共性技术能力产品化,形成可复用的标准化解决方案,进而向客户输出涵盖数据治理、智能分析等高附加值服务,实现从单一技术执行向价值共创的升级。在生态构建方面,公司积极与上下游厂商合作,通过开放技术接口参与平台生态建设,获取技术服务佣金,同时依托持续迭代的技术创新能力,为客户提供系统性能优化、安全加固等可持续服务,形成"技术实施+产品化服务+生态协同"的复合收益结构。

2)管理及服务模式

公司构建了以客户价值为核心的矩阵式组织架构,通过业务单元、营销交付、解决方案研发及综合管理四大平台的协同运作,形成前中后台联动的敏捷管理体系。在服务模式设计上,依托知识资产库、专家智库资源、成熟产品矩阵及前沿技术储备四大核心能力要素,打造销售、解决方案设计与交付实施三位一体的协同服务机制。通过客户需求深度洞察、定制化方案设计及标准化实施流程的端到端闭环管理,实现对客户信息化建设的全生命周期支撑。这种以项目为导向的跨平台协作体系,既保障了资源调度的灵活性与响应时效,又通过知识沉淀与技术创新持续提升服务能级,最终形成客户需求精准对接、服务品质动态优化、业务价值持续放大的良性循环,为企业在金融科技、智能制造等领域的深度服务奠定坚实基础。

3)市场开发及销售模式

公司基于直接销售模式构建了全流程业务拓展体系,通过五大核心模块实现销售活动的体系化运作与价值闭环管理。在线索管理模块,依托CRM系统建立线索全生命周期管理机制,通过市场调研、行业展会、数字营销等多渠道获取潜在客户信息,运用线索评分模型对客户需求匹配度、购买意向及决策链特征进行动态评估,结合AI驱动的智能分配算法将高价值线索精准推送至区域销售团队,确保资源投放效率最大化。立项评审阶段严格遵循分级评估机制,由跨部门专家团队对项目可行性、技术适配性及盈利模型进行多维度论证,同步完成客户资质审查、预算匹配度分析及风险评估报告,确保项目准入质量。进入方案转化环节后,组建由解决方案专家、产品经理及交付顾问构成的技术攻坚小组,通过客户需求深度解析、标前引导及联合技术验证,将客户显性需求转化为具备竞争优势的定制化解决方案,并嵌入差异化技术壁垒与价值量化指标。在投标/谈判关键节点,执行铁三角协同机制(客户经理、解决方案经理、交付经理),采用数字沙盘推演技术预判竞争态势,制定阶梯报价策略与风险对冲方案,通过双赢谈判模型平衡商务条款与交付承诺,同步建立争议解决快速响应通道。在合同最终签署环节,企业通过构建标准化协议框架实施全维度合规校验,基于智能验证机制将履约义务边界、款项支付周期及违约处理标准等核心条款转化为可量化执行规则,同时依托公司内部平台实现签署流程的多方协同验证与动态留痕,确保合同效力与执行可追溯性。该体系通过端到端流程穿透与数据中台支撑,实现了从商机识别到价值交付的业务闭环,驱动销售漏斗转化率提升与客户生命周期价值深化。

4)服务交付管理模式

公司构建了以客户价值为导向的全生命周期服务交付体系,通过端到端的流程化运作实现服务效能与客户体验的双向提升。在需求管理层面,依托数字化平台建立客户需求智能解析机制,结合行业最佳实践形成标准化的需求转化模型,确保服务方案与客户业务目标深度契合。交付执行采用"总部统筹+区域联动"的矩阵化运作模式,由专业技术委员会主导解决方案设计,配置跨领域专家团队驻场实施,通过敏捷迭代的开发框架和自动化测试工具链,实现开发、部署、运维环节的无缝衔接。

为确保交付质量,公司建立了三级联动的质量管控体系:项目级实施全流程数字化看板管理,实时追踪关键节点并预警偏差;区域级设立独立的质量评审委员会,定期开展交付物合规性审查与客户满意度测评;总部级构建知识资产库,通过2,000+标杆案例的持续沉淀,形成覆盖技术路径、实施方法论及风险防控的标准化知识图谱。在资源调度方面,依托智能资源管理系统实现全国技术人才的动态画像与精准匹配,配合驻场服务团队的标准化培训认证体系,确保人员能力与项目需求的精准适配。

通过"服务方案预研-实施过程穿透-交付成果回溯"的闭环管理机制,公司不仅保障了项目交付的时效性与可靠性,更形成了与客户共建业务场景、共享创新成果的协同生态。该模式已成功应用于金融科技、智能制造等领域,助力客户实现业务流程重构与数字化转型的价值跃升。

5)采购模式

公司的采购主要是技术支持及人力资源服务、房屋和设备租赁、固定资产采购、鉴证咨询费、水电物业及办公用品等。其中,技术支持及人力资源服务是指公司在内部资源有限的情况下,通过其他专业渠道快速获取技术支持和优质人力资源及服务的一种方式。房屋和设备租赁支出主要是办公场所和办公设备的经营租赁,公司对办公场所的需求均为通用型办公用房,公司对办公设备的需求主要为常用电子办公设备。日常采购中,公司以直接采购为主。公司采购是由需求部门提出,根据授权由各分管领导审批后,交由相应部门进行采购。除满足行政采购需求外,随着公司研发组织的扩大及研发业务的深入,研发类软硬件采购也成为采购的核心业务之一。为高效支撑研发团队相关业务,公司已上线了采购系统,更好的支撑研发相关的采购及供应商的有效管理。除此之外,采购部门密切关注行业动态,了解最新的软硬件技术,以便为公司技术团队提供最好的支持。

6)研发模式

公司作为高新技术企业,在业务发展过程中逐步形成了核心技术研发和业务场景解决方案的双轮驱动模式,构建了研发中心和产品与解决方案中心的"双能力中心"平台,搭建了先行技术研究、共性技术研究、应用技术研究、交付技术研究的四级研发体系,在人工智能、大数据等核心技术领域持续创新积累,在金融,汽车行业不断探索基于核心技术之上的以客户为中心的解决方案。形成了智慧金融、智能座舱、大数据、企业数字化、智能电商等一系列技术解决方案,并通过了软件能力成熟度模型集成CMMI 5级、测试成熟度模型集成TMMI 5级、ISO9001质量管理体系、ISO27001信息安全管理体系、ISO/IEC20000-1的服务管理体系和ISO20000信息技术服务管理体系、CCRC3级信息安全服务资质、ISO45001职业健康安全管理体系等认证,以及取得了650余项软著和近50项专利技术。

3、主要会计数据和财务指标

(1)近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 ☑否

元

	2025年末	2024年末	本年末比上年末增减	2023年末
总资产	3,190,593,142.00	3,036,527,423.55	5.07%	2,767,537,119.15
归属于上市公司股东的净资产	2,217,576,409.20	2,123,080,331.52	4.45%	2,051,290,444.25
	2025年	2024年	本年比上年增减	2023年
营业收入	5,109,517,947.58	4,320,506,245.76	18.26%	3,884,572,474.23
归属于上市公司股东的净利润	104,401,540.53	130,982,313.78	-20.29%	113,009,603.78
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	85,527,932.21	122,339,576.02	-30.09%	88,854,303.31
经营活动产生的现金流量净额	115,696,876.97	152,254,783.55	-24.01%	117,940,483.77
基本每股收益(元/股)	0.25	0.31	-19.35%	0.30
稀释每股收益(元/股)	0.25	0.31	-19.35%	0.30
加权平均净资产收益率	4.82%	6.30%	-1.48%	7.37%

(2)分季度主要会计数据

单位:元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	1,078,584,931.47	1,236,126,914.46	1,358,907,264.16	1,435,898,837.49
归属于上市公司股东的净利润	27,504,021.71	30,296,257.72	27,162,116.96	19,439,144.14
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	27,561,392.46	27,589,235.31	23,733,841.77	6,643,462.67
经营活动产生的现金流量净额	-204,171,442.47	-106,337,494.38	-36,988,008.74	463,193,822.56

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 ☑否

4、股本及股东情况

(1)普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位:股

报告期末普通股股东总数	50,135	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	47,089	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数(如有)	0

前10名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
严华	境内自然人	24.61%	105,521,037	79,140,778	质押	18,000,000
西藏中睿合银投资管理有限公司—中睿合银稳健18号私募证券投资基金	其他	2.05%	8,800,000	0	不适用	0
上海迎水投资管理有限公司—迎水和谐10号私募证券投资基金	其他	1.94%	8,300,000	0	不适用	0
新余市嘉嘉通创新投资合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	1.44%	6,193,500	0	不适用	0
新余市耕读邦创新投资合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	1.44%	6,186,300	0	不适用	0
新余市木加林创新投资合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	1.44%	6,186,300	0	不适用	0
上海阿杏投资管理有限公司—阿杏玉衡1号私募证券投资基金	其他	1.14%	4,901,092	0	不适用	0
深圳市投控东海一期基金(有限合伙)	境内非国有法人	1.07%	4,574,701	0	不适用	0
招商银行股份有限公司—南方中证1000交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.74%	3,160,467	0	不适用	0
招商银行股份有限公司—华夏中证1000交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.46%	1,986,900	0	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	新余市耕读邦创新投资合伙企业(有限合伙)、新余市木加林创新投资合伙企业(有限合伙)、新余市嘉嘉通创新投资合伙企业(有限合伙)均为实际控制人严华先生直接控制的员工持股平台企业。除此之外,公司未知其他股东之间是否存在关联关系,也未知是否属于一致行动人。					

公司回购专用账户未在"前10名股东持股情况"中列示,截至本报告期末,公司回购专用账户股份数量为4,725,099股。

持股5%以上股东、前10名股东及前10名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

□适用 ☑不适用

前10名股东及前10名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

□适用 ☑不适用

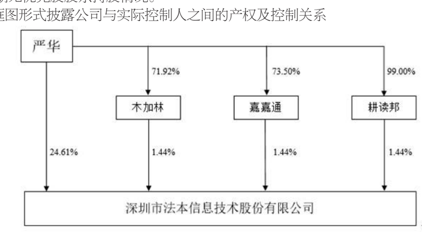
公司是否具有表决权差异安排

□适用 ☑不适用

(2)公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用 ☑不适用

三、重要事项

无。

证券代码:300474　　证券简称:景嘉微　　公告编号:2026-003

长沙景嘉微电子股份有限公司 2025年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

中瑞诚会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

□适用 ☑不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

□适用 ☑不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

☑适用 □不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为:以未来实施2025年度权益分派时股权登记日的总股本为基数,向全体股东每10股派发现金红利0元(含税),送红股0股(含税),以资本公积金向全体股东每10股转增0股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 ☑不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	景嘉微	股票代码	300474
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	周振武	石焱	
办公地址	长沙市岳麓区梅溪湖路1号	长沙市岳麓区梅溪湖路1号	
传真	0731-82737002	0731-82737002	
电话	0731-82737008-8003	0731-82737008-8003	
电子信箱	public@jingjiamicro.com	public@jingjiamicro.com	

2、报告期主要业务或产品简介

(一)公司主要产品

公司主要从事高可靠电子产品的研发、生产和销售,产品主要涉及图形显控领域、小型专用化雷达领域、芯片领域和其他。图形显控是公司现有核心业务,也是传统优势业务,小型专用化雷达和芯片是公司未来大力发展的业务方向。

1、图形显控领域产品

公司图形显控领域产品分为图形显控模块产品和加固类产品,目前主要应用于专用市场,未来将不断开拓在通用市场的应用。

图形显控模块是信息融合和显示处理的"大脑",是公司研发最早、积淀最深,也是目前最核心的产品。公司图形显控模块产品以自主研发的GPU芯片为核心,具有高度的自主技术优势。近年来,公司针对不同行业应用需求进行技术革新和产品拓展,在机载领域取得明显的领先优势,同时公司积极向车载、船舶显控和通用市场等更广阔应用领域延伸,产品不仅满足图形显控和科学计算的应用需求,还持续研发并提供相适应的图形显控模块及其配套产品。

基于公司在图形显控领域的技术基础,采用热学设计、力学设计、电磁兼容设计、图形和态势信息数据分析等技术,形成了加固显示器、加固电子盘、加固计算机等在内的加固类产品,具备一定的加固、抗震、加密和信息处理等功能,主要应用于专用领域显示和分析系统。

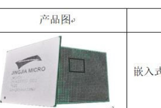
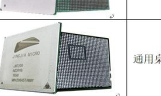
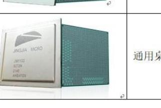
2、小型专用化雷达领域产品

公司在微波射频和信号处理技术领域具有多年的技术积累,综合微波射频方向的专业能力以及信号处理专业方向的优势,成功研发了机载复合告警雷达、便携式无人机探测雷达、多普勒导航雷达、主动防护雷达、测速雷达等一系列小型化、专用化产品,满足客户需求的多样性,增强公司的核心竞争力。公司在巩固原有板块、模块业务的基础上,对产品和技术进行了梳理与整合,研发了包括自组网在内的系列无线通信领域产品,逐步实现由模块级产品向系统级产品转变的发展战略,持续提升公司的盈利能力与可持续发展能力。

3、芯片领域产品

(1)图形处理芯片

公司经过多年的技术钻研,成功自主研发了一系列具有自主知识产权的GPU芯片,是公司图形显控模块产品的核心部件并以此在行业内形成了核心技术优势。经过十余年的技术沉淀,公司研发了以JM5400、JM7系列、JM9系列和JM11系列为代表的一系列GPU芯片,应用领域由图形渲染拓展至计算领域,并与国内主要CPU厂商、操作系统厂商、整机厂商、行业应用厂商等开展广泛合作,共同构建国内计算机应用生态。

发布时间	产品系列	产品图	类型	应用范围
2014年	JM5400		嵌入式GPU	适用于各类有高可靠性要求的应用领域,满足嵌入式计算机系统图形生成与显示需求。
2018年	JM7系列		通用桌面/嵌入式GPU	既可以应用于高端嵌入式设备中,又可以满足国产自主可控等桌面系统的显示需求。
2021年			通用桌面/嵌入式GPU	满足国产自主可控等桌面系统的显示需求,高端指控、测绘、态势感知等高性能渲染场景显示需求。
2022年	JM9系列		通用桌面GPU	既可以应用于高端嵌入式设备中,又可以满足国产自主可控等通用桌面系统的显示需求。
2022年			通用桌面GPU	满足国产自主可控要求的高端指控、测绘、态势感知等高性能渲染场景显示需求。解决方案实现100%自主可控。
2025年	JM11系列		通用桌面/云渲染GPU	主要面向于图形工作站,态势感知、测绘等高端渲染场景需求,支持云桌面,云游戏等云渲染场景。

公司JM11系列图形处理芯片可满足云桌面、云游戏、云渲染、云计算等云端应用场景及地理信息系统、多媒体处理、CAD辅助设计等高性能渲染应用场景,支持Windows、Linux及国产主流操作系统,可广泛应用于服务器、图形工作站、台式机、笔记本等设备。JM11系列支持硬件虚拟化、透传虚拟化技术,面向虚拟化使用场景可提供丰富的功能和良好的性能,同时进一步增强物理机使用场景下的渲染和计算能力。

(2)边端侧AI SoC芯片

CH37系列基于自研架构,采用高集成度单芯片设计,集成CPU、GPU、NPU、GPGPU、ISP、DSP、VPU等处理单元,面向算力需求较高的具身智能与边缘计算等通用市场,具有充沛AI算力、灵活计算精度以及多模态感知融合等核心优势。

目前,公司坚定看好高性能GPU与边端侧AI SoC未来广阔的发展前景,凭借深厚的技术积淀与研发优势,加强研发投入,优化研发资源配置,推动"高性能GPU+边端侧AI SoC芯片"双轮驱动战略,全力推进由"专用"到"专用+通用"的发展方向的转型,不断丰富产品类型,加强外部技术合作,完善产业布局,加固公司技术护城河,推动产业化规模,联合行业上下游共同推进国产应用生态建设,增强公司核心竞争力。

(二)公司经营模式

1、盈利模式

公司在专用市场主要从事装备整机和分系统软硬件的研发和生产,公司通过为客户提供性能先进、稳定可靠、完全满足应用要求的产品,从而获得经营收入和利润。公司根据客户的技术需求开展定向化研发工作,进行严格的性能测试,不断提升产品和服务专业度、精细度,形成了公司核心技术优势。

在通用市场,公司基于广泛的需求分析,通过系统化的产品规划整合战略资源,深化对客户需求的洞察,并将其与产品研发高效协同。公司联合生态伙伴提供有竞争力的解决方案,推动产品规模化应用,实现经营收入及利润的可持续增长。

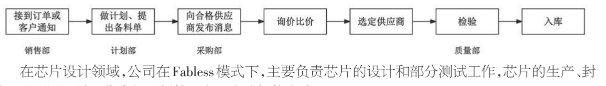
2、研发模式

公司根据客户的需求,向客户提供满足不同技术条件的产品,因此定制化程度较高。主要产品的研发流程分为以下四个阶段:论证阶段、方案阶段、工程研制阶段、设计定型阶段。同时公司建立了完善的售后服务系统,在产品交付之后全力配合客户进行调试、检测、维修等,与客户建立了紧密的战略合作关系。

图形显控是公司核心业务,公司在国内图形处理芯片设计领域拥有一定的技术优势。在图形处理芯片设计方面,公司采用集成电路设计企业国际通行的Fabless模式,将研发力量主要投入到集成电路设计和质量把控环节。集成电路产品的生产、封装以及晶圆测试工作全部委托第三方厂商或机构完成。公司在完成集成电路版图的设计后,将版图交由晶圆制造厂商,由晶圆制造厂商按照公司版图生产出对应晶圆后,再交由封装和测试厂商进行晶圆的封装和测试工作,公司取得芯片成品后视芯片订单的具体情况通过自有测试车间或者委托第三方厂商进行测试,最后销售给客户。

3、采购模式

为长期、稳定的保障公司质量要求的外购和外协加工需求,公司建立了《合格供方名录》,由公司根据生产经营需要以市场化原则按照相关要求自主选择合格供应商及外协配套厂商,根据客户的需求进行计划性采购。采购流程如下:



在芯片设计领域,公司在Fabless模式下,主要负责芯片的设计和部分测试工作,芯片的生产、封装以及晶圆测试工作全部委托第三方厂商或机构完成。

4、销售模式

目前公司产品应用领域涵盖专用市场与通用市场,专用市场客户集中度较高,主要为定制化产品,因此公司采用直接销售的方式。通用市场应用领域广阔,客户群体较多,采用直接销售和间接销售方式。公司始终坚持"以客户为中心",深入了解客户需求,参与客户产品论证、解决客户问题,做好产品的研发和售后保障工作。在通用市场方面,产品由公司检验合格后销售给客户,同时积极做好售后保障工作。

(三)国内外主要同行业公司名称

在图形显控领域,GPU的应用领域十分广泛,包括:个人电脑、工作站和一些移动设备(如平板电脑、智能手机、机载显示、舰载显示、车载显示等),随着信息产业的发展,GPU应用的细分领域不断延伸。目前国外主要同行业公司有:Intel、NVIDIA、AMD等,国内主要同行业单位有:中船凌久电子(武汉)有限责任公司等。

在小型专用化雷达领域,因雷达应用范围广泛、种类繁多,雷达领域的系统级和模块级供应商相对较多,国内主要同行业单位有:北京理工雷科电子信息技术有限公司等。

(四)下一报告期下游应用领域的宏观需求分析

集成电路产业作为我国目前重点培育和支持的战略性产业,近年来取得了显著的发展成果,在国家大力发展新质生产力的背景下,随着技术升级、应用领域拓展、国产替代加速以及产业链协同发展等趋势的推动,作为我国技术创新发展前沿阵地的集成电路产业,将迎来更加广阔的发展空间和机遇。

3、主要会计数据和财务指标

(1)近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 ☑否

元

	2025年末	2024年末	本年末比上年末增减	2023年末
总资产	8,094,435,868.53	7,564,814,255.72	7.00%	4,194,391,499.21
归属于上市公司股东的净资产	6,878,365,249.13	7,070,319,856.48	-2.71%	3,413,715,276.70
	2025年	2024年	本年比上年增减	2023年
营业收入	720,064,627.80	466,342,383.04	54.41%	713,248,175.43
归属于上市公司股东的净利润	-164,622,652.17	-165,119,475.55	0.30%	59,681,142.77
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-189,829,269.54	-204,447,558.23	7.15%	23,007,284.60
经营活动产生的现金流量净额	-50,981,332.49	62,172,006.52	-182.00%	263,525,467.79
基本每股收益(元/股)	-0.32	-0.35	8.57%	0.13
稀释每股收益(元/股)	-0.32	-0.35	8.57%	0.13
加权平均净资产收益率	-2.36%	-4.16%	1.80%	1.79%

(2)分季度主要会计数据

单位:元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	102,458,287.79	90,765,858.60	301,396,026.87	225,444,454.54
归属于上市公司股东的净利润	-54,850,234.44	-32,759,887.29	15,076,671.97	-92,089,202.41
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-58,532,877.59	-37,586,721.29	9,860,799.60	-103,570,470.26
经营活动产生的现金流量净额	-42,224,330.36	-14,718,997.59	-88,271,306.25	94,233,301.71

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 ☑否

4、股本及股东情况

(1)普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位:股

报告期末普通股股东总数	92,377	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	91,666	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数(如有)	0

前10名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
喻丽丽	境内自然人	25.54%	133,450,847	100,088,135	不适用	0
国家集成电路产业投资基金股份有限公司	国有法人	5.00%	26,130,861	0.00	不适用	0
曾万辉	境内自然人	3.53%	18,457,347	13,843,010	质押	3,000,000
新余市景嘉合创项目投资合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	2.87%	15,000,000	0	质押	9,225,000
饶先宏	境内自然人	2.24%	11,684,192	0	不适用	0
胡亚华	境内自然人	1.99%	10,422,210	0	不适用	0
中国工商银行股份有限公司—易方达创业板交易型开放式指数证券投资基金	其他	1.25%	6,544,937	0	不适用	0
中国农业银行股份有限公司—中证500交易型开放式指数证券投资基金	其他	1.02%	5,341,160	0	不适用	0
中国建设银行股份有限公司—华夏国证半导体芯片交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.83%	4,323,985	0	不适用	0
中国国际金融股份有限公司	国有法人	0.72%	3,756,969	0	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	喻丽丽和曾万辉为夫妻关系,曾万辉为新余市景嘉合创项目投资合伙企业(有限合伙)的普通合伙人,喻丽丽、饶先宏、胡亚华为新余市景嘉合创项目投资合伙企业(有限合伙)的有限合伙人,喻丽丽、曾万辉、饶先宏、胡亚华、新余市景嘉合创项目投资合伙企业(有限合伙)存在关联关系。除此之外,公司未知其他股东之间是否存在关联关系,也未知是否属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人。					

持股5%以上股东、前10名股东及前10名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

□适用 ☑不适用

前10名股东及前10名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

□适用 ☑不适用

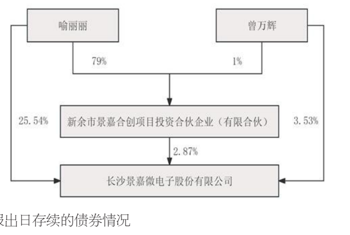
公司是否具有表决权差异安排

□适用 ☑不适用

(2)公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用 ☑不适用

三、重要事项

报告期内,公司营业收入为72,006.46万元,同比增长54.41%。公司按客户的交付计划履约执行,推进的部分项目产品已顺利完成验收,其中图形显控领域产品收入增幅较大,从而实现营业收入同比增长。为进一步夯实国产化算力底座,公司聚焦打造以"高性能GPU+边端侧AI SoC芯片"为核心的产品矩阵,紧扣"十五五"规划,持续加大研发投入,加快构建覆盖"云—边—端"的算力闭环。

未来公司将继续坚持"以客户为中心,以奋斗者为本;务实高效,持续改进"的发展宗旨,致力于信息探测、信息处理和信息传递领域的技术和综合应用,大力开展图形处理芯片、边端侧AI SoC芯片及相关产品的开发与技术攻关工作,不断开拓新的应用市场,为客户提供高可靠、高品质、多元化的解决方案、产品和配套服务,不断提升盈利能力。

报告期内,公司主要从以下几方面提升公司综合实力:

(一)聚焦战略发展目标,推进产业生态融合

报告期内,公司围绕长期发展战略规划,加快自主研发进程,聚焦底层技术开发,持续推动芯片迭代优化以及生态体系建设,不断提升产业化水平。公司已联合粤港澳大湾区国家技术创新中心、海光产业生态合作组织、长沙市国链安全可靠计算机产业促进中心、长沙高性能计算研究中心、OpenHarmony、openKylin、OurBMC社区等多家合作伙伴,进一步夯实产品生态基础,携手构建国产软硬件产业生态,吸引更多合作伙伴加入,推动产业链整体发展。

(二)布局边端侧AI SoC芯片,构建双轮驱动格局

在边端侧AI SoC芯片需求爆发式增长的背景下,公司通过增资及签署一致行动协议的形式控股诚恒微,充分释放双方在技术、市场与生态层面的协同潜能,构建"高性能GPU+边端侧AI SoC芯片"双轮驱动的新发展格局。

边端侧是指在靠近数据源或终端设备的网络边缘位置,通过集成计算、存储和网络功能,能够就近处理数据,减少对云端中心的依赖。而边端侧AI SoC芯片是专门设计用于在边端设备上直接运行人工智能算法的专用芯片,这类芯片通过优化计算架构和算法,在边端侧实现低延迟、高效率的数据处理,实现云边端按需协同。

诚恒微自主研发的边端侧AI SoC芯片CH37系列产品采用高集成度的单芯片设计,集成了高端CPU、GPU、NPU、GPGPU、ISP等高规格处理单元,以其64TOPS@INT8的峰值算力、低功耗、灵活计算精度、高实时与低延迟等特性,精准地切入了端侧AI应用的核心需求,为客户提供了可靠、高效的算力解决方案;主要面向算力需求较高的具身智能与边缘计算等通用市场,可以涵盖包括但不限于机器人、AI盒子、智能终端、智能识别、无人机吊舱等多种场景。

(三)丰富产品矩阵,提升产业化能力

公司持续开展图形处理芯片研发,成功研发以JM5400、JM7系列、JM9系列和JM11系列为代表的一系列GPU芯片,应用领域由图形渲染拓展至计算领域,并与国内主要CPU厂商、操作系统厂商、整机厂商、行业应用厂商等开展广泛合作,共同构建国内计算机应用生态。为增强公司产品竞争力,丰富公司产品形态,公司根据市场需求持续开发模块及整机等系列产品,适应客户多样化的需求。

公司JM11系列图形处理芯片性能与适配能力较上一代大幅提升,不仅渲染能力更强、应用兼容性更广,还支持硬件虚拟化与透传虚拟化技术,能为虚拟化场景提供丰富功能与良好性能,可满足云桌面、云游戏、云渲染等云端场景及地理信息系统、多媒体处理、工业软件辅助设计等高性能渲染场景需求,同时兼容Windows、Linux及国产主流操作系统,广泛适用于服务器、图形工作站、台式机、笔记本等设备,并形成覆盖云桌面、CAD工业设计软件、BIM建筑信息模型设计、3D地理信息渲染、工业数字孪生等场景的完整解决方案,为政务、测绘、电力、气象、金融、教育、医疗等行业提供高性能图形算力底座。

在单台国产服务器中搭载JM11系列图形处理芯片,可稳定支持32路云桌面并发运行,同时开启无损编码功能,搭配云桌面终端的高清无损解码技术,能确保每路用户都拥有稳定、流畅的高清画面。JM11系列在广西某地市电力调度系统中成功应用,成为在电网控制系统中做到完全自主可控的GPU虚拟化解决方案,实现32路vGPU虚拟化3D图形加速显示,助力国产GPU云桌面方案从"能用"到"好用"的跨越。

(四)强化研发创新能力,筑牢核心竞争力

技术研发能力是公司经营的有力保障。长期以来,公司持续投入关键技术研发和资源储备,同时持续加强研发管理,优化产品开发流程,努力提升研发效率。依托多年的技术经验、优秀的研发团队和高效的研发能力,及时跟踪前沿技术动态,准确把握产业发展的方向,深入布局图形处理芯片的产业化应用,不断加强公司的技术储备与领先优势。截至报告期末,公司累计申请专利239项,其中国家发明专利204项、实用新型专利31项、外观设计专利4项;已获得授权发明专利130项、实用新型专利31项、外观设计专利4项,拥有软件著作权165项、集成电路布图设计专有权6项。

公司持续通过大规模的研发投入不断升级和开发更先进、应用更广泛的产品。报告期内,投入研发42,763.38万元,研发投入占营业收入比重为59.39%。

(五)深化内部管理体系变革,提升运营管理效能

公司目前处于快速发展期,面对复杂多变的外部市场环境及公司销售规模、业务范围、管理维度拓展带来的挑战,对公司内部管理提出了更高的要求。为此,公司聚焦主业,以提升运营效能、强化内控管理为目标,持续优化售前、售中、售后全流程管理与服务,多措并举完善内控体系、深化管理变革,具体如下:一是以ITR流程为指导,建立现场服务工程师、公司售后服务部、产品生命周期管理团队三级技术服务保障体系,提升客户服务效率与质量。二是深化管理变革,将IPD流程建设成果转化为组织能力,优化从立项到交付的业务流程,提升产品开发效率和产品质量。三是推进LTC流程体系变革,以业务成功为目标,围绕"搭框架、炼能力、建流程、优组织"等方面开展系统性建设,形成以线索发现到机会转化再到成功回款的端到端营销流程体系,形成"小前端+大平台"的协同模式,实现营销流程的高效运转和业务价值最大化。